Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Правительство Вологодской области
Вологодский государственный университет
Северо-Западный институт (филиал) Университета им. О. Е. Кутафина (МГЮА)
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
Вологодский научный центр Российской академии наук

Молодые исследователи – регионам

Материалы Международной научной конференции (Вологда, 23–24 апреля 2019 г.)

Том II

Вологда
2019

УДК 001
ББК 72
М75

Редколлегия:
А.В. Маклахов (главный редактор), А.Н. Шичков, О.С. Москвина,
А.И. Метляхин, В.А. Игнатьевский, Е.А. Мазилов, С.А. Андронович,
О.Л. Гузакова, Н.Н. Кириловская, Н.П. Воронина, В.П. Силкин

М75 **Молодые исследователи – регионам** : материалы Международной научной конференции (Вологда, 23–24 апреля 2019 г.) : в 3 т. / М-во науки и высш. образ. РФ, Правительство Вологодской области [и др.] ; [гл. ред. А. В. Маклахов]. – Вологда : ВоГУ, 2019. – Т. 2. – 370 с. : ил.

ISBN 978-5-87851-848-2 (т. 2)
ISBN 978-5-87851-846-8

В сборнике приведены тезисы докладов по проблемам экономики, управления, менеджмента и юриспруденции, представленных на конференции «Молодые исследователи – регионам». Содержание материалов сборника отражает результаты научно-исследовательской работы студентов, аспирантов и молодых ученых Вологодской области и других регионов Российской Федерации, а также Республики Беларусь, Казахстана, Украины и Таджикистана.

УДК 001
ББК 72

ISBN 978-5-87851-848-2 (т. 2)
ISBN 978-5-87851-846-8

© ФГБОУ ВО «Вологодский государственный университет», 2019

Уважаемые коллеги!

В настоящее время в России в условиях новых социально-экономических отношений возникает необходимость модернизации и развития системы современного образования. В реализации указанных направлений важное место занимают научные молодежные мероприятия, организуемые в вузах. Одним из таковых является Международный молодежный научный форум «Молодые исследователи – регионам», традиционно проводимый в Вологодском государственном университете с апреля 2009 года и являющийся сегодня одним из наиболее масштабных публичных научных молодежных мероприятий в Вологде.

Форум выступает площадкой для представления и обсуждения результатов научных исследований, презентации оригинальных идей и проектов, демонстрации результатов исследований и разработок, площадкой, на которой сотни молодых людей – представителей молодежного научного сообщества – проходят испытание своей научной состоятельности, учатся отстаивать свою позицию в дискуссиях, знакомятся с коллегами и открывают для себя новые горизонты. Такая концентрация новых идей, разработок, предложений является знаковым событием в социально-экономической жизни нашего региона и содействует развитию молодежного предпринимательства на основе инноваций.

Современная молодежь – первое поколение в новой истории, живущее в условиях не только глобальной конфронтации, но и интеграции мирового сообщества; поколение, располагающее неограниченным доступом к знаниям, опыту, технологиям и ресурсам. Поэтому одной из главных задач научного форума «Молодые исследователи – регионам» является сохранение и приумножение интеллектуального потенциала, выявление талантливой молодежи.

Настоящий сборник материалов отражает результаты научных трудов, исследований и разработок студентов, аспирантов и молодых ученых по актуальным проблемам фундаментальных и прикладных наук, представленных на Международной научной конференции «Молодые исследователи – регионам» – основном научном мероприятии Форума. Мы рассматриваем эти исследования как весомый вклад вузовского сектора в инновационную систему технологического комплекса регионов.

Надеюсь, что научные достижения участников форума, представленные в докладах, инновационных проектах и опубликованные в этом сборнике, не только продемонстрируют высокий потенциал молодых исследователей, но и вызовут интерес в научных и деловых кругах, а также станут весомым вкладом в развитие регионов России.

Главный редактор
доктор экономических наук
А.В. Маклахов

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ В ИНЖЕНЕРНОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

А.М.Ф. Аль Дарабсе
Е.В. Маркова
И.А. Тиняков
Т.В. Денисова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ульяновский государственный технический университет
г. Ульяновск

Инженерное управление включает в себя чрезвычайно разнообразный круг тем, проблем и вопросов. Многие проблемы и темы, представляющие интерес для инженерного менеджмента, включают в себя как человеческие, так и нечеловеческие элементы. В этой статье рассматриваются исследования, опубликованные в журналах, имеющих отношение к инженерному менеджменту, и описываются и классифицируются методы, используемые в исследованиях, в которых основное внимание уделялось поведению и характеристикам других вещей, помимо людей. Относительные частоты методов, а также тенденции сообщаются [1].

Последствия для области в целом и для методологической подготовки для докторантов конкретно обсуждаются [2].

Используются исследователями в своих исследованиях. Различные методы классификации были использованы для анализа моделей исследований в этой области. Анализируя эти модели, мы можем лучше понять, какие исследования проводятся в инженерном менеджменте и какие типы исследовательских процессов используются [2].

Вольсков и Денисова изучили литературу по психологии и определили один подход к анализу литературы. Они описали частоту, с которой использовались различные методы, и пришли к выводу, что на самом деле использовалось лишь ограниченное число из множества доступных стратегий исследования. Были определены различные классификации, включая цель исследования, участников [1], методологию исследования и типы мер. Многие из этих инструментов имеют прямое применение для изучения литературы по инженерному менеджменту [2], поскольку она относится к статьям, не относящимся к поведению [1].

Это не первый раз, когда проводится анализ содержания в литературе по инженерному менеджменту. Амер недавно изучил содержание и тенденции в ASEM (журнал инженерного менеджмента) и IEEE (операции в области инженерного управления). Он пришел к выводу, что литература по инженерному менеджменту ориентирована в первую очередь на производственный сектор и сектор экономики [2]. Керн пришел к выводу, что этот тип контент-анализа может быть использован для лучшего понимания того, что такое инженерное

управление и какие тенденции происходят в исследовании. Он рекомендовал провести дальнейшее исследование содержания таких статей [1].

В среднем чуть менее 30% статей считались «поведенческими». ASCE был выше среднего с почти 43% их исследовательских статей, имеющих поведенческий характер [2]. Суждение, является ли статья поведенческой или нет, субъективно. Существует определенная серая зона с некоторыми бумагами, имеющими характеристики как поведенческие, так и не поведенческие. Был уклон в анализе этой категории; поскольку мы искали статьи, не относящиеся к поведению, мы склонны считать, что статьи не относятся к поведенческим, если они имеют значительную тенденцию в этом направлении. Подобное предубеждение может быть сделано людьми, которые ищут поведенческие статьи в одной и той же базе данных [2].

Понимание может быть получено в текущем центре Инженерного менеджмента при исследовании литературы. Цели более 80% опубликованных исследований состоят в том, чтобы либо опираться на предыдущую литературу, либо создать новую процедуру или инструмент, либо решить прикладную проблему [1].

Из многих методов исследования, доступных исследователям инженерного менеджмента, более 70% опрошенных статей использовали один из 3 методов: тематические исследования, опросы или математическое моделирование. Различные журналы имели разные модели, при этом IEEE был заметно низким в тематических исследованиях и высоким в методах моделирования. EMJ был низким в использовании математического моделирования [2].

В инженерном менеджменте мы концентрируемся на анализе данных и систем и очень мало пишем о физических объектах. Системные исследования составляют около 60% опубликованных статей.

Литература по инженерному менеджменту охватывает широкие области управления и промышленного инжиниринга [1]. Многие из тем обеих областей включены в текущую исследовательскую литературу [2].

В современных условиях инженерный менеджмент направлен на совершенствование производственных процессов, в т.ч. с освоением продуктовых и процессных инноваций и является одним из инструментов повышения конкурентоспособности предприятия, обеспечивает занятость, доходы работников и влияет на объем налоговых отчислений во все уровни бюджетов. Таким образом, необходимо решать текущие прикладные задачи развития инженерного бизнеса.

1. Аль-Дарабсе А.М.Ф. Исследование экономических систем в авиастроении на основе методологии функционально-стоимостной инженерии // Молодежь и наука XXI века: Материалы Международной научной конференции. – 2018. – С. 470-472.

2. Маркова Е.В., Аль-Дарабсе А.М.Ф., Соколова О.Ф. Проблемы сертификации персонала предприятий авиационно-космического комплекса и организаций Самарской области в условиях рынка // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. – 2018. – Т. 20. – № 4-3. – С. 504-508.

СПОСОБЫ АВТОМАТИЗАЦИИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В ОРГАНИЗАЦИИ

А.А. Воронина
***Н.В. Кепп**, научный руководитель, ст. преподаватель*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

С учетом фактора стремительного развития отношений как на отечественном рынке, так и на мировом, фактически каждый собственник даже небольшой компании четко представляет себе, насколько важно в режиме реального времени располагать сведениями о состоянии фирмы. Процессы управленческого учета сегодня являются необходимыми атрибутами для управления бизнесом и требуют автоматизации, что обусловлено значительным объемом операций и высоким уровнем расходов на их выполнение, а это объясняет актуальность данной проблемы для ведения бизнеса.

Цель автоматизации состоит в увеличении общей эффективности функционирования предприятия через такие задачи, как оптимизация процесса обмена информацией между работниками предприятия, предотвращение появления ошибок ввиду наличия человеческого фактора, избавление персонала от выполнения рутинной работы со значительными объемами информации.

По заверениям экспертов, автоматизация бюджетирования в среднем увеличивает производительность субъекта предпринимательства на 15–30%, уменьшает себестоимость закупаемых материалов на 9%, а размер дебиторской задолженности – на 10%. [1]

В рамках исследования было рассмотрено текущее предложение соответствующего программного обеспечения (ПО) на рынке и введена его типология. Разделим ПО, даже не специализированного характера, применяющееся как инструмент автоматизации, на четыре соответствующих группы.

1-я – это электронные таблицы (такие как Microsoft Excel). Они предоставляют возможность записи информации в наглядной табличной форме, осуществления математических расчетов, а также имеют преимущество в скорости внедрения и относительно низкой стоимости (около 10 000 руб. за пакет Microsoft Office). Однако данный способ не подходит для крупного бизнеса ввиду больших трудозатрат и неполному соответствию некоторых стандартов отчетности.

Во 2-ю группу включены конфигурации для уже установленных и используемых для бухгалтерского учета программ под нужды компании. Такое решение сохраняет простоту и привычный интерфейс родительской программы (к примеру, модификация программы «1С: Предприятие» в качестве «1С: Управляющий»). Достоинством является связь с базами данных из используемых программ. Стоимость разработки будет выше (от 50 000 до 200 000 руб.).

3-ю группу составляют полноценные специализированные программные продукты для обеспечения ведения управленческого учета (к примеру, про-

граммы «Капитал», «ИНТАЛЕВ: Корпоративные финансы» и др.). Определенные программы из таких продуктов классифицируются под «формат» ведения бизнеса (малый, средний и пр.). Подобное решение обойдется фирме в 150 000 – 500 000 руб. в зависимости от функциональности разрабатываемой ПО, а внедрение может занять до полугода.

Наконец, к 4-й группе причислены комплексные системы автоматизации всех процессов в компании (ERP-системы), которые также включают аспект поддержки модуля управленческого учета. Они позволяют контролировать все аспекты функционирования компании, однако требуют дорогостоящих (от 500 000 руб.) и длительных (до года) услуг по введению, а также обучения сотрудников. Скорость окупаемости не столько высока, однако правильно составленная программа может значительно повысить эффективность деятельность организации.

Важно внедрять программное решение регламентировано, чтобы избежать проблем при использовании. Для этого выделим основные этапы внедрения исходя из типовых коммерческих предложений от разработчиков ПО:

1. Выбор платформы, на основе которой будет строиться учетная система (чаще всего используется ПО на базе «1С:Предприятие»), определение конфигурации и обозначение примерного списка требуемых доработок. Этот шаг напрямую связан с ранее выделенной классификацией и зависит от индивидуальных особенностей и целей фирмы. Итогом является техническое задание проекта по автоматизации (ТЗ).

2. Реализация ТЗ. Построение модели управленческого учета на базе избранной платформы. Текущий контроль автоматизации с целью предотвращения/минимизации отступлений от принятой и утвержденной учетной политики и технического задания. Итогом служит создание работоспособной модели с вложенным в нее дополнительным функционалом.

3. Процедура тестирования, подготовки контрольных примеров, характеризующих комплекс задач автоматизации.

4. Подготовительные мероприятия касательно предстоящего запуска системы управленческого учета в опытную эксплуатацию [2].

Проведенное исследование показывает, что грамотно настроенный управленческий учет предоставляет возможность добиться открытости учета, фактически целиком исключить влияние «человеческого» фактора. Автоматизация помогает уменьшить загрузку работников финансовой службы, особенно в сложный период создания необходимых отчетов.

1. Керимов В.Э. Бухгалтерский управленческий учёт: учебник. – Дашков и К, 2014. – 299 с.

2. Автоматизация управленческого учета на предприятии [Электронный ресурс] // Финансовый директор. – Режим доступа: https://fd.ru/articles/158077-qqq-16-m8-16-08-2016-avtomatizatsiya-upravlencheskogo-ucheta-na-predpriyatii

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ИЗУЧЕНИЯ ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЯ

Ю.А. Донец
***Т.А. Богданова**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт- Петербург

Усложнение процессов экономической жизни приводит к изменению экономического поведения человека, которое становится все более сложным. Поведение индивидуума требует отдельного изучения двух компонентов: с одной стороны, с позиции человека как производителя товаров и услуг, с другой стороны – как потребителя этих благ [1]. Сегодня предоставление именно комплекса услуг, сопровождающего овеществленную продукцию, позволяет достигать удовлетворенности потребителя самой продукцией.

Условия жесткой конкуренции, сложившиеся на современном рынке услуг, вынуждают сервисные организации ставить своей целью постоянное повышение уровня качества обслуживания.

Целью данной статьи является разработка методологии изучения поведения потребителей в сети магазинов.

В соответствии с целью статьи были поставлены следующие задачи:

• ознакомление с теоретическими концепциями поведения потребителя и факторов влияния;

• идентификация основных методов, используемых при изучении поведения потребителей;

• оценка поведения потребителей в магазине.

В этом исследовании использовался метод документирования, наблюдения и метод опроса общественного мнения. Изначально была составлена анкета в формате google forms, содержащая необходимый вопросы для выявления особенностей поведения потребителей в супермаркете „X”.

Далее она была предложена для заполнения выборке из 50 человек из различных рыночных сегментов, но с преобладанием молодых респондентов.

После чего были заполнено необходимое количество анкет, данные были внесены в программу Microsoft Excel для дальнейшей обработки. На следующем этапе все ответы были структурированы с таблице и каждому из них был присвоен десятеричный код. На основе данных в таблице были построены диаграммы для каждого отображения ответов для всех вопросов.

Полученный результаты были изложены и структурированы по конкретным пунктам. Конечным шагом стало предложение методик и стратегий для улучшения имиджа сети магазинов, ввиду особенностей поведения потребителя.

После изучения потребительского поведения в супермаркете „X” были выделены основные результаты этого исследования. Сеть магазинов „X” входит в тройку наиболее известной сети магазинов и посещается 78% опрошенных. Потребители чаще всего делают покупки в этом магазине с частотой в 2-

3 раза в неделю. Близость к дому является основной причиной посещения магазина для респондентов. Из анализа аспектов магазина отмечается, что потребители недовольны ценами в магазинах и очередями на кассе, а наиболее оцененным аспектом является чистота в торговой зоне. Среди продуктов, не найденных в магазине, – местные молочные продукты, свежие овощи и фрукты. Наиболее предпочтительными акциями магазина являются еженедельные скидки и 50% скидки на молочные продукты.

Таблица

Рекомендации, сделанные на основе проведенного исследования:

Товарная стратегия	• расширение ассортимента продукции (список товаров может быть диверсифицирован с помощью отечественных молочных продуктов, отечественных фруктов и овощей, экологически чистых продуктов, бытовых инструментов); • внедрение собственного производства для молочных и х/б изделий
Ценовая стратегия	• понижение цены на продукты, близкие к дате истечения срока действия; • внедрение скидок на детские товары и те, которые труднее всего продаются; • для определенных категорий лояльных потребителей можно предложить золотые карты
Политика распределения	• доставка продуктов на дом; • расширение торговой сети посредством открытия новых точек продаж; • продажа товаров магазина онлайн
Политика продвижения	• использование в своем продвижении мнения знаменитостей или известных людей; • вручение символических подарков покупателям на кассах магазина

В ходе проведенного исследования были сформулированы основные теоретические заключения, связанные с поведением потребителя. Были выделены основные методы, использованные для изучения поведения потребителя: наблюдение, анкетирование, опросы, анализ покупательской корзины. После чего были определены главные критерии выбора магазина потребителем, такие как: близость в дому, ассортимент товара, ценовая политика, квалификация персонала. На основе проведенного исследования была проведена оценка поведения потребителя и сформулированы соответствующие рекомендации.

В ходе дальнейших исследований планируется изучить подробнее каждый из факторов, влияющих на поведение потребителя. В специальной литературе были выделены социальные, культурные, психологические факторы. Необходимо определить влияние каждого из них на изменения в поведении потребителей.

1. Софина Т.Н. Сфера услуг: трансформации в рыночной экономике. – СПб.: Изд-во ГУЭФ, 1999. – 129 с.

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Е.И. Журавлева, Г.А. Аскерова
А.А. Степанчук*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Актуальность работы. Одной из важнейших сторон грамотного управления финансово-хозяйственной деятельностью предприятия является оценка степени использования его производственных и финансовых ресурсов, получившая в науке термин интенсификация производства. Повышение уровня интенсификации позитивно отражается на экономической эффективности производственной деятельности, что обуславливает актуальность практического применения методики комплексной оценки интенсификации производства.

Цель настоящей работы состоит в расчете и оценке качества и динамики использования ресурсов на предприятии АО «ЧЗСК» за 2016–2017 гг. Задачами исследования являются апробирование методики комплексной интенсификации производства и создание основы для принятия обоснованных управленческих решений.

Объектом научного исследования выбрано АО «ЧЗСК», основанное в 1972 году и являющееся одним из крупнейших производителей изделий из бетона на строительном рынке Северо-Западного округа.

Методика исследования состоит из ряда последовательных действий:

– анализ динамики затрат по экономическим элементам;
– поэлементная оценка структуры затрат;
– анализ качества использования производственных ресурсов;
– оценка влияния изменения затрат на прирост выручки от продаж;
– оценка относительной экономии (перерасхода) по составляющим затрат;
– оценка уровня рентабельности производства и влияющих на нее факторов [1].

Научная новизна работы состоит в адаптации существующих методов экономического анализа к практическому применению на конкретном предприятии для анализа и совершенствования его финансово-хозяйственной деятельности.

Полученные результаты. За исследуемый период выручка от продаж увеличилась на 0,24%, а общие затраты – на 0,35%, что вызвано увеличением затрат на оплату труда на 7,19%, амортизационных отчислений на 1,77% и отчислений на социальные нужды в размере 0,65%. Благоприятным фактом стало сокращение материальных и прочих затрат на 2,17% и 2,88% соответственно.

Наибольшая доля в структуре затрат приходится на материальные затраты (58,53% на конец отчетного периода) и затраты на оплату труда (26%), что свидетельствует о материалоемкости и трудоемкости производимой на предприятии продукции.

Повышение материалоотдачи на 2,46% по сравнению с предыдущим годом говорит о более интенсивном использовании материальных ресурсов, что благоприятно для производственной деятельности предприятия. Однако отрицательным фактом является снижение зарплатоотдачи на 5,11% и амортизациоотдачи на 1,5%, что свидетельствует о понижении отдачи от средств, выделяемых на оплату труда и небольшом ухудшении использования основных средств.

Прирост выручки от продаж на 643 тыс. руб. обусловлен увеличением таких факторов, как материалоотдача затраты на амортизационные отчисления и оплату труда с учетом социальных отчислений.

Использование материальных и прочих ресурсов в отчетном году по сравнению с базисным носит эффективный характер, так как полученный при расчете результат составил -3689 тыс. руб. и -502 тыс. руб. соответственно. В то же время показатели относительной экономии (перерасхода) для основных фондов и трудовых ресурсов приняли положительное значения (+70 тыс. руб. и +4404 тыс. руб.), что означает неэффективность использования данного вида ресурсов.

В отчетном периоде отдача от ресурсов и рентабельность средств, вложенных в основные виды деятельности, снизилась на 0,11% и 1,79% соответственно. Такая динамика носит негативный характер, однако стоит учесть, что изменения относительно невелики.

Отрицательное изменение рентабельности продаж привело к уменьшению рентабельности затрат на 0,1%. Снижение материалоемкости и доли прочих затрат в выручке способствовало увеличению рентабельности затрат на 0,03% и 0,004% соответственно. Увеличение амортизациоемкости практически не оказало влияния на рентабельность затрат, сократив их всего на 0,0006%. Повышение зарплатоемкости вызвало снижение рентабельности затрат на 0,04%. Совместное же влияние факторов выразилось в сокращении результирующего показателя на 0,11%.

Таким образом, наибольшее влияние на рентабельность затрат оказала динамика таких факторов, как: рентабельность продаж (-0,1%), зарплатоемкость (-0,04%) и материалоемкость (0,03%).

В целом в отчетном году отдача от средств, вложенных в основные виды деятельности, осталась практически неизменной, будучи сокращенной на 0,001%.

Выводы. Финансово-хозяйственная деятельность АО «ЧЗСК» стабильна и прибыльна. Материальные ресурсы на предприятии используются эффективно, что положительно сказывается на результативных финансовых показа-

телях. Однако имеет место недостаточно эффективное использование вложенных средств в основные фонды и трудовые ресурсы. Следовательно, предприятию рекомендуется пересмотреть качество их применения, повышая квалификацию персонала и не допуская простоев оборудования.

1. Новопашина Е.А. Экономический анализ: учебное пособие / Е.А. Новопашина. – СПб.: Изд-во Политехн. университета, 2011. – 192 с.

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА НА ОСНОВЕ СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

А.С. Зиновьева
С.Б. Сулоева*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Актуальность. Вопрос мотивирования персонала – один из важнейших в нынешнем регулировании функционирования предприятия. От его эффективного решения в значительной степени зависят как увеличение производительности, так и рост материального благополучия людей. Система мотивирования предназначена для работников разных подразделений, она стремится сделать так, чтобы их личные заинтересованности пересекались с интересами предприятия в целом. Сформированная ССП поясняет персоналу стратегические задачи и ключевые факторы успеха (КФУ), содержащиеся в стратегических картах (СК). Вслед за тем исполняется их проверка с помощью ключевых показателей эффективности (КПЭ), в результате чего можно наблюдать заинтересованность рабочих в выполнении определенных целей.

Научное обоснование. Одним из основных ресурсов предприятия является персонал. На основании того, как персонал будет мотивирован выполнять свои основные функции, а также привносить новые идеи, зависят результаты компании. Затруднение в недопонимании целей у персонала влияет на эффективность реализации стратегических решений. Поэтому необходимо разработать механизм управления предприятием в стратегическом плане для разрешения данной проблемы. Такой механизм, называющийся Системой сбалансированных показателей (ССП), разработали Роберт Коплан и Дейвид Нортон [1].

Цель и задачи работы. Задачей является решение по разработке результативной концепции стимулирования сотрудников согласно ССП, предложение своих методических советов.

Система сбалансированных показателей (ССП) – это разработка стратегического управления компанией, которая гарантирует:

• подготовку деятельности компании, опираясь на указанные стратегические цели;

• взаимосвязь стратегического, оперативного планирования;

• размещение средств в соответствии со стратегическими задачами;

• эффективный менеджмент стратегическими приоритетами [2].

Посредством ССП совершается внедрение стратегий в подразделения, информирование работников, а на основании концепции совершается мотивирование и поощрение работников. К важным посылам высокоэффективности процедуры координирования целей с работниками относятся следующие:

• осуществление стратегических целей;

• интересная для работника взаимозависимость необходимого эффекта и прогнозируемого поощрения.

Работникам необходимо четко знать стратегии и награду за их реализацию.

На рисунке показаны алгоритм формирования схемы мотивирования сотрудников на базе ССП.

Рис. Этапы разработки системы мотивирования

В первоначальной стадии с работниками обговариваются стратегические задачи. Данный этап рассчитан на индивидуальный подход, в котором обсуждение идет с каждым работником. Далее на втором этапе следует заинтересовать сотрудника путем вознаграждения, оплатой. И в конце на 3-м рубеже происходит сверка целей и поощрений.

Выделяют три стадии мотивирования сотрудников на базе ССП [2]:

1. Основание карт КПЭ и вычисление планового вознаграждения.

2. Анализ исполнения КПЭ и вычисление помесячного премиального фонда.

3. Составление годового вознаграждения.

Выводы. При введении ССП на предприятии можно будет наблюдать за тем, как:

• сотрудники осознали взаимосвязь выполненной ими работы и актуального бонуса (премии);

• стали четко распознаваться усилия персонала для осуществления установленных задач;

- идет тесное соприкосновение интересов целой фирмы и индивидуальной заинтересованности сотрудников высшего и среднего звена и их нижестоящих сотрудников;
- персонал начал точнее осознавать ценность развития бизнеса.

1. Коплан Р., Нортон Д. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. – М.: Олимп-Бизнес, 2006. – 304 с.

2. Внедрение сбалансированной системы показателей. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. – 480 с.

РОЛЬ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Э.А. Киперь

Т.А. Богданова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

г. Санкт-Петербург

Актуальность. В настоящее время вопросам «цифровизации» или «диджитализации» в различных сферах экономики уделяется большое внимание, что характеризует актуальность данной темы. Сфера легкой промышленности занимает лидирующие позиции в экономике страны, объединяет в себе специализированные подотрасли промышленности, производящие предметы массового потребления, а также играет существенную роль в формировании валового национального продукта.

Наиболее актуальным является процесс внедрения цифровизации и 3D-моделирования на текстильных предприятиях, который позволяет повысить конкурентоспособность предприятия, уровень продаж, увеличить целевую аудиторию.

Целью исследования является выявление роли цифровых технологий на рынке Российской Федерации в сфере легкой промышленности.

Необходимыми задачами для решения цели являются:

- проведение стратегического анализа внедрения цифровизации на промышленном предприятии;
- выявление актуальных проблем и преимуществ цифровизации по основным критериям эффективности (экономическим, техническим, социальным);
- обоснование и выводы стратегии внедрения 3D-моделирования и цифровизации на предприятиях легкой промышленности.

Объектом исследования являются цифровые технологии и 3D-моделирование.

Предметом исследования являются предприятия легкой промышленности, занимающиеся изготовлением текстильной продукции.

Методология исследования. К основным методам исследования можно отнести качественные: экономический, нормативно-правовой, контентный, системный, сравнительный анализ.

Полученные результаты. На основании стратегического анализа были выявлены основные преимущества и актуальные проблемы использования процесса «цифровизации» на предприятиях текстильной отрасли (табл.).

Таблица

Анализ основных критериев эффективности

Основные критерии эффективности	Главные особенности критериев	
	Актуальные проблемы	Преимущества цифровизации
Технический критерий эффективности	Ущерб от сбоя ЦСП может быть более существенным, выражаться в потере файлов со стратегически важной информацией [1]	Обеспечивает оперативное получение информации о продукции или решении на всех этапах жизненного цикла – от разработки товара до готовой продукции [2]
Социальный критерий эффективности	Проблемы моногородов, порождающие проблемы безработицы населения, зависимость от головного предприятия	Сокращение нештатных ситуаций посредством использования аналитических инструментов автоматической интерпретации получаемой информации по интернет-системе (минуя человека), персонал контролирует ЦПС
Финансово-экономический критерий эффективности	Финансовые вложения в цифровизацию производственного процесса, поддержка антивирусных программ	Повышение экономической прибыльности, повышение конкурентоспособности и гибкости производства, визуализация товаров на всей стадии жизненного цикла дает точное понимание о качестве товара, поставщиках, сроках поставки
Критерий безопасности и защищенности	Повышение контроля в сфере информационной безопасности, повышение доверия населения к технологиям, проблемы неприкосновенности при работе онлайн, защита от спама и при оплате платежных поручений	Внедрение надежных антивирусных программ, личных паролей

Выводы. На основе полученных результатов можно сделать вывод о том, что цифровизация позволит перейти от традиционного производства к экономически-затратным моделям «умного» производства, но окупаемым, что по-

зволит в будущем увеличивать экономическую рентабельность, целевую аудиторию, уровень продаж, повысить конкурентоспособность и эффективно управлять предприятием.

Дальнейшим направлением исследования является обоснование эффективности внедрения 3D-моделирования и цифровизации на предприятиях легкой промышленности.

1. Грейм Д., Фриц К. К победе через слияние. Как обратить отраслевую консолидацию себе на пользу. – М., 2014. – 108 с.

2. Петров А.Н., Демидова Л.Г., Буренина Г.А. Стратегический менеджмент. – СПб., 2015. – 111 с.

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ЭКСПОРТА АРБОЛИТА ИЗ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Н.А. Лебедева

А.А. Борисов*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

В настоящее время для развития регионов необходимо проведение инновационных преобразований, обеспечивающих формирование потребительских свойств продукции, имеющих конкурентные преимущества на внутреннем и внешнем рынках. Главным образом для Вологодской области, богатой лесными ресурсами, существует проблема рационального и эффективного использования древесных ресурсов. В предыдущих работах были рассмотрены возможности использования древесных отходов от лесоперерабатывающих производств и предложена технологическая инновация для производства арболита, позволяющая повысить потребительские свойства этого материала [1, 2]. В мировой практике арболит известен как дюрисол и является востребованным строительным материалом.

В связи с этим целью исследования является оценка возможности экспортирования арболита на внешний рынок. Арболит – материал на основе древесного заполнителя и цемента. В Вологодской области расчётная лесосека составляет 29 млн м³, в том числе ветровальная древесина 4,3 млн м³. От лесопильных и лесозаготовительных производств остается большое количество древесных отходов, в 2017 году их количество составило 894,9 тысячи тонн, которые предлагается использовать для производства арболита.

Существует множество исследований оценки возможности производства арболита в регионах, но вопросам экспорта данного материала из регионов уделено мало внимания.

В таблице представлено сравнение потребительских свойств арболита и его зарубежного аналога дюрисола.

Таблица

Сравнение потребительских свойств арболита и дюрисола

Характеристика	Дюрисол	Арболит
Плотность, кг/м³	500-800	700-850
Коэффициент теплопроводности, Вт/мК	0,15	0,12
Прочность, МПа	2,61	2,62
Водопоглощение, %	50–70	50–85
Звукопоглощение, дБ	60–75	60–70

Проведенный анализ потребительских свойств древесно-цементных композитов доказывает, что арболит не уступает по свойствам своим зарубежным аналогам. Предлагаемая в ранее проведенных исследованиях ультразвуковая технология производства арболита позволяет получать готовый продукт с улучшенными потребительскими свойствами за более короткое время, что является преимуществом производства данного материала перед зарубежными аналогами [1, 2].

В связи с экологизацией экономики в Европе особое внимание уделяют строительству из экологически чистых материалов, каким и являются дюрисол и арболит. Строительство из данных материалов ведется во всем мире. Также наблюдается тенденция роста малоэтажного строительства в Европе, представленная на рисунке.

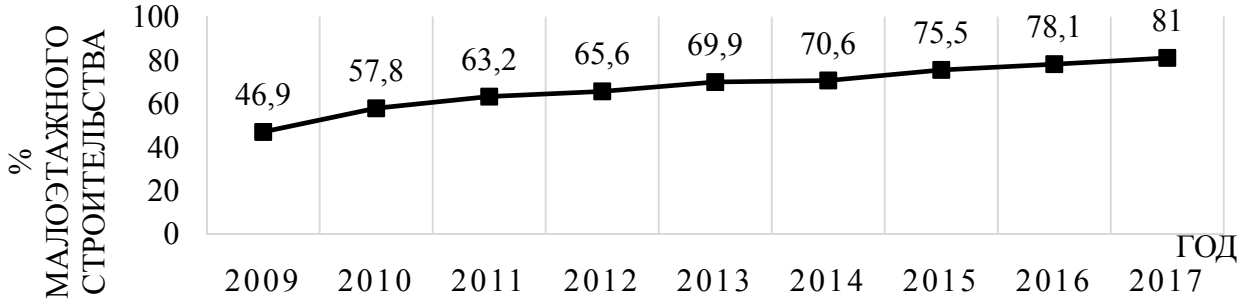


Рис. Тенденция малоэтажного строительства в Европе

Использование древесных отходов предприятий лесопереработки позволит производить и экспортировать большое количество строительного материала в Европу, что позволит увеличить ВРП Вологодской области.

Таким образом, производимый на основе древесных отходов лесоперерабатывающих производств на территории Вологодской области арболит может быть экспортирован на зарубежный рынок, так как по потребительским свойствам не уступает своим зарубежным аналогам и имеет конкурентные преимущества по производству. В результате будет решена стратегическая задача государства: рост экспорта продукции, являющийся важнейшим фактором динамики роста ВВП.

1. Ультразвуковой кислотный гидролиз сахаров в древесине / Н.А. Лебедева, М.А. Лебедева, В.П. Сеничев, Л.М. Воропай // Перспективы мировой науки – 2017: XI Междунар. науч.-практ. конф. – Шеффилд, 2017. – С. 61-66.

2. Лебедева, Н.А. Ультразвуковая технология обработки древесного наполнителя при производстве арболита / Н.А. Лебедева; науч. рук.: Л.М. Воропай, В.П. Сеничев // Молодые исследователи – регионам: материалы междунар. науч. конф. (Вологда, 20–21 апреля 2016 г.): [в 3 т.]. Т. 1 / [отв. ред. А.А. Синицын]. – Вологда, 2016. – С. 179-181.

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В.С. Миронова

А.А. Степанчук*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

г. Санкт-Петербург

Актуальность. Конкурентоспособные компании часто нуждаются в инвестициях, осуществляемых инвесторами, как правило, в компании с высокой стоимостью. Один из критериев, на которые обращают внимание инвесторы, – стоимостная оценка инвестиционной привлекательности. Постоянный мониторинг инвестиционной привлекательности предприятия помогает снизить риск неверного инвестирования до минимума. Таким образом, вопрос правильно проведенной оценки инвестиционной привлекательности предприятия является весьма актуальным.

Научная новизна заключается в создании нового метода оценки инвестиционной привлекательности предприятия на основе обобщения предлагаемых подходов и собственных предложений автора по созданию интегрального показателя оценки.

Цель и задачи. Цель исследования – разработка метода оценки инвестиционной привлекательности предприятия.

Для достижения цели поставлены следующие задачи:

- исследовать существующие методы оценки инвестиционной привлекательности компании;

- на основе более приоритетных методов оценки разработать метод оценки инвестиционной привлекательности компании.

Объект и методы. Объект исследования – инвестиционная привлекательность предприятия. Использовались методы анализа и синтеза, группировки и сравнения, расчетно-аналитические, статико-экономические.

Полученные результаты. Ввиду того что понятие «инвестиционная привлекательность предприятия» изучено не в полном объеме, сегодня не существует определенного и общепризнанного способа ее оценки. Это связано, главным образом, с отсутствием практически применимой методики, в которой использовались бы различные показатели точного анализа предприятия.

В ходе исследования были рассмотрены следующие методики:

- методика М.Н. Крейниной, которая включает довольно сжатый круг показателей, включая оценку ликвидности и платежеспособности компании, выявления типа финансовой устойчивости, определения рентабельности и анализа динамики чистой прибыли [2, с. 303];

- методика С.Т. Киушкина, включающая более обширный круг показателей, по которым автор, помимо финансовых показателей, учитывает общую характеристику предприятия (имущественный, трудовой, производственный, инновационный потенциалы). Учитывается также оценка рыночного потенциала (с точки зрения как внутренней среды: качество продукции, ценовая политика, сбыт, так и внешней: емкость рынка, конкуренты, спрос и др.) [1, с. 41].

Независимо от того, какой метод будет применен для оценки инвестиционной привлекательности фирмы, необходимо учитывать: специфику предприятия, инновационный потенциал, обоснованность применяемых показателей.

Методика, которая предлагается автором, на первом этапе использует показатели финансово-хозяйственной деятельности фирмы. Показатели разбиты на 4 раздела: показатели, рассчитываемые для определения степени эффективности применения основных и материальных средств, показатели финансового состояния, показатели инвестиционной деятельности, показатели эффективности хозяйственной деятельности. По каждому разделу производятся вычисления, которые в конечном результате объединяются в интегральном показателе инвестиционной привлекательности компании.

К показателям 1 раздела можно отнести: сумму хозяйственных средств, находящихся в распоряжении компании, коэффициенты износа, обновления основных средств и другие.

К показателям 2 раздела можно отнести: коэффициенты ликвидности, коэффициент соотношения заемных и собственных средств и другие.

К показателям 3 раздела можно отнести: норму дивидендного дохода, прибыль на акцию и другие.

К показателям 4 раздела можно отнести: рентабельность собственного капитала, рентабельность основной деятельности, чистую прибыль и другие.

Рассчитав данные показатели, переходим к следующему этапу расчёта инвестиционной привлекательности фирмы, который подразумевает следующий порядок действий:

- оценка экономического состояния предприятия с применением семифакторной модели оценивания рентабельности активов;
- расчет интегрального индекса инвестиционной привлекательности предприятия;
- обоснование необходимых капитальных вложений;
- формирование модели добавленной стоимости на основе будущей прибыли.

Выводы. В статье предложен подход к интегральной оценке инвестиционной привлекательности предприятия, который, помимо финансовой составляющей, учитывает и другие качественные параметры, определяющие рыночную стоимость бизнеса. Применение предлагаемой методики расчета интегрального индекса инвестиционной привлекательности позволит инвестору ответить на главный вопрос: «Стоит ли вкладывать свои денежные средства в данное предприятие…», а затем выбрать для инвестирования наиболее приемлемую альтернативу.

1. Киушкин С.Т. Рейтинговая оценка инвестиционной привлекательности. – 2012. – 120 с.
2. Миронова В.С., Гордеева А.Ю., Степанчук А.А. Пути укрепления финансовой устойчивости предприятия [Электронный ресурс] // Неделя науки СПБПУ: сборник. Часть 2-2018. – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=36679127

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТА КОНТРОЛЛИНГА В УСЛОВИЯХ ОТХОДОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА

В.Л. Островский
Н.А. Кремлёва*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Анализ статистических данных Росприроднадзора по обращению, хранению и переработке отходов показал, что на территории России ежегодно образуется более 6,2 млрд тонн отходов, в том числе 55–56 млн тонн твердых коммунальных отходов (ТКО). Существующие методы и средства обращения с отходами в России обеспечивают переработку только 8% от общего объёма, что привело к скоплению в отвалах и хранилищах более 100 млрд тонн ТКО [1], поэтому тема исследования по организации переработки отходов с применением современных инновационных технологий является весьма актуальной.

В качестве научной новизны предложена технологическая инновация, дополняющая существующую технологию сжигания отходов процессом адсорбции-десорбции газов и организации параллельного производства электро- и теплоэнергии, что обеспечивает выпуск продукции на основе деловых отходов (эмиссия газа; вырабатываемое тепло; твердые остатки после сжигания).

Технология переработки ТКО будет соответствовать современным экологическим нормам и стандартам.

Цель работы заключается в проведении исследований операционного цикла конверсии производственного капитала в денежный капитал при формировании потребительских свойств продукции (услуг) с использованием инструмента контроллинга в условиях отходоперерабатывающего производства.

Задачи исследования: спроектировать операционную деятельность создаваемого инженерного бизнеса, сформировать базовую производственно-технологическую систему переработки отходов, разработать систему управленческого учета операционного цикла конверсии по переработке отходов.

Объектом исследования является производственно-технологическая система переработки ТКО. В качестве предмета исследования выбран контроллинг операционного цикла конверсии производственного капитала в денежный капитал.

Методологической базой является системный анализ и синтез, поиск новых технических решений, метод операционного цикла конверсии, разработанный на кафедре управления инновациями и организации производства ВоГУ [2].

Базовой производственно-технологической системой является паротурбинная теплоэлектроцентраль (3, 4), обеспечивающая муниципальное образование электроэнергией и тепловой энергией. Для равномерного и постоянного снабжения электричеством и теплом населения города мусор будет сжигаться с определённой степенью дискретности в топке прямоточного парового котла 2. Насос 6 работает на электроэнергии, вырабатываемой на теплоэлектроцентрали, и обеспечивает циркуляцию паросиловой установки. Конденсатор 5 выполняет функцию бойлера, охлаждение которого реализует функцию теплоснабжения населения. Очистка продуктов горения мусора происходит в экологическом блоке 7. Топка прямоточного котла 2 сконструирована с возможностью подачи мусора из сортировочного блока 1, удаления продуктов сжигания и отбора газа для очистки (рис.).

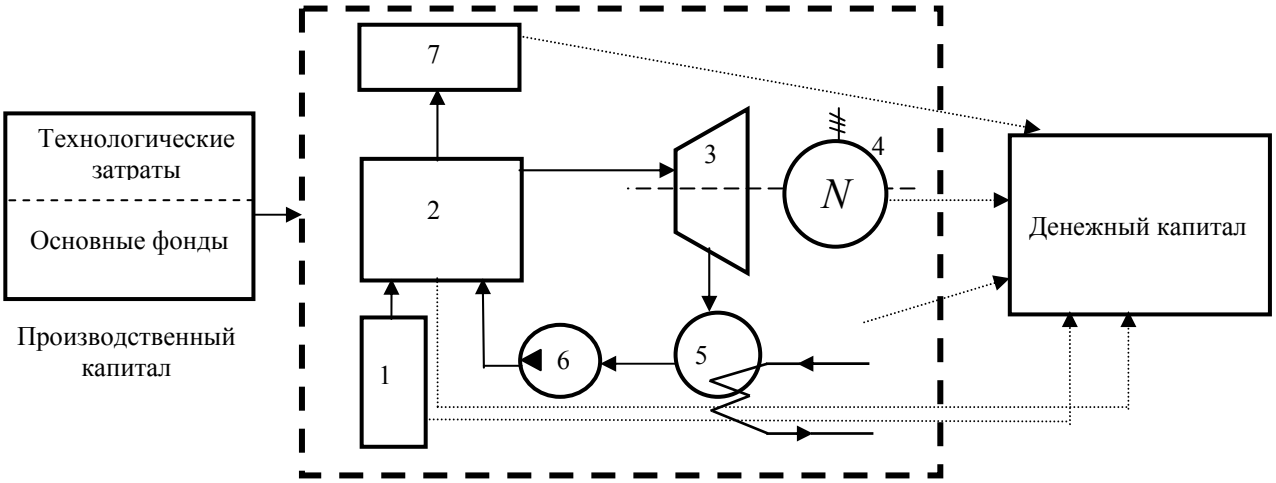


Рис. Производственно-технологическая система переработки отходов методом сжигания

Предложена организация управленческого учёта, обеспечивающая контроллинг параметров операционного цикла конверсии производственного капитала в денежный капитал с применением цифровой платформы производственно-технологической системы на отходоперерабатывающем производстве.

Дальнейшие исследования будут направлены на выбор организационно-правовой формы предприятия, проведение оценки инвестиционных затрат, стоимости годовых технологических затрат и стоимости основных производственных фондов, разработку предложений по заключению договоров по отчуждению исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности/заключение лицензионных договоров. Результаты исследований могут быть применены при создании предприятия по сжиганию и переработке отходов в муниципальном образовании с населением 300 тыс. человек.

1. Федеральная служба по надзору в сфере природопользования «РОСПРИРОДНАДЗОР» [Электронный ресурс]: офиц. сайт – Режим доступа: http://rpn.gov.ru.

2. Shichkov, A.N. Tools of the management accounting systems / A.N. Shichkov // Scientific Israel – Technological Advantages. – 2018. – Vol. 20 № 4. – P. 31-44.

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

П.А. Поращенко
О.Г. Довыдова*, ассистент*
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

В условиях быстроменяющейся экономической среды на современном этапе человеческого развития инновации являются определяющим фактором, способствующим повышению конкурентных свойств не только отдельных предприятий, но и отечественной экономики в целом. Развитие инновационной деятельности определяется уровнем научно-исследовательского потенциала страны.

В республике Беларусь затраты на научные исследования и разработки составили 475 344 тыс. руб. и 617 684 тыс. руб. в 2016 и 2017 году соответственно. Данные свидетельствуют о том, что показатель 2017 года превысил показатель 2016 года на 29,9% [1]. В том числе количество организаций, осуществляющих затраты на инновации, в 2016 составило 367 единиц, 2017 – 372 единицы. Как следствие, рост количества организаций, осуществляющих затраты на инновационную деятельность, привел к увеличению удельного веса

отгруженной инновационной продукции в общем объеме продукции: с 16,3% до 17,4%.

В качестве лидеров по развитию инновационной деятельности в 2016 году можно было выделить Китай, Южную Корею, Германию, США и Сингапур (рис.).

Рис. Страны лидеры в мировом высокотехнологичном экспорте

Вклад в мировой экспорт высокотехнологичной продукции Республики Беларусь невелик, так как она не занимает лидирующих позиций.

Показатели Беларуси согласно глобальному инновационному индексу весьма неутешительны и на протяжении последних трех лет выглядят следующим образом: 2015 год – 53 место; 2016 год – 79 место; 2017 год – 88 место. Следовательно, мы можем говорить о том, что конкурентоспособности нашей страны есть к чему стремиться. Удельный вес экспорта в общем объеме отгруженной инновационной продукции промышленными организациями снизился в 2017 году на 0,4%, доля высокотехнологичной продукции в общем объеме экспорта снизилась с 33,2% до 31,9%.

Основными направлениями государственной инновационной политики Республики Беларусь на 2016–2020 годы являются:

- организация разработки и реализации инновационных проектов, имеющих государственное значение;
- повышение эффективности коммерциализации результатов научно-технической деятельности и формирование рынка научно-технической продукции;

• развитие инфраструктуры в сферах научно-технической и инновационной деятельности;

• развитие системы технологического прогнозирования и повышение эффективности научно-технической деятельности;

• развитие международного научно-технического и инновационного сотрудничества;

• развитие экспорта наукоемкой продукции и технологий;

В перспективе развития инновационной деятельности белорусских промышленных предприятий можно предложить следующие направления: усиление кадрового потенциала с помощью увеличения численности высококвалифицированного персонала; использование для региональных задач средств инновационных фондов; поддержание устойчивого роста численности предприятий и организаций, активно занимающихся инновационной деятельностью; привлечение иностранных инвестиций; развитие венчурного финансирования.

В свою очередь, основную роль в решении данных задач должно взять на себя государство, которое, с одной стороны, выступает важнейшим регулятором инновационных процессов, а с другой стороны, устанавливает и реализовывает инновационную политику, направленную на достижение, поддержание высокого уровня конкурентоспособности и эффективности экономики страны.

1. Наука и инновационная деятельность в Республике Беларусь: стат. сб. Нац. статистический комитет Респ. Беларусь. – Минск, 2018.

ИННОВАЦИОННАЯ СТРАТЕГИЯ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ОСНОВА ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

А.В. Пузанёва
Т.А. Богданова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Актуальность данной темы научной статьи заключается в наличии связи между конкурентоспособностью организации и инновациями, что было определено еще «концепцией бриллианта» (с английского – Diamond Concept) Майкла Портера в конце XX в. Данная концепция в качестве основы конкурентоспособности предприятия в условиях усиления конкуренции на рынке, а также фактором повышения ее финансового благосостояния определяет инновационную деятельность организации.

Научная новизна. В статье рассмотрены и сгруппированы различные риски, связанные с внедрением инновационной стратегии, а также произведена классификация факторов воздействия на инновационную стратегию.

Основная цель исследования: определение воздействия инновационной стратегии на предприятие и его конкурентоспособность.

Задачи исследования:

- рассмотреть понятие и факторы инновационной стратегии;
- определить влияние инновационной стратегии на конкурентоспособность организации.

Объект исследования: организации, реализующие стратегии развития.

Методы исследования: аналитический, логический, синтез и т.д.

Результаты. В современных условиях для большинства отраслей наиболее эффективным способом создания и развития конкурентных преимуществ для предприятия является инновационная стратегия. Данный вид стратегий подразумевает под собой активную разработку и использование в деятельности предприятия различного рода инноваций: как относительно бизнес-процессов, так и относительно самого продукта.

Предложение потребителю улучшенного или же принципиально нового товара дает фирме сильное конкурентное преимущество, что обеспечивает ее устойчивым положением на рынке и способствует дальнейшему развитию.

Развитие предприятия с помощью инновационной стратегии связано с большими рисками, поскольку при реализации данной стратегии фирма сталкивается с высоким уровнем неопределенности, специфическими рисками, а также с противоречивостью инновационного процесса.

В процессе анализа различных источников было выявлено, что наиболее существенными специфическими рисками для предприятия при самостоятельной разработке и внедрении инноваций являются: инновационный, технологический, коммерческий и финансовый риски.

Анализ деятельности успешных предприятий в той или иной отрасли (MasterCard, Lenovo, BT Group, Nike, Huawei и др.) показал, что именно внимание к инновациям способствует росту всех важных производственных, финансово-экономических показателей организации, активизирует развитие рекламной политики и деловой активности. Инновации также являются инструментом адаптации данных предприятий к изменениям внешней среды.

Исследовав различные подходы к классификации инновационных стратегий, можно сказать, что основой разделения являются цели предприятия (захват рынка, удержание доли рынка, выход с рынка). Помимо целей организации, на формирование и характер инновационной стратегии влияет ряд прочих факторов внутренней и внешней среды организации (рис.).

Рис. Основные факторы, влияющие на формирование и выбор инновационной стратегии

Согласно результатам исследования предприятия, функционирующие по инновационной стратегии, как правило, выпускают одновременно несколько продуктов (услуг). На таких предприятиях большое внимание уделяется стратегическому планированию, чтобы верно определить, когда необходимо вводить в производство новый или улучшенный товар или свернуть производство продукта, жизненный цикл которого подходит к концу.

Выводы. В современных рыночных условиях инновационная стратегия является решающим фактором в конкурентной борьбе, обеспечивающим условия для устойчивого долгосрочного развития.

1. Богданова, Т.А. Стратегический менеджмент: управление развитием [Электронный ресурс]: учебное пособие / Т.А. Богданова; Санкт-Петербургский государственный политехнический университет. – URL: http://elib.spbstu.ru/dl/2/i17-111.pdf (дата обращения: 15.01.2019).

2. ТОП-50 инновационных компаний мира. Портал Тюмень. 30.01.2014 - 17.03.2019 [Электронный ресурс]. – URL: http://1tmn.ru/ratings/world-ratings/top-50-innovacionnykh-kompanijj-mira-4140006.html (дата обращения: 17.03.2019).

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ИНЖЕНЕРНОГО БИЗНЕСА ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ ДЕТАЛЕЙ МЕТОДОМ ПЛАЗМЕННОЙ НАПЛАВКИ

И.В. Сидоров
А.Н. Шичков*, научный руководитель,*
д-р техн. наук, д-р экон. наук, профессор
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Используемые в инженерном бизнесе технологии производства продукции являются многопараметрическими и требуют применения цифровой системы управления для принятия обоснованных решений об инновационной деятельности предприятия с позиции изменения добавленной и/или затратной стоимости, обеспечивающей производство и реализацию продукции, имеющей конкурентные преимущества.

Актуальность темы исследования заключается в том, что система контроллинга предприятий инженерного бизнеса требует оцифровки параметров операционного цикла конверсии производственного капитала в денежный капитал и использования программного обеспечения с целью анализа и корректировки входных параметров.

Целью работы является разработка цифровой платформы контроллинга инженерного бизнеса по восстановлению изношенных деталей методом плазменной наплавки, обеспечивающей непрерывную реализацию равновесного замкнутого операционного цикла конверсии производственного капитала производственно-технологической системы в денежный капитал в форме произведенной и проданной продукции с требуемой затратной и добавленной стоимостью.

Для достижения цели были поставлены следующие задачи: 1) проанализировать параметры операционного цикла конверсии производственно-технологической системы по восстановлению деталей методом плазменной наплавки с использованием модели операционного цикла конверсии А.Н. Шичкова [1]; 2) провести патентный поиск аналогов полезных моделей и определить прототип; 3) составить структуру и содержание полезной модели цифровой платформы контроллинга инженерного бизнеса.

Объектом исследования является производственно-технологическая система по восстановлению изношенных деталей методом плазменной наплавки, то есть таким методом поверхностного упрочнения, при котором на поверхность восстанавливаемой детали посредством плазмы наплавляется тугоплавкий технологический порошок.

Предмет исследования – цифровая платформа контроллинга операционного цикла конверсии производственного капитала в денежный капитал. Методы исследования: теоретический анализ, метод операционного цикла конверсии, метод патентного поиска.

В графической интерпретации операционный цикл конверсии – это идеальный с точки зрения инновационной деятельности равновесный замкнутый операционный цикл конверсии производственного капитала Q_{mc} в денежный капитал V_{sv} в форме равнобедренного векторного треугольника.

Производственный капитал является суммой ортогональных векторов в форме прямоугольного равнобедренного треугольника, включающего вектор технологических затрат C_{tc} (входные параметры) и равный ему вектор основных фондов U_{mf} производственно-технологической системы. Денежный капитал является суммой ортогональных векторов в форме прямоугольного равнобедренного треугольника, включающего вектор затратной стоимости V_{ev} и равный ему вектор добавленной рыночной стоимости V_{av}продукции (выходные параметры).

С целью описания операционного цикла конверсии с точки зрения алгоритмизации проведён патентный поиск полезных моделей, выявивший следующие аналоги: патент на полезную модель № 15802 «Система контроля технологического процесса», патент на полезную модель RU64791U1 «Интегрированная автоматизированная информационно-аналитическая система для комплексного управления промышленным предприятием» и другие. В качестве прототипа выбран патент на полезную модель RU177964U1 «Система управленческого учета параметров производственного цикла предприятия» [2].

Научная новизна заключается в том, что дополнена структура системы управленческого учета параметров производственного цикла предприятия – добавлены блоки, включающие алгоритм «Если», возвращающие пользователя к блоку входных параметров при неудовлетворительных критериях равновесия. Тем самым появляется возможность отслеживания, анализа и корректировки в цифровом виде входных параметров операционного цикла конверсии для принятия обоснованных решений об инновационной деятельности предприятия с позиции изменения добавленной и/или затратной стоимости, обеспечивающей производство и реализацию продукции, имеющей конкурентные преимущества.

В результате выполнения поставленных задач разработана цифровая платформа контроллинга инженерного бизнеса по восстановлению изношенных деталей методом плазменной наплавки в виде полезной модели, имеющей практическую применимость в качестве автоматизированной системы управления параметрами операционного цикла конверсии производственно-технологических систем любых предприятий. Данная система может быть реализована на базе стационарной ЭВМ типа IBM PC.

1. Shichkov, A.N. The Theory and Practice of Engineering Business and Management in a Municipality / A.N. Shichkov. – Vologda, VSU, 2018. – 235 с.

2. Пат. 177964 Российская Федерация, МПК G06Q 10/06, G06Q40/00. Система управленческого учета параметров производственного цикла предприятия / А.Н. Шичков, А.Н. Шичков; патентообладатели: А.Н. Шичков, А.Н. Шичков. – № 2017129169; заявл. 15.08.2017; опубл. 16.03.2018. – Б. и. – 2018. – № 8.

УЧАСТИЕ МОЛОДЫХ РАБОТНИКОВ В УПРАВЛЕНИИ КУЛЬТУРОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА

В.В. Утюганова
Т.В. Колпакова
Омский государственный технический университет
г. Омск

Актуальность. Международной организацией труда 2018 год был объявлен годом, посвященным безопасности и здоровью молодого поколения. И не просто так: молодые работники получают травмы на производстве гораздо чаще, чем взрослые. По последним европейским данным, уровень производственного травматизма среди молодых работников в возрасте 18–24 лет более чем на 40% превосходит аналогичный показатель среди работников взрослого возраста [1]. Многие страны вкладывают значительные средства в обеспечение занятости молодежи, в ее образование, профессиональную подготовку, в развитие ее профессиональных навыков, создание безопасных рабочих мест и условий труда. Чтобы обеспечить это, необходимо понимать и учитывать факторы риска в сфере охраны труда, с которыми сталкиваются молодые работники в возрасте от 15 до 24 лет, а также формировать в сознании молодых работников культуру безопасности труда на производстве. Для того чтобы вырастить поколение здоровых работников, соблюдающих нормы безопасности и гигиены труда, необходимы заблаговременные подготовительные действия, и начинать надо с воспитания культуры безопасности во время обучения в школах и вузах. Ведь зачастую молодые работники бывают не осведомлены о своих правах, а являясь работодателями – о своих обязанностях, в области охраны труда, что является фактором высоких уровней производственного травматизма и профессиональных заболеваний.

В настоящее время формирование как культуры безопасности, так и культуры профилактики охраны труда являются первостепенными задачами в повышении качества управления охраной труда в организациях, снижения уровней травматизма и профессиональных заболеваний. Несмотря на то что во многих организациях в принятии управленческих решений молодые работники не принимают активного участия, в силу того, что не занимают руководящих должностей, их привлечение к управлению вопросами обеспечения безопасности труда является крайне важным. Во-первых, у работников, имеющих опыт в определенном виде деятельности, взгляды на решение проблем могут быть уже «отточенными», стандартными. Молодые же работники, в силу отсутствия у них опыта, могут вносить свежие идеи не только в решение уже возникших проблем, но и предлагать новые средства и методы совершенствования и развития сформировавшихся систем управления. Но в связи с тем, что отсутствие у них надлежащих полномочий способствует созданию ситуации, при которой молодые работники, как группа, игнорируются в правовых и политических основах охраны труда, а также при осуществлении

какой-либо исследовательской деятельности в указанном направлении, что также лишает их заинтересованности в активном участии в жизни организации и является камнем преткновения в формировании культуры безопасности в организации. С целью решения данных проблем в мире широко применяются различные средства и методы информационно-разъяснительных кампаний по охране труда, происходит создание профессиональных союзов, центров молодых работников. Особенно важно учитывать необходимость вовлечения молодых работников в процесс формирования культуры профилактики на тех рабочих местах, где есть риск причинения вреда их здоровью.

Результаты исследования. Для того чтобы вовлечь молодых работников в процесс управления охраной труда и формирования культуры безопасности в организации в целом, авторами предлагаются следующие методы: начинать этап формирования культуры безопасности и культуры профилактики у студентов в процессе обучения на последних курсах (когда им понятна специфика их дальнейшей трудовой деятельности) на основе использования практико-ориентированных методов обучения в виде организации и проведения деловых игр по безопасности и т.п.; организовывать процесс труда так, чтобы у работников была возможность постоянного повышения квалификации, учитывающая изучение вопросов безопасности; поощрять творческий подход к принятию управленческих решений, касающихся как вопросов охраны труда, так и других систем управления организации [2]; формировать рабочие группы внутри предприятия или производственного участка, решающего конкретные проблемы в сфере охраны труда; обеспечивать повышение информативности и поддержание пропаганды безопасности труда на основе применения современных информационных технологий; обеспечивать организацию внутреннего контроля за состоянием условий и охраны труда в лице сотрудников подразделений; осуществлять структурирование деятельности в области управления охраной труда на уровне работников и разработку программы по повышению культуры безопасности каждого подразделения.

Выводы. Такие методы позволят привлечь молодых работников к управлению вопросами охраны труда и, соответственно, внести новые идеи и подходы – что, несомненно, станет толчком к формированию культуры безопасности и у других работников. Таким образом, эти меры участия молодежи в формировании и распространению культуры безопасности труда будут способствовать достижению целей в области качественного развития организаций, касающихся достойного труда, высокого качества трудовой жизни, экономического роста.

1. Концептуальная записка к Всемирному дню охраны труда [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---europe/---ro-geneva/---sro-moscow/documents/publication/wcms_625880.pdf

2. Аноп М.Ф. Пути привлечения молодежи в научное исследование / Аноп М.Ф., Петрук Г.В. // Современные наукоемкие технологии. – 2014. – № 7 (часть 1) – С. 14-16.

РОБО-ЭДВАЙЗИНГ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИИ

Н.О. Черкашина
О.С. Надежина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Без профессиональных консультантов принятие финансовых решений является сложной задачей для большинства индивидуальных инвесторов. В различных странах цифровые финансовые консультационные услуги, в частности робо-эдвайзеры, становятся все более популярными в розничной торговле на фондовом рынке и частном банковском деле. Эти инструменты поддерживают пользователей в принятии финансовых решений, таких как измерение рисков, выбор портфеля или корректировка структуры инвестиционного портфеля. В настоящее время электронные сервисы предоставления услуг постепенно вытесняют реальных сотрудников в различных сферах жизни и бизнеса. Удовлетворение своих потребностей по средствам использования онлайн-приложений и программ в современном мире – обыденная ситуация. Последнее время данная тенденция активно прослеживается и в финансовой сфере. Так, большее предпочтение клиенты отдают банкам, имеющим полностью автоматизированную систему предоставления услуг, без необходимости посещения непосредственно офиса банка. Актуальность выбранной темы заключается в том, что такая же ситуация наблюдается и в сфере инвестирования на фондовом рынке. На российский рынок постепенно выходят роботизированные советники – робо-эдвайзеры. В связи с тем, что робо-эдвайзинг – один из последних продуктов финтех-индустрии, который активно обсуждается повсеместно, в настоящее время существует небольшое количество исследований, посвященных этой теме. Научная новизна исследования заключается в рассмотрении робо-эдвайзинга в качестве фактора развития индивидуального инвестирования на фондовом рынке.

Целью данного исследования является выявление и систематизация положительных и отрицательных сторон инвестирования при помощи робо-эдвайзинга, а также выявление перспектив развития данного продукта как фактора развития индивидуального инвестирования в России. В соответствии с поставленной целью в исследовании были сформулированы и последовательно выполнялись такие задачи, как: изучить возможности робо-эдвайзинга как аналога финансового консультанта; проанализировать развитие робо-двайзинга в России и зарубежном; рассмотреть основные юридические вопросы, связанные с функционированием финансовых роботов-консультантов. Объектом данного исследования является робо-эдвайзинг как возможная альтернативна финансовым консультантам и возможность для расширения ауди-

тории индивидуальных инвесторов на фондовом рынке. Для достижения поставленной цели в данном исследовании использовались такие методы, как обобщение и систематизация информации, анализ, оценка, сравнение. Робо-эдвайзинг активно обсуждается представителями как государственных органов, так и многими профессиональными сообществами. Многие расходятся во мнении о позитивных и негативных чертах данного продукта. Анализируя имеющуюся информацию и мнения экспертов о робо-эдвайзинге, можно выделить его основные преимущества и недостатки. Результаты анализа систематизированы и представлены в таблице. [1]

Таблица

Преимущества и недостатки робо-эдвайзинга

Преимущества	Недостатки
Низкое комиссионное вознаграждение	Возможность выдачи робо-эдвайзерами одинаковых стратегий инвестирования широкому кругу лиц
Возможность круглосуточного доступа к инвестиционному портфелю	Отсутствие личного контакта
Удобный доступ онлайн через приложения	Возможность мошенничества
Бесплатные консультации по формированию портфеля и риск-профилирование	Возможные риски и убытки (связанные с системными ошибками)
Низкий порог входа для инвестирования на фондовом рынке	Отсутствие правового регулирования и распределения ответственности при инвестировании по средствам робо-эдвайзинга
Отсутствие ошибок (внесистемных)	
Охват более широкого круга аудитории	

Таким образом, робо-эдвайзинг может послужить фактором развития индивидуального инвестирования на фондовом рынке. Этому может способствовать простота использования сервисов инвестирования, возможность круглосуточного доступа к портфелю и получение бесперебойной поддержки и советов робота-советника. Но стоит отметить, что для того, чтобы робо-эдвайзинг послужил стимулом для развития индивидуального инвестирования, на фондовом рынке необходимо обеспечить нормативно-правовую базу функционирования этого продукта. В России необходимо сделать данный вид деятельности лицензионным, это поможет бороться с мошенниками и нелегальными компаниями. Кроме того, необходимо проработать ответственность в случае нарушения конфиденциальности, выявления признаков мошенничества, недостоверности данных для каждой из сторон. Необходимым является установление перечня документов, которые робо-эдвайзеры должны будут автоматически согласовывать с инвестором: заключение о согласии на обработку персональных данных и даче достоверной информации; договор о принятии решения клиентом [2].

1. Автоматизированные инвестиции. На что способен Робоэдвазер [Электронный ресурс]. – URL: http://finexetf.ru/news/investitsii_avtomatom_na_chto_sposoben_robo_edvayzer_ot_sberbanka

2. Изменят ли роботизированные советники российский фондовый рынок? [Электронный ресурс]. – URL: https://www.akbars.ru/about/presscenter/news/detail.php?ELEMENT_ID=739374

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ОСНОВЕ ЦИФРОВЫХ ПЛАТФОРМ

И.С. Чернат

А.А. Борисов*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

В настоящее время прогнозирование на региональном этапе занимает особое место, так как реализация какой-либо общегосударственной программы, а также осуществление социально-экономических реформ напрямую зависит от особенностей развития регионов.

Выполняя аналитическую и диагностическую функции прогнозирование является средством научного подтверждения политики на региональном и федеральном уровнях. Математическое моделирование экономических систем является высокоэффективным инструментарием научного вариантного прогнозирования, обеспечивающим реализацию вышеперечисленных принципов.

Процесс построения математических моделей и их практического использования в прогнозировании разбиваются на несколько этапов. Каждый этап требует значительного объема вычислительной и аналитической работы с большими информационными массивами. Процесс разработки математических моделей затрудняется тем, что прохождение указанных этапов многоитерационно.

В связи с этим на первый план выходит динамическое моделирование социально-экономического развития регионов, которое предполагает оптимизацию процесса на основе современных информационных технологий, прежде всего компьютерных.

Успешным примером является информационно-аналитический комплекс «Прогноз», разработанный под руководством академика Российской академии естественных наук Д.Л. Андрианова. Данный вариант программного обеспечения воплощен в разработанном информационно-аналитическом комплексе «Прогноз», который автоматизирует весь процесс: ввод исходной информации, её корректировку, формирование моделей и проведение расчетов, обмен необходимой информацией между базой данных и моделями, обработку ис-

ходной и расчетной информации. Другим известным аналогом является автоматизированная система «ТАИС», разработанная учеными Самарской государственной экономической академии.

Но стоит отметить, что, в свою очередь, стратегическая программа муниципалитета не может быть реализована без учёта экономических показателей развития предприятий, входящих в него.

В связи с вышесказанным является актуальной проблема разработки математической модели производственно-технологических систем (ПТС) предприятий на основе уже созданных программно-инструментальных комплексов, а также математического инструментария.

Концептуальной основой модели должен быть воспроизводственный процесс, в котором производство, распределение, обмен и потребление образуют органическое единство.

Опираясь на концепцию д-ра экон. наук, д-ра техн. наук, профессора А.Н. Шичкова, предлагается взять за основу модель ПТС, построенную на основе законов операционного менеджмента. Дополнить её предлагается расчетом характеристики производственно-технологических систем, тем самым будут определяться возможности производить продукцию при минимальных удельных затратах [2].

Расчётная модель ПТС имеет вид:

$$W=f(G), \tag{1}$$

где W – удельные затраты, руб./ед. продукции;

G – производительность, ед./год.

Зависимость, описывающая характеристику ПТС системы, имеет вид:

$$W=aG^2+bG+c, \tag{2}$$

где постоянные коэффициенты a, b, c производственно-технологических систем предприятия, переделов и конечной продукции определяются из систем уравнений:

$$\begin{aligned} W_1&= aG_1^2+bG_1+c \\ W_2&= aG_2^2+bG_2+c, \\ W_3&= aG_3^2+bG_3+c \end{aligned} \tag{3}$$

где $W_{1,2,3}$ и $G_{1,2,3}$ относятся к параметрам различных предыдущих годов.

Ключевым параметром предлагается использовать коэффициент инновационности продукции в связи с тем, что основной функцией деятельности предприятия является непрерывное увеличение доли добавленной стоимости путём увеличения инновационной стоимости или уменьшения затратной стоимости посредством непрерывного освоения улучшающих или прорывных инноваций [1].

Таким образом, наличие адекватной модели превращает прогнозирование в процесс научного исследования возможных путей развития и алгоритмизации инновационной деятельности.

1. Борисов, А.А. Метод оперативной оценки эффективности инноваций в производственно-технологических системах / А.А. Борисов // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Наука и образование. Инноватика. – 2011. – № 3. – С. 263-266.

2. Shichkov, A.N. Concept of forming the municipal market of engineering knowledge / A.N. Shichkov, N.A. Kremlyova, V.D. Polovinkina // St. Petersburg State Polytechnical University Journal. Economics. – 2015. – № 2 (216). – P. 52-59.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Г.А. Берсенева
***Е.С. Губанова**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Привлечение инвестиций в экономику регионов и повышение инвестиционной активности являются первостепенными задачами в современных экономических условиях. Основной задачей является оптимизация существующих и создание новых условий для инвестирования, которые оказывают влияние на предпочтения потенциальных инвесторов.

Сегодня в России в большинстве областей имеются благоприятные условия для инвестирования, однако существенных изменений в экономике страны не происходит. По этой причине становится актуальным исследование оценки инвестиционного потенциала, его анализ и практическое применение на различных уровнях. Грамотно и оперативно воздействуя на эти условия, администрация региона может повлиять на позитивные сдвиги в инвестиционной привлекательности территории.

Целью работы является проведение анализа используемых методов оценки инвестиционного потенциала. Объект исследования – инвестиционный потенциал.

В работе были использованы следующие методы: анализ, синтез, сравнение, обобщение.

В экономической литературе выделяют большое количество подходов к определению инвестиционного потенциала. В сущности, инвестиционный потенциал – это возможность собственных и привлеченных экономических ресурсов обеспечивать поддержание благоприятного инвестиционного климата, реализацию инвестиционной деятельности и другой экономический доход (эффект).

Существует множество отечественных и зарубежных подходов к оценке инвестиционного потенциала. В зависимости от выбранного подхода отличаются получаемые значения итогового показателя и их итоговые оценки.

Существующие подходы можно сравнить по следующим критериям: доступности статистической информации, возможности проведения расчетов доступными методами, возможности интерпретации полученных результатов, возможности усовершенствования метода.

Таблица

Сравнительная характеристика методик по определению инвестиционной привлекательности отраслей экономики

Источник, в котором излагается методический подход	Достоинства подхода	Недостатки подхода
Экспертно-балльный метод рейтингового агентства «Эксперт РА»	Простота, наглядность, возможность количественной оценки инвестиционного потенциала	Высокая доля субъективизма; неточность
Индексный метод И. П. Савельева, И.М. Цало [1]	Взаимодействие многих факторов и показателей; позволяет определить показатели, характеризующие инвестиционную привлекательность региона и инвестиционный потенциал; показывает степень использования потенциальных инвестиционных возможностей	Трудоемкость (сложность расчетов)
Методика Минэкономразвития РФ [2]	Определение причинно-следственной взаимосвязи инвестиционной привлекательности и активности	Отсутствие в методике фактора инновационного потенциала; субъективность мнений специалистов-экспертов

Несмотря на трудоемкость индексного метода Савельева и Цало, данный подход достаточно подробно исследует сущность инвестиционного потенциала. В отличие от других методик она предлагает исследовать инвестиционные составляющие как предпосылки формирования инновационного потенциала, позволяет учесть специфику объекта исследования.

1. Савельева И.П., Цало И.М. Методика оценки инвестиционного потенциала и инновационной привлекательности субъектов Российской Федерации // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент. – 2014. – № 4. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-otsenki-investitsionnogo-potentsiala-i-innovatsionnoy-privlekatelnosti-subektov-rossiyskoy-federatsii.

2. Постановление Правительства РФ от 11.10.2001 N 717 (ред. от 22.06.2006, с изм. от 20.10.2006) "О Федеральной целевой программе "Сокращение различий в социально-экономическом развитии регионов Российской Федерации (2002–2010 годы и до 2015 года)".

ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ АУДИТА

А.А. Виноградова
А.Л. Пименова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург

Повышение эффективности внутреннего контроля организаций, базирующееся на совершенствовании финансовой отчетности, предполагает масштабное использование международных стандартов при осуществлении внутреннего контроля и аудита. Введенный приказом Минфина России от 09.01.2019 №2н Международный стандарт аудита 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения» (пересмотренный) [1] (далее – МСА 315) предполагает исследование результативности внутреннего контроля при искажении представленной финансовой информации. Опираясь на МСА 315, руководителям организаций, а также уполномоченным подразделениям необходимо пресекать возможные риски, например, предоставление не достоверной, а также искаженной отчетности посредством развития системы внутреннего контроля и аудита (далее – ВКА).

Комплексная и эффективная аудиторская проверка подразумевает исследование системы ВКА предприятия, опираясь на действующие российское законодательство и МСА, что определяет актуальность темы представленной работы.

Научная новизна исследования заключается в обосновании комплекса практических и теоретических положений организации ВКА в коммерческих организациях.

Цель работы предполагает комплексную оценку системы ВКА в соответствии с МСА в ходе аудиторской проверки в коммерческих организациях.

Достижение поставленной цели обуславливает решение задач:

– рассмотреть теоретические основы формирования, развития системы ВКА;

– определить понятие и компоненты системы ВКА;

– проанализировать международный опыт развития системы ВКА в коммерческих организациях;

– рассмотреть методическое обеспечение оценки системы ВКА;

– предложить рекомендации по оценке системы ВКА предприятия.

Объектом исследования является система ВКА коммерческих организаций.

Предметом исследования являются теоретические и практические основы оценки системы ВКА в соответствии с МСА.

Практическая значимость исследования заключается в том, что основные выводы поддерживают развитие теоретических, методологических основ внутреннего контроля, позволяют сформировать методические подходы оценки системы ВКА в коммерческих организаций в соответствии с МСА.

Рассмотрена классическая система ВКА Комитета спонсорских организаций Комиссии Тредвея (The Committee of Sponsoring Organizations – COSO) [2]. В данной организации внутренний контроль представляет собой систему, включающий все связующие подразделения (совет директоров, управленческий персонал, технический персонал, операционные специалисты) для решения соответствующих задач, таких как соответствие правовым нормам, инструкциям, защита экономической информации, результативность и обратная связь проводимых действий и решений сотрудников данной организации.

Совершенствование системы ВКА COSO предполагает пользование пятью элементами, таких как среда контроля и аудита, исследование риска, информация и коммуникация, действия по ВКА, мониторинг. Указанные элементы влияют на целостность системы ВКА. Однако наличие данных элементов не подтверждает эффективность проводимого ВКА, так как осуществляется формально. В результате анализа и обобщения методик оценки системы ВКА определено, что не существует единого подхода к решению данного вопроса.

Оценку системы ВКА могут осуществлять и внутренние, и внешние аудиторы. Цель оценки – выявление эффективности и проведение контрольных мероприятий с минимальными затратами за короткое время, способствующее уменьшению рисков неэффективного ВКА в соответствии с МСА. Внешнему аудитору не обязательно определять фактическое качество системы ВКА, он располагает достаточными данными, чтобы планировать контрольное мероприятие, для внутреннего аудитора – это обязательное условие.

Система ВКА занимает важное место в управлении экономического субъекта. Наличие ВКА крайне значимо в крупных коммерческих организациях, деятельность которых носит публичный характер, так как наличие эффективной системы ВКА диктуют потребности рынка.

1. Международный стандарт аудита 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 № 2н) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/ cons_ doc_LAW_317405/ (дата обращения: 02.03.2019).

2. The 2013 COSO Frameworkand SOX Compliance [Электронный ресурс] / Официальный сайт Комитета спонсорских организаций Комиссии Тредвея. – URL: https://www.coso.org/documents/COSO%20McNallyTransition%20Article-Final%20COSO%20Version%20Proof_5-31-13.pdf (дата обращения: 02.03.2019).

АУДИТ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

А.В. Выходцева
***Е.Б. Абдалова**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург

Важную роль в деятельности любой организации играет информация о ее финансовом положении. Источником такой информации является бухгалтерская отчетность, на основе которой ее пользователи могут проводить достоверный финансовый анализ и впоследствии принимать качественные экономические решения. Однако порой организации пренебрегают качеством своей отчетности и искажают ее. Недостаточная теоретическая разработанность, а также дискуссионность многих вопросов, связанных с достоверностью бухгалтерской отчетности, определили актуальность темы данной работы.

Целью исследования является изучение видов искажения отчетных данных, а также их влияния на достоверность бухгалтерской отчетности организации, с последующей разработкой рекомендаций по их превентивному контролю.

В связи с этим были определены следующие задачи: дать определение достоверной бухгалтерской отчетности; определить мотивы и объекты искажения информации, рассмотреть «аналитические симптомы» и расчетные методы, сигнализирующие о наличии фальсификаций в отчетности; выявить направления, осуществление которых способствует предупреждению искажений и поддержанию достоверности отчетной информации.

Объект исследования – бухгалтерская отчетность организации, предмет – совокупность теоретических и методических аспектов выявления и предупреждения искажений отчетной информации для формирования достоверной бухгалтерской отчетности.

В рамках исследования были использованы общенаучные методы исследования, такие как анализ, синтез, классификация, специальные методы: вертикальный и горизонтальный финансовые анализы бухгалтерской отчетности, а также расчетные методы.

В российской и в международной практике правдивая бухгалтерская отчетность должна отражать всю информацию, которая может быть необходима и полезна заинтересованным пользователям для понимания, не склонять мнение пользователя отчетности в какую-либо из сторон и не иметь искажений или неточностей. Другими словами, достоверной бухгалтерской отчетностью можно считать ту отчетность, которая отражает реальное и полное представление о финансовом положении экономического субъекта, о финансовом результате его деятельности без каких-либо существенных искажений, которые способны повлиять на принятие качественных экономических решений.

В ходе данной работы было установлено, что организации искажают достоверность отчетной информации по разным причинам: желание собственни-

ков повлиять на решения инвесторов, стремление руководства соответствовать нормативам контролирующих организаций, личный интерес отдельных сотрудников.

Самым часто встречающимся показателем в бухгалтерской отчетности, который подвергается фальсификации с помощью схемы с фиктивной сделкой или забалансовым учетом, является выручка. Однако в отчетной информации может быть искажен любой показатель, например активы или обязательства через схемы с занижением кредиторской задолженности [1].

Были определены разные способы выявления недостоверного отражения отчетных данных как силами самой организации, так и силами внешних аудиторов, инвентаризация, встречная проверка, анализ финансовых и нефинансовых показателей, инспектирование, расчетные и другие методы. Одним из наиболее часто используемых методов является обнаружение «аналитических симптомов» возможного искажения отчетных данных посредством анализа финансовой и нефинансовой информации, например резкое увеличение выручки без соответствующего увеличения денежных поступлений, аномальное увеличение стоимости основных средств или частая смена юристов, топ-менеджеров, внешних аудиторов. Однако выявление аналитических симптомов не гарантирует наличие сфальсифицированных данных, поэтому дополнительно следует использовать расчетные методы: восьмифакторная модель M-score М. Бениша, пятифакторная модель М. Роксас, а также модель, модифицированную для отчетных данных российских организаций [2]. Но даже расчет модифицированного сводного индекса M-score позволяет обнаружить далеко не все факты искажения данных из-за низкой приспособленности к специфическим особенностям различных видов деятельности организаций. Поэтому данную модель следует и далее модифицировать для отчетности российских организаций, например, с учетом темпов изменения коэффициентов традиционного финансового анализа с целью получения большей точности результатов.

В результате проведенного исследования был сделан вывод о том, что любое экономическое мошенничество, в том числе и искажение бухгалтерской отчетности, проще предотвратить, чем выявить. Поэтому основным способом его предотвращения является построение эффективной системы контроля за процессом составления бухгалтерской отчетности, которая может включать прямой надзор со стороны генерального директора предприятия и аудиторского комитета с целью создания среды, требующей высокое качество отчетных данных.

1. Полисюк Г.Б. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: проблема выявления искажения информации / Г.Б. Полисюк, Л.М. Корчагина // Международный бухгалтерский учет. – 2013. – № 4. – С. 44-52.

2. Ферулева, Н.В. Выявление фактов фальсификации финансовой отчетности в российских компаниях: анализ применимости моделей Бениша и Роксас / Н.В. Ферулева, М.А. Штефан // Российский журнал менеджмента. – 2016. – Т. 14, № 03. – С. 49-70.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ГОСТИНИЧНОЙ ИНДУСТРИИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

А.В. Девятовская
О.С. Москвина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

В соответствии со стратегией социально-экономического развития Вологодской области до 2030 года [1] в регионе существует ряд проблем, сдерживающих развитие туризма. К ним можно отнести ограниченную транспортную доступность отдаленных туристских центров и объектов, низкий уровень развития туристской инфраструктуры, недостаточный уровень развития индустрии развлечений, высокая сезонность спроса на туристские услуги; несоответствие цены и качества услуг, недостаточное продвижение туристских продуктов региона; невысокий уровень профессиональной подготовки кадров в сфере туризма.

Что касается анализа гостиничной индустрии Вологодской области, то поданным публичного доклада Департамента культуры и туризма Вологодской области за 2016 год [2], на территории региона функционируют 296 коллективных средств размещения с общим номерным фондом на 5140 номеров на 13 427 койко-мест. Из них: 117 гостиниц/гостиничных комплексов/мини-гостиниц, 25 отелей/мотелей, 18 хостелов, 3 кемпинга, 11 общежитий, 5 лагерей, 9 санаториев /медицинских комплексов, 62 гостевых дома, 46 баз отдыха/ домов рыбака и охотника / усадьбы с проживанием.

Для оценки современного состояния гостиничной индустрии Вологодской области автором проведен SWOT-анализ, результаты которого представлены в таблице 1.

Таблица 1

SWOT-анализ гостиничной индустрии Вологодской области

Сильные стороны	Возможности
– Сфера туризма и гостеприимства является одним из приоритетных направлений развития региона; – достаточное количество предприятий размещения различного уровня комфортности; – дифференцированный подход к установлению цен; – широкий ассортимент предоставляемых услуг; – строительство современных гостиничных комплексов	– Улучшение качества обслуживания туристов; – повышение гибкости ценовой политики; – создание программы лояльности клиентов; – развитие информационных систем, проведение активной рекламной кампании; – разработка уникального торгового предложения; – подготовка высоквалифицированных кадров в сфере туризма; – привлечение инвесторов с целью улучшения туристской инфраструктуры

Окончание таблицы 1

Слабые стороны	Угрозы
– низкое качество предоставляемых услуг; – устаревшая материально-техническая база некоторых средств размещения; – слабая маркетинговая политика; – нехватка квалифицированных кадров; – низкий уровень развития транспортной инфраструктуры; – несоответствие цены и качества большинства средств размещения	– обострение отношений с западными государствами влечет за собой снижение туристского потока иностранных граждан; – ярко выраженные сезонные колебания спроса; – снижение платежеспособности населения; – нестабильный валютный курс; – нестабильная политическая обстановка; – обострение конкурентной борьбы между предприятиями размещения

Из таблицы видно, что гостиничная индустрия Вологодской области довольно успешно развивается, однако есть ряд проблем, которые необходимо решить. Одной из них является снижение эффективности деятельности предприятий гостиничной индустрии (таблица 2).

Таблица 2

Основные показатели экономической эффективности предприятий гостиничной индустрии Вологодской области за 2014–2016 гг.

Показатель	ООО «Гостиница «Вологда»			ООО «Гостиница «Спутник»			ООО «Северные зори»		
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1. Выручка, тыс.руб.	23 816	42 773	41 207	31 562	31 976	27 466	44 296	35 275	25 424
2. Производительность труда, тыс. руб. / чел.	396,93	712,88	686,78	686,13	695,13	597,09	4921,7	3919,4	2824,8
3. Фондоотдача, тыс. руб./ тыс. руб.	0,72	0,64	0,62	1,17	1,21	1,07	0,71	0,62	0,45
4. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	10,1	20,2	10,4	2,8	2,5	2,4	2,8	0,8	0,8
5. Рентабельность продаж, %	30	29	24	20	-3	11	51	43	11

Как видно из данных таблицы, на всех анализируемых предприятиях произошло сокращение показателей эффективности деятельности. Для ООО

«Гостиница «Спутник» и ООО «Северные зори» данная тенденция во многом связана со значительным сокращением выручки от реализации гостиничных услуг. Несмотря на то что ООО «Гостиница «Вологда» за 2014–2016 гг. увеличила свои доходы от основной деятельности, ситуация здесь также остается сложной и требует совершенствования политики в области взаимодействия с контрагентами, активизации маркетинговой деятельности и более активного использования электронной коммерции.

1. О стратегии социально-экономического развития Вологодской области на период до 2030 года [Электронный ресурс]: постановление Правительства Вологодской области от 17.10.2016 № 920 (с изменениями на 09.01.2017) // Техэксперт: инф.-справ. система / Консорциум «Кодекс». – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/444743929

2. Публичный доклад о результатах деятельности Департамента культуры и туризма Вологодской области за 2016 год: утв. 13.01.2017. – Вологда, 2017. – 39 с.

ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

М.А. Зажигина
О.С. Москвина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Денежный приток и отток связаны со всеми аспектами деятельности предприятия: текущей, финансовой и инвестиционной. От своевременности поступления денежных средств зависит уровень прибыльности, платежеспособности и финансовой устойчивости любой организации. Одним из основных критериев правильности управленческих решений в сфере оптимизации денежных потоков является положительность чистого потока денежных средств в любой момент времени [1].

Объектом исследования в данной статье выступает предприятие строительной отрасли Вологодского региона – ООО «ПромСтрой-Пласт». Основные показатели деятельности представлены в таблице 1.

Данные таблицы свидетельствуют, что в 2016–2017 гг. у предприятия незначительно выросла выручка от основной деятельности, увеличились валовая и чистая прибыль, однако рентабельность основной деятельности остается низкой и даже имела тенденцию к падению в 2017 г. Во многом это связано с ростом цен на материальные ресурсы, увеличением задолженности с дебиторами и кредиторами, дефицитом денежных средств на предприятии.

Таблица 1

Экономические показатели деятельности ООО «ПромСтрой-Пласт» за 2016–2017 гг., тыс. руб.

Показатели	2016	2017	Абсолютные изменения	Относительные изменения, в %
Выручка от продаж	177112	224487	47375	126,7
Себестоимость продаж	174209	221154	46945	126,9
Валовая прибыль	2903	3333	430	114,8
Прочие доходы	-	4887	4887	-
Прочие расходы	580	5913	5333	1019,4
Чистая прибыль	1762	1792	30	101,7
Рентабельность основной деятельности, в %	1,66	1,51	-0,15	90,9

На основании анализа данных формы № 4 «Отчёт о движении денежных средств» предприятия за 2016–2017 гг. в разрезе текущей, финансовой и инвестиционной деятельности были сделаны следующие выводы:

- положительный денежный поток имел тенденцию к уменьшению своего абсолютного значения. Прежде всего, это обусловлено сокращением количества крупных покупателей и несвоевременным погашением задолженности дебиторами.

- в 2016–2017 гг. ООО «ПромСтрой-Пласт» осуществляло только текущую деятельность, финансовая и инвестиционная (связанная с приобретением основных средств и обновлением материально-технической базы) отсутствовала.

- отрицательным моментом в движении денежных средств предприятия является превышение оттока совокупных средств над притоком за 2017 г. Это привело к отрицательному значению чистого денежного потока.

С учетом сделанных выводов могут быть выделены следующие направления оптимизации денежных потоков в ООО «ПромСтрой-Пласт» (табл. 2).

Таблица 2

Основные направления оптимизации денежных потоков ООО «ПромСтрой-Пласт»

Увеличение притока денежных средств	Уменьшение оттока денежных средств
1. Увеличение объемов строительных услуг (в том числе за счет диверсификация предлагаемого спектра услуг).	1. Сокращение себестоимости строительных услуг (в том числе за счет снижения условно-постоянных затрат).
2. Реструктуризация дебиторской задолженности, управление ею.	2. Реструктуризация кредиторской задолженности.
3. Разработка системы скидок для покупателей.	3. Использование скидок, предоставляемых поставщиками.
4. Использование внешних источников краткосрочного финансирования.	4. Налоговое планирование.
5. Продажа или сдача в аренду имущества (не используемого в производственном процессе)	5. Переход к взаимозачетам и вексельным расчетам

Реализация выделенных направлений приведет к увеличению чистого денежного потока в ближайшей перспективе. Таким образом, управление денежными потоками выступает важнейшим элементом финансовой политики предприятия, от качества и эффективности которого зависит не только платежеспособность и финансовая устойчивость в конкретный период времени, но и возможности для дальнейшего развития, достижения финансового успеха на долгую перспективу [2].

1. Управление денежными потоками: учебник / Лукасевич И.Я., Жуков П. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 184 с. – Режим доступа: http://znanium.com/catalog/product/852375

2. Афоничкин, А.И. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 2. Финансовая политика предприятия : учебник и практикум для академического бакалавриата / А.И. Афоничкин, Л.И. Журова, Д.Г. Михаленко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2017. – 297 с. – Режим доступа: https://biblio-online.ru/bcode/406212

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.А. Комичева
О.И. Баринова*, научный руководитель*
Вологодская государственная молочнохозяйственная академия
им. Н.В. Верещагина,
г. Вологда

Сельское хозяйство подвержено воздействию большого количества различного рода рисков. Потери, обусловленные этими рисками, негативно влияют на результаты деятельности предприятий и приводят к их убыточности. Эффективным инструментом решения данной проблемы является сельскохозяйственное страхование, которое позволяет обеспечить непрерывность деятельности производства путем компенсации размера ущерба, возникшего в результате наступления рискового события [2].

Научная новизна исследования заключается в обозначении проблем в развитии сельскохозяйственного страховании на основании проведенного анализа.

Задачи исследования вытекают из заявленной цели: 1) анализ рынка сельскохозяйственного страхования в РФ и Вологодской области; 2) выявление причин кризиса рынка сельскохозяйственного страхования.

Целью исследования является выявление основных причин сокращения рынка сельскохозяйственного страхования в Вологодской области.

Объектом исследования выступает Вологодская область, которая относится к числу достаточно крупных по территории регионов Европейского Се-

вера РФ. Аграрное производство относится к приоритетным, социально значимым и динамично развивающимся секторам экономики региона. В области функционирует 11 страховых компаний, предлагающих услуги по сельскохозяйственному страхованию.

Методы научного исследования – монографический, экономико-статистический и др.

Объектами сельскохозяйственного страхования являются животные и сельскохозяйственные культуры. Сельскохозяйственное страхование является добровольным. В настоящее время на рынке агрострахования в регионе, также как и в России, наблюдается спад, что подтверждают данные таблицы.

Таблица

Динамика показателей, характеризующих сельскохозяйственное страхование в РФ и Вологодской области за 2013–2017 гг. [1]

Наименование показателей	Годы					Изменение за период, %
	2013	2014	2015	2016	2017	
Количество заключенных договоров страхования, ед.						
- РФ	168 827	138 308	106 919	89 911	73 710	43,66
- Вологодская область	1 420	940	725	550	336	23,66
Страховые премии (взносы), млн руб.						
- РФ	14 286,8	16700,6	7853,4	9 822,6	3922,0	27,45
- Вологодская область	32,26	39,28	5,60	4,79	5,27	16,34
Страховые выплаты, млн руб.						
- РФ	5763,9	5423,9	2718,6	4017,5	1590,5	27,59
- Вологодская область	13, 02	13,41	1,71	0,48	0,25	1,96

Так за пять последних лет в Вологодской области количество заключенных договоров сократилось на 76,34%, страховых взносов – на 83,66%, страховых выплат – на 98,04%. Одной из главных причин сложившейся ситуации можно считать тот факт, что у сельскохозяйственных организаций нет достаточной уверенности в том, что страховые компании выполнят в полном объеме свои обязательства. Эту ситуацию подтверждает тот факт, что страховые случаи снижаются медленнее страховых выплат, а доля отказов в выплате от всего количества страховых случаев возрастает. Кроме того, суммы страховых выплат за рассматриваемый период сокращаются гораздо более быстрыми темпами, чем суммы страховых взносов. Причиной сложившейся ситуации является и то, что в 2015-2016 году были отозваны лицензии и добровольно ушли с рынка агрострахования 28 страховых компаний. В области очень слабо развито сельскохозяйственное страхование с государственной поддержкой.

По данным Банка России в 2017 году в регионе заключен всего лишь один договор с государственной поддержкой по страхованию животных на сумму 55507 тыс. руб.[1]

Можно выделить следующие причины кризиса современной системы сельскохозяйственного страхования: 1) У сельскохозяйственных товаропроизводителей отсутствуют свободные финансовые ресурсы, которые они могли бы направить для участия в страховании своей деятельности. Высокая стоимость страховых продуктов непосильна для хозяйств; 2) Отсутствуют единые правила сельскохозяйственного страхования, включающие в себя порядок урегулирования убытков и расчет количественных потерь; 3) В агростраховании не отлажен механизм субсидирования, который включает в себя условия тарификации и ставки субсидирования; 4) Сложность для товаропроизводителей в получении субсидий по сельскохозяйственному страхованию из-за жестких требований к комплекту документов; 5) Не желание страховых компаний работать в этом направлении из-за высокой убыточности, сложности оценки рисков и высоких затрат по сопровождению договора, а также высоких требований предъявляемых к квалификации специалистов [2]. 6) Недостаточный размер государственной поддержки, что было также выявлено в результате исследования.

1.Официальный сайт Центрального банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/finmarket/supervision/sv_insurance/

2.Счастливцева, Л. Стратегические направления развития агрострахования с государственной поддержкой в Российской Федерации / Л. Счастливцева, А. Осинина, Н. Панина // АПК: экономика, управление. – 2017. – № 10. – С. 4-11.

АНАЛИЗ И ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ РЕСТОРАНА «АРБАТЪ»

Т.И. Куклина

И.В. Неспанова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

Современная индустрия общественного питания характеризуется огромным многообразием ресторанов, которые разделены на определенные сегменты. В самом начале своей деятельности перед ресторанами стоит несколько ключевых вопросов: в каком направлении будет работать их организация, на какой ценовой диапазон они будут ориентированы, какой формат заведения, зала будет представлен. Ответив на эти вопросы, можно теоретически понимать, на какую прибыль можно рассчитывать, поскольку главной задачей лю-

бой коммерческой организации является максимизация прибыли. Во всех ресторанах данная задача решается через привлечение посетителей. Поэтому бухгалтерский учет расчетных отношений является одним из центральных участков учета, ведь своевременный учет и контроль этого участка во многом определяет прибыльность и стабильность финансового состояния организаций общепита, а также указывает на их слабые стороны.

В данной статье объектом исследования выступает ООО «Арбатъ», главным видом деятельности которого является деятельность ресторанов с полным ресторанным обслуживанием. Ресторан представляет русскую и европейскую кухню, характеризует себя как семейный ресторан, ценовая политика ресторана достаточно демократична.

Оценку финансового состояния ресторана разумно начать с рассмотрения его дебиторской и кредиторской задолженности, т.к. в ресторанном деле это достаточно важный участок учета. Первым этапом станет сравнение дебиторской и кредиторской задолженности по в разрезе трех лет. Данные представлены в таблице.

Таблица

Структура дебиторской и кредиторской задолженности ресторана ООО «Арбатъ» с 2015 по 2017 год

Дебиторская задолженность в тыс. руб.				Кредиторская задолженность в тыс. руб.			
Показатель	2015	2016	2017	Показатель	2015	2016	2017
Покупатели и заказчики	267	268	165	Заемные средства	3	3	3
Прочие дебиторы	3	2	5	Кред-я задолженность	197	198	258
Итого	270	270	170	Итого	200	201	261

Исходя из данных, представленных в таблице, видно, что в структуре дебиторской задолженности наибольший удельный вес занимают покупатели и заказчики, т.е. посетители ресторана. Важно добавить, что кредиторская задолженность представлена краткосрочной, поскольку долгосрочной задолженности у организации нет.

Дебиторская задолженность в период с 2015 по 2016 года превышала кредиторскую почти на 75%, а в конце 2017 года, данная ситуация конкретно изменилась, и кредиторская задолженность превышала дебиторскую на 65%. Такое ухудшение говорит о том, что у ресторана нет возможности избавится от собственных обязательств с помощью собственных средств. Большая вероятность того, что краткосрочная задолженность перенесется в состав долгосрочной, а для ресторанного бизнеса такая ситуация не благоприятна [1].

Рассмотрев краткий экономический анализ ресторана «Арбатъ» видно, что у ресторана есть проблемы по востребованию дебиторской задолженности, как следствие нехватка денежных средств перед кредиторами. Поэтому одним из мероприятий способных уменьшить дебиторскую задолженность является заключения договоров оплаты с покупателями и заказчиками, в которых будут четко определены сроки оплаты.

Второй мерой способной улучшить финансовое состояние ресторана является более автоматизированный учет. Рассмотрев с помощью каких программ осуществляется автоматизация учета, мы пришли к выводу, что ресторан использует только 1С:Предприятие 7.7. Однако на сегодняшний день существуют более современные программы, к ним можно отнести 1С: Предприятие 8.3, СБИС. Онлайн. На наш взгляд СБИС. Онлайн для ресторана более подходящая программа, так как в ней подключена система ЕГАИС – единая государственная автоматизированная информационная система, вступившая в силу с июля 2016 года. Также весь товар подлежит штрихованию, что облегчает учет [2].

Проведя анализ расчетов с контрагентами ресторана, мы можем отметить, что результаты исследования имеют практическую значимость, поскольку предложенные мероприятия применимы для ресторанов подобного типа и имеют положительный экономический эффект.

1. Грибанова Н.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности – Вологда: ВоГТУ, 2008. – 20 с.

2. Федеральная служба по регулированию алкогольного рынка РФ. – режим доступа: http://egais.ru

РЕЗЕРВЫ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В ООО «ПК ПЛАСТКОМ»

М.А. Лазарева

О.С. Москвина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

Основной целью развития любой коммерческой организации является устойчивое повышение уровня финансовых результатов – основных видов прибыли, получаемых от реализации продукции, работ, услуг. [1] Прибыль предприятия как категория рыночных отношений выполняет следующие функции: характеризует экономический эффект, полученный в результате деятельности; считается основным элементом финансовых ресурсов предприятия и обеспечивает принципа самофинансирования (стимулирующая функция); является одним из источников доходов бюджетов разных уровней. Таким образом, прибыль предприятия – одна из стратегических целей его деятельности, поскольку она является важным источником собственных средств, необходимых для устойчивого развития в перспективе. [2]

Объектом исследования в данной статье выступает ООО «ПК ПЛАСТКОМ», основным видом деятельности которого является производство пластмассовых изделий, используемых в строительстве. Анализ сильных и слабых сторон предприятия представлен в таблице 1.

Таблица 1

SWOT-анализ деятельности ООО «ПК ПЛАСТКОМ» за 2015–2017 гг. (сильные и слабы стороны)

Сильные стороны предприятия	Слабые стороны предприятия
Предприятие с позитивным имиджем, работающее на рынке более 20 лет. Наработанная база заказчиков и проводимая в последние годы политика диверсификации предоставляемых услуг. Высококвалифицированные кадры, постоянно повышающие квалификацию. Эффективная организационная структура, адекватная современным условиям хозяйствования. Развития и постоянно обновляющаяся материально-техническая база	Отсутствие четко разработанной стратегии и тактики развития предприятия (в том числе в сфере финансов, ценообразования, учетной политики). Высокая себестоимость работ, услуг. Снижение финансовой устойчивости предприятия (за годы кризиса) за счет привлечения кредитных ресурсов. Низкая эффективность использования основных и оборотных средств. Высокий уровень конкуренции на ранке производства пластмассовых изделий, используемых в строительстве

В таблице 2 представлена динамика абсолютных и относительных показателей, характеризующих финансовые результаты ООО «ПК ПЛАСТКОМ»,

Таблица 2

Анализ финансовых результатов ООО «ПК ПЛАСТКОМ» за 2015–2017 гг.

Наименование показателя	2015 год	2016 год	2017 год	Относительные изменения 2017 г. к 2016 г., в %
Абсолютные показатели				
Валовая прибыль	2048	1754	3922	191,5
Прибыль до налогообложения	1925	1610	3922	203,7
Чистая прибыль	1820	1536	3538	194,4
Относительные показатели				
Рентабельность продукции	12,9	9,5	18,9	146,5
Рентабельность продаж	11,4	8,1	16,2	142,1
Рентабельность совокупного капитала	9,1	12,2	14,3	157,1

Из данных таблицы видно, что в целом за анализируемый период наблюдается рост основных финансовых результатов деятельности предприятия. Это главным образом связано с устойчивым ростом выручки от реализации продукции, работ и услуг. Анализ рентабельности показал, что несмотря на рост данного показателя, его значение не является высоким (при сравнении с предприятиями-конкурентами в отрасли).

Для обоснования мероприятий, направленных на повышение уровня финансовых результатов и рентабельности был проведен экспертный опрос среди работников предприятия (табл. 3).

Таблица 3

Приоритетные проблемы развития ООО «ПК ПЛАСТКОМ»

Выявленная проблема	Направления решения проблемы
1. Поиск резервов повышения доходов от основной деятельности	Рост резервов повышения прибыли и рентабельности за счет поиска новых рынков сбыта, диверсификации выпускаемой продукции, работ, услуг
2. Рост себестоимости продукции, работ услуг	Поиск резервов для снижения себестоимости: - за счет смены поставщиков и/или изменения условий контрактов с ними; - за счет снижения условно-постоянных затрат
3. Высокий уровень дебиторской и кредиторской задолженности	Формирование эффективной политики взаимодействия с контрагентами: - на основе реструктуризации долгов; - применения системы, скидок и других льготных условий; - ужесточение политики в отношении неплатежеспособных клиентов (дебиторов)
4. Несовершенство учетной политики предприятия	Доработка учетной политики в части управленческого и налогового учета. Введение системы налогового планирования. Введение системы внутреннего контроля.

Реализация предлагаемых мероприятий позволит увеличить уровень финансовых результатов, повысить платежеспособность и финансовую устойчивость предприятия, создаст предпосылки для внедрения новых технологий и повышения инвестиционной активности.

1. Афоничкин, А.И. Финансовый менеджмент в 2 ч. Часть 2. Финансовая политика предприятия : учебник и практикум для академического бакалавриата / А.И. Афоничкин, Л.И. Журова, Д.Г. Михаленко. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2017. – 297 с. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: https://biblio-online.ru/bcode/406212

2. Шадрина, Г.В. Управленческий и финансовый анализ : учебник и практикум для академического бакалавриата / Г.В. Шадрина. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 316 с. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: https://biblio-online.ru/bcode/437570

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЕГИОНА

А.М. Оришина
***Е.С. Губанова**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Инвестиции играют немаловажную роль в развитии и привлекательности региона. От их размера, стабильности и цели зависит экономический потенциал территории. Все регионы требуют разной степени и качества инвестиционных вложений, так как они находятся на различных уровнях развития, соответственно они обладают различными преимуществами и открывают уникальные возможности для инвесторов. Поэтому очень важным является своевременная оценка и выявление положительных характеристик территории для привлечения инвестиций. Соответственно, все вышесказанное объясняет актуальность и важность данной темы.

Выделить возможности региона поможет оценка его инвестиционной среды. Рассмотрим основные показатели на примере Вологодской области.

Таблица

Основные показатели оценки инвестиционной среды Вологодской области [1]

	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
1. Демографические показатели, тыс. чел.									
Численность населения	1235	1201	1198	1196	1193	1191	1188	1184	1177
Естественная убыль	-10,25	-5,04	-3,24	-1,32	-1,43	-1,43	-1,31	-2,01	-3,53
Миграционный прирост (убыль)	-49,4	-204,17	59,9	-107,64	-131,23	-83,37	-201,96	-177,6	-364,87
2. Экономические показатели									
Общее количество организаций	31420	38566	39375	40316	42148	43302	45435	47729	42054
Удельный вес убыточных предприятий	27,6	31,3	31,0	30,7	32,5	34,7	34,1	31,5	30,5
3. Социальные показатели									
Реальная з/п, % к пред году		105,6	99,8	105,9	104,4	98,3	89,0	99,8	104,9
Ввод в действие жилых домов, тыс. кв. м (общ.)	293	410	434	380	576	774	864	773	542
Уровень безработицы, %	5,2	7,8	7,3	5,8	6,1	5,6	6,8	6,6	5,3
Оборот розничной торговли, млн руб.	35473	85456	100024	125683	134740	149041	157333	161530	171979

Итак, несмотря на отрицательные моменты оценки в виде снижения численности населения за счет естественного и миграционного движения, Вологодская область обладает рядом преимуществ и возможностей.

Экономические и социальные показатели свидетельствуют о благоприятных условиях для инвестиций. Можно заметить, что при общем росте числа предприятий и организаций за исследуемый период удельный вес убыточных предприятий снижается. Это говорит о благоприятной почве для организации новых производств. В последние годы заметен также рост реальной заработной платы, в целом за анализируемый период увеличился ввод в действие жилых домов, заметно снижается в последние годы уровень безработицы. Положительным моментом можно считать увеличение оборота розничной торговли, что означает что население имеет и тратит свободные денежные средства.

Все вышеперечисленные факторы могут говорить о повышении уровня и качества жизни населения Вологодской области, что безусловно положительно сказывается на инвестиционной привлекательности региона.

Также важным аспектом привлекательности региона является его местоположение. Вологодская область имеет граничное положение с центральной частью России и сравнительно небольшое расстояние до Москвы и Санкт Петербурга. Также она имеет благоприятные условия для лесного, молочного хозяйств и других видов промышленности.

Таким образом, инвестиционные возможности региона включают систему факторов, благоприятствующих его развитию, к которым можно отнести особенности географического положения, положительные социальные условия, законодательные возможности и др. Важно их выявить и эффективно использовать.

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://www.gks.ru/.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ: ПРОБЛЕМЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Е.А. Переломова
Е.С. Губанова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

На сегодняшний день развитие информационно-телекоммуникационных технологий играет большую роль в обществе, в том числе и в экономике. Современные компании стремятся за цифровыми трендами, благодаря которым происходит получение прибыли. А цифровые тренды, в свою очередь, способствуют упрощению жизни населения, и повышению состояния экономики в стране.

В рамках промышленной революции мир вокруг нас стремительно оцифровывается. Сфера финансов – не исключение: управление денежными потоками и платежами массово переходит на сетевые платформы. Трансформация транзакций, введение новых сервисов, интеграция с криптовалютами, краудфандинг и прочие новинки становятся реалиями современного мира. Цифровые технологии привели к революции в бизнесе. Новая цифровая экономика строится на принципиально иных правилах, чем экономика традиционная. Хозяйствующие субъекты вынуждены работать в условиях постоянно меняющейся среды.

Основными направлениями цифровой революции выступают роботизация, блокчейн, облачные технологии, интернет вещей, большие данные и продвинутая аналитика, горизонтальная и вертикальная интеграция, кибербезопасность, дополнительная реальность и многое другое.

Цифровая экономика – деятельность, в которой ключевыми факторами производства являются данные, представленные в цифровом виде, а их обработка и использование в больших объемах, позволяет повысить эффективность, качество и производительность в различных видах производства, технологий, оборудования, при хранении, продаже, доставке и потреблении товаров и услугах.

Нормативное регулирование цифровой экономики в России представлено Программой «Цифровая экономика Российской Федерации» [1]. Программой определены цели, задачи, направления и сроки реализации основных мер государственной политики по созданию необходимых условий для развития в России цифровой экономики, в которой данные в цифровом виде являются ключевым фактором производства во всех сферах социально-экономической деятельности.

К *основным направлениям* развития цифровых технологий в банках относятся цифровой банк, расширение интеграционных возможностей, появление новых платёжных систем, банковская экосистема, системы искусственного интеллекта, внедрение Единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА) для клиентов банков, использование биометрических данных, использование технологий блокчейн и многое другое.

1. Цифровой банк. Это способ организации процессов, позволяющий сократить себестоимость банковских услуг и продуктов. Переход на цифровые каналы обслуживания дает возможность существенно снизить такие затраты.

2. Расширение интеграционных возможностей. Данное направление позволяет, с одной стороны, клиентам упростить расчёты, например, по оплате ЖКХ, в частности автоматизировать их, и с другой стороны – расширяет возможности банка по отслеживанию «спящей» клиентской базы.

3. Появление новых платёжных систем. В 2016 году кредитные учреждения начали использовать Apple Pay и Samsung Pay, что говорит о тренде к применению более удобных средств платежей и платежных систем.

4. Банковская экосистема. В ближайшее время банки ждет эволюция мобильного и интернет-банкинга, которая приведет к необходимости создания уникальной корпоративной социальной мультисреды, доступной и сотрудникам, и клиентам.

5. Системы искусственного интеллекта. В настоящее время в колл-центрах банков уже используются боты – роботы-консультанты с использованием речевых технологий и простых форм искусственного интеллекта для помощи в решении несложных вопросов.

6. Другие новшества. Среди других нововведений выделяется внедрение Единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА) для клиентов банков, переход на использование XBRL для отчётности по МСФО, применение биометрических данных (отпечатков пальцев, голоса, радужной оболочки глаз и др.) для многофакторной авторизации, использование технологий блокчейн и прочее.

Блокчейн представляет собой новый тип систем организации базы данных, позволяющий широкой группе участников получать практически одновременный совместный доступ к общим данным, с беспрецедентным уровнем конфиденциальности. Перед банками открывается новая перспектива переноса главных операционных и финансовых систем, а также систем оценки рисков на новую платформу коллективной работы с данными на базе Блокчейн.

Таким образом, цифровая экономика предлагает широкие возможности для развития системы государственного управления. Современные технологии позволяют в ближайшем будущем создать среду высокотехнологичной цифровой платформы государственного управления, которая обеспечит минимизацию человеческого фактора, сопутствующей ему коррупции и ошибок, автоматизирует сбор статистической, налоговой и иной отчетности, обеспечит принятие решений на основе анализа реальной ситуации.

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации».

РАЗВИТИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ

А.А. Пчелка
***Е.Н. Домбровская**, научный руководитель*
Витебский государственный технологический университет
г. Витебск

В настоящее время потребительское кредитование в Беларуси получило широкое развитие. Актуальность данной темы обусловлена, во-первых, тем, что уровень развития потребительского кредитования влияет на уровень жизни населения и эффективность экономики в целом, во-вторых, кредитование населения является перспективным направлением развития банковских услуг. Целью нашего исследования является анализ рынка потребительского кредитования в Витебской области и предложение направлений его развития.

В Витебском регионе потребительским кредитованием занимаются все банки, находящиеся на его территории. Наибольшая доля рынка в этом сегменте принадлежит таким банкам, как ОАО «АСБ Беларусбанк», ЗАО «Идея Банк», ОАО «Белагропромбанк». Это связано с наиболее низкими процентными ставками по кредитам в данных банках и достаточно большим перечнем предлагаемых кредитных продуктов. В целом ставки по потребительским кредитам в различных банках колеблются от 13% в ОАО «АСБ Беларусбанк» до 33% в ЗАО «Банк «Решение». В Витебской области, как и в других регионах Беларуси, с 2016 года наблюдается рост объемов потребительского кредитования. Это объясняется ростом доходов населения, а также снижением процентных ставок по кредитам данного вида (табл. 1).

Таблица 1

Задолженность по кредитам, выданным физическим лицам, за 2016–2018 годы, в млн руб.

Показатели	На 01.01.2016	На 01.01.2017	На 01.01.2018	На 01.01.2019
Задолженность по кредитам физических лиц – всего по Республике Беларусь, в том числе:	6 878,8	7 155,4	9 031,9	11 596,5
- Витебская область	670,7	713,2	869,8	1080,1
Доля Витебской области в республиканском объеме потребительского кредитования, %	9,8	10,0	9,6	9,3

Источник: составлено на основе [1].

Объёмы кредитования физических лиц в Витебской области ниже, чем в других областях (кроме Могилевской области). Это связано с более низким

уровнем доходов населения Витебской области по сравнению с другими областями. Доля Витебской области в республиканском объеме кредитования составляет около 10%, и имеет отрицательную тенденцию.

В структуре потребительских кредитов преобладают кредиты на финансирование недвижимости – 63,33% (табл. 2). Доля кредитов на потребительские нужды по Витебской области также довольно существенная (36,67%).

Таблица 2

Структура задолженности по потребительским кредитам на 01.01.2019

Регион	Кредиты на потребительские нужды		Кредиты на финансирование недвижимости	
	сумма, млн руб.	удельный вес, %	сумма, млн руб.	удельный вес, %
Республика Беларусь	4 385,3	37,82	7 211,2	62,18
Витебская область	396,1	36,67	684,1	63,33

Источник: рассчитано на основе [1].

Одна из основных проблем банков – это просроченная задолженность, которая всегда присутствует в банковском секторе. Следует отметить, как положительный факт, снижение почти в 2 раза суммы просроченной задолженности населения по потребительским кредитам по Витебскому региону (с 4,7 млн руб. на 01.01.2016 до 2,2 млн руб. на 01.01.2019) и её доли в республиканском объеме просроченной задолженности за 2016–2018 гг. (с 10% на 01.01.2016 до 6,8% на 01.01.2019) [2].

Среди существующих проблем, сдерживающих развитие потребительского кредитования, можно отметить, во-первых, низкий уровень доходов населения Витебской области в сравнении с республиканским. Во-вторых, банки в случае неисполнения кредитополучателем своих обязательств используют достаточно жесткие меры в виде высоких начисленных процентов, которые значительно ухудшают финансовое положение кредитополучателей. В-третьих, в некоторых банках перечень кредитных продуктов весьма ограничен, а процентные ставки достаточно высоки. Во многих банках не представляется возможным получить кредит физическому лицу в возрасте до 21 года.

Для снижения банковских рисков, связанных с просроченной задолженностью населения по кредитам, целесообразно развивать банкострахование. Кроме того, необходимо повышать уровень финансовой грамотности населения и расширять спектр кредитных продуктов.

1. Информация о динамике задолженности по кредитам, выданным банками Республики Беларусь физическим лицам // Бюллетень банковской статистики. – 2019. Ежегодник. [Электронный ресурс]. – 2019. – Режим доступа: http://www.nbrb.by/publications/bulletin/

2. Информация о динамике проблемной задолженности физических лиц // Бюллетень банковской статистики. – 2019. Ежегодник [Электронный ресурс]. – 2019. – Режим доступа: http://www.nbrb.by/publications/bulletin/

АНАЛИЗ РЫНКА ОБЛИГАЦИЙ ЗА 2017 ГОД В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.А. Романюк
***О.Г. Довыдова**, научный руководитель*
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

За 20 лет существования биржевого рынка в Республике Беларусь была проделана огромная работа по созданию благоприятной инфраструктуры для работы с ценными бумагами, поэтому биржевой рынок страны развивается стремительными темпами. В период с 2012 по 2018 гг. объем выпуска облигаций вырос с 6,55 млрд BYN до 16,8 млрд BYN, что в процентном выражении составляет 256% прироста. Динамику можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1

Изменение объема выпуска облигаций 2012–2018 гг.

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Объем выпуска, млрд BYN	6,55	6,62	7,31	10,99	14,03	15,45	16,8

Примечание: собственная разработка на основе источника [1].

По данным «Отчета о работе Департаментам по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь» на 01.01.2018 в обращении находился 751 выпуск облигаций, выпущенных 247 эмитентами на сумму 16,8 млрд BYN, в то время как по состоянию на 01.01.2017 в обращении находилось 669 выпусков облигаций, выпущенных 257 эмитентами на сумму 15,45 млрд. BYN [1].

Таблица 2

Объем выпуска облигаций и количество выпусков в разрезе типов эмитента

Тип эмитента	Объем выпуска, млн BYN		Удельный вес, процентов		Изменение, процентов
	01.01.2017	01.01.2018	01.01.2017	01.01.2018	
Всего:	15450.7	16800.4	100	100	+8.74
Банки:	6569	7196,2	42,5	42,8	+9,54
Предприятия	6503	6010	42,1	35,8	-7,58
Местные исполнительные и распорядительные органы	2378,7	3594,2	15,4	21,4	+51,1

Примечание: собственная разработка на основе источника [1].

В 2017 году рост произошел во всех сегментах рынка, кроме рынка облигаций предприятий, где можно заметить снижение на 7,6% по отношению к 2016 году. Особенно выделяется сегмент местных исполнительных и распорядительных органов, где произошел рост выпуска облигаций на 51,1%. Наибольший удельный вес занимают, как на 01.01.2017, так и на 01.01.2018 облигации банков.

В Республике Беларусь облигации выпускаются в четырёх валютах:

- белорусский рубль;
- доллар США;
- евро;
- российские рубли.

На рисунке можно увидеть структуру облигаций в разрезе валют.

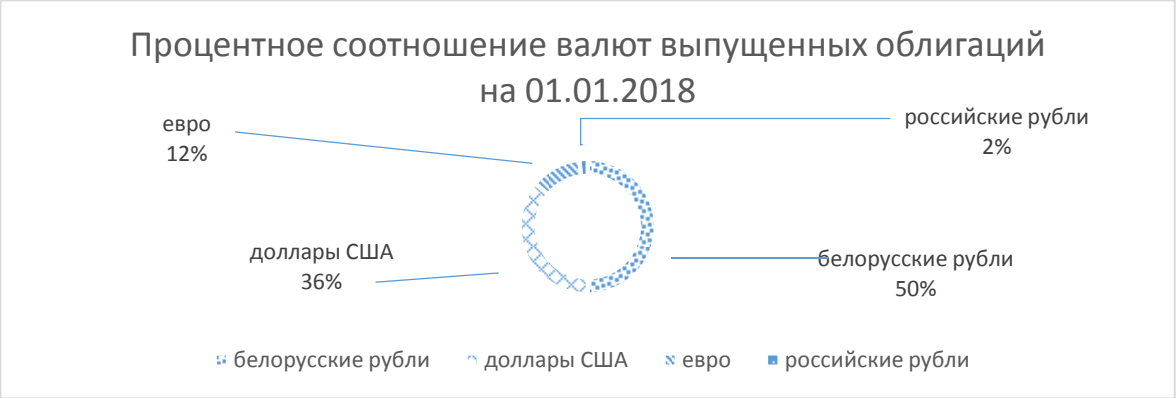


Рис. Структура валют, в которых были выпущены облигации по состоянию на 01.01.2018.

Примечание: собственная разработка на основе источника [1].

При рассмотрении валютной структуры, можно заметить, что по состоянию на 01.01.2018 почти 50% облигаций выпущено в национальной валюте, почти 36% – в долларах США, около 12% облигаций были выпущены в евро и только 2% в российских рублях. Доля выпусков облигаций в национальной валюте по-прежнему высока. Объяснение сложившейся ситуации заключается в том, что инвесторы и эмитенты предпочитают белорусский рубль, как основное средство сбережений и расчета.

В целом стоит отметить, что 2017 г. оказался продуктивным для рынка облигаций. Общий объем выпуска возрос на 8,74%. Увеличились все показатели биржевых торгов облигациями (количество сделок, выпуск облигаций), что для белорусского рынка ценных бумаг является существенным достижением.

1 Отчет о работе Департамента по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь в 2017 году [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/upload/depcen/otchet/dcb2017.pdf. – Дата доступа: 26.02.2019.

ОСНОВНЫЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОСВЯЗИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО И ФИНАНСОВОГО УЧЕТА

Е.Д. Самойлова
В.Я. Соколов*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург

Бухгалтеры финансового и управленческого учета используют одну и ту же информационную базу в качестве основы для своей деятельности, но в зависимости от потребностей организации обработка информации в этих учетных системах происходят по-разному. Поскольку управленческий учет направлен на контроль, распределение и прогнозирование с целью повышения эффективности деятельности организации, может показаться, что финансовый учет не играет важной роли в этих процессах, но это не так. Невозможно анализировать, планировать и контролировать будущую деятельность организации без адекватной оценки прошлых и текущих показателей, которыми как раз и занимается финансовый учет. В связи с этим организация взаимосвязи этих двух компонентов целостной системы бухгалтерского учета является актуальным вопросом на сегодняшний день. Ее можно обеспечить при создании базы счетов бухгалтерского учета организации в рамках двух подходов: монистическом и дуалистическом.

Монистический подход основывается на использовании одного плана счетов и бухгалтерских проводок для формирования взаимосвязи между двумя подсистемами бухгалтерского учета, в то время как дуалистический подход является противоположностью монистического, представляя собой использование различных планов счетов для определенного вида учета.

При единой информационной базе формирование учетных данных для пользователей может совершаться разными путями: 1) как обособленная деятельность двух видов учета; 2) полная интеграция данных управленческого и финансового учета; 3) формирование без использования системы счетов для оперирования информацией. В этом случае можно сказать, что, исходя из вариантов организации управленческого учета, следует отметить два подхода: системный и внесистемный.

Системный подход предполагает, что некорректно рассматривать по отдельности какие-либо функции в рамках одной системы учета. Важно, чтобы весь учет являлся полным, с интеграцией всех функций учета, рассматривая финансово-хозяйственную активность организации в целом. Внесистемный подход отличается от системного тем, что он реализуется в качестве отдельной системы, ориентированной на определенные функции менеджмента. Ключевое значение в этом подходе представляют отдельные базы данных с применением специализированных счетов и форм, которые были специально разработаны для создания управленческой отчетности.

В зависимости от того, какой подход был выбран руководителями организаций для сбора и обработки информации в целях управленческого учета для своевременных принятий правильных решений, выделяют два вида ведения учета: автономный и интегрированный.

Автономная система подразумевает, что изучаемые в этом докладе две подсистемы ведутся независимо друг от друга, в то время как интегрированная система предполагает тесную взаимосвязь этих систем. Основное различие между двумя этими системами описано в нижеприведенной таблице.

Таблица

Методологические подходы к организации управленческого учета

Методологический подход к организации управленческого учета	Вариант организации	Варианты использования счетов в системах
Системный	Автономная система	Без использования систем счетов и двойной записи
		С использованием самостоятельного плана счетов для определенного вида учета, (дуалистический подход)
	Интегрированная система	Выделение управленческого учета отдельным блоком внутри финансового учета
		Полная интеграция управленческого и финансового учета (монистический подход)
Внесистемный	Автономная система	Без использования системы счетов
		Использование контрольных счетов и простой записи

Проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что при большом выборе моделей организации управленческого учета важно понимать, что получение полной информации для удовлетворения нужд пользователей для выполнения функций контроля, прогнозирования и организации хозяйственной деятельности возможно только в рамках «гибкой» организации управленческого учета. Разработка нестандартного подхода к формированию управленческой отчетности, а также новые способы сбора учетной информации могут повысить эффективность взаимодействия двух подсистем бухгалтерского учета, тем самым помочь организации в достижении поставленных ей целей.

1. Друри К. Управленческий и производственный учёт. Вводный курс: учеб. для студентов вузов / К. Друри. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 735 с. – (Серия «Зарубежный учебник»).

2. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет: учебник для вузов. 3-е издание, перераб. и доп. – М.: Магистр: Инфра М, 2015.

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СХПК КОЛХОЗ «ПЕРЕДОВОЙ»

А.А. Фалалеева
О.И. Баринова*, научный руководитель*
Вологодская государственная молочнохозяйственная академия
им. Н.В. Верещагина
г. Вологда

Оптимизация налоговой нагрузки является главной задачей любого экономического субъекта, так как от этого зависит прибыльность и стабильность развития бизнеса, поэтому тема исследования актуальна.

Научная новизна исследования заключается в разработке практических рекомендации по оптимизации налогов для сельскохозяйственного предприятия.

Целью исследования является разработка мероприятий по оптимизации налогообложения на предприятии.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- провести анализ уплачиваемых налогов и сборов, налоговой нагрузки на предприятии;
- изучить систему налогообложения в хозяйствующем субъекте и разработать мероприятия по ее оптимизации.

Объектом исследования выступает СХПК колхоз «Передовой» Вологодского района Вологодской области, занимающийся молочным скотоводством.

Методы исследования – монографический, расчетно-конструктивный, экономико-статистический и др.

Результаты исследования. СХПК Колхоз «Передовой» находится на общем режиме налогообложения и, в соответствии с этим, исчисляет и уплачивает следующие налоги: налог на прибыль организаций, НДС, земельный налог, страховые взносы в государственные внебюджетные фонды, транспортный налог и прочие налоги и сборы. Организация является налоговым агентом по уплате НДФЛ и состоит на налоговом учете в Межрайонной инспекции ФНС № 1 по Вологодской области.

За 2015–2017 гг. наблюдается рост как начисленных, так и уплаченных налоговых обязательств на 7,4% и 6,3% соответственно. В структуре налогов и сборов, уплачиваемых хозяйством, наибольший удельный вес занимают взносы в государственные страховые фонды – 42,15% от суммы всех платежей. На втором месте по значимости НДС – 41,49% от общей суммы обязательств. Третье место занимает НДФЛ – 15,85%. Динамика задолженности по платежам в бюджет на конец года имеет тенденцию к росту на 2%. Показатели эффективности налогообложения имеют тенденцию к снижению, что оценивается негативно.

Расчет налоговой нагрузки за исследуемый период представлена в таблице 1.

Таблица

Динамика налоговой нагрузки СХПК колхоз «Передовой» за 2015–2017 гг.

Методики	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Отклонение (+,-)
Методика 1 Министерства финансов России, %	15,12	13,24	12,97	-
Методика 2, разработанная Кировой Е.А. - абсолютная, тыс. руб. - относительная, %	 61 471,62 66,38	 64 686,47 76,39	 66 051,95 70,89	 107,45 -
Методика 3, разработанная Крейниной М.Н., %	18,78	18,47	18,22	-
Методика 4, разработанная Кадушиным А. и Михайловой Н. - добавленная стоимость, тыс. руб. - налоговая нагрузка, %	 168935,13 42,1	 161828,31 42,37	 176924,24 44,36	 104,73 105,36
Методика 5, разработанная Литвиным М.И., %	10,97	11,88	11,23	-

Анализ налоговой нагрузки СХПК колхоз «Передовой» по разным методикам показал увеличение налогового бремени, что оценивается не благоприятно и говорит о проблемах налоговой деятельности организации.

По данным Федеральной налоговой службы, значение налоговой нагрузки по виду экономической деятельности – сельское хозяйство составляет за анализируемый период с 2015 по 2017 год 3,5%. Это безопасный показатель налоговой нагрузки. По данным 1 можно сделать вывод, что налоговая нагрузка СХПК колхоз «Передовой» по разным методикам превышает среднюю налоговую нагрузку по отрасли.

Для оптимизации налогообложения сельскохозяйственного предприятия следует рекомендовать:

- перейти на альтернативный режим налогообложения – единый сельскохозяйственный налог;
- использовать налоговые льготы, в частности по уплате взносов в государственные страховые фонды;
- внедрить налоговое бюджетирование. Бюджетирование налогов – это расчет плановых сумм налоговых обязательств, контроля за соблюдением бюджета, а также анализа отклонения фактически погашенных обязательств по налогам и сборам от планируемых показателей [1]. Рекомендуем разработать сводный налоговый бюджет, который будет включать все уплачиваемые налоги, плановые суммы и сроки их уплаты с поквартальной разбивкой.

Внедрение данных рекомендаций в налоговую деятельность СХПК колхоз «Передовой» позволит снизить налоговое бремя и улучшить финансовое состояние.

1. Сигидов, Ю.И. Налоговое бюджетирование как основа перспективного налогового анализа / Ю.И. Сигидов, М.А. Калашникова // Бухгалтерский учет в сельском хозяйства. – 2017. – № 1. – С. 36-42.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

И.С. Хряпко
В.В. Квасникова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Витебский государственный технологический университет
г. Витебск

Анализ финансовых результатов является неотъемлемой частью анализа хозяйственной деятельности промышленной организации, так как он позволяет непосредственно оценить эффективность её деятельности, выраженную объемом полученной прибыли. Между тем для экспортно-ориентированных организаций анализ финансовых результатов по отдельным внешним рынкам приобретает особое значение в связи с тем, что это позволяет выявить ключевые рынки деятельности и выстроить структуру менеджмента и продаж в расчете на целевые регионы. Объектом анализа выступает организация по производству кабельно-проводниковой продукции. Целью научной работы является исследование финансовых результатов внешнеэкономической деятельности организации и направления её улучшения. В таблице представлен анализ показателей финансовых результатов организации по производству кабельно-проводниковой продукции на различных внешних рынках [1].

Таблица

Показатели финансовых результатов организации по производству кабельно-проводниковой продукции на различных внешних рынках

Страна	Структура прибыли от реализации продукции, %		Рентабельность продаж, %		Транспортные расходы на 1 руб. реализованной продукции, руб.	
	2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.
Австрия	0,35	0,49	9,5	12,9	0,04	0,04
Армения	0,02	0,00	10,6	10,3	0,02	0,05
Беларусь	15,50	**17,22**	9,5	10,3	0,03	0,04
Германия	13,70	3,23	10,5	13,3	0,00	0,04
Грузия	0,00	1,35	-	12,4	0,03	0,03
Казахстан	4,54	**8,85**	10,6	**13,4**	0,04	0,06
Киргизия	0,54	0,84	10,6	10,3	0,05	0,07
КНР	0,08	0,00	11,6	0,0	0,03	0,04
Латвия	6,27	4,29	12,1	**14,8**	0,03	0,03
Литва	8,37	**13,99**	10,8	12,1	0,02	0,02
Молдова	0,03	0,19	12,0	**13,4**	0,04	0,04
Польша	0,28	0,14	10,5	**13,4**	0,03	0,03
Россия	38,50	**34,27**	9,8	9,2	0,03	0,04
Туркмения	0,76	0,14	11,8	13,0	0,03	0,05
Узбекистан	0,73	0,36	9,8	11,5	0,03	0,04
Украина	2,29	1,24	9,5	12,4	0,03	0,03

Окончание таблицы

Страна	Структура прибыли от реализации продукции, %		Рентабельность продаж, %		Транспортные расходы на 1 руб. реализованной продукции, руб.	
	2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.
Финляндия	1,50	7,94	11,5	**14,5**	0,03	0,03
Хорватия	0,00	0,01	-	11,8	0,00	0,05
Чехия	4,01	2,64	9,6	9,5	0,02	0,01
Эстония	2,54	2,80	10,5	10,5	0,02	0,03
Всего	100	100	-	-	-	-

За 2017 год организация получила прибыль от реализации в размере 23,8 млн руб., что на 30% больше, чем в предшествующем году (18,1 млн руб.). Как видно из таблицы, наиболее эффективным сбыт является рынок Латвии с показателем «рентабельность продаж» равным 14,8%. Несмотря на высокий уровень показателя «рентабельность продаж», данный рынок вносит незначительный вклад в формирование прибыли от реализации – всего 4,3% (с динамикой снижения в 2017 г.). Второе место по эффективности сбытовой деятельности по показателю «рентабельность продаж» (14,5%) занимает рынок Финляндии, при этом прибыль от реализации продукции на этом рынке составила почти 8% прибыли от реализации продукции организации в целом. Третье место по эффективности сбытовой деятельности с показателем «рентабельность продаж» в 13,4% делят рынки таких стран, как Казахстан, Молдова и Польша. Причем наиболее ощутимый вклад в формирование прибыли от реализации организации вносит лишь рынок Казахстана – 8,9%.

В настоящее время наибольшую прибыль организация получает от реализации продукции на рынке России. За исследуемый период доля прибыли от реализации продукции на данном рынке сократилась с 38,5% до 34,3%, однако она всё еще остается самой большой. Следует отметить, что рентабельность продаж на этом рынке значительно ниже, чем на других внешних рынках и имеют тенденции к снижению – с 9,8% до 9,2%. На втором месте по величине прибыли от реализации находится рынок Беларуси. Локальный рынок проявил рост и сформировал уже 17,2% прибыли, в отличие от 15,5% в прошедшем году. Положительным аспектом является и то, что данный прирост также сопровождался приростом рентабельности продаж на 0,8 п. п., с 9,5% до 10,3%. На третьем месте по доле прибыли от реализации находится рынок Литвы – 14%, причем по сравнению с 2017 годом она выросла на 5 п. п. Рынок Германии в 2016 году был одним из основных для организации. В 2017 году доля прибыли от реализации продукции значительно упала, что связано с окончанием срока реализации проекта, для которого осуществлялась поставка кабельно-проводниковой продукции. Несмотря на уменьшение прибыли от реализации на этом рынке, рентабельность продаж повысилась с 10,5 до 13,3%.

Если рассматривать транспортные расходы как отдельную статью затрат, то наибольшие их объемы в расчете на 1 руб. реализованной продукции наблюдаются на рынке Киргизии (7 коп.), Казахстана (6 коп.), Туркмении (5 коп.) и Армении (5 коп.). С одной стороны, величина транспортных расходов коррелирует с удаленностью рынков сбыта от организации. Самые низкие значения транспортных расходов присущи рынкам Литвы (2 коп.) и Чехии (1 коп.) [2]. Вместе с тем величина транспортных расходов на рубль реализованной продукции зависит от структуры ассортимента продукции, поставляемого на рынок. Так, для кабелей малого напряжения и тока, имеющих более низкую цену, значение показателя «транспортные расходы на рубль реализованной продукции» будет значительно выше, чем для кабелей высокого напряжения, цена которых значительно выше. Таким образом, можно заключить, что основной вклад в формирование финансового результата от реализации продукции организации в 2017 году вносят рынки России, Беларуси, Литвы и Казахстана.

1. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2018: стат. сб. / Нац. стат. комитет Респ. Беларусь. – Минск, 2018. – 489 с.

2. Внешняя торговля Республики Беларусь: стат. сб. / Нац. стат. комитет Респ. Беларусь. – Минск, 2018. – 403 с.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ КЛАСТЕРА (НА ПРИМЕРЕ БУРЯТИИ)

А.В. Алексеев
***А.Л. Алексеев**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Бурятский государственный университет им. Доржи Банзарова
г. Улан-Удэ

Построение эффективной организационной структуры требует постоянного изменения и приспособления к новым условиям. В условиях цифровизации (распространении «больших» данных и «умной» инфраструктуры) и развитии сетевых структур (в том числе кластеров) в региональной экономике необходимо очень четкое понимание процедур функционирования управления.

Организационная структура управления кластером является сложной системой в связи с многообразием отношений внутри кластера. Когда имеется структура как на предприятиях и фирмах, так и в институтах власти, предпринимательства, науки, тогда нужна и структура кластера [1]. От проектирования эффективной организационной структуры будет зависеть результативность, качество и понимание вектора развития.

Актуальность обостряется и при исследовании эффективности управления в регионе (Республика Бурятия). По расчетам Агентства политических и экономических коммуникаций (АПЭК, Москва) на начало 2019 г. Республика Бурятия располагается на 67–69 местах при учете финансово-экономических, социальных и политико-управленческих элементов.

Интересно, что участники кластера – институты власти (Правительство, Хурал, Министерства и т.д.), институты науки (Бурятский научный центр СО РАН, все государственные вузы Бурятии, лаборатории и т.д.), предприятия и организации, учреждения – расположены в столице региона – г. Улан-Удэ, автором не найдены участники кластера в отдаленных уголках региона, что, наверное, логично и обоснованно. Важен примерный уровень эффективности управления в столице Бурятии.

Такой уровень, по данным Агентства политических и экономических коммуникаций (АПЭК, Москва), достоин 82 места среди 92 исследуемых городов РФ. При этом социально-экономический блок, включающий транспорт, благоустройство города, финансово-бюджетную политику, относительно менее эффективен, чем политико-управленческий блок, связанный с бюрократическим аппаратом, консолидацией в решении конфликтов, городским управлением в ЖКХ и т.д.

Для региональной экономики на примере Бурятии, исходя из актуальности данного исследования, приоритетными становятся задачи, касаемые путей и альтернатив эффективного проектирования организационной структуры кластера.

Целью исследования является раскрытие путей и перспектив эффективного проектирования организационной структуры регионального кластера.

На основе этой цели поставлены следующие задачи исследования: 1) поиск классификационных признаков организационной структуры кластеров в зарубежных странах; 2) анализ критериев оптимальности организационной структуры кластера и алгоритмов по ее обоснованию; 3) рассмотрение российского практического опыта проектирования организационной структуры кластеров, их преимуществ и недостатков; 4) обоснование роли и перспектив эффективной организационной структуры кластера; 5) выявление основных путей и направлений для проектирования эффективной и совершенствования эффективности организационной структуры кластера в регионе.

Объектом исследования выступает эффективность процедуры проектирования организационной структуры регионального кластера.

Предметом исследования становится общность связей и отношений, проявляющихся в процессах совершенствования и образования эффективной организационной структуры кластера в региональной экономике.

Таким образом, автор подчеркивает, несмотря на те или иные недостатки различных видов организационных структур, важную роль организационной структуры в управлении кластерными образованиями. С одной стороны, эффективная организационная структура позволяет четко определить функциональные задачи и обязанности сотрудников, потребность кластера в специалистах или управленцах высшего звена, избежать разрозненности действий кадров, ориентированность конкретных работников на предполагаемый конкретный результат и др. С другой стороны, эффективная организационная структура соответствует «духу времени» и делает из кластера гибкую, динамичную, защищенную от внешних негативных сил, свободную для честного (справедливого) и полезного труда, поддерживающую новаторские инициативы, научно-технико-технологически подкованную систему.

Также нужно отметить глобальное разнообразие типов организационных структур кластеров по всему миру, зависящих от характеристик сравнения (участие различных институтов власти, функциональных компетенций учреждений, типа устойчивых связей в структуре, жизненного цикла кластера, методического обеспечения, формализации кластерной политики и т.д.).

Исследование требует дальнейшего совершенствования в связи с малой адаптацией в научной литературе методик по алгоритмизации проектирования конкретно кластерной организационной структуры. В одном регионе или государстве возможно использование нескольких типов организационных структур кластеров: матричные, функциональные, смешанные, специализированные, «одного окна», линейные и другие.

1. Рассказова А.Н. Кластер как основа управления промышленными предприятиями // Молодой ученый. – 2010. – №10. – С. 97-103.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕТОДА ДОХОДНОСТИ ИНВЕСТИРОВАННОГО КАПИТАЛА В ЭЛЕКТРОСЕТЕВОЙ КОМПАНИИ

А.А. Бабиков
А.С. Тарасова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ивановский государственный энергетический университет
им. В.И. Ленина
г. Иваново

Изменив систему тарифообразования «Затраты плюс» на метод доходности инвестированного капитала – метод RAB (от англ. Regulatory Asset Base), государство четко обозначило, что электросетевой комплекс не просто обслуживающий инфраструктурный придаток, а самостоятельный вид бизнеса, способный генерировать доходы для владельцев данного бизнеса. Метод RAB-регулирования предполагает включение в расчет тарифа не только необходимые затраты на функционирование электросетевой компании, но и возврат на инвестированный капитал, а также определенный доход (по ставке, установленной на государственном уровне) на вложенные инвестиции, что позволяет существенно повысить инвестиционную привлекательность электросетевого бизнеса [1].

Так, метод доходности инвестированного капитала хорошо закрепился во Владимирской области и, согласно постановлению Департамента цен и тарифов администрации Владимирской области от 28.12.2017 № 63/11, с 1 января 2018 г. были установлены новые долгосрочные параметры регулирования для филиала «Владимирэнерго» ПАО «МРСК Центра и Приволжья» на 2018–2022 гг.

В связи с этим следует рассмотреть применение метода доходности инвестированного капитала в филиале «Владимирэнерго» «МРСК Центра и Приволжья» за период 2010–2017 гг.

Филиал перешел на новый метод тарифообразования одним из первых – 1 января 2010 г. Это позволило филиалу увеличить инвестиционную программу в два с лишним раза по сравнению с 2009 г. (348,5 млн руб.), которая составила 826 млн руб. Основной целью инвестиционной программы в 2010 г., а также и в последующих годах регулирования, является техническое перевооружение и реконструкция. Создана база инвестированного капитала размером в 6877,7 млн руб. Согласно отчетам ПАО МРСК «Центра и Приволжья» о движении денежных средств за период 2011–2017 гг. было введено активов на общую сумму в 6 399 716 тыс. руб. из которых затраты на модернизацию и реконструкцию составили 4 850 870 тыс. руб. (75,80%), затраты на строительство составили 1 506 759 тыс. руб. (23,54%).

Данная статистика позволяет пронаблюдать, как метод RAB-регулирования позволил в краткие сроки привлечь большое количество инвестиций в распре-

делительные сети и выполнить задачу по сокращению общего износа распределительных сетей, который в 2010 г. по всему филиалу ПАО МРСК Центра и Приволжья» составил 63,6%, когда как по состоянию на 30.03.2018 износ сетей филиала «Владимирэнерго» составил 46 %. Можно сделать вывод, что политика нацеленного инвестирования в модернизацию и реконструкцию распределительных сетей оказалась успешной и было обновлено около 17,6% сетей, но помимо этого за период 2011–2017 гг. произошло увеличение балансовой стоимости активов филиала «Владимирэнерго», и на начало 2017 г. данное увеличение составило 2 138 074 тыс. руб. (были введены в эксплуатацию подстанции «Западная», «Суздаль» и «Покров», что существенно повысило надежность электроснабжения, создана стратегическая важная возможность присоединения новых потребителей и появилась возможность компенсировать реактивную мощность на транзите электроэнергии между Московской и Владимирской энергосистемами). Следует отметить, что за период регулирования возвращено инвестированного капитала на общую сумму 4 118 063 тыс. руб.

К сожалению, одной из основных слабостей применения данного метода оказалось существенное занижение дохода на инвестированный капитал за период 2011–2017 гг., который составил 1 833 236 тыс. руб., что почти в два раза меньше планового показателя. Данная цифра занижена по разным причинам, но основными являются: уменьшение фактической выручки от тарифного уровня и рост неподконтрольных расходов от тарифного уровня. Вторая причина является скорее экстренной, потому что были созданы резервы по сомнительным долгам в связи с лишением ПАО «Владимирэнергосбыт» статуса гарантирующего поставщика. Однако данные причины негативно влияют на инвестора, ведь он, принимая решение об инвестировании, отталкивался от таких ставок как 11–12%, когда как по факту доход на инвестированный капитал за весь период регулирования составил 3,44% – в 3,5 раза меньше заявленного.

Тем не менее, подводя итоги введения метода тарифообразования RAB-регулирование, следует подчеркнуть, что данный метод себя проявил в том, в чем он и должен был себя проявить – в скором создании большой базы капитала с основной целью модернизации и реконструкции распределительных сетей. В итоге первого периода регулирования, удалось уменьшить износ сетей на 17,6% всего за семь лет. Метод доходности инвестированного капитала дал возможность нарастить балансовую стоимость активов, что очень важно в общем развитии Владимирской области как региона в целом. Новые активы не только позволили повысить надежность электрической энергии, но и осуществлять техническое присоединение новых потребителей города Суздаль.

Как итог, в новый период долгосрочного регулирования предстоит решить много новых задач, одна из которых – не дать инвесторам разувериться в данном методе и доказать, что инвестирование в электроэнергетику – не

только стратегически важная задача, но и приносящая стабильно гарантированный доход инвестиция.

1. Оклей П.И. Совершенствование структуры инвестиционных вложений электросетевых компаний в целях повышения эффективности основного капитала в новых условиях тарифного регулирования: автореф. дис. канд. экон. наук. – М., 2011

2. Официальный сайт ПАО «МРСК Центра и Приволжья» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://mrsk-cp.ru]

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ СТАНОВЛЕНИЯ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ

Н.Д. Базаев

С.А. Кожевников*, научный руководитель, канд. экон. наук*

Вологодский научный центр Российской академии наук

г. Вологда

В последние годы в мире наблюдается тенденция перехода от классической модели функционального управления в государственном секторе к использованию современных подходов к управлению, зарекомендовавших себя у бизнес-сообщества. Развитие в данном направлении – это своеобразный ответ на кризисные явления в государственном управлении, построенном на принципах бюрократии, иерархии и централизации. Целью исследования является обзор различных подходов к управлению в органах исполнительной власти и рассмотрение реализации проектного подхода как эффективного ответа на кризисные явления.

В современной теории существуют различные концептуальные подходы к управлению: системный, кибернетический, функциональный, программно-целевой, проектный, подход на основе теории принятия решений, маркетинговый, процессный, ресурсный, ценностно-ориентированный [1]. Несмотря на множество механизмов, выход из кризиса управленческой деятельности, как показала практика, нашелся в переосмыслении государственного управления на основе использования принципов проектного подхода. Внедрение данной методологии осуществлялось в ходе административных реформ в США, Канаде, Англии и других странах, а сейчас активно продвигается в России.

Развитие проектного подхода как перспективной формы управления базируется на методологии и использовании инструментария менеджмента, в котором основой выступает понятие проекта, включающего содержательную характеристику предмета и объекта управления. В свою очередь, практическая проектная деятельность осуществляется на основе национальных и/или

международных подходов, рекомендаций и стандартов, разработанных в результате обобщения практического опыта деятельности как в коммерческой сфере, так и в сфере государственного управления. Следует отметить, что, несмотря на достаточный длительный период применения, трактовка понятия и концепция определения проекта продолжает меняться вследствие развития теории и практики.

Несмотря на то что стандарты появились относительно недавно, реализация проектов началась намного раньше. Так, бурное развитие проектного подхода в той или иной сфере наблюдалось во второй половине XX века [2]. Также можно выделить 4 этапа (волны) развития проектного управления в зарубежных странах (в нашей стране выделяется 6 этапов).

На данный момент реализация проектного управления в России связана с уже внедрёнными и адаптированными западными стандартами. Причиной такого решения, на наш взгляд, послужил уже наметившийся курс на переход к рыночной экономике в нашей стране и заимствование стандартов, работающих в других странах с рыночной экономикой, что является вполне логичным и закономерным действием.

Главным отличительным признаком проектного управления от часто применяющейся классической модели функционального управления является предварительная разработка целостной модели проекта, ее комплексный анализ, согласованность, утверждение и, как следствие, всесторонняя реализация. Тезисная сравнительная характеристика функционального и проектного управления представлена в таблице.

Таблица

Отличия функционального управления от проектного

Функциональное управление	Проектное управление
Отличительные характеристики	
Стационарное	Динамическое
Фрагментарное	Целостное
Субъективное	Объективное
Дискретное	Сплошное
Внешнее	Внутреннее
Несистемное	Системное
Линейное	Нелинейное

Сравнивая методологии, необходимо отметить, что проектное управление, как воплощение системного подхода, должно служить дополнением, поскольку его методы являются более гибкими и динамичными, что соответствует потребностям нестабильной отечественной экономики. Так, Международная ассоциация управления проектами (IPMI) утверждает, что на практике использование методологии и инструментов проектного управления экономит от 20–30% времени и 15–20% затрачиваемых средств.

1. Кузнецов Ю.В.Государственное стратегическое управление: монография / под общ. ред. проф. Ю.В. Кузнецова. – СПб.: Питер, 2014. – 320 с.

2. Кожевников С. А. Проектное управление как инструмент повышения эффективности деятельности органов государственной исполнительной власти // Вопросы территориального развития. – 2016. – № 5 (35).

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ В АО «СОКОЛАГРОХИМИЯ»

Е.А. Беляева

Н.А. Хайдуков*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

В условиях рыночной экономики одним из главных факторов успеха предприятия является управленческая деятельность. Она постоянно должна совершенствоваться, так как в условиях динамичности современного производства и общества, управление должно находиться в состоянии непрерывного развития, которое сегодня невозможно обеспечить без исследования тенденций и возможностей, без выбора альтернатив и направлений развития [1].

Таким образом, актуальность и важность выбранной темы заключается в том, что в свете быстроменяющихся условий внешней и внутренней среды компаниям необходимо постоянно совершенствовать систему управления предприятием.

Цель проведения исследования – выявление проблемной области АО «Соколагрохимия» и принятие оптимального управленческого решения по устранению корневой проблемы.

Задачи исследования включают в себя:

– изучение методологии и методики на предварительном и основном этапе исследования;

– проведение исследования системы управления маркетинговой деятельностью в АО «Соколагрохимия»;

– разработка предложений по совершенствованию маркетинговой деятельности и мероприятий по их внедрению.

Объект исследования – АО «Соколагрохимия».

Предмет исследования – изучение существующей маркетинговой деятельности на предприятии: способов изучения рынка и потребителей, существующей информационной системы, каналов коммуникации на предприятии, способов стимулирования сбыта.

Основные методы исследования:

1. Горизонтальный и вертикальный анализ финансовых результатов.

2. Анализ финансовых коэффициентов.

3. Анализ рентабельности собственного капитала.

4. Общая диагностика организационных проблем.

5. Качественный анализ состояния предприятия, основанный на ранжировании определенных проблем.

6. Анализ проблемного поля методом построения графических связей.

7. Частная диагностика организационных проблем.

8. Анализ проблемной области и метод построения графических связей.

9. Качественный анализ действующих способов продвижения и фактического бюджета на продвижение.

10. Анализ функций управления.

11. Маржинальный анализ прибыли.

Основные результаты исследования.

Проблемная область исследования – маркетинговая деятельность предприятия, выражающаяся ключевой проблемой: низкой способностью предприятия к удержанию и привлечению клиентов.

Выявленные корневые проблемы:

– работники отдела сбыта и снабжения не успевают справляться с поставленными задачами;

– нехватка квалифицированных специалистов в области маркетинга.

Проблемы – результаты:

– не проводятся исследования внешней среды и предпочтений покупателей;

– невыполнение важных функций маркетинга;

– недостаточное взаимодействие с клиентами;

– малое количество каналов коммуникации;

– непродуманная сбытовая политика.

Основные рекомендации и предложения по решению проблем: создание отдела маркетинга, который будет решать данные задачи, разработка плана маркетинговых мероприятий на год.

Эффективность предложений:

– повышение прибыли на 122,5% (2499640 руб.);

– увеличение рентабельности затрат на 8,1%;

– срок окупаемости предложенных мероприятий 1,2 года;

– разгрузка отдела сбыта и снабжения, повышение его эффективности;

– рост занятости населения, снижение безработицы;

– улучшение условий и организации труда;

– повышение оперативности управленческого аппарата;

– повышение квалификации персонала.

Подведем небольшие итоги. Так как компания работает с потребителями, для нее стратегически важно создание маркетингового отдела, построение концепции маркетинговой деятельности и совершенствование информацион-

ной системы, что позволит предприятию своевременно узнавать информацию об изменениях на рынке, изменении предпочтений покупателей, а также проводить эффективные рекламные компании по продвижению своей продукции. А это поможет увеличить объемы продаж, что непременно скажется на повышении прибыли.

Как мы доказали выше, при реализации данного плана мероприятий компания увеличит свою прибыль, а значит, сможет выйти на новый уровень и повысить свою конкурентоспособность.

1. Место и роль маркетинга в деятельности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/65/10837/

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ

А.В. Вечеринина
В.С. Орлова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

В настоящее время система образования находится на пике развития инновационной деятельности. В современном российском образовании активизируются многообразные педагогические инициативы и инновационные процессы, создаются новые типы школ, разрабатываются вариативные учебные планы и образовательные программы, перестраиваются содержание и технологии обучения и воспитания.

Одним из важных аспектов разработки и реализации инноваций в образовательном процессе является полное понимание руководителем (управленцем) их высокой значимости и перспективности для образовательной организации. Главная задача управления – создать благоприятные внешние и внутренние условия для эффективной совместной деятельности людей, работающих в образовательном учреждении, и обучающихся [1]. Вместе с тем цель использования инновационных технологий в обучении заключается в органичном соединении изучения собственных затруднений с обучением новым средствам и способам такого изучения, что в конечном итоге выражается в действиях, направленных на снятие этих затруднений [2].

В ходе рассмотрения нами теоретических аспектов инновационной деятельности определено, что основополагающим в понятии «инновация» является конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, ис-

пользуемого в практической деятельности. Одним из основных теоретических источников концепции инноваций является работа Й.А. Шумпетера – «Теория экономического развития», написанная им в 20-е годы XX века. Исходя из того, что термины «нововведение», «новшество», «обновление» образованы от латинского слова «innovatio», правомерно утверждать, что Й.А. Шумпетер одним из первых вводит в научный оборот понятие «инновации».

Инновационные преобразования в современной образовательной ситуации приобретают системный характер. Исследователи М.М. Поташник, В.А. Сластенин и Т.И. Шамова полагают, что причинами внедрения инноваций в сферу образования являются:

− необходимость активного поиска путей решения существующих в образовании актуальных проблем;

− стремление педагогических коллективов повысить качество предоставляемых населению образовательных услуг, сделать их наиболее разнообразными и тем самым сохранить конкурентоспособность каждой организации;

− интуитивное представление педагогов о том, что нововведения улучшат деятельность всего коллектива;

− постоянная неудовлетворенность отдельных педагогов достигнутыми результатами, намерение их улучшить, потребность в причастности к большому, значимому для всех делу;

− стремление недавних выпускников педагогических вузов, слушателей курсов повышения квалификации реализовать полученные знания;

− возрастные запросы отдельных групп родителей к уровню образованности своих детей;

− конкуренция между организациями.

Инновационные технологии в современных реалиях становятся одним из главных базисов построения «экономики знаний».Среди инновационных технологий, используемых в организациях сферы образования, можно выделить информационные технологии, технологии проблемно-ориентированного анализа и мониторинга интеллектуального развития, технологии взаимодействия в процессе образования и диагностирования результатов обучающихся. К основным этапам внедрения инновационных технологий в образовательной организации относятся следующие (рис.).

Образовательные организации, внедряющие инновации, являются лидерами в развитии. В связи с этим от руководства организации требуется знание и понимание общих тенденций развития образования, ориентация в новых прогрессивных технологиях. Компетентность и профессионализм руководителя позволяют ему сделать обоснованный выбор стратегии инновационного поведения организации.

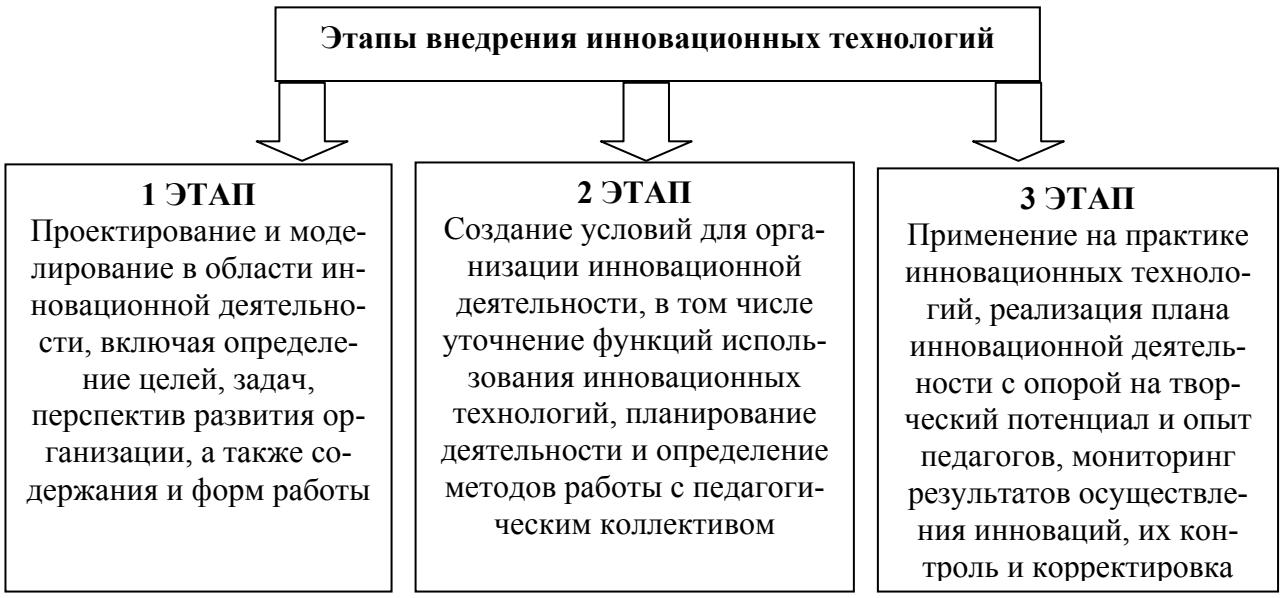


Рис. 1. Этапы внедрения инновационных технологий

1. Борытко, Н.М. Управление образовательными системами. – Волгоград: ВГИПК РО, 2006. – 48 с.

2. Зотова, Л. Инновации как объект государственного регулирования / Л. Зотова, О. Еременко // Экономист. – 2004. – № 7. – С. 35.

ОЦЕНКА СТРУКТУРЫ ТРАНСПОРТНЫХ ЗАТРАТ КРУПНОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.А. Горянская
Э.О. Орлова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Эффективное функционирование любой фирмы, как производственной, так и торговой, напрямую зависит от слаженной деятельности всех ее подразделений. При этом значительную роль в успешном развитии организации играет хорошо налаженная транспортная деятельность, цель которой заключается в перемещении материальных потоков между звеньями экономической системы. Грамотно организованная работа транспортного сектора положительно сказывается на сокращении логистических издержек. Задача их минимизации может быть решена путем оптимизации размера автопарка с использованием экономико-математических методов.

Цель исследования – выявление и описание условий оптимизации собственного автопарка крупного регионального торгового предприятия. Для достижения поставленной цели необходимо выполнить следующие задачи: дать

определение транспортной логистики и определить её роль в процессе оптимизации деятельности торговой организации; охарактеризовать деятельность отдела транспортной логистики (на материалах оптового сектора ИП Роздухов М.Е.); разработать рекомендации по оптимизации размера автопарка и соответствующих логистических издержек ИП Роздухов М.Е.

Транспортная логистика представляет собой функциональную область логистики, под управлением которой находится комплекс операций, обеспечивающих физическое перемещение товарно-материальных ценностей между участниками цепи поставок с минимальными затратами [1].

Оптимизация транспортной логистики в торговых предприятиях дает возможность рационализировать затраты при погрузке и разгрузке товаров, а также снизить логистические издержки посредством выбора необходимого типа транспортного средства и наиболее эффективного перевозчика. Вместе с тем создание собственного автопарка возможно только при устойчивых объемах перевозок, так как связано с инвестированием средств в подвижной состав и производственную базу для обслуживания и ремонта автомобилей.

Оптовая сеть «Макси» (ИП Роздухов М.Е.) занимает одно из лидирующих мест среди поставщиков продовольственных товаров в Северо-Западном регионе России. География оптовых покупателей – Вологодская, Архангельская, Кировская, Ярославская области, Республики Коми и Карелия.

ИП Роздухов М.Е. постоянно наращивает отгрузки товара клиентам. В настоящее время товарооборот превышает 3500 тонн продукции ежемесячно. Во многом это возможно благодаря собственному парку автотранспорта, в котором числится 23 автомобиля с грузоподъемностью от 1,5 до 20 тонн. Также в среднем ежедневно привлекается 60 наемных автотранспортных средств. В таблице представлена структура транспортных затрат ИП Роздухов М.Е. за 2018 г. по доставке клиентам в разрезе собственного и наемного транспорта и соответствующая кубатура поставок.

Таблица

Структура транспортных затрат и кубатуры поставок в 2018 г.

Показатель	I кв. 2018 г.	II кв. 2018 г.	III кв. 2018 г.	IV кв. 2018 г.	Итого
Транспортные затраты					
Собственный транспорт: - тыс. руб. - %	6 990,1 27,9	8 257,3 30,8	8 782,9 28,3	9 055,1 27,6	33 085,4 28,6
Наемный транспорт: - тыс. руб. - %	18 035,5 72,1	18 572,1 69,2	22 262,7 71,7	23 794,5 72,4	82 664,8 71,4
Суммарные транспортные затраты, тыс. руб.	25 025,6	26 829,4	31 045,6	32 849,6	115 750,2

Окончание таблицы

Показатель	I кв. 2018 г.	II кв.2018 г.	III кв.2018 г.	IV кв. 2018 г.	Итого
Транспортные затраты в натуральной оценке					
Собственный транспорт: - $м^3$ - %	19 100 48,0	22 382 46,5	18 387 36,3	20 802 36,1	80 671 41,1
Наемный транспорт: - $м^3$ - %	20 677 52,0	25 710 53,5	32 315 63,7	36 876 63,9	115 578 58,9
Суммарная кубатура, $м^3$	39 777	48 092	50 702	57 678	196 249

Очевидно, что в структуре затрат преобладают затраты на наемный транспорт, как правило, они составляют около 70% от общего числа расходов. Но стоит отметить, что структура затрат не полностью симметрична структуре кубатуры поставок. Таким образом, имеется проблема завышения транспортных затрат, которая может быть решена посредством оптимизации используемого автопарка машин. При нахождении такого количества необходимых автомобилей, при котором будет наблюдаться минимум эксплуатационных затрат, следует учитывать, что система обслуживания потребителей представляет собой систему дискретного типа. В таком случае может быть использован, например, метод Монте-Карло, идея которого в моделировании эксперимента для определения некоторых вероятностных свойств множества объектов или событий [2].

Таким образом, современная ситуация на рынке требует постоянного повышения эффективности транспортной деятельности, а актуальная для торговых предприятий проблема определения оптимального количества требуемых транспортных средств может быть решена с помощью использования различных экономико-математических методов.

1. Еремеева, Л.Э. Транспортная логистика / Л.Э. Еремеева. – Сыктывкар: СЛИ, 2017. – 259 с.

2. Пазюк, К.Т. Математические методы и модели в экономике / К.Т. Пазюк. – Хабаровск: ТОГУ, 2006. – 104 с.

ОТКРЫТИЕ НОВЫХ ГРАНИЦ ЭКСПОРТА В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

И.А. Грачева
В.А. Игнатьевский*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Как правило, внешнеэкономическую деятельность активно развивают не только крупные компании, но и малые предприятия региона.

Стоит заметить, что Вологодская область в течение одного года реализации производимой продукции на своей территории достигла до 24% от ее общего объема. Кроме того, в прошлом году экспорт составил 240 миллионов долларов [1].

В то же время за 2017 год около 70 организаций в Вологодской области занимались международным экспортом. На данный момент число организаций достигло до 81 компании.

Основными экспортируемыми продуктами являются: древесина, свинец, медь, бумага, черные металлы, механические устройства, инструменты и оптические аппараты, мебель, текстиль.

По данным регионального комитета промышленности и торговли, поставка металлов и изделий их них выросла на 1,7 раза в сравнении с прошлым годом. В денежном эквиваленте объем экспортируемых продуктов неорганической химии составил 260 миллионов долларов, что на 26% больше по отношению к уровню экспорта за 2017 год. В 2018 году регион поставил на 27% больше металла, что показывает существенные темпы роста данной отрасти в Вологодской области [1].

Следует заметить, что география внешнеэкономической деятельности данных предприятий с каждым годом расширяется. Крупнейшими импортерами Вологодской области являются: Финляндия, Корея, Германия, Саудовская Аравия, Египет, США, Турция, Япония, Германия, Узбекистан, Киргизия, Эстония, Китай, Казахстан, Азербайджан.

Необходимо подчеркнуть, что в последние годы очень большой отклик получают конкурсы среди молодых предпринимателей на территории Вологодской области. Например, номинацию «Лучший экспортер в сфере промышленного производства» уже второй год подряд получает компания «Нординкрафт». Лучшим экспортером в сфере производства пищевых продуктов стала индивидуальный предприниматель Марина Кислицына (ТМ «АтАг»). Первое место в сфере пищевого машиностроения заняло ООО «Протемол», а в сфере мебельного производства – ООО «Мебельторг»[2].

В прошлом году Вологодская область расширила свои границы экспорта. За последние 2 года регион приобрел 43 постоянных контрагента. Новым витком в поставке экспорта АО «Вологодский оптико-механический завод» стала Исландия. АО «ВОМЗ» начал экспорт прицелов и комплектующих.

Наряду с этим ГК «Вологодские лесопромышленники» расширили список стран для экспорта. На данный момент они экспортируют свою продукцию в 15 стран Европы и Азии: от Австрии до Израиля.

В течение последних лет Вологодская область смогла увеличить привлечение инвестиций на 20%. В большей степени это складывается благодаря Региональному Центру поддержки предпринимательства (РЦПП). Зачастую представителям МСП приходится сталкиваться с отсутствием необходимых компетенций, а также недостатком информации о факторах рыночной конъюнктуры в других странах и о зарубежных партнерах.

Решением данных вопросов занимается структурное подразделение РЦПП, представляющее в нашем регионе Российский экспортный центр. Предпринимателям предоставляется разноплановая поддержка, вплоть до возможности общения с зарубежными потенциальными партнерами лицом к лицу.

В заключение следует отметить, что одних знаний и навыков ещё недостаточно для того, чтобы малый бизнес смог освоить зарубежные рынки. Но в данный момент, как отмечалось выше, уже настроена программа для помощи предпринимательству на территории Вологодской области. Важно отметить и обратить внимание на рост за 1 год компаний, которые вышли на зарубежный рынок. Таким образом, что при дальнейшей поддержке предпринимательства, разработке новых и более гибких программ, при доступном страховании экспортных кредитов и инвестиций, Вологодская область повысит свою планку в экспорте.

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vologdastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/vologdastat/ru/statistics/ (дата обращения: 23.03.2019)

2. Информационное агентство «Вологда Регион» [Электронный ресурс]. – Режим доступа; http://www.vologdaregion.ru/news/2017/12/21/v-vologodskoy-oblasti-nazvali-luchshih-eksporterov-goda (дата обращения: 23.03.2019)

ПРИМЕНЕНИЕ PR В ПРОДВИЖЕНИИ САЙТА

А.В. Дорофеева
***С.М. Качалова**, научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*
Липецкий государственный технический университет
г. Липецк

Прогресс не стоит на месте, а особенно сфера Интернета. Поэтому в современных условиях практически все организации должны «идти в ногу со вменением» и собственный web-сайт, потому что его наличие может помочь оперативно найти то, что необходимо, а также появляется возможность распространять внушительные объемы информации среди потенциальных клиентов [1]. Целью нашего исследования является выяснение удовлетворенности целевой аудитории оформлением и содержанием сайта Липецкого государственного технического университета. Метод исследования – анкетирование. Объект – сайт ЛГТУ.

Сайт любой организации может быть простым визуально оформленным инструментом коммуникации, к которому может получить доступ любой желающий. Для того чтобы в этом убедиться, мы рассмотрим на конкретном примере содержание и оформление сайта http://www.stu.lipetsk.ru/, принадлежащего Липецкому государственному техническому университету.

Сайт http://www.stu.lipetsk.ru/ прошел некоторые этапы становления за свою историю существования: от разработки до наполнения актуальной информацией. Зайдя на главную страницу, не переходя по ссылкам на сайте, можно без труда найти историю открытия и развития Липецкого государственного технического университета. Это говорит о том, что данная информация доступна совершенно для каждого, кто зайдёт на сайт.

Также визуальное сопровождение должно соответствовать организации. Дизайн сайта ЛГТУ выдержан в фирменном стиле ЛГТУ. Всё соответствует цветовой гамме. С отдельными элементами желтого и бордового цвета. Сайт ЛГТУ формирует впечатление серьёзного вуза, в котором проходят различные мероприятия. Также на базе университета проходят различные конференции, круглые столы и т.д. Это всё привлекает целевую аудиторию, и люди часто переходят по новостным ссылкам на сайте.

В оформлении сайта используются понятные и читаемые шрифты. Сочетание состоит из жёлтого и синего цвета. Синим пишутся заголовки, а тёмным – текст для новостей и статей.

Нами было опрошено 728 студентов ЛГТУ, которые давали оценку сайту своего учебного заведения. Из них 506 человек полностью удовлетворены оформлением сайта, считая, что этот дизайн яркий и хорошо приспособлен для восприятия. При этом 498 человек отметили приятное для глаза сочетание синего и бордового цветов в ленте новостей. Оставшиеся 222 человека счита-

ют сочетание синего и жёлтого цветов в настоящее время не совсем приемлемым, так как оно потеряло актуальность из-за частого использования данного сочетания.

Используемым на сайте шрифтом удовлетворены 709 человек, полностью отмечая его читабельным. 19 человек отметили, что при использовании мобильной версии сайта крупный размер шрифта заставляет чаще прокручивать новостную ленту, что не позволяет создать единую картину при восприятии информации.

При оценке структуры и наполнения сайта 28 человек высказали пожелания создания возможности обратиться не только к ректору, но и к руководителям структурных подразделений.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что PR сайта помогает организации устанавливать контакты с целевой аудиторией. Люди, заходя на сайт, получают возможность не только найти то, что их интересует, но и заметить, что организация выделяется среди остальных. На сайте ЛГТУ можно перейти по различным ссылкам, посмотреть интересующие материалы. В завершении анализа необходимо добавить, что в настоящее время для организации PR на сайте – это необходимое мероприятие, благодаря которому целевая аудитория будет получать различную актуальную информацию.

1. Бурлакова Е.В. Возможности Event-маркетинга в продвижении компании / Е. В. Бурлакова, С.М. Качалова – Вестник Липецкого государственного технического университета. – № 2. – 2017. – С. 44-51.

2. Паксеваткина С.А. Особенности создания PR-проекта для социокультурной сферы / С.А. Паксеваткина, С.М. Качалова // Сборник тезисов докладов научной конференции студентов и аспирантов Липецкого государственного технического университета: в 2-х частях. – 2017. – С. 134-136.

ИННОВАЦИОННО-АКТИВНЫЕ КЛАСТЕРЫ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

А.С. Достовалова
***С.С. Гутман**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

В настоящее время информационная революция и процессы глобализации экономики стимулируют развитие цифровых технологий. Одним из основных ресурсов экономики стала информация, которая преобразовывается в знания. Слияние технологий и слияние граней между цифровыми и физическими сферами характеризует четвертую промышленную революцию, которая содержит в себе мощный потенциал. В данном контексте кластеры могут играть роль посредника между наукой, экономикой и политикой, благодаря тому, что они являются основными участниками инновационного процесса, следовательно, помогают предприятиям поддерживать конкурентоспособность в быстро меняющейся экономической среде.

Таким образом, можно отметить особую актуальность данной темы в современном мире. Объектом исследования является цифровая экономика и инновационно-активные промышленные кластеры. Научная новизна работы заключается в комплексном исследовании и анализе реализации цифровой экономики в современной России, а также важно изучение проблем развития. Цель работы в определении сущности понятия «цифровая экономика», формулировке особенностей, сфер реализации, трендов развития современной цифровой экономики, а также основных проблем и перспектив её реализации в России. Для достижения цели исследования использовались такие методы, как обобщение, сравнение, классификация, анализ и синтез, индукция и дедукция, и другие.

Цифровая экономика представляет собой систему социально-экономических и организационно-технических отношений, включающую совокупность различных элементов. Главным в цифровой экономике является обмен знаниями и технологиями, а также квалифицированные кадры, способные этим управлять и участвовать в этом.

Цифровая экономика включает в себя ряд особенностей, таких как увеличение результативности процессов экономики, различные конкурентные преимущества, эффект синергии, изменение распределения власти стран на мировых экономических рынках. Сферы реализации с каждым годом всё растут. Кластерный подход, активно применяющийся в промышленности, служит одним из важнейших методов для повышения конкурентоспособности [2]. Инновационно-промышленные кластеры, как показывает исследование, используют разработанные или созданные инновации и производят в том числе ин-

новационную продукцию, а значит обеспечивают производство высокотехнологичной и достаточно конкурентоспособной продукцией, важно отметить высокую степень добавленной стоимости.

Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» считается началом развития цифровой экономики в России [1]. Становление инновационной экономики в России обеспечивают институты развития, финансирующие бизнес проекты и НИОКР. Помимо этого, в субъектах основаны около 200 организаций, которые можно назвать институтами развития. Важно сказать о том, что необходимо проводить цифровизацию бизнес-процессов и также использовать ресурсы предпринимательского сектора.

Полученные результаты работы составляют следующее:

- Сформулирована суть цифровой экономики, её главные цели и анализ программы развития.
- Охарактеризовано состояние современной цифровой экономики, особенности, тренды развития и реализации.
- Изучены и оценены проблемы и вызовы в развитии цифровой экономики в современной России.
- Проанализированы институты и инструменты в России, осуществляющие развитие и поддержку кластеров.

Во время изучения влияния кластеров цифровую экономику встаёт вопрос о роли региональных экосистем в промышленной трансформации. Кластеры, благодаря таким преимуществам, как базы знаний, агломерационная экономика, кадровый резерв, определённые условия доверия и сотрудничества, могут способствовать цифровой трансформации, особенно ее поэтапному внедрению и тестированию.

Таким образом, необходимо подчеркнуть, что для того, чтобы подготовиться к будущему, важно, чтобы кластеры были ориентированы на создание передовой индустрии, международного сотрудничества и межсекторного партнерства, с учётом сложившихся тенденций цифровая экономика обладает огромный потенциалом. России необходимо извлекать пользу и развивать кластерные инициативы, чтобы воспользоваться данной научно-технической ситуацией, для занятия и удержания глобальной конкурентной позиции на мировом экономическом рынке.

1. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf (дата обращения: 12.03.2019 г.)

2. Cluster policies [Электронный ресурс]. – URL: https://www. innovation-policyplatform.org/content/cluster-policies (дата обращения: 15.03.2019 г.)

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

С.Ю. Зажигина
Т.В. Богатырь*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Развитие отрасли торговли в Вологодской области в настоящее время является важной и актуальной темой, так как от нее зависит численность занятых, объем товарооборота, что соответственно отражается на доходах торговых организаций и на валовом региональном продукте.

Торговля является индикатором социально-экономического развития Вологодской области. Она отражает динамику потребления и эффективность поддержки местных производителей, малого и среднего бизнеса. Однако она должна сопровождаться ростом промышленности, сельского хозяйства и других отраслей. Поэтому важным вопросом является определение места розничной торговли в развитии Вологодской области.

Цель работы заключается в анализе основных тенденций развития розничной торговли в Вологодской области. В соответствии с поставленной целью решались следующие задачи: провести анализ оборота розничной торговли Вологодской области за 2000–2017 годы, сделать выводы об изменении структуры розничной торговли в Вологодской области. Объект исследования – отрасль торговли Вологодской области. В работе использовались общенаучные методы исследования: анализ, группировки, сравнения, обобщения.

Торговля относится к такой сфере, которая быстро реагирует на любые изменения благосостояния территорий, поэтому необходимо рассмотреть тенденции изменения оборота розничной торговли. В таблице приведены данные по обороту розничной торговли Вологодской области за 2000–2017 годы [1].

Таблица

Оборот розничной торговли Вологодской области, млн руб.

Наименование показателей	Годы					2017 г. к 2000 г., %
	2000	2005	2010	2015	2017	
Продажа пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий	8894	20628	48738	90974	99067	1113,86
Продажа непродовольственных товаров	4917	14845	36718	66359	72912	1482,85
Оборот розничной торговли торгующих организаций	10555	30418	81024	155877	170184	1612,35
Продажа на розничных рынках и ярмарках	3256	5055	4432	1456	1795	55,12
Всего	13811	35473	85456	157333	171979	1245,23
В том числе в сопоставимых ценах	58077	91497	137918	168374	171979	296,12

Оборот розничной торговли за период с 2000 г. по 2017 г. увеличился в 12 раз (на 158 168 млн руб.). Самый значительный рост произошел в обороте розничной торговли торгующих организаций – в 16 раз. При этом сократились продажи на розничных рынках и ярмарках на 45%. В сопоставимых ценах рост произошел всего в 3 раза.

В таблице 2 приведены данные по обороту розничной торговли на душу населения за 2000–2017 годы [1].

Таблица 2

Оборот розничной торговли на душу населения, руб.

Наименование показателей	Годы					2017 г. к 2000 г., %
	2000	2005	2010	2015	2017	
Продажа пищевых продуктов, включая напитки, и табачных изделий	6868	16631	40454	76491	83936	1222,13
Продажа непродовольственных товаров	3797	11968	30477	55795	61775	1626,94
Всего	10665	28599	70931	132285	145711	1366,25
В том числе в сопоставимых ценах	55539	82323	114408	137796	145711	262,35

Оборот розничной торговли на душу населения в 2017 году составил 145 711 рублей, что в 13 раз больше, чем в 2000 году. Продажи пищевых продуктов, включая напитки и табачные изделия, увеличились по сравнению с 2000 годом в 12 раз, в сопоставимых ценах – в 2,6 раза.

Оборот розничной торговли увеличивается с каждым годом. Это связано с тем, что доля оптовой и розничной торговли в структуре ВРП увеличивается. В 2018 году ее доля в структуре ВРП имела 12,1%. (2010 год – 8,5%). Это связано с тем, что область открыта для крупных торговых сетей. При этом у нас работают местные торговые сети, которые дорожат своей репутацией и постоянно развиваются.

В 2018 году Вологдастат проводил выборочное обследование конъюнктуры и деловой активности организаций розничной торговли [2]. Большинство руководителей отметили высокую конкуренцию со стороны других организаций. Это говорит о том, что небольшие магазины не могут конкурировать с крупными торговыми сетями и вынуждены закрываться. Также они ожидают снижения оборота розничной торговли и объема продаж в натуральном выражении и прибыли. Это связано с тем, что доходы населения не увеличиваются, в отличие от цен.

Город Вологда за последнее десятилетие начал превращаться из промышленного центра в город, где нет промышленности, а есть только торговля. Вероятнее всего эта тенденция сохранится до определенного момента. Для то-

го чтобы предотвратить заполнение рынка федеральными торговыми сетями, необходимо развивать местные торговые сети.

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://www.gks.ru

2. Третьяков, А. Почему в регионе так много торговых центров? / А. Третьяков, О. Ильинская // Красный Север. – 2019. – № 13.

ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ЧЕРЕПОВЕЦКОГО И ШЕКСНИНСКОГО РАЙОНОВ: ИХ РЕКРЕАЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ

Н.А. Зорин, К.В. Зарубалова
А.С. Резепин*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
В.А. Белов*, научный руководитель, канд. филол. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Развитие внутреннего туризма является важной задачей государства. Туристическая отрасль Вологодской области сегодня является одной из наиболее динамично развивающихся. С каждым годом она увеличивает свое влияние как на сферу услуг, так и на экономику области в целом. В рамках методики комплексной оценки был исследован туристический потенциал Череповецкого и Шекснинского районов. Целью исследования являлась оценка туристического потенциала Череповецкого и Шекснинского районов для повышения эффективности его использования.

Ведущим фактором инвестиционной привлекательности муниципальных районов Вологодской области является их туристический потенциал, и в первую очередь это касается крупнейших районов области – Череповецкого и Шекснинского. В ходе исследования было выяснено, что туристический потенциал муниципальных районов Вологодской области используется не в полной мере. Так, например, главной проблемой туристического потенциала Шекснинского района является слабо развитая инфраструктура, а Череповецкого района – недостаточная категория звездности и отсутствие сертификации объектов размещения [2].

Несмотря на существующие проблемы, анализ статистических данных показал, что туристские возможности Череповецкого и Шекснинского районов за последние годы стали значительно привлекательнее. На диаграммах (рис. 1 , рис. 2) видно, что туристический поток в период с 2013 года по 2017 год постепенно увеличивается.

В первую очередь это связано со строительством новых участков для активного и делового туризма, а также с поиском и развитием объектов показа. Так, на территории Череповецкого района строится Центр технических видов

спорта «Адреналин», а в Шекснинском районе ведется работа над проектом «Русские берега. Никольская набережная», который включает в себя создание на территории реки Шексны полноценного туристическо-делового центра, а также инфраструктурной и жилой базы «Шексна».

В ходе исследования также было выяснено, что туристическая отрасль в Череповецком и Шекснинском районах имеет ряд преимуществ: сильные культурно-исторические традиции, наличие уникальных памятников истории и культуры, выгодное географическое положение (территориальная близость к Москве и Санкт-Петербургу), удобное транспортное сообщение.

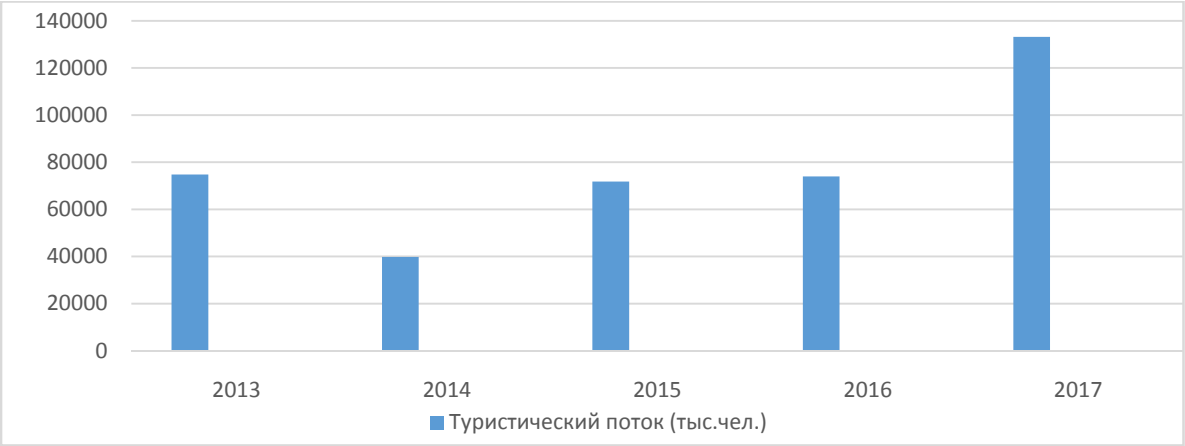


Рис. 1. Туристический поток Череповецкого района

Рис. 2. Туристический поток Шекснинского района

Таким образом, Череповецкий и Шекснинский районы являются перспективными звеньями по развитию туризма в Вологодской области, где туризм – одно из стратегических направлений в развитии региона [1].

1. Ильин В.А., Плеханов Ю.Н. и авт. колл. Стратегия развития туризма в Вологодской области. – Вологда: Вологодский научно-координационный центр ЦЭМИ РАН, 2009. – 187 с.: ил.

2. Орлова В.С., Леонидова Е.Г. Туристский потенциал Вологодской области // Проблемы развития территорий. – 2011. – Вып. 4 (56).

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

С.Л. Калинина
***Н.А. Хайдуков**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Организация качественного и эффективного предоставления медицинских услуг населению бюджетными учреждениями здравоохранения (далее БУЗами) – один из важнейших вопросов здравоохранения.

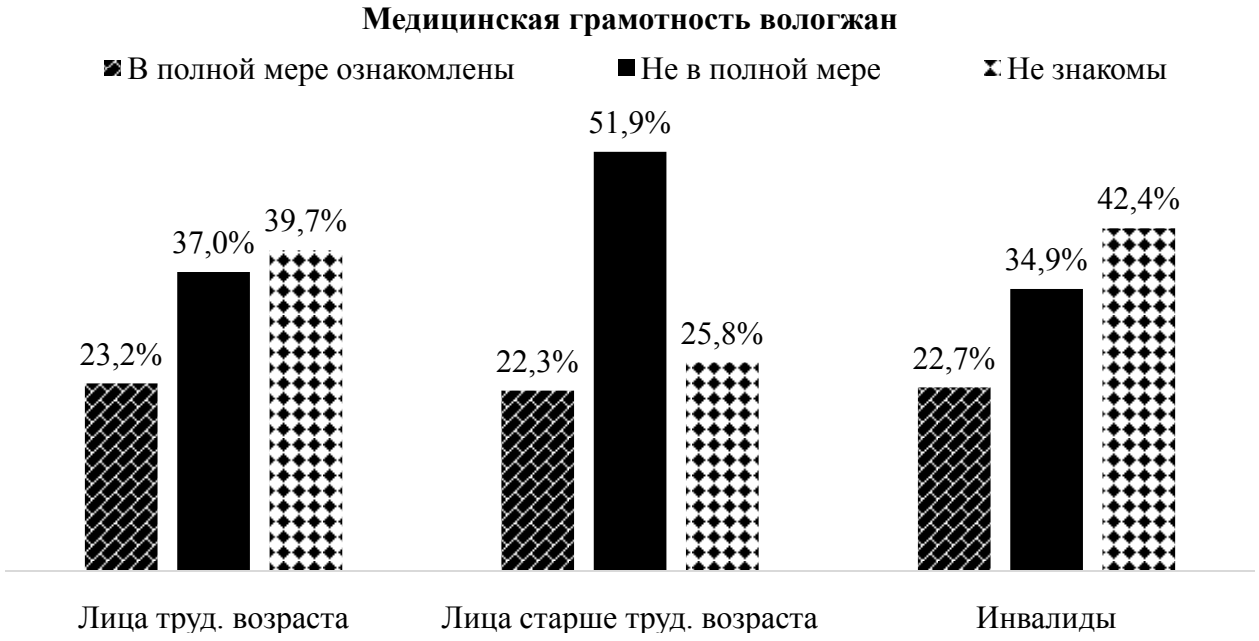
Необходимо понимать, что есть «медицинская услуга» в отличие от «медицинской помощи». По нашему мнению и мнению ряда исследователей, разграничение рассматриваемых понятий заключается в том, что медицинская услуга является категорией рыночных отношений, нематериальным товаром. И напротив, медицинская помощь не обладает товарной формой и стоимостью в отличие от медицинских услуг, следовательно, она не может быть предметом купли-продажи и объектом обращения на рынке медицинских услуг.

Таким образом, медицинская услуга – это экономическая категория, под которой понимается не только лечебно-диагностические услуги, но и вспомогательные сервисные услуги. Именно вспомогательные сервисные услуги, такие как запись пациента к врачу (электронная и по телефону) являются ключевыми в нашем исследовании, цель которого состоит в обеспечении БУЗов Вологодской области информационно-компьютерной поддержкой для повышения качества предоставления медицинских услуг населению области.

Диаграмма 1. Оценка населением качества и доступности медицинского обслуживания

Согласно данным диаграммы 1, удовлетворённых в полной мере = 14,7%, но большинство опрошенных испытывает неудовлетворение (не в полной мере, не удовлетворены) = 80,5%. Преимущественно не удовлетворены длитель-

ностью ожидания в очередях, временем работы врачей-специалистов, работой участкового врача [1].



Гистограмма 1. Медицинская грамотность вологжан

Гистограмма 1 показывает насколько вологжане знакомы с перечнем медицинских услуг, которые должны предоставляться бесплатно [1].

Отчётливо видно, что вологжане неграмотны в области медицины в силу различных факторов: слабая информированность населения; технический фактор, отсутствие альтернативных каналов информирования населения.

В ходе проведения анализа современного состояния качества медицинских услуг в Вологодской области были выявлены следующие проблемы:

- неудовлетворённость населения качеством и доступностью медицинского обслуживания;
- медицинская неграмотность вологжан и слабая информированность населения о перечне бесплатных медицинских услуг.

Реализация предлагаемого нами проекта по информатизации медицинских услуг позволит:

1) сократить время записи пациентов к врачам-специалистам путём электронной записи через инфомат;

2) повысить медицинскую грамотность вологжан с помощью лекций, новостного вещания СМИ и печатного раздаточного материала;

3) ускорить внедрение электронной истории болезни.

Таким образом, в результате реализации проекта будут продолжены мероприятия по информатизации здравоохранения в БУЗах Вологодской области и повышению медицинской грамотности вологжан.

1. Сведения федеральной службы государственной статистики по Вологодской области в сфере здравоохранения за 2015 г. – URL: http://vologdastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/vologdastat/ru/statistics/sphere/

АНАЛИЗ НАЛИЧИЯ И СОСТОЯНИЯ СПОРТИВНЫХ СООРУЖЕНИЙ В ВОЖЕГОДСКОМ МУНИЦИПАЛЬНОМ РАЙОНЕ

М.С. Кашинцева
В.А. Игнатьевский*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Во все времена здоровье считается высшей ценностью для людей. Ведь именно оно является основой для активной жизни человека и его дальнейшего благополучия. Давно доказано, что наиболее благоприятное воздействие на организм человека оказывают регулярные занятия спортом. Для получения наилучшего результата для регулярных занятий спортом необходимы специально отведенные для этого места.

С каждым годом вопрос о состоянии спортивных объектов в Вожегодском муниципальном районе приобретает все большую актуальность. Население района всегда выступало за здоровый образ жизни, но в последнее время эта тенденция приобретает все более углубленный характер. За последние годы доля населения, систематически занимающегося физической культурой и спортом, увеличилась до 30,3% (2016 год – 28,4%, 2017 – 29,8%) [2].

Таким образом, целью данной исследовательской работы является анализ наличия и состояния спортивных объектов на территории Вожегодского муниципального района.

Сложившаяся инфраструктура сферы физической культуры и спорта в районе представлена 37 спортивными сооружениями, из них 6 плоскостных сооружений, 4 футбольных поля, 8 спортивных залов, 2 лыжные базы «Еновка» (Вожега) и «Кониха» (Явенга), универсальная спортивная площадка (п. Вожега, стадион «Юбилейный»), 4 лыжные трассы и другие спортивные площадки [1].

В соответствии с протоколом совещания при Губернаторе О.А. Кувшинникове от 27 апреля 2017 года по вопросу строительства мини-катков, мини-стадионов, мини-бассейнов в муниципальных образованиях области Вожегодский муниципальный район был включен в первый этап реализации мероприятий по объекту «Строительство универсальной спортивной площадки в п. Вожега». На разработку ПСД и проведение государственной экспертизы проектной документации израсходовано в 2017 году – 470,00 тыс. руб. В 2018 году израсходовано 5430,1 тыс. руб., из них 1357,6 тыс. руб. – районный бюджет, 4072,7 тыс. руб. – областной бюджет.

Реализуются меры по развитию спортивной инфраструктуры, в том числе путем строительства новых объектов спорта, реконструкции и ремонта действующих. Ремонт объектов спорта осуществляется с привлечением средств местного бюджета, бюджетов поселений и спонсорских средств. Несмотря на

проделанную работу, обеспеченность населения района спортивными сооружениями значительно отстает от нормативной потребности. Так, по данным статистического наблюдения по итогам 2018 года, обеспеченность спортивными залами в целом по району составляет 29,7% от нормативной потребности, плоскостными сооружениями – 45,8%, плавательными бассейнами – 0%. Общая обеспеченность спортивными сооружениями, исходя из единовременной пропускной способности – 19,3%.

Данные обстоятельства определяют необходимость совершенствования существующих подходов в процессе разработки и реализации программ в сфере физической культуры и спорта Вожегодского района.

С целью повышения качества и эффективности системы управления в сфере физической культуры и спорта Вожегодского муниципального района для решения проблемы дефицита объектов для занятия спортом, ориентированных на организацию досуга целевых групп: подростков и молодежи, мы предлагаем организовать площадку для занятий экстремальными видами спорта (скейтборд, ролики, велосипеды) с пунктом проката – площадка «Факел-эсктрим».

Для организации проката необходимо приобретение спортивного инвентаря, а также средств защиты. Затраты на создание «Факел-экстрим» и открытие проката спортивного снаряжения составят 1 400 000 руб. При этом, предполагается привлечение на партнерских началах средств бизнес-структур, расположенных на территории района, с равным распределением затрат, что повысит эффективность расходования бюджетных средств и обеспечит их целевое использование.

Реализация данного проекта позволит не только расширить спектр современных форм досуга для подростков и улучшить качество предоставления услуг в сфере физической культуры и спорта района, но и обеспечить доступность для молодых людей к данному виду спорта, повысить формирование позитивного отношения к здоровому образу жизни, развить творческую активность молодёжи, и что особо важно, снизить количество правонарушений и иных асоциальных проявлений в молодёжной среде.

1. Муниципальная программа «Развитие физической культуры и спорта, укрепление здоровья населения Вожегодского муниципального района на 2017–2020 годы» от 11 ноября 2016 года № 557.

2. Официальный сайт Администрации Вожегодского муниципального района [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.vozhega.ru/

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ (НА ПРИМЕРЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Л.А. Киселева
Н.Н. Яшалова*, научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Актуальность исследования связана с необходимостью выполнения госпрограммы ускоренной активизации развития национальной экономики в сфере производства товаров как на государственном, так и на региональном уровне на фоне санкций со стороны США и стран Европы и падения курса рубля по отношению к иностранной валюте.

Научная новизна – разработка мероприятий по повышению импортозамещения в молочной отрасли на примере Вологодской области.

Цель исследования – анализ реальной ситуации, а также перспективы импортозамещения продукции на предприятии молочной отрасли в Вологодской области.

Задачи исследования:

1) изучить теоретические и методологические аспекты импортозамещения продукции на предприятиях молочной отрасли на государственном и региональном уровне;

2) проанализировать ситуацию импортозамещения продукции на предприятиях молочной отрасли как в России, так и на территории Вологодской области;

3) разработать пути повышения импортозамещения продукции на предприятии молочной отрасли в Вологодской области

Объект исследования – молочная отрасль РФ.

Методы: сбор, систематизация материала, анализ литературы по теме исследования, обобщение полученных результатов.

Для развития молочного производства государство выделяет субсидии регионам. Вологодская область насчитывает около 16 крупных молокоперерабатывающий предприятий, продукция которых имеет высшие награды всероссийского и международного уровня. Департамент сельского хозяйства и продовольственных ресурсов области активно поддерживает вологодских производителей. Несмотря на это, в Вологодской области, как и в России, наблюдается снижение потребления молока и молочных продуктов, уменьшение числа сельхозпредприятий и фермерских хозяйств по причине нерентабельности бизнеса и недостаточной поддержки со стороны государства и органов МСУ, сокращение поголовья продуктивного скота. Многие производства области испытывают трудности с переходом на электронную ветеринарную сертификацию.

Повышение импортозамещения продукции на предприятии молочной отрасли в Вологодской области напрямую зависит от проводимой экономиче-

ской политики в области сельского хозяйства и продовольственных ресурсов данного региона.

Одними из перспективных направлений являются модернизация животноводческих объектов и молокоперерабатывающих заводов с современным высокотехнологичным оборудованием, обучение специалистов КФХ изготовлению молочной продукции по европейским технологиям на базе ВГМХА им. Н.В. Верещагина, строительство селекционно-генетических центров по молочному скотоводству в рамках программы «Развитие молочного скотоводства в Вологодской области на 2013–2020 годы» [2]. В результате, сократятся трудовые затраты, вырастет эффективность производства, рентабельность, спрос на новую отечественную качественную продукцию со стороны населения, увеличится количество и качество голов КРС и показатели надоев.

Необходимо осуществление комплекса мер по привлечению промышленных предприятий к реализации инновационных проектов совместно с ВГМХА им. Н.В. Верещагина. Разработанные образовательные программы (не менее 3) и презентационные сессии (не менее 4) поспособствуют увеличению высококвалифицированных кадров на предприятиях и реализации инновационных проектов.

В целях востребованности пустующих земель области и повышения импортозамещения необходимо с 2019 г. начать реализацию законопроекта «Вологодский гектар» [1]. Данная программа позволит привлечь большое количество зарубежных и российских компаний-инвесторов, готовых к строительству новых молокоперерабатывающих и животноводческих заводов, предоставлению рабочих мест, запуску производства аналогов импортной продукции на Вологодчине.

Одной из задач повышения импортозамещения является борьба с ввозимой фальсифицированной молочной продукцией. Внедрение информационной системы «Меркурий» поспособствует отслеживанию, выявлению и пресечению деятельности предприятий, поставляющих дешевые фальсифицированные продукты на молочный рынок.

В связи с тенденцией уменьшения спроса со стороны населения на молочную продукцию, необходима пропаганда здорового питания с целью рекламы натуральных молочных продуктов в СМИ. Это позволит увеличить потребительский спрос и разработать новинки.

Таким образом, осуществление данных мер повысит импортозамещение, а также конкурентоспособность продукции на предприятиях молочной отрасли в Вологодской области.

1. В Вологодской области одобрили законопроект о бесплатной выдаче желающим 1 га земель [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://tass.ru/ekonomika/5301431

2. Елфимов, М.В. Производство молока и молочной продукции в Вологодской области / М.В. Елфимов, Е.А. Дубова, И.Ю. Романова // Молочная промышленность. – 2017. – № 5. – С. 12-13.

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ ГРУЗА ПОКУПАТЕЛЮ ДЛЯ ПАО «ЭЛЕКТРОМЕХАНИКА»

К.А. Ковалев
А.И. Метляхин*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Целью данной работы является разработка оптимального плана поставок груза с ПАО «Электромеханика» покупателям. Задачи работы следующие: определение проблемы на ПАО «Электромеханика», составление планов поставок груза покупателям и выбор наилучшего из них с точки зрения минимальных затрат.

Актуальность данной темы заключается в том, что на сегодняшний день, оптимизация любой сферы деятельности является одним из центральных элементом деятельности любого предприятия, по отношению к которому все остальные могут рассматриваться как вспомогательные.

Объектом исследования является управленческая деятельность на ПАО «Электромеханика», которое поставляет на рынок современное высокотехнологичное оборудование для авиационной и других отраслей промышленности. Расположено оно в 200 км от Москвы в г. Ржеве Тверской области. Продукция поставляется предприятиям Российской Федерации и за рубеж – в Беларусь, Болгарию, Венгрию, Индию, Италию, Китай, Польшу, Таиланд, Францию, Чехию и другие страны [1].

В результате проведенного анализа на предприятии выявилась следующая проблема: высоки расходы на проведения транспортных операций. Для решения данной проблемы необходимо повысить эффективность управления ресурсами, а именно управление транспортными потоками и сокращение издержек при выполнение данных операций [2]. Для этого разработаем три варианта поставки товара покупателю: 1) прямой способ поставки, 2) складской, то есть используя лишь 1 склад и 3) гибкий, то есть минимальные суммы затраты из двух предыдущих способов. У предприятия ПАО «Электромеханика» имеются три склада, расположенных в городах Ржев, Тверь и Нелидово и три потребителя: Москва, Челябинск, Уфа. Продукцией, поставляемая потребителем является: Установка вакуумная для направленной кристаллизации «ВИП-НК», Установка вакуумная плавильная «УППФ-У» и печь вакуумная «ПВ-900».

Составим прямой способ поставки товара покупателям. Транзитный способ доставки подразумевает отправление товара из склада А1 покупателям В1, В2, В3 с издержками на перевозку 190, 390, 1590 соответственно, издержками на складе 110 и потребностями в товарах у покупателей 10, 4, 5 и наличием товаров 11, 4,5. Аналогичные операции проводятся и со складами А2 и А3.

1) Составим транспортную таблицу с прямыми поставками товара потребителю.

Рассчитаем затраты на перевозку покупателям:

F_1=300*10+500*1+520*3+1690*1+1650*4+0*1=13750 руб.

2) Составим складской способ перевозки через склад А1 со следующими данными:

Складской способ доставки подразумевает использование лишь одного склада, соответственно план поставки для склада А2 будет выглядеть как А2-А1-В1, А2-А1-В2, А2-А1-В3 с издержками 120-10-190, 120-10-390, 120-10-1590 и потребностями в товарах у покупателей 10, 4, 5 и наличием товаров 11, 4,5, аналогичные операции проводятся со складом А3.

Таким образом, затраты на перевозку данным методом составят:

F_2=200*10+400*1+520*3+1620*1+1700*4+0*1=12380 руб.

3) Определим затраты на перевозку груза гибким вариантом перевозки, из 1 и 2 варианта возьмем наименьшие затраты на перевозку и составим транспортную таблицу. Все затраты кроме C_{33min} возьмем из транзитного способа поставки и потребностями в товарах у покупателей 10, 4, 5 и наличием товаров 11, 4,5:

Таким образом, затраты на перевозку данным методом составят:

F_3=200*10+400*1+520*3+1620*1+1650*4+0*1=12180 руб.

Таблица

Затраты на перевозку продукции потребителям, руб.

Способ доставки	Транзитные затраты	Затраты на складе А1	Затраты при гибкой доставки	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение,%
Транзитный	13750	-	13750	-	-
Через склад А1	12180	200	12380	200	1,64
Гибкий	12020	160	12180	160	1,33

На основе анализа трех видов транспортировки груза покупателям, а именно: транзитный, через склад А1 и гибкий, было выявлено, что наиболее выгодным является гибкий способ доставки товара покупателям, транзитные затраты которого составляют 12020 рублей, и затраты на складе 160 рублей. В итоге суммарные затраты на перевозку груза составляют 12180 рублей, что на 1750 рублей меньше транзитного варианта доставки и на 200 рублей меньше, чем затраты через один (см. таблицу).

Таким образом, выбор оптимального плана поставок позволяет сократить затраты на перевозку, что поспособствует увеличению сэкономленных денежных средств организации, которые она может направить на совершенствование и модернизацию как производственного процесса, так и управленческого.

1. ПАО «Электромеханика» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: http://www.el-mech.ru/

2. Экономические основы логистики: учебное пособие / Ю.В. Воропанова, Н.С. Матвеев, А.И. Метляхин, Н.А. Никитина, Л.В. Ярыгина. – Вологда: ВоГУ, 2018. – 104 с.

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОГО КОЛИЧЕСТВА МЕСТ ДЛЯ ПРИЕМКИ

К.А. Криулина
А.И. Метляхин*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Сегодня, как никогда раньше, предприятиям необходимо грамотно осуществлять свою деятельность. Для эффективного управления необходима четкая организация всех логистических процессов, в частности протекающих в такой функциональной отрасли, как логистика складирования.

Цель исследовательской работы – разработка методики определения оптимального количества мест для приемки. Исходя из цели исследования, поставлены следующие задачи: проанализировать тарифы, контрагентов, основные экономические показатели деятельности ООО «Аквилон».

Объектом данного исследования является склад ответственного хранения «Аквилон», а предметом – деятельность в сфере складской логистики.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования результатов расчетов для оптимизации и повышения эффективности логистики складирования ООО «Аквилон».

Компания «Аквилон» предоставляет полный спектр услуг ответственного хранения и операций с грузами, таких как приёмка, погрузка, комплектация заказов и др. с выдачей всех необходимых документов в г. Вологда. При сравнении прейскурантов трех логистических компаний г. Вологды отмечено, что при сопоставимых классах складов и оборудования у компаний «Аквилон», «Байкал Сервис» и «Деловые линии», тарифы на большинство услуг ООО «Аквилон» выше, чем у конкурентов.

Рассматривая основные экономические показатели деятельности ООО «Аквилон», отметили: в период с 2016 по 2017 г. рост среднегодового оборота паллет составил 1212 шт., что отражается на росте выручки на 0,85 млн руб. и себестоимости складских операций на 0,18 млн руб. При этом рост прибыли от складских операций в 2017 году составил 74% или 0,671 млн руб. При данном уровне тарифов для поддержания положительной динамики выручки, организации необходимо находить пути привлечения и удержания заказчиков, улучшая неэкономические стороны взаимодействия с клиентами.

Проанализировав основных контрагентов ООО «Аквилон», разделили их на классы в соответствии с ABC, применимым к объемам хранения и поставок и XYZ анализом, применимым к частоте поставок [1]. Совмещая результаты ABC и XYZ-анализа, отметили, что наиболее часто и с большим объемом грузов компания «Аквилон» работает с таким контрагентом, как Серебряная роса. Меньший объем поставок, но высокая частота рейсов наблюдается с компанией ИТЕКО, следовательно, их грузы следует разместить в легкодоступных местах. ООО Северное молоко осуществляет хранение большого количества

грузов, однако реже обращается для погрузки/отгрузки партий. Реже остальных ООО «Аквилон» работает с ИП Манжелей. Грузы последних контрагентов можно хранить в отдалении от зоны приемки.

На складе ООО «Аквилон» отгрузка производится с 1 погрузочной площадки. Груз со склада выдается с 8 до 17 часов ежедневно. В день обслуживается 15 автомашин, среднее время обслуживания – 25 минут. Следовательно, при простейшем потоке заявок, составляющем около 2 автомобилей в час, и количестве, которое возможно обслужить за этот же период времени = 2,4, загруженность зоны приемки – 70%, существуют простои, но при этом большее число автомобилей обслужить невозможно.

Согласно расчетам наиболее вероятно поступление 1 и 2 заявок в течение часа, вероятность прибытия на склад 4 и более автомашин весьма низка; довольно часто отмечено отсутствие заявок. По формуле Эрланга определили вероятности занятости зон приемки. Вероятность того, что одна площадка свободна, является относительно высокой – 75%, соответственно вероятность отказа в обслуживании – 25%. Вероятность занятости второй площадки – 8%, вероятность занятости трех площадок – 1%. В том случае, если бы машины приходили на склад одна за другой по расписанию, для их обслуживания понадобилась только 1 площадка. Однако в реальности поток автомашин является случайным, данное обстоятельство заставляет иметь дополнительные площадки, т.е. следует увеличить зону приемки до 2 отделений.

Для подтверждения оптимального числа зон приемки рассчитаны суммарные издержки исходя из грузооборота и стоимости содержания грузов.

Таблица

Определение суммарных издержек при различном количестве зон приемки

Число ячеек, n	Полезная S зоны приемки, м^2	Расходы на содержание, руб.	Вероятность отказа, ρ_0	Кол-во суток отказа в году, дней	Потери от отказа, руб./год	∑ издержки, руб./год
0	0	0	1	365	346750	346750
1	9	27000	0,35	126	119700	146700
2	18	54000	0,081	29,57	28091,5	82091,5
3	27	81000	0,014	5,11	4854,5	85854,5
4	36	108000	0,002	0,73	693,5	108693,5

Используя критерий минимума суммарных издержек, по результатам, отражённым в таблице, видим, что оптимальное количество зон приемки составляет 2. В этом случае суммарные издержки от содержания складской площади и убытков от отказа будут минимальные и составят 82091,5 рублей.

Объединяя все вышеизложенные расчеты, учитывая средний уровень оплаты складских работников и стоимости оборудования, следует увеличить число зон приемки до 2, площадью 9 м^2.

1. Экономические основы логистики: учебное пособие / Ю.В. Воропанова, Н.С. Матвеев, А.И. Метляхин, Н.А. Никитина, Л.В. Ярыгина. – Вологда: ВоГУ, 2018. – 104 с

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ МСП НА ДИНАМИКУ РАЗВИТИЯ ЦЕНТРАЛЬНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

С.М. Кузнецов, Д.С. Аржанухин
***С.В. Шкиотов**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ярославский государственный технический университет
г. Ярославль

Развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) в зарубежных странах идет более быстрыми темпами, чем в России, поскольку данному субъекту экономических отношений придается большее значение: в настоящее время МСП, по сути, представляет собой средний класс, который служит базой для стабильного развития экономики зарубежных стран.

По удельным показателям, характеризующим долю сектора МСП в экономике, Россия существенно уступает другим странам. Так, Россия заметно уступает всем странам, кроме США, по показателю численности субъектов МСП на 100 человек населения. По этому показателю в Чехии в 4,7 раз больше малых и средних предприятий, чем в России, в Швеции – в 3,4 раза, в Испании – в 2,7 раз, в Польше – 2,1 раз. Сопоставление стран по доле работников, занятых в секторе МСП, также указывает на существенное отставание российской экономики. Если в России доля работников малых и средних предприятий не превышает одну пятую всех занятых в организациях, то в остальных развитых странах – за исключением США – их доля превышает половину, а в семи странах – и вовсе превышает две трети [2].

Характер развития МСП в России, специфические проблемы и вызовы, с которыми сталкивается этот сектор экономики, и обуславливают актуальность тематики данного исследования.

Целью данного исследования является оценка влияния МСП на развитие Центрального федерального округа (ЦФО), динамику ряда его социально-экономических показателей.

Гипотеза исследования – между динамикой развития МСП и динамикой социально-экономических показателей, характеризующих развитие ЦФО должна существовать прямая (статистически значимая) связь.

Методологическая база исследования:

1. Период исследования – 2 года, краткосрочный.

2. Исследуемые показатели:

- динамика развитости малого и среднего предпринимательства в ЦФО, 2016/17 гг., в руб./чел.;
- динамика ВРП субъектов ЦФО, 2016/17 гг., в млн. руб.;
- число МСП в субъектах ЦФО;
- инвестиции в основной капитал в субъектах ЦФО, 2016/17 гг. в млн руб.;

- среднесписочная численность работников МСП в субъектах ЦФО, 2016/17 гг., чел.

3. Выборка: 18 субъектов ЦФО.

4. Методы исследования: для проверки выдвинутой гипотезы используется корреляционный анализ. Значения коэффициента корреляции Пирсона важно для исследований, в которых значение показателя близко к нормальному. Он принимает значение в интервале от − 1 до +1. Отрицательные значения, свидетельствуют о наличии обратной связи между показателями, положительные – о прямой связи. При значении коэффициента корреляции равного 0, связь между показателями отсутствует. Для классификации связи по значению линейного коэффициента корреляции используется шкала Чеддока (см. табл.).

Таблица

Шкала Чеддока для оценки корреляции [1]

Значение	0 : 0,1	0,11 : 0,3	0,31 : 0,5	0,51 : 0,7	0,71 : 0,9	0,91 : 0,99	0,991 : 1
Характеристика связи	отсутствует	слабая	умеренная	заметная	тесная	сильная	функциональная

Вывод о наличии или отсутствии корреляционной связи между исследуемыми показателями можно сделать лишь после проверки значимости коэффициента корреляции. Это связано с тем, что надежность коэффициента корреляции зависит от объема выборки, − не исключена ситуация, когда величина коэффициента корреляции будет целиком связана со случайными изменениями в выборке. При проведении данного исследования для проверки значимости коэффициента корреляции был установлен уровень значимости в 5%.

5. Для проведения корреляционного анализа в исследовании использовался программный продукт «R-Studio».

В результате проведенного исследования можно сделать ряд выводов:

1. Корреляционный анализ показал наличие прямой статистически значимой связи между исследуемыми показателями.

2. Гипотеза о наличии прямой связи между динамикой развитости малого и среднего предпринимательства в ЦФО и динамикой ВРП, числом МСП, динамикой инвестиций в основной капитал, среднесписочной численностью работников МСП в субъектах ЦФО, подтвердилась в исследуемом временном интервале.

3. Примечательно, что если убрать из анализа данные по г. Москве и Московской области, то выдвинутые гипотезы не подтверждаются, что указывает значимость этих двух субъектов для экономики макрорегиона.

1. Шкиотов С.В., Маркин М.И. Верификация взаимосвязи между уровнем национальной конкурентоспособности и качеством жизни населения на при-

мере развивающихся стран мира // Теоретическая экономика. – 2018. – № 3. – С. 89-97.

2. Сектор малого и среднего предпринимательства: Россия и Мир. URL: http://stolypin.institute/wp-content/uploads/2018/07/issledovanie-ier-msp-27.07.18.pdf (дата обращения: 20.03.2019).

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ НОВГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Е.А. Кузьмина, В.А. Хаирова
Г.В. Фетисова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого
г. Великий Новгород

В настоящее время химическая промышленность играет важнейшую роль в жизни человека. Фактически все, в чем нуждаются люди и общество, создается с помощью данной отрасли. В России одной из главных отраслей экономики, идущей после топливно-энергетического комплекса и металлургии, является химическая промышленность. По итогам 2018 года объем отгруженных товаров, выпущенных предприятиями химической промышленности России, составил примерно 3,2 трлн руб. А доля химической отрасли в объеме выпуска всей обрабатывающей промышленности (44 трлн руб.) составляет 7,3% (рис.) [1].

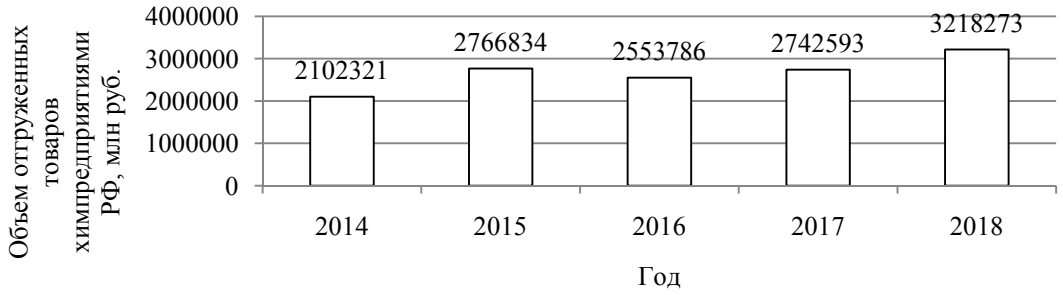


Рис. Объем отгруженных товаров химическими предприятиями РФ

Российская химическая отрасль демонстрирует положительную динамику в 2016–2018 гг., несмотря на сокращение производств отдельных товарных групп, на что, в свою очередь, повлиял ряд факторов: заморозка цен на минеральные удобрения, курс рубля, благоприятствующий приросту производства, а также импортозамещение более дорогой зарубежной продукции.

На 2017 г. в Новгородской области 88,4% в общем объёме производства промышленной продукции занимают обрабатывающие производства, среди

которых ведущее место занимает химическое производство с наибольшей долей – 39,6% (табл.). Стоит отметить, что за год увеличилось только химическое производство (на 9,5%) и производство электрооборудования (на 34%) [2]. Можно сказать, что это связано с внешним давлением западных стран на российскую экономику. Благодаря им Россия начинает развивать собственное производство.

Таблица

Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, млн руб.

Группы обрабатывающих производств	2016 г.	2017 г.	Удельный вес (2017 г.),%	Темп роста,%
Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	49830,6	38929,7	26,4	78,1
Химическое производство	53345,9	58436,6	39,6	109,5
Обработка древесины и производство изделий из дерева	19621,6	16907,5	11,5	86,2
Целлюлозно-бумажное производство; издательская и полиграфическая деятельность	15515,2	11994,4	8,1	77,3
Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	5948,7	4188,7	2,8	70,4
Производство машин и оборудования	7080,6	5397,3	3,7	76,2
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	8727,5	11691	7,9	134
Итого	160070,1	147545,2	100	92,2

Химическая промышленность в Новгородской области является лидером по объему привлекаемых инвестиций и имеет экспортную ориентацию, остальные отрасли ориентированы на внутренний рынок. Примером такого производства служит крупнейшее предприятие Новгородской области – ПАО «Акрон». Стоит отметить, что из 100% выпускаемых минеральных удобрений ПАО «Акрон» отправляет на экспорт 87% и только 13%, на внутренний рынок нашей страны. Продукция комбината «Акрон» реализуется более чем в 50 странах мира, при этом большая часть – на быстрорастущих рынках России и Китая, а также на рынках других стран Азии, Европы и Америки. Продажи минеральных удобрений дают 76% выручки предприятия. Востребованность продукции на мировом рынке позволяет постоянно расширять ассортимент

выпускаемой продукции: от азотных удобрений до продукции органического синтеза неорганической химии. Темп производства минеральных удобрений в 2017 году в натуральных показателях (в пересчете на 100% питательных веществ) составил 102,8%, карбамидоформальдегидной смолы – 113%.

Успешное развитие химической отрасли увеличивает объемы выпуска продукции в регионе, повышая валовой региональный продукт. Создаются новые рабочие места, постоянно растут налоговые поступления, на которые область развивается: строится жилье, детские сады, школы, улучшается инфраструктура города и области.

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.gks.ru/ (дата обращения: 22.03.2018).

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новгородской области [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://novgorodstat.gks.ru/ (дата обращения: 22.03.2018).

МЕЖСЕКТОРНОЕ ПАРТНЁРСТВО: ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ

Е.С. Лапцова

А.А. Шабунова*, научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*

Вологодский научный центр Российской академии наук

г. Вологда

Межсекторное партнерство является одним из перспективных механизмов, направленных на комплексное решение социально-экономических проблем регионального развития. Региональный аспект межсекторного партнерства приобретает особую актуальность, поскольку само партнерство складывается именно на региональном уровне.

Проблема межсекторного партнёрства является актуальной и широко обсуждаемой в научном сообществе. С конца 1990-х годов российские исследователи ведут активный научный поиск механизмов сотрудничества общества, бизнеса и власти в рамках нового научно-практического направления – межсекторного социального партнерства.

Феномен «межсекторное социальное партнерство» возник в конце 20 века. Сегодня интерес к нему проявляется как со стороны учёных в различных областях наук, так и со стороны руководителей-практиков в регионе. За последние годы исследователями был написан ряд диссертационных работ, монографий и научных статей, посвященных вопросам взаимодействия власти, бизнес-структур и общества, методам и инструментам межсекторного партнёрства в разрезе взаимодействия двух или всех трёх секторов, а также проблемам и перспективам развития взаимных, согласованных действий участни-

ков межсекторного партнерства в регионе. Однако при рассмотрении трудов учёных по данной тематике автором было выявлено, что при описании данного феномена используются различные, порой противоречащие друг другу подходы к определению и содержанию понятия.

В связи с различиями в трактовках большую актуальность и научный интерес приобретает проблема устранения терминологической и содержательной неточности при рассмотрении взаимодействия власти, бизнеса и общества в рамках единого понятия.

Цель исследования заключалась в анализе существующих подходов к определению и содержанию понятия «межсекторное партнёрство».

Анализ литературных источников показал, что в целом выделяется два подхода к пониманию «социального партнерства». Первый подход – тред-юнионистский (профсоюзный) предполагает взаимодействие работодателей, наемных работников и профсоюзов. Второй – более широкий – связан с развитием межсекторных взаимодействий в социальной сфере и подразумевает под собой конструктивное взаимодействие организаций различных секторов для решения социальных проблем в пользу населения и территории, где оно разрабатывается и реализуется. Чтобы отличать «социальное партнерство» в его тред-юнионистском понимании от понятия в рамках второго подхода появился термин «межсекторное социальное партнерство».

Однако в связи с тем, что отход от тред-юнионистских традиций произошёл сравнительно недавно, сегодня исследователями выделяется множество терминов, синонимичных понятию «межсекторное социальное партнерство». Рассматриваемый феномен изучается в различных областях наук.

Так рассматривается данный процесс в широком понимании и в качестве субъектов взаимодействия выделяются институты: «Социальное партнерство – совокупность взаимосвязанных и выстроенных в определенной последовательности методов решения социальных проблем путем реализации контактов между институтами, сформировавшимися в ходе человеческой деятельности в различных её областях».

Л.А. Осьмук выделяет стадии развития межсекторного социального партнерства, среди которых стадия межсекторного социального партнерства стратегического уровня берёт начало с 2015 г. [1].

С.П. Перегудов называет трехстороннее взаимодействие бизнеса, государства и некоммерческих организаций, гражданского общества публично-частным партнёрством [2].

В трудах зарубежных учёных в большей степени применяются понятия «кросс-секторное партнерство» и «мульти-секторное партнерство».

Учёные дают и другие варианты понятий, близких по содержанию с межсекторным партнёрством: «межсекторная интеграция», «социальный корпоратизм», «институты согласия», «многосторонний диалог», «многосекторные партнерства», «партнерства трех секторов» и др.

Таким образом, в ходе исследования были проанализированы существующие подходы к определению понятия «межсекторное партнёрство», выделены их особенности, преимущества и недостатки.

Для устранения терминологической и понятийной неопределённости в понимании взаимодействия власти, бизнеса и общества на основе партнёрских отношений предлагается уточнить понятие «межсекторное партнёрство», определив ряд важнейших, основополагающих моментов:

1) кого считать субъектами взаимодействия в партнёрстве (сектора, институты и т.д.);

2) если в качестве субъектов взаимодействия рассматривать сектора, то какие именно сектора считать участниками партнёрства;

3) сколько субъектов принимают участие в партнерских отношениях – а) только три, б) три или два, в) более трёх.

1. Осьмук, Л.А. Межсекторное социальное партнерство. Развитие региональных моделей: монография / Л.А. Осьмук [и др.]. – Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2014. – 168 с.

2. Перегудов, С.П. Промышленная политика и публично-частное партнерство / С. П. Перегудов // Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. – М.: Изд-во Ассоциация независимых экспертов Центр изучения кризисного общества. – 2008. – № 5. – С. 108-110.

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА К «ЗЕЛЕНОЙ» ЭКОНОМИКЕ В РЕГИОНЕ

М.А. Лебедева
С.А. Кожевников*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

В условиях экономического развития, сопровождающегося увеличением антропогенной нагрузки на природную среду, одним из перспективных путей минимизации возникающих экологических угроз является обеспечение устойчивого развития на основе перехода к «зеленой» экономике, т.е. экономической деятельности, связанной с производством, распределением, обменом и потреблением товаров и услуг, приводящих к повышению социального благосостояния в долгосрочной перспективе, не подвергая будущие поколения воздействию значительных экологических рисков. В связи с этим *целью* данной работы стало исследование проблем и разработка инструментов управления процессами перехода к «зеленой» экономике в северном регионе. *Новизна исследования* заключается в выявлении организационных и институциональных ограничений и разработке перспективных инструментов для органов власти, необходимых для перехода к «зеленой» экономике.

В качестве объекта исследования выбран Европейский Север Российской Федерации. Север имеет исключительно важное значение во всех аспектах жизнедеятельности планеты Земля, прежде всего климатическом, медико-биологическом, природно-ресурсном и этнокультурном [1].

Промышленное производство является основой экономического развития Европейского Севера, поэтому региональная экологическая обстановка определяется масштабом и характером воздействия предприятий черной металлургии, химической промышленности, электроэнергетики, целлюлозно-бумажной и деревообрабатывающей промышленности, машиностроения и металлообработки. Наличие значительного количества промышленных предприятий на территории области обосновывает необходимость экологизации производства.

Для реализации устойчивого эколого-экономического регионального развития необходимо достижение эффекта декаплинга – явления, при котором повышается объем производства и уменьшается или не усиливается негативное влияние на окружающую среду. В данной работе предлагается оценить эффект декаплинга через природоемкость – отношение показателя негативного воздействия на окружающую среду (например, выбросы, сбросы, размещенные отходы) к показателю экономической эффективности (например, ВРП) [2].

В целом по ЕСР показатель природоемкости по выбросам в 2016 году уменьшился на 22,1% по отношению к 2010 году за счет увеличения уловленных загрязняющих веществ и некоторого снижения выбросов загрязняющих веществ в атмосферу от предприятий. Природоемкость ВРП по выбросам загрязняющих веществ имеет неустойчивую тенденцию к снижению. Природоемкость по сбросам загрязняющих веществ Европейского Севера России за период с 2010 по 2016 снизилась на 9,9%, по причине увеличения объема оборотной и последовательно используемой воды на предприятиях Вологодской, Архангельской и Мурманской областей. В 2016 году показатели природоемкости по объему размещенных отходов уменьшился на 6,6%. Следует отметить, что в динамике показателей природоемкости по размещенным отходам также не наблюдается устойчивой тенденции к снижению. Так как эффект декаплинга подразумевает процесс устойчивого долговременного, прогнозируемого и управляемого рассогласования трендов экономического роста и загрязнения окружающей среды, можно сделать вывод о том, что на Европейском Севере России не наблюдается эффекта декаплинга ни по одному показателю.

В ходе исследования было выявлено, что природоресурсные платежи, взимаемые с промышленных предприятий Европейского Севера РФ, в большей степени выполняют фискальную функцию (на природоохранную деятельность от поступивших природоресурсных платежей расходуется не более 2%).

Таким образом, в результате анализа выявлено, что для эколого-экономического развития ЕСР наиболее характерны высокая природоемкость

региональной экономики, с одной стороны, и нецеленаправленный расход средств, полученных от природоресурсных платежей – с другой.

На основе анализа зарубежного и отечественного опыта разработаны перспективные инструменты управления процессами перехода к «зеленой» экономике, а именно: проведение обязательного экологического аудита для установления объективных данных о воздействии на окружающую среду, создание региональных экологических фондов для финансовой поддержки природоохранной деятельности предприятий, торговля квотами на ограниченное воздействие на окружающую среду. Их внедрение на практике позволит перейти экономике на «зеленый рост».

1. Лаженцев, В.Н. Северная специфика научно-исследовательских работ и региональной политики (пример регионов ресурсного типа) // Экономика региона. – 2012. – № 3. – С. 10-21.

2. Бобылев С.Н., Захаров В.М. «Зеленая» экономика и модернизация. Эколого-экономические основы устойчивого развития // На пути к устойчивому развитию России: бюллетень. – 2012. – № 60. – С. 3-89.

ТЕНДЕНЦИЯ НА ПОЛУЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ КАК ПУТЬ К ДЕФИЦИТУ КАДРОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РФ

О.С. Левина

О.А. Смирнова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

г. Санкт-Петербург

Актуальность. В России с каждым годом растет тенденция на получение социально-гуманитарного образования. Правительство страны уже давно определило приоритетные направления подготовки программ бакалавриата и специалитета для выпускников школ. Так, с 2011 года было повышены бюджетное финансирование по таким направлениям развития науки, как «Перспективные виды вооружения, военной и специальной техники», «Ядерная энергетика», «Информационно-технические системы», «Транспортные и космические системы» и т.д. В 2016 году были утверждена государственная программа «Развитие оборонно-промышленного комплекса», в рамках которой планируется увеличение доли продукции гражданского назначения в общем объеме промышленной продукции, произведенной в ОПК, до 38% к 2027 году, профессиональная переподготовка и обучение в системе повышения квалификации 432 тыс. работников организаций ОПК [1].

Цель работы. Отмечена явная проблема нехватки квалифицированных кадров на предприятиях ОПК. Согласно статистике средний возраст специа-

листа – 46 лет, кадры ОПК стареют. В научной части отрасли 70% специалистов являются пенсионерами. Единственный способ решения данной проблемы: системное прогнозирование кадров на несколько лет вперед.

Для выпускников школ технические направления подготовки представляются все менее привлекательными. Согласно статистике в 2018 году 368 тысяч выпускников сдавали Обществознание в качестве школьного выпускного экзамена (ЕГЭ), в то время как физику предпочли только 171,5 тыс. человек, а информатику лишь 67 тыс. Если суммировать количество выпускников, сдающих физику и информатику, их получается меньше, чем выпускников, сдающих обществознание. Хотя в блок социально-гуманитарных дисциплин входят также история, литература и иностранный язык.

Сейчас слишком поднят престиж получения социально-гуманитарного и экономического образования, как одна из причин этого: авторитетные рейтинги различных изданий, выпускаемых не только за рубежом, но и в России. Так Минобрнауки опубликовали рейтинги вузов России, основным показателем которых является такой фактор, как «Образовательная деятельность», который оценивает средний балл ЕГЭ студентов, поступающих на программы бакалавриата и специалитета, в рамках контрольных цифр приема.

По аналогичным факторам публикуется и рейтинг эффективности НИУ ВШЭ.

Но неоспоримо то, что проходные баллы в технические вузы всегда ниже. На приемную кампанию 2019 года выделены более 93 тысяч бюджетных мест на технические направления подготовки и 38 тысяч на гуманитарные. Также стоит учесть тот факт, что результаты сдачи Единого государственного экзамена по физике ежегодно ниже, чем по обществознанию.

Еще несколько лет назад предприятия ОПК объявили, что будут привлекать зарубежных инженеров российским гражданством, в то время как уровень безработицы в России имеет тенденцию к увеличению.

Вывод. Единственный путь повысить авторитет и престиж технических направлений – пересмотреть параметры составления ключевых рейтингов вузов РФ. Необходимо пересмотреть коэффициент такого критерия, как «трудоустройство».

1. Статья «Программу развития ОПК продлили до 2027 года», составленная информационным агентством ТАСС [Электронный ресурс]. – URL: https://tass.ru/armiya-i-opk/6093525 (дата обращения: 21.03.2019)

ИННОВАЦИОННЫЕ ФОРМЫ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Н.Н. Леонтьева
М.В. Ступина*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность использования инновационных форм социально-трудовых отношений обусловлена ускорением научно-технического прогресса, новыми требованиями рынка, появлением новых организационно-технических возможностей развития современного производства.

Научная новизна заключается в практической применимости новых форм социально-трудовых отношений на российских предприятиях.

Цель работы – эффективное использование инновационных форм социально-трудовых отношений на предприятиях в современных условиях.

В связи с поставленной целью предусматривается решить следующие задачи:

1) раскрыть сущность инновационных форм социально-трудовых отношений – дистанционной занятости и заемного труда;
2) определить эффективность данных отношений;
3) обозначить вклад российских ученых в исследования данной темы.

Объект исследования – российские предприятия.

Предмет исследования – инновационные формы социально-трудовых отношений.

Для решения сформулированных задач были использованы следующие методы исследования: монографический, аналитический, обобщения, сравнительный, логический, статистический.

Как правило, в отечественных исследованиях под инновационными формами социально-трудовых отношений понимают дистанционную занятость и заемный труд.

Понятие дистанционной работы законодательно закреплено в Трудовом кодексе. Работодатели, экономя на содержании рабочего места, могут привлекать высококвалифицированных работников по многим специальностям. Работники могут создавать рабочие места в любом месте, где имеются современные коммуникационные ресурсы.

В настоящее время большую часть такого труда составляют следующие виды деятельности: журналистика, компьютерное программирование, дизайн, перевод, консультационная деятельность и др. Появились новые профессии: блоггер, интернет-коуч, smm-специалист, интернет-маркетолог, веб-программист, веб-дизайнер, копирайтер, рерайтер, транскрибер и др.

В повседневности в отношении дистанционной занятости порой употребляется понятие фриланс. По данным многопрофильного аналитического центра НАФИ, каждый пятый (18%) россиянин занимается фрилансом, и для 11% населения – это единственный источник дохода, а для 7% – дополнительный. По сравнению с 2016 г. число фрилансеров в 2017 г. увеличилось с 10% до 18%[1].

Несомненным плюсом такой занятости является экономическая составляющая, а также возможность проводить более гибкую налоговую политику. Дистанционную занятость можно использовать в деятельности департаментов занятости населения при разработке региональных программ, особенно в условиях кризиса.

Действующий Трудовой кодекс и другие нормативные правовые акты понятие заемного труда не употребляют, он запрещен. Но это не значит, что элементы такой деятельности полностью исключены из социально-трудовых отношений. Следует различать две формы заемного труда: аутстаффинг (это предоставление персонала) и аутсорсинг (это предоставление услуги). Современными примерами аутстаффинга является использование низкоквалифицированных рабочих, которые осуществляют свою трудовую деятельность встроительстве, ремонте, клининге, торговле. К аутсорсингу относится использование услуг IT-специалистов, бухгалтеров, кадровых работников, юристов, специалистов по рекламе, маркетологов, т.е. здесь используется интеллектуальный труд.

Исследование российского рынка подбора, предоставления персонала и аутсорсинга проводится российской Ассоциацией частных агентств занятости (ЧАЗ). В 2017 г. количество работников, трудоустроенных ЧАЗ, составляет около 64 000 человек. В России предоставление труда работников показывает уверенный рост. По сравнению с 2016 г. в 2017 г. увеличилось количество заявок на подбор специалистов рабочих специальностей с 39% до 43%. Рынок аутсорсинга растет не так быстро, т.к. эта услуга более сложная: оборот рынка аутсорсинга в 2017 г. увеличился на 10% по сравнению с 2016 г.[2].

Привлечение заемных работников позволяет сократить расходы, связанные с управлением персонала, а также другие издержки предприятий, например расходы, связанные с использованием такого труда, вычитаются без начисления налога на прибыль. Также это эффективный инструмент адаптации к внезапным экономическим ситуациям, например при замене работников, а также во время сезонных колебаний.

Таким образом, инновационные формы социально-трудовых отношений отличаются новизной конструкции и содержания. Использование таких форм имеет социальный эффект: они соответствуют интересам как работодателей, так и работников, а также общества в целом, т.к. способствуют обеспечению

более высокой занятости населения, увеличению доходов, расширению возможностей самореализации, снижению социальной напряженности.

1. Аналитический центр НАФИ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www. nafi.ru/

2. Ассоциация частных агентств занятости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.achaz.ru/

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

О.Е. Матвеева, Т.А. Резванова
В.А. Виниченко*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Сибирский государственный университет водного транспорта
г. Новосибирск

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в настоящее время состояние экономики страны в целом зависит от экономического благосостояния каждого субъекта в частности. Цель работы – выявление особенностей экономического развития Новосибирской области.

Задачами исследования явились:

- анализ современного состояния экономического развития Новосибирской области;
- выявление особенностей экономического развития Новосибирской области.

Объектом исследования является Новосибирская область.

Используемые методы анализа: системный анализ, метод классификации, метод экономико-математического моделирования, матричные методы стратегического анализа.

Научная новизна:

а) разработана гомеостатическая модель экономического развития Новосибирской области;

б) уточнен терминологический аппарат, а именно разграничены между собой понятия «экономическое развитие» и «развитие экономики»;

в) разработана технология формирования экономического имиджа региона.

Главным направлением деятельности региональной власти стала социальная составляющая. В настоящее время Правительство РФ уделяет особое внимание вопросам повышения уровня жизни российских граждан. По данным «РИА Рейтинг» за 2017 год, Новосибирская область занимает лидирующее место по качеству жизни среди регионов Сибири.

Основные особенности экономического развития Новосибирской области:

- концентрация научно-исследовательских институтов;
- выгодное экономико-географическое положение;
- диверсифицированная структура реального сектора экономики;
- ведущие отрасли – машиностроение и металлообработка, пищевая, электроэнергетика, цветная металлургия, химическая и нефтехимическая, чёрная металлургия, промышленность строительных материалов;
- наличие развитой научно-технической базы.

Таблица

SWOT-анализ социально-экономического развития Новосибирской области

Сильные стороны	Слабые стороны
Благоприятные условия для развития инноваций. Развитый человеческий капитал. Развитая система образования. Выгодное «центральное» транспортно-географическое положение. Высокая предпринимательская активность.	Недостаточная экономическая и инвестиционная активность не позволяют обеспечить эффективную реализацию человеческого потенциала региона и создать достаточное число высокопроизводительных рабочих мест. Недостаточный уровень благосостояния населения.
Возможности развития	Возможные угрозы
Стать центром компетенций в сфере индустрии 4.0 за счет формирования поставщиков решений (технологий) и ускоренной адаптации современных технологий ведущими новосибирскими компаниями.	Ограниченные возможности сбыта на внутреннем рынке по причине низкой ёмкости регионального рынка, возможного снижения платежеспособного спроса, а также из-за ценовой конкуренции с продукцией невысокого качества из других регионов России и Китая.

В заключение можно сказать, что с точки зрения современного позиционирования среди регионов Сибирского федерального округа, Новосибирская область сегодня объективно характеризуется самым мощным институциональным, инновационным, инфраструктурным и культурным потенциалом, это позиционирование влияет не только на межрегиональные позиции области в общероссийской экономической системе, но и на ее значимость как в современных, так и в долгосрочных мирохозяйственных связях.

1. Виниченко В.А. Современный стратегический анализ. Учебное пособие. СГУВТ, 2017. – 218 с.
2. Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. / Росстат. – М., 2018. – 522 с.

ОПТИМИЗАЦИЯ МАРШРУТОВ В ООО «РОСГИГИЕНА СПБ»

К.О. Матюшина
Л.В. Ярыгина, *научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Важным инструментом снижения затрат компаний, деятельность которых связана с транспортировкой грузов, является выбор маршрутов, позволяющих минимизировать транспортные расходы [1].

Цель: разработка оптимальных маршрутов распределения продукции в ООО «Росгигиена СПб».

Объектом исследования данной статьи является ООО «Росгигиена СПб». ООО «Росгигиена СПб» – это небольшая производственно-торговая организация. Основными направлениями ее деятельности являются производство бумажных салфеток и перепродажа санитарно-гигиенической продукции.

Рис. 1. Маршрут, составленный логистом ООО «Росгигиена СПб»

Рис. 2. Разработанный маршрут № 1

Одной из проблем данного предприятия является не рациональное составление маршрутов логистом. На предприятии работает три водителя. Заработная плата водителей составляет 3000 рублей в день. В случае переработки дополнительная плата водителю составит 500 рублей/час. Помимо этого, возможность двухкратной поездки (с перезагрузкой) и поездка за пределы города также требуют дополнительной оплаты: 700 и 500 рублей соответственно.

В ходе работы был проанализирован маршрут на один день работы организации (рис. 1). Логист ООО «Росгигиена СПб» пользуется комбинируемым видом маршрута, так как присутствует и повторяющаяся поездка между двумя пунктами, и перевозка по замкнутой фигуре. Таким образом, общие затраты на транспортировку грузов в данный день по распределению логиста ООО «Росгигиена СПб» составляют: по 3000 на зарплаты водителям + расходы на бензин + дополнительная оплата за две поездки в случае с первым водителем и поездку за город в случае со вторым. В итоге общая сумма затрат составит: 3000+482+3000+559+700+3000+460+500 = 11 701 руб.

В данной статье разработаны три альтернативных варианта.

В первом случае распределим точки доставки между двумя водителями, что значительно сократит расходы на зарплату третьему (рис. 2). Также распределим самый объемный груз сразу на две машины, благодаря чему водителям не придется совершать две поездки. Составим кольцевой вид маршрута, состоящего из двух «колец». Таким способом издержки на один день могут составить: по 3000 на зарплаты водителям + расходы на бензин + дополнительная оплата поездку за город в случае с одним водителем. В итоге получаем: 3000+538+3000+447+500=7485 руб.

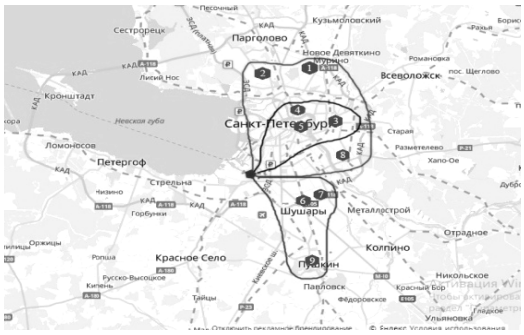


Рис. 3. Разработанный маршрут № 2

Рис. 4. Разработанный маршрут № 3

Во втором случае предоставим работу всем трем водителям, но распределим точки следующим образом (рис. 3). В данном случае также используется кольцевой способ составления маршрута, состоящего из трех «колец».

Издержки данного маршрута составят: по 3000 на зарплаты водителям + расходы на бензин + дополнительная оплата за поездку за город в случае со вторым водителем. В итоге общая сумма затрат: 3000+538+3000+214+3000+ +336+500 =10588

В третьем варианте маршрута (рис. 4) задействуем всех трех водителей, но уже распределим точки в зависимости от затрат на топливо автомобилей.

Затраты на транспортировку в данном случае составят: по 3000 на зарплаты водителям + расходы на бензин + дополнительная оплата за поездку за город в случае с Денисом. Итого получаем:

3000+319+500+3000+347+3000+250 = 10416 руб.

В данном маршруте суммированные издержки получились еще меньше, чем во втором. Однако можно видеть, что менее затратным вариантом является первый разработанный маршрут. Экономия применения первого разработанного варианта составит: 11701-7485=4216 рублей.

Практическая значимость работы состоит в получении оптимального маршрута с минимальными издержками на транспортировку продукции ООО «Росгигиена СПб».

1. Экономические основы логистики: учебное пособие / Ю.В. Воропанова, Н.С. Матвеев, А.И. Метляхин, Н.А. Никитина, Л.В. Ярыгина. – Вологда: ВоГУ, 2018. – 104 с.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ООО «ПРОФЭКСПЕРТ»

С.О. Мишенев
Е.Е. Трандина, *научный руководитель, канд. психол. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

В настоящее время в организациях большое внимание уделяется управлению персоналом, и в частности мотивации. Наличие эффективной системы мотивации трудовой деятельности персонала повышает производительность труда, уменьшает текучесть кадров, ведет к успеху организации. Мотивация труда персонала является ключевым направлением кадровой политики, и она должна осуществляться в соответствии со стратегическими целями организации, особенностями корпоративной культуры, долгосрочными планами развития предприятия [1].

Объектом исследования является ООО «Профэксперт».

Предмет исследования – система мотивации и стимулирования персонала предприятия.

Целью исследования является анализ системы мотивации персонала ООО «Профэксперт»и разработка мероприятий по ее совершенствованию.

Методы исследования: нестандартизированное интервью и качественная и количественная обработка результатов.

Компания ООО «Профэксперт» производит и продаёт наполнитель для туалетов домашних животных с 2009 года. Продукция компании – наполнитель из древесных гранул, комкующийся наполнитель, силикагель (с 2018 года) и стружка и сено для грызунов. Компания имеет 2 производства – одно расположено в п. Тарнога и занимается производством древесных гранул, второе – в г. Вологде и производит комкующийся наполнитель и фасует силикагель и стружку и сено для грызунов. Офисы продаж расположены в городах Вологде, Санкт-Петербурге и Москве.

Исследование проводилось на производстве и в офисе продаж, расположенных в г. Вологда.

В состав работников производства входят руководитель производства и 18 фасовщиков. Для работников производства установлена сдельная оплата труда.

В состав работников офиса входят директор организации, 2 бухгалтера, оператор и 3 менеджера по продажам.

Средняя ЗП работников производства – 24000 тысячи рублей, менеджеры по продажам в среднем получают 40000–45000 рублей.

Для оценки эффективности системы мотивации труда с руководителями и сотрудниками отделов проводились интервью. В ходе исследования были выявлены проблемы, представленные на рисунке.

Основной проблемой предприятия является низкая производительность, которая вызвана следующими проблемами.

1. Низкие показатели труда работников:

- работники не могут четко определить свои обязанности;
- было выявлено, что сотрудники отдела продаж нарушают график работы, что приводит к срыву продаж.

2. Низкие показатели продаж:

- менеджеры не ищут новых клиентов, так как продажа новому клиенту может длиться до года, а процент от продажи менеджер получает такой же, как и при повторных продажах;
- между менеджерами существует конкуренция, т.к. не определены правила ведения клиентов.

3. Высокая вовлеченность директора:

- директор выполняет задачи линейных работников;
- преимущественно оперативное, а не стратегическое управление;
- низкий уровень контроля показателей работников.

В соответствии с теорией ограничений Элияху Голдратта большая часть проблем организации вызвана одним, реже – несколькими, ограничениями. Если же это ограничение снимается – компания решает практически все проблемы и начинает развиваться [2]. В данной организации основной проблемой является низкая производительность, вызванная низкими показателями продаж. Таким образом, в первую очередь необходимо решить проблему низкого уровня продаж и нацелить менеджеров по продажам на поиск новых покупателей.

Часто при работе с клиентами между менеджерами возникают конфликты, вызванные тем, что клиент не закрепляется за конкретным менеджером. Данную проблему можно решить путем введения базы клиентов, где будет отражено, кто из менеджеров работает с конкретным клиентом.

Поскольку продажа продукции в данной сфере – процесс затруднительный, менеджерам проще работать с имеющимися клиентами, чем искать новых, а их заработная плата не зависит от того, кому продукция была продана. Таким образом, необходимо изменить систему поощрения – за первую продажу новому клиенту менеджер должен получать высокий процент, а затем передавать клиента оператору. Если он будет продолжать работать с тем же клиентом – уровень заработной платы должен значительно снизиться. В таком случае менеджер будет нацелен на поиск именно новых заказов, а не на работу со старыми клиентами.

Компания решает основную проблему с поиском заказов, а остальные факторы производства имеют запас «нереализованных мощностей», следовательно, сможет в ближайшее время удовлетворять возросший спрос.

1. БазаровТ.Ю., Еремин Б.Л. Управление персоналом / Т.Ю. Базаров. – М., 2012.

2. Цель. Процесс непрерывного совершенствования / Э.М. Голдратт. – «Альпина Диджитал», 2004.

ЭКОНОМИКА РЕГИОНОВ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

П.Е. Мягков, Р.С. Тиханов
О.Н. Домот*, научный руководитель, педагогический работник*
Череповецкое высшее военное инженерное училище радиоэлектроники
г. Череповец

Потребность в безопасности – это основополагающая потребность как отдельного человека и семьи, так государства в целом. Именно вопросы, связанные с угрозами национальной безопасности, представляются на сегодняшний момент наиболее актуальными. Одной из основных составляющих национальной безопасности является экономическая безопасность страны.

Под экономической безопасностью государства принято понимать наличие таких экономических, технологических и производственных условий, которые позволяют экономике устойчиво функционировать в данный момент. Обеспечение экономической безопасности является одной из основных функций государства. Как процесс, экономическая безопасность направлена на обеспечение устойчивого функционирования национальной экономики посредством создания и упрочнения необходимых условий. Среди ключевых показателей, оказывающих влияние на состояние экономической безопасности, можно выделить такие, как материальное обеспечение производства, возможность производства и сбыта продукции, состояние рабочей силы и ряд других.

Объектом экономической безопасности в современных условиях становится экономика на всех уровнях. Существенное сокращение производства, разрушение научно-технического потенциала, снижение инвестиционной активности, уменьшение доходов федерального бюджета и ряд других характеристик свидетельствуют о том, что экономика страны находится в кризисном состоянии.

Целью данной работы является выявление влияния развития регионов на экономическую безопасность страны.

Экономика регионов, как неотъемлемая часть экономики государства, способна путем использования внутренних источников экономического роста обеспечить поддержание устойчивости национального хозяйства в различных ситуациях.

Экономическое пространство Российской Федерации характеризуется достаточно высокой степенью внутренней неоднородности. Сравнивая экономику России в целом по регионам, можно выявить характерную тенденцию неравномерности развития центра и регионов. Главной причиной является территориальная разбросанность производственных сил и торгово-промышленного и банковского капитала [1].

В последнее время серьезной проблемой является рост количества дотационных регионов. Экономическая разница в развитии привела разделению на «регионы-доноры» и «регионы-реципиенты». Выделяемые на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов дотации постоянно увеличиваются, что, в конечном счете, способно создать чувствительные проблемы для финансового равновесия страны и тем самым отразиться на экономической безопасности. При этом «регионы-доноры» не получают из федерального центра трансфертов и субсидий.

Оценивая экономический потенциал регионов, можно сделать вывод, что более половины субъектов Российской Федерации обладают самодостаточным экономическим потенциалом. Но из-за несовершенства механизма распределения финансовых доходов, в том числе налогово-бюджетных, создаются диспропорции в экономическом развитии регионов. Возникают две проблемы: обеспечение равномерности в получении средств всеми субъектами Российской Федерации для решения комплекса задач в производстве, здравоохранении, безопасности и т.д. и осуществление экономического потенциала регионов с их последующим выравниванием. Эти задачи являются стратегическими и долговременными, требующими соответствующих затрат времени ресурсов.

Таким образом, становится очевидной неизбежность постепенного сокращения финансовой поддержки, оказываемой проблемным регионом, и их перенацеливание на поиск внутренних источников экономического роста. Для решения этой задачи необходимо задействовать природно-ресурсное разнообразие конкретного региона. Это позволит максимально реализовать «сравнительные преимущества», которыми отличается каждый регион, а также повысить конкурентоспособность посредством развития «конкурентных преимуществ» и применения накопленного интеллектуального потенциала. Именно реализация перечисленных мероприятий может способствовать преодолению дотационности отдельных регионов и способствовать тем самым решению стратегических задач, направленных на обеспечение экономической безопасности.

1. Показатели для оценки экономической безопасности России [Электронный ресурс]. Режим доступа: – URL:http://www.gks.ru.

2. Лапаева М.Г. Регион как пространственная социально-экономическая система государства // М.Г. Лапаева, С.П. Лапаев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – URL: https://docviewer.yandex.ru/

АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

С.С. Патракова
С.А. Кожевников*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

В настоящее время развитию отрасли сельского хозяйства в России придается особое значение ввиду сложных внешних экономических и политических факторов с учетом сохранившихся отраслевых проблем, требований к количеству и качеству продукции, специфических условий хозяйствования, а также экономических и социальных, технологических и экономических вызовов [1]. Нивелирование негативных последствий действия факторов зависит от эффективности государственной поддержки, поскольку отечественный и зарубежный опыт свидетельствуют о том, что сельское хозяйство всегда являлось дотационной отраслью.

Целью исследования является выявление отраслевых проблем и обоснование актуальных направлений господдержки сельского хозяйства Вологодской области. Объект исследования – сельское хозяйство. Новизна исследования заключается в обосновании приоритетных направлений государственной поддержки сельхозтоваропроизводителей.

Основными проблемами, сдерживающими развитие сельского хозяйства Вологодской области, целесообразно считать:

1) неудовлетворительное состояние материально-технической базы;
2) снижение привлекательности работы в отрасли, что провоцирует проблемы обновления кадров и снижения качества управления и организации труда;
3) диспаритет цен на сельскохозяйственную продукцию и товары промышленного производства, приобретаемые сельхозтоваропроизводителями;
4) недостаточные объемы государственной поддержки.

Учитывая вышеизложенное, представляется возможным обозначить приоритетные направления государственной поддержки.

Формирование комфортной среды для работы и жизни сельского населения способно повысить привлекательность аграрных территорий как для молодых, так и для более опытных специалистов (с 2000 г. численность сельского населения РФ уменьшилась на 2,3 млн чел.). Мерой поддержки депрессивных сельских территорий может стать стимулирование на их территории деятельности КФХ и ЛПХ, малых и средних сельхозорганизаций, а также индивидуальных предпринимателей в сфере, не связанной с сельским хозяйством.

В настоящее время именно техника может в определенной мере покрыть дефицит кадров в сельском хозяйстве, что актуализирует проблему обновле-

ния материально-технической базы. Проблему дорогостоящих кредитов на покупку техники в настоящее время решает механизм лизинга (долгосрочная аренда), однако перспективным является и применение таких арендных операций, как рейтинг и хайринг (краткосрочная и долгосрочная аренда). Преимуществом данных операций является также то, что арендодатель берет на себя полностью или частично техническое обслуживание предмета сделки и его страхование. Применение гибкой системы аренды техники и оборудования позволит сократить количество техники, снизить время простоев, сократить затраты на обслуживание и др., однако требует также разработки четкого механизма использования техники, в котором органы власти занимают роль контролера и посредника.

В рамках консолидации действий государства и бизнеса представляется возможным организовывать «круглые столы» с участием заинтересованных лиц для решения актуальных проблем, по итогам проведения которых органы власти регионов будут обладать более объективной информацией о самом секторе, о существующих проблемах и вопросах, требующих оперативного вмешательства [2].

Кроме вышеуказанных направлений, особое место в аграрной политике должна занимать поддержка сельского хозяйства с точки зрения обеспечения рационального природопользования. Наращивание объемов и интенсивности сельхозпроизводства не должно наносить ущерб территориям, не должны провоцироваться истощение и деградация почв, грунтовых вод, снижение биологического разнообразия и распространение вредителей и т.д. Возможные экологические риски отрасли должны быть в центре внимания органов власти, поскольку влекут утрату инвестиций прошлых лет, снижение объемов производства, рост продовольственной зависимости от других регионов.

Отмечая необходимость поддержки сельского хозяйства, акцент следует ставить на оптимизации объёмов поддержки и направлении ее на решение как проблем, актуальных для аграриев в настоящее время, так и на решение глобальных проблем отрасли. По результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что сложившиеся экономические условия функционирования сельского хозяйства в Вологодской области, стабилизация и развитие отрасли в значительной мере зависят от действий государственных органов власти и их взаимодействия с сельхозтоваропроизводителями.

1. Сёмин А.Н. Приоритетные направления агроэкономических исследований научно-технологического развития АПК России. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2019. – № 1. – С. 2-6.

2. Лабыкин А. Государство должно помочь агробизнесу встроится в мировые технологические цепочки // Эксперт. – 2019. – № 6. – С. 22-24.

ДИНАМИКА ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ В ГОРОДАХ ВЛАДИМИРСКОЙ ОБЛАСТИ

В.А. Рак
У.В. Мизеровская*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Российский университет дружбы народов
г. Москва

Владимирская область – один из исторически освоенных, экономически развитых регионов Центральной России, занимающий, по данным ООО «Рейтинговое агентство «РИА Рейтинг», среди других регионов страны 32-е место по качеству жизни населения, 43-е – по социально-экономическому развитию, 38-е – по уровню безработицы и 48-е – по индексу рынка труда. То есть можно сказать, что Владимирская область имеет практически средние значения большинства социально-экономических показателей. Однако даже в таком «среднестатистическом» регионе, не говоря уже о регионах, занимающих куда более низкие места в указанных рейтингах, существует серьезная жилищная проблема, проявляющаяся в нехватке жилья, соответствующего нормативным и потребительским требованиям. При этом причины данной проблемы далеко не однозначны и требуют подробного изучения для разработки конкретных мер, направленных на улучшение ситуации, что и определяет актуальность проведения комплексного анализа жилищных условий населения городов Владимирской области.

Цель исследования: анализ динамики количества и качества жилья в городах Владимирской области в 2010–2017 гг. Исследование проводилось с применением описательного, статистического, сравнительно-географического, графического и аналитического методов.

В ходе исследования были выделены несколько факторов, влияющих на варьирование жилищных условий в региональном аспекте: демографический, отраслевой, исторический и программно-целевой. Стоит отметить, что Владимирская область относится к высокоурбанизированным регионам: доля городского населения составляет 78% (2017 г.), при этом 3/4 городов являются малыми, а треть из них являются моногородами. Моногорода – одни из наиболее уязвимых точек опорного каркаса расселения области: невостребованность и низкодоходность производств (легкая, пищевая, стекольная отрасли) в современных экономических условиях приводят к оттоку населения из таких городов, как Гороховец, Курлово, Камешково, Карабаново, Лакинск, Судогда, Костерево. Часть из этих населенных пунктов к тому же расположены на периферии и удалены от регионального центра. Низкий спрос на жилье из-за неблагополучной ситуации в экономике и социальной сфере, а также в связи с оттоком населения сочетается здесь с неудовлетворительным качеством имеющегося жилья [1].

Исторический фактор преимущественно оказывает влияние на распределение жилищного фонда по времени постройки. Основная часть населения Владимирской области проживает в жилом фонде 1950–1979 гг., именно в этот период происходило массовое присвоение статуса «город» населенным пунктам и развитие промышленности. К таким городам относятся Муром, Владимир, Киржач, Гусь-Хрустальный, Александров, Юрьев-Польский, Покров. Как следствие, в наиболее староосвоенных городах в настоящее время сосредоточено бóльшее количество аварийных и ветхих домов. Наложение исторического фактора (преобладание домов старой постройки) на демографический (отрицательный общий прирост населения) и моноотраслевой (высокие темпы миграционного оттока) может приводить к определенному искажению реальной ситуации в сфере обеспеченности населения жильем: например, высокие показатели обеспеченности жильем в Петушках, Струнино, Судогде, Киржаче и Вязниках связаны с демографической и миграционной убылью, высвобождающей дополнительные квадратные метры на душу населения. Но несмотря на высокую обеспеченность жильем в этих городах, само качество жилья там невысокое, так как в них сосредоточено большое количество аварийного жилья [2].

Владимирская область является регионом, где в период с 2010–2017 гг. реализовывались как государственные, так и региональные программы в жилищной сфере: ФЦП «Жилище», «Молодая семья», «Обеспечение доступным и комфортным жильем населения Владимирской области», «Социально жилье», нацеленные на повышение уровня обеспеченности населения жильем путем развития массового строительства жилья эконом-класса, финансово-кредитных институтов рынка жилья, обеспечение доступности жилья в соответствии с платежеспособным спросом граждан и стандартами обеспечения их жилыми помещениями, переселение граждан из ветхого и аварийного жилищного фонда. Однако предпринимаемые меры на сегодняшний день явно не решили еще целого комплекса проблем местного жилищного сектора.

В завершении исследования на основе собранных статистических и фактических данных был рассчитан индекс доступности жилья в разрезе муниципальных образований Владимирской области. По итогам расчетов было определено, что для всех городов региона индекс доступности жилья с учетом минимального прожиточного минимума превышает 3 года, то есть максимальный порог доступного жилья. При этом наиболее затруднено приобретение жилья на собственные средства в таких городах, как Гороховец, Камешково, Меленки, Карабаново, Струнино (индекс доступности 4–5 лет), что еще раз подтверждает особо острую ситуацию с жильем в монопрофильных и периферийных малых городах Владимирской области.

1. Кириллов П.Л., Махрова А.Г. «Жилищная проекция» современной российской урбанизации // Региональные исследования. – 2014. – № 4. – С. 134-144.

2. Махрова А.Г. Формирование рынков жилья в городах России // Вестник Моск. ун-та. Сер. 5. География. – 2007. – № 1. – С. 49-56.

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВИДА ПОГРУЗЧИКОВ ДЛЯ СКЛАДА СЕТИ «МАКСИ»

А.М. Садовая
А.И. Метляхин*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Продуктивность работы складской системы оказывает ощутимое влияние на функционирование любой организации, в распоряжении которой находится склад. Немаловажное влияние на эффективность деятельности склада оказывает рациональный выбор складских погрузчиков [1]. Современный рынок спецтехники предлагает широкий ассортимент погрузчиков, поэтому при его выборе нужно учесть индивидуальные особенности конкретного склада, а также специфику данного вида транспорта.

Проблему рационального выбора складского погрузчика можно рассмотреть на примере склада торгово-розничной сети «Макси», находящего по адресу г. Вологда, ул. Клубова, д. 87. На этом складе действуют два погрузчика следующих марок: HellyCPD-159-AQ иCPD-15G-F.

Целью настоящей работы является определение того, является ли данный выбор погрузчиков оптимальным, и если нет, предложение более рационального варианта.

По виду двигателя погрузчики разделяются на дизельные, газовые и электрические. Чтобы определить, какой вид погрузчика оптимален для исследуемого склада, нужно проанализировать их на предмет соответствия ряду критериев. Исходя из специфики изучаемого склада, были выделены следующие критерии: уровень вредных выхлопов (C_1), стоимость погрузчика (C_2), стоимость топлива/электричества (C_3), среднегодовая стоимость технического обслуживания (C_4), уровень шума и вибрации (C_5), скорость обслуживания (C_6), компактность размеров погрузчика (C_7), грузоподъёмность (C_8), потребность в простоях (вследствие подзарядки и т.п.) (C_9), высота подъёма рабочего органа (C_{10}), мощность мотора (C_{11}) и приспосабливаемость к различным температурным и климатическим условиям(C_{12}).

Для того чтобы определить, насколько каждый критерий важен для конкретного исследуемого склада, необходимо дробно ранжировать их посредством метода парных сравнений. Для этого на основе опроса нескольких экспертов была составлена таблица ранжирования критериев на основании средней оценки. Далее на основе предоставленной информации по каждому виду погрузчиков экспертами (работниками данной торгово-розничной сети) была присуждена определенная балльная оценка по каждому критерию. Максимальная оценка, которую может получить погрузчик за уровень соответствия критерию – 10 баллов, минимальная – 1 балл. Если два/три вида погрузчиков соответствуют критерию примерно в равной степени, все они получают по 5 баллов. В результате умножения дробных оценок параметров на баллы со-

ответствия критериям получилась итоговая оценка для каждого вида погрузчиков, представленная в Таблице.

Таблица

Оценка погрузчиков на соответствие для склада готовой продукции

Критерий	Вес критерия	Балльная оценка погрузчика			Итоговая оценка		
		Дизельный	Газовый	Электрический	Дизельный	Газовый	Электрический
C_1	12/78	1	5	10	0,15	0,77	1,54
C_2	11/78	10	7	3	1,41	0,99	0,42
C_3	10/78	3	5	7	0,38	0,64	0,90
C_4	9/78	3	4	8	0,35	0,46	0,92
C_5	8/78	2	5	9	0,21	0,51	0,92
C_6	7/78	6	5	5	0,54	0,45	0,45
C_7	6/78	6	7	7	0,46	0,54	0,54
C_8	5/78	5	5	5	0,32	0,32	0,32
C_9	4/78	10	5	1	0,51	0,26	0,05
C_{10}	3/78	5	5	5	0,19	0,19	0,19
C_{11}	2/78	5	5	5	0,13	0,13	0,13
C_{12}	1/78	10	5	1	0,13	0,06	0,10
Итого	1	66	63	66	4,78	5,32	6,48

Как видно из данных таблицы, дизельный вид погрузчиков набрал 4,78 баллов, газовый – 5,32 балла, электрический – 6,48 баллов.

Таким образом, в наибольшей степени подходит для использования на исследуемом складе электропогрузчик. Все имеющиеся на складе образцы данной спецтехники соответствуют данной характеристике. Отдельно стоит отметить высокий уровень соответствия критериям C_1, C_6, C_8, C_{11} и C_{12}. Поэтому можно сделать вывод о том, что существующий ассортимент используемых погрузчиков рационален.

Несмотря на это, данный выбор при необходимости можно оптимизировать, заменив данные машины на более совершенные.В качестве примера можно привести вилочный электропогрузчик АПЕКС 11 А-ЕВ 818.56, который не уступает имеющимся машинам по стоимости топлива и обслуживания, скорости, грузоподъёмности, экологичности, беззвучности и мощности мотора, однако обладает более низкой ценой, что является одним из важнейших критериев выбора (новая модель 2014 года выпуска будет стоить в среднем на 200 тыс. руб. дешевле новых аналогов наличных погрузчиков), а также обладает большей высотой подъёма рабочего органа – 5600 мм.

1. Экономические основы логистики: учебное пособие / Ю.В. Воропанова, Н.С. Матвеев, А.И. Метляхин, Н.А. Никитина, Л.В. Ярыгина. – Вологда: ВоГУ, 2018. – 104 с.

ФИНАНСОВАЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ГОРОДОВ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

И.А. Секушина
***Т.В. Ускова**, научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

В настоящее время состояние экономики малых и средних городов характеризуется достаточно сильной зависимостью от вышестоящих бюджетов, что влечет за собой невозможность принятия самостоятельных решений для муниципальных органов власти даже в вопросах местного значения. В частности, в условиях бюджетного дефицита и отсутствия финансовой автономии органам местного самоуправления малых и средних городов очень сложно применять инструменты стратегического планирования, разрабатывать и реализовывать мероприятия, направленные на развитие муниципалитета. Целью исследования являлось проведение анализа финансово-бюджетной обеспеченности малых городов Вологодской области. Объектом исследования послужили бюджеты малых и средних городов региона. В ходе работы использовались общенаучные методы, а также метод системного анализа и социологического исследования.

Основные показатели численности населения Российской Федерации и Вологодской области свидетельствуют о концентрации жителей страны в агломерациях и крупных городах и оттоке населения из малых и средних городов. Вместе с тем города данного типа играют важную роль в пространственном развитии страны, формировании опорного каркаса расселения, велико их значение и в развитии прилегающих сельских территорий [1].

В настоящее время финансово-бюджетная обеспеченность местного самоуправления в малых и средних городах складывается из средств местных бюджетов, имущества, находящегося в муниципальной собственности, и имущественных прав муниципальных образований. Говоря о финансовой самостоятельности малых и средних городов, нельзя не отметить то, что одним из негативных последствий реформы местного самоуправления и налоговой реформы, проведенной в 2005 году, стало повышение уровня зависимости бюджетов городских поселений от объемов федеральных и региональных трансфертов.

Анализ бюджетов малых и средних городов Вологодской области показал, что только в шести из тринадцати городских поселений большую часть доходов составляют собственные поступления. Вместе с тем анализ динамики показателей финансовой самостоятельности бюджетов рассматриваемых муниципальных образований свидетельствует о наличии положительных изменений в ряде городских поселений. По сравнению с 2006 годом в 2017 году

доля собственных доходов выросла в бюджетах г. Бабаево – на 47,9 п.п., г. Никольска – на 37,5 п.п., г. Устюжны – на 30,6 п.п., г. Грязовца – на 25,7 п.п., г. Белозерска – на 23,6 п.п., в городах Красавино, Вытегре и Тотьме – показатели также увеличились.

Согласно установившейся в России практике бюджетного выравнивания, проблема сбалансированности бюджетов муниципальных образований решается путем перечисления межбюджетных трансфертов. Однако ранжирование малых и средних городов региона по показателям уровня доходов в расчете на одного жителя позволило выявить несоответствие распределения рангов до и после распределения межбюджетных трансфертов. К примеру, три лидера по уровню собственных доходов в расчете на душу населения – г. Бабаево, г. Вытегра и г. Никольск, после распределения межбюджетных трансфертов переместились на девятое, десятое и восьмое места соответственно. Отсюда возникает вопрос эффективности существующей системы перераспределения финансовых средств между муниципалитетами.

Результаты анкетирования глав городских поселений региона[1], также указывают на наличие проблем в формировании городских бюджетов и обеспечении финансовой независимости поселений. Наиболее острыми проблемами, по мнению глав, являются недостаточность финансовой поддержки со стороны государства; пассивность местного населения и отсутствие механизмов учёта балансов бизнеса, власти и населения в процессе развития территории; несовершенство законодательства в целом, касающегося вопросов функционирования и развития муниципальной власти; отсутствие согласованности программных документов, направленных на развитие территории; отсутствие информации, необходимой для мобилизации собственных доходов.

Решением проблемы повышения финансовой обеспеченности бюджетов малых и средних городов, прежде всего, будет являться поиск источников увеличения собственных доходов, основу которых составляют налоги (НДФЛ, земельный налог и налог на имущество физических лиц), а также неналоговые доходы и внебюджетные источники финансирования. И поскольку, как показывает практика, большинство городов остаются уже на протяжении многих лет финансово зависимыми от вышестоящих бюджетов, встает вопрос об оценке эффективности существующей системы выравнивания бюджетной обеспеченности муниципальных образований [2].

1. Секушина И.А. Урбанизация в России и значение малых и средних городов в развитии сельских территорий // TraektoriâNauki= PathofScience. – 2018. – Vol. 4. – No 8. – С. 2009-2016. DOI:10,22178 / pos.37-4.

2. Печенская М.А. Состояние бюджетов муниципальных образований разных типов и направления повышения их доходного потенциала // Проблемы развития территории. – 2012. – № 4 (60). – С. 83-95.

[1]Анкетирование глав муниципальных образований проводится ФГБУНВолНЦ РАН ежегодно с 2000 г. по 2017 г. В выборку по городским поселениям были включены не только малые города области, но и поселки городского типа.

КОНЦЕПЦИЯ АГРОПРОДУКТОВОГО СЕКТОРНОГО БАЛАНСА

Д.Д. Семёнова
***Н.Н. Юрина**, научный руководитель, ст. преподаватель*
Новгородский государственный университет им. Ярослава Мудрого
г. Великий Новгород

Одним из направлений устойчивого развития субъектов Российской Федерации выступает концептуальное создание баланса между доступностью агроресурсов и их потреблением. Поэтому задача управления агроэффективностью муниципальных образований на основе балансово-оптимизационного подхода имеет особую актуальность, так как ресурсы агропродуктового сектора экономики являются одной из основ жизнедеятельности региона.

Целью исследования является разработка рекомендаций в области реализации обеспечения сбалансированности агропродовольственных рынков на основе анализа механизма формирования межсекторальных интеграций на основе балансового метода.

Задачи: исследование проблем планирования агропродуктового баланса региона, определение показателей для оценки районов по потреблению агропродуктовых ресурсов, оценка результативности планирования агропродуктового баланса для развития экономики области.

Объект исследования – агропродуктовый сектор Новгородской области в единстве отраслевого баланса агропромышленного комплекса.

В работе используются методы исследования процессов и явлений в области организационных и экономических отношений: балансовый, монографический, расчетный, экономико-статистический.

Научная новизна исследования состоит в разработке алгоритма, определяющего интеграционную связь всех элементов межсекторального и межсубсекторального планирования агропродуктового баланса региона; предложены критерии классификации районов региона по потреблению агропродуктовых ресурсов с учетом основных характеристик, позволяющие провести дифференциацию районов по наличию и сбалансированности использования агропродовольственных ресурсов.

Проблемы экономики в аграрном комплексе, слаборазвитая сельскохозяйственная инфраструктура препятствуют реализации ряда крупных проектов социально-экономического развития муниципальных образований регионов Северо-Запада. Затянувшийся финансовый кризис затрудняет внедрение инноваций в интенсивный путь развития сельского хозяйства, необходима его трансформация, которая должна осуществляться без истощения природной ресурсной базы.

Решением вопросов планового урегулирования интеграционных отраслевых взаимодействий агропродуктовых стратегий АПК в условиях рыночной

экономики является усиление роли моделирования экономических систем на основе балансово-оптимизационного подхода, которое можно осуществить с помощью балансового метода и тем самым выявить возможные ресурсы каждого вида продукта и сопоставить их с потребностями или межотраслевого баланса путем последовательного разложения АПК на ряд продовольственных секторов и субсекторов, и в дальнейшем их моделирования.

В основе использования и построения межотраслевых балансов для продуктовых секторов лежит свойство матрицы I квадранта межотраслевого баланса АПК региона распадаться на относительно замкнутые блоки отраслей. В системе межотраслевых взаимодействий регионального АПК продуктовый сектор выступает потребителем продукции отраслей и одновременно поставщиком сырья в эти отрасли [1].

Продовольственный комплекс Новгородского региона представлен следующими секторами: зернопродуктовый, молочный, мясной, кондитерский, плодоовощной, птицеводческий. Чтобы согласовать планируемые показатели развития конкретного продуктового сектора с планами производства, взаимодействующих с ним отраслей АПК и региона, можно использовать метод итерационного согласования на основе составной модели межотраслевого баланса АПК [1]. Данную модель можно представить тремя блоками балансовых моделей: баланс каждого сектора, баланс комплекса и баланс отраслей региона. Сначала были рассчитаны объемы производства и потребления в зернопродуктовом секторе, затем в молочном, а далее для остальных 4 секторов. Это дает возможность рассчитать объемы потребления и производства продукции во всех продовольственных секторах АПК Новгородской области.

В результате сделаны выводы, что АПК региона характеризуется неустойчивостью продовольственных и сырьевых связей. Новгородский регион необходимо включать в группу потенциальных поставщиков продукции плодоовощного сектора и в меньшей степени – мясного.

Предложенный в работе балансовый метод исследования влияния различных факторов на состояние и экономическое развитие АПК региона, позволяют проводить расчеты по оценке ситуации, складывающейся в сфере сельскохозяйственного продовольственного комплекса на различных уровнях управления и своевременно принимать меры по устранению выявленных недостатков в этой области.

1. Ястрежевская Т.Б. Плановое регулирование межотраслевых взаимодействий в продуктовых подкомплексах АПК. Автореф. дис. [Электронный ресурс]. Экономическая библиотека [сайт]. – Режим доступа: http://economy-lib.com/planovoe-regulirovanie-mezhotraslevyh-vzaimodeystviy-v-produktovyh-podkompleksah-apk#ixzz5h8oQndpY

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА НАРУЖНОЙ РЕКЛАМЫ: ПРАКТИКА ГОРОДА МОСКВЫ И РЕСПУБЛИКИ КОМИ

А.И. Серебряков
А.В. Облизов*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Коми республиканская академия государственной службы и управления
г. Сыктывкар

Целью данной работы является сравнение государственного регулирования рынка наружной рекламы на практике Республики Коми и города Москвы. Для достижения цели были определены задачи исследования:

− изучить нормативно-правовую базу рынка наружной рекламы в регионе, правовые основания функционирования ГКУ РК «Коми реклама»;

− изучить нормативно-правовую базу департамента средств массовой информации и рекламы города Москвы;

− оценить эффективность работы ГКУ РК «Коми реклама»и департамента СМИ и рекламы Москвы;

− проанализировать уровень открытости конкуренции до и после образования ГКУ РК «Коми реклама».

В 2016 году было проведено Правительством Республики Коми исследование анализа эффективности использования земельных участков и объектов недвижимости, которые находятся в муниципальной собственности, в части размещения средств наружной рекламы. В результате исследования определено как факт, что администрации муниципальных образований в Республике Коми не справляются с функцией регулирования отношений сфере наружной рекламы, выявлены:

− отсутствие механизмов, которые обеспечивают добросовестную конкуренцию;

− отсутствие нормативно-правовой базы в сфере наружной рекламы или исторически устаревшая;

− неосуществление контрольно-надзорных мероприятий [1].

Одним из показателей неэффективности работы муниципалитетов по этому направлению являются данные по конкуренции на рынке и финансовым результатам.

Депутатами Государственного совета Республики Коми был принят ряд законов, регламентирующих данную деятельность. Все нормативные акты, затрагивающие вопросы осуществления предпринимательской деятельности, прошли оценку регулирующего воздействия в рамках проведения процедур общественного обсуждения, согласованы с Прокуратурой Республики Коми и Коми отделением Министерства юстиции Российской Федерации и соответствуют действующему законодательству.

Но принципиальным отличием в практике осуществления работы стал переход на выбор контрагентов по размещению рекламных конструкций в форме торгов, при этом определен способ – электронный аукцион. Классически рассматривается, что электронный аукцион соответствует требованиям обеспечения равных конкурентных преимуществ перед участниками, что, в свою очередь, обуславливает свои плюсы:

− отсутствие контактов с участниками при проведении процедур торгов;

− создание и развитие независимой площадки для проведения торгов, аккредитованной государством;

− возможность конкурирования участников по цене за лот, с неограниченной ценой.

Рассмотрим практику Москвы, где за это же направление отвечает Департамент средств массовой информации и рекламы. Он является подведомственным правительству Москвы отраслевым органом исполнительной власти столицы. Работа департамента заключается в том, чтобы осуществлять функции по разработке и реализации государственной политики в сфере средств массовой информации, мультимедийных услугах, кинопроизводства, полиграфии, книгоиздания, книжной торговли, распространения периодической печати и электронных носителей информации, наружной рекламы и рекламно-информационного оформления города Москвы.

Всю деятельность департамента координирует заместитель Мэра Москвы в Правительстве Москвы по вопросам региональной безопасности и информационной политики А.Н. Горбенко.

Департамент обладает следующими правами:

− выдаёт и аннулирует разрешения на установку и эксплуатацию рекламных конструкций на территории города Москвы и вносит изменения в выданные разрешения;

− может заключать договора на установку и эксплуатацию рекламных конструкций на имуществе города Москвы;

− организует мероприятия по установке и эксплуатации на территории города Москвы рекламных конструкций и использования в установленном порядке недвижимого имущества, находящегося в собственности города Москвы, в целях распространения наружной рекламы;

− осуществляет в установленном порядке согласования размещения объектов рекламных конструкций с другими уполномоченными органами и организациями;

− обеспечивает разработку и реализацию концепций размещения рекламных конструкций на территории города Москвы [2].

Как мы можем видеть, работа Москвы и Республики Коми имеет достаточно похожий характер. Ведётся целая отдельная политика, которая направлена на развитие данного направления. С каждым годом осваиваются новые

направления, а также развиваются способы регулирования рынка наружной рекламы.

1. Официальный сайт ГКУ «Коми реклама». – URL: http://komireklama.rkomi.ru
2. Официальный сайт Мэра Москвы. – URL: https://www.mos.ru

МОДЕЛЬ ВНУТРИШКОЛЬНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ОБРАЗОВАНИЯ

Т.Ю. Соловьева
Н.П. Советова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Управление качеством образования – комплексный, целенаправленный, скоординированный процесс воздействия на организацию в целом и на ее основные составляющие с целью получения такого уровня качества образования, которое соответствует требованиям ФГОС, региональным нормам и ожиданиям потребителей. В силу этого управление качеством образования определяется как активный способ воздействия на организацию.

Система управления качеством образования муниципального образовательного учреждения (далее школа) связана с обеспечением нового качества образовательных результатов (личностных, метапредметных и предметных) в соответствии с требованиями федеральных государственных образовательных стандартов (далее ФГОС), обновлением содержанием и технологий реализации основных общеобразовательных программ (далее ООП), созданием комплекса условий, необходимых для их реализации.

Использование квалиметрического подхода к оценке эффективности управленческой деятельности школы предполагает установление показателей и критериев эффективности, методов, инструментов и данных; определение субъектов оценки, времени оценочных процедур, частоты проведения, обобщение и интерпретацию полученных результатов.

Принципы квалиметрического подхода: партисипативность и рефлексивность.

Цели внутренней оценки качества образования:

− формирование единой системы оценки состояния образования;

− получение объективной информации о функционировании и развитии системы образования;

− предоставление достоверной информации о качестве образования;

− прогнозирование развития образовательной системы школы;

− принятие управленческих решений, направленных на повышение качества образования.

Объекты внутренней оценки качества образования:

1. Качество содержания и процесса: основные образовательные программы НОО и ООО, программа научно-методического сопровождения введения ФГОС, рабочие программы по предметам и курсам учебного плана, рабочие программы по курсам ВУД, урок, занятие по внеурочной деятельности.

2. Качество условий: кадровые условия, нормативно-правовое обеспечение введения ФГОС, финансово-экономическое обеспечение, материально-технические условия, информационное обеспечение, психолого-педагогические, учебно-методические условия.

3. Качество результатов: планируемые результаты (оценка предметных, метапредметных, личностных результатов), развитие профессиональной компетентности педагога, роль школы в социуме (трансляция опыта в рамках пилотного проекта введения ФГОС), уровень удовлетворённости образовательным процессом со стороны участников образовательных отношений.

Особенности системы внутренней оценки качества образования гимназии:

− направленность оценочных инструментов и процедур на оценку индивидуального прогресса обучающегося, педагога;

− приоритет самооценки, рефлексивный характер оценки;

− включение в систему оценки качества образования показателей, специфичных для новых стандартов.

Технологии управления качеством образования:

− проблемно-ориентированный анализ;

− маркетинговое изучение запросов потребителей, удовлетворённости полученными результатами;

− перспективное целеполагание и декомпозиция стратегических целей и цели качества по направлениям образовательной деятельности;

− самооценка эффективности управления.

Циклограмма работы по управлению качеством образования:

1. Разработка и утверждение модели оценки качества образования: критерии, показатели, методики и методы сбора информации, предложения по составу экспертов, сроков промежуточной и итоговой аттестации.

2. Формирование и обучение группы экспертов.

3. Сбор информации о качестве образования в гимназии.

4. Самоанализ полученной информации и самооценка по критериям качества и подведение итогов.

5. Разработка проекта управленческого решения

1. Об образовании в Российской Федерации: ФЗ от 29.12.2012 № 273 – ФЗ. – М.: УЦ Перспектива, 2013. – 224 с.

2. Бирюков С.Н. Система менеджмента качества в гимназии: от разработки до сертификации / С.Н. Бирюков, В.В. Углянская, М.Ю. Клепикова // Управление качеством образования: теория и практика эффективного администрирования. – 2014. – № 2, 3. – С. 3.

РОЛЬ МИГРАЦИИ В ДЕМОГРАФИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Л.В. Стрельникова
У.В. Мизеровская*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Российский университет дружбы народов
г. Москва

На демографическую ситуацию в Оренбургской области значительное влияние оказывают миграционные процессы, обусловленные ее географическим положением как приграничной территорией. На этот регион приходится самый протяжённый участок российско-казахстанской границы (почти 25% от общей протяженности российско-казахстанской границы). Таким образом, изучение миграционной ситуации способствует пониманию демографических процессов на территории области и может помочь в вопросах их регулирования.

Целью данного исследования было определить степень влияния внутренней и внешней миграции на динамику численности населения Оренбургской области и возможные изменения ее возрастной структуры и национального состава.

Анализ проводился на основе базы данных Федеральной службы государственной статистики и территориального органа службы государственной статистики по Оренбургской области, при этом временным периодом были определены 2000–2017 гг. [1; 2]. В процессе исследования были применены статистический, сравнительный, расчетный методы, а также построение графиков и картосхем (графический метод) для более полного отображения пространственных особенностей изучаемого вопроса.

Стоит отметить, что после распада СССР, когда из внутренней территории Оренбургская область превратилась в приграничную, происходил стихийный миграционный приток населения из бывших союзных республик, а к настоящему времени сложились уже устоявшиеся миграционные тенденции, на основе которых можно делать объективные демографические прогнозы.

В рассматриваемый период демографическая ситуация в Оренбургской области характеризуется сокращением численности населения: в 2000 г. в регионе проживало 2211,2 тыс. чел., а в 2017 г. численность населения составила 1989,6 тыс. чел., то есть область потеряла 221,6 тыс. чел., или 10% от численности населения 2000 г. Это сокращение было вызвано как естественной убылью населения, так и отрицательным миграционным приростом, который наблюдается в области с 2001 г. Только в 2009 г. было положительное значение миграционного прироста за счет временного иммиграционного выброса, связанного с ухудшением социально-экономической ситуации в Таджикистане и Узбекистане.

Потоки внешней и внутренней миграции оказывают разнонаправленное воздействие на численность населения региона. Внешняя миграция имеет постоянный положительный баланс, а внутренняя миграция – отрицательный.

Так, за период 2000–2017гг. среднее значение внутренней миграционной убыли составило -8226 чел., а среднее значение внешнего миграционного прироста +3957 чел. То есть, если бы не положительная внешняя миграция, сокращение населения области имело бы более стремительный характер. Для подтверждения вывода была рассчитана компенсация внутренней убыли населения внешней миграцией. В среднем за период 2000–2017 гг. международная миграция компенсировала 54,8% внутренней миграционной убыли, при этом за последние 5 лет данного периода среднее значение составило всего 27,9%, это связано со снижением внешнего миграционного прироста населения на фоне увеличения межрегиональной миграционной убыли.

На всем протяжении исследуемого периода (2000–2017 гг.) в структуре внешней (въездной) миграции преобладала трудовая миграция, преимущественно из стран СНГ (Казахстана, Таджикистана, Узбекистана, Украины, Армении, Азербайджана и Кыргызстана). Главными причинами притока мигрантов из-за рубежа являются: наличие вакантных рабочих мест и высокая заработная плата по сравнению с оплатой труда на родине, а также географическая близость и стабильные межэтнические отношения в Оренбуржье.

Обращает на себя внимание тот факт, что, при сохраняющейся положительной внешней миграции, национальный состав области изменился слабо: по данным переписей 2002 г. и 2010 г., за межпереписной период сократилась доля украинцев (на 1,05%), незначительно увеличилось доля казахов (0,23%), армян (0,04%), азербайджанцев (0,01%), таджиков(0,09%), узбеков (0,1%) и киргизов (0,01%). И это при устойчивом отрицательном балансе внутренней миграции(ежегодно Оренбургскую область теряет от 0,2 до 0,6% населения) – из чего можно сделать вывод, что мигранты не задерживаются на территории региона, а также переселяются в другие субъекты РФ, тем самым увеличивая показатели внутреннего миграционного оттока населения в области. Можно сказать, что Оренбургская область является своеобразной транзитной территорией для мигрантов из стран Средней Азии в Европейскую часть России.

Отрицательные значения миграции в Оренбургской области на фоне естественной убыли приводят к снижению доли населения в трудоспособном возрасте: в 2000г. она составляла 59,3%, а в 2017 г. – 57,2%. Это оказывает серьезное влияние не только на возрастную структуру области, но и на динамику численности населения, которая ухудшается за счет двух процессов – непосредственного уменьшения численности населения в трудоспособном возрасте, а также за счет снижения количества детей, которые могли бы родиться у убывших, что приводит к старению населения и увеличению нагрузки на трудоспособное население.

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gks.ru (дата обращения: 08.03.2019).

2. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области [Электронный ресурс]. – URL: http://orenstat.gks.ru (дата обращения: 10.03.2019).

РАЗВИТИЕ СТРАТЕГИИ РЫНКА ДЛЯ ООО «ФЭСТЕН»

М.Е. Хомякова
В.А. Игнатьевский, *научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Современная экономика часто создает непростые условия для успешного функционирования предприятий торговой сферы. Но вместе с тем предоставляется спектр новых возможностей для развития. Одна из таких благоприятных возможностей заключается в стратегии развития рынка.

Такая стратегия является разновидностью стратегий концентрированного роста. Стратегии концентрированного роста связаны с изменением продукта и рынка.

Компания стремится улучшить продукт или производить новый, не меняя при этом отрасли и производя поиск возможностей для улучшения своего положения на существующем рынке либо же перехода на новый рынок [1].

Актуальность исследуемой темы заключается в том, что каждая динамично развивающаяся организация сталкивается с выбором дальнейшей стратегии. Успешная реализация стратегии развития рынка дает компаниям высокую конкурентоспособность и позволяет повысить статус вплоть до «мультинационального».

В работе будет рассматриваться сфера торговли строительными и отделочными материалами. Применение стратегии развития рынка в такой сфере никогда не теряет актуальности. За 2018 год рынок товаров для дома и ремонта вырос на 10%. Этому способствовало повышение интереса к ремонтным и загородным работам. Выявлена активная консолидация и масштабные рекламные кампании крупнейших сетевых магазинов. Развиваются омниканальность и online-продажи.

Стоит отметить поведение потребителей, которые всё чаще придерживаются модели рационального потребления.

Фирма «ФЭСТЕН» специализируется на оптовой и розничной продаже строительных и отделочных материалов отечественных производителей.

На 2018 год прибыль фирмы увеличилась в 2,5 раза, что стало следствием повышения цен на 15%. Показатели говорят о том, что потребители готовы покупать товары по текущим ценам.

Успешные финансовые результаты требуют дальнейшего вложения в развитие. С помощью SWOT-анализа определили, что благоприятной возможностью для «ФЭСТЕН» является выход на рынок Мурманской области.

Рынок строительных и отделочных материалов г. Мурманска представляют 14 наиболее масштабных продавцов. Большинство из них специализируются на одном определенном виде продукции, на который цены приемле-

мые, но на сопутствующие товары – завышены. Точек, где можно купить сразу все нужные товары около 25%. Климат Мурманской области – умеренно холодный, с большим количеством осадков. Продвигать товары российских производителей на таком рынке очень благоприятно. Зная климатические условия большей части страны, производители изготавливают адаптированный к ним товар, на чём можно сделать упор в маркетинговых кампаниях. Уровень жизни в Мурманске выше, чем, например, в Вологде. Высокий уровень жизни и влажный климат дают возможность продвигать товары класса «люкс». Одним из таких товаров является профнастил с полимерным покрытием. Он стоит дороже, чем оцинкованный или окрашенный, но дольше прослужит в погодных условиях Мурманска.

Вопросы организации предлагается передать на аутсорсинг специализирующейся на этом фирме в Мурманске. Аутсорсинг позволяет экономить ресурсы организации и, как следствие, снижать ее издержки [2].

Успешная реализация стратегии развития рынка принесет фирме «ФЭСТЕН» прибыль в размере 94 тыс. рублей в первый год.

1. Арутюнова, Д.В. Стратегический менеджмент: учебное пособие / Д.В. Арутюнова. – Таганрог: ТТИ ЮФУ, 2010. – 122с.

2. Аборвалова, О.Н. Современное исследование социальных проблем [Электронный ресурс] / О.Н. Аборвалова. – Электрон. журн. – ООО «Научно-инновационный центр», 2018. – Режим доступа: www.sisp.nkras.ru, свободный.

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ МАГАДАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.Е. Чайка

У.В. Мизеровская*, научный руководитель, канд. экон. наук*

Российский университет дружбы народов

г. Москва

Магаданская область – территория с относительно недолгой историей освоения, которая была предопределена развитием ведущей отрасли региона: золотодобычи. Развитие данной отрасли началось в 1928 г., когда золото стали намывать вольные старатели. С 1931 г. государство берет золотодобычу под свой контроль и начинается организованное развитие отрасли. Рост золотодобычи на долгие годы вперед способствовал динамике численности населения, индустриализации экономики региона, развитию его транспортной инфраструктуры.

По итогам 2018 г. Магаданская область была на втором месте по общей добыче золота в РФ (36,97 т) и на первом месте по добыче россыпного золота (17,98 т) [1]. Тем не менее современные объемы золотодобычи существенно

уступают достижениям советского периода. Это обусловлено рядом накопленных проблем в золотодобывающей отрасли региона, анализу которых посвящено данное исследование.

В качестве фактологической базы были использованы: статистические отчеты Министерства природных ресурсов Магаданской области, совместные отчеты Союза золотопромышленников и компании Ernst&Young, базы данных Федерального агентства по недропользованию, Всемирного совета по золоту, Федеральной службы государственной статистики, а также картографический ресурс «Интерактивная электронная карта недропользования Российской Федерации».

В результате проведенного исследования были выявлены следующие основные проблемы золотодобывающей отрасли Магаданской области.

Во-первых, на развитие отрасли до сих пор оказывают влияние последствия экономического кризиса 1990-х гг., которой выразился в длительном спаде производства во всех отраслях национальной экономики. Показатели золотодобычи 1991 г. в Магаданской области (32,6 т) были восстановлены только к 2017 г.

Во-вторых, почти 90-летняя история добычи золота в регионе привела к тому, что золотодобытчики все чаще сталкиваются с проблемой истощения отдельных месторождений. Например, одно из крупнейших месторождений рудного золота «Кубака», введенное в эксплуатацию в 1998 г., было выработано уже к 2003 г.

Следующей проблемой является орографический фактор, препятствующий устойчивому развитию отрасли региона. Наиболее активно эксплуатируемые золотоносные месторождения расположены в западной части области, поэтому основные транспортные пути проходят также на западе. Это ведет к удорожанию разработки месторождений золота в восточной и северной частях региона.

Весомых трудностей добавляют и природно-климатические условия. Если рудное золото добывается круглогодично, то добыча россыпного золота имеет сильную зависимость от смены сезонов: для промывки золота необходимы гидрологические ресурсы, которые в зимнее время недоступны, что ведет к отсутствию добычи с января по апрель (4 месяца).

Не менее важными являются и экологические проблемы. Разработка россыпных месторождений может наносить вред экосистеме рек, что ведет к урону в другой важной отрасли Магаданской области – рыбной ловле. Также острым является вопрос утилизации отходов при разработке золотоносных мест, поскольку золоту зачастую сопутствуют вредные химические соединения (сульфиды, оксиды металлов), которые оказывают негативное влияние на здоровье людей и окружающую среду.

Важной задачей остается эффективное использование ресурсов: в выработанных месторождениях остаётся малое количество золота, нерентабельного для промышленной добычи, но тем не менее его объемы могут достигать 10 кг и более. Одним из решений данной проблемы является разрешение вольной золотодобычи для индивидуальных предпринимателей, которая на данный момент в РФ запрещена. Магаданская область с начала 2000-х гг. пы-

тается добиться решения этого вопроса, но процесс рассмотрения сильно затянулся и фактически откладывается на неопределенный срок. Это также препятствует потенциальному росту золотодобычи в регионе.

Выявленные в процессе исследования проблемы требует особого внимания, поскольку золотодобывающая отрасль оказывает огромное влияние на социально-экономическое развитие региона, начиная от корреляции показателей золотодобычи с численностью населения области (она уменьшилась с 384,5 тыс. чел. в 1991 г., когда начался заметный спад в производстве, до 144,1 в 2018 г. [2]) и заканчивая тем, что 41,4% налоговых поступлений в бюджет региона принадлежат золотодобывающей промышленности [1].

1. Отчеты об итогах работы горнодобывающей отрасли Магаданской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minprirod.49gov.ru/activities/reports/ (дата обращения: 22.03.2019).

2. Официальный сайт Федеральной службы государственный статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gks.ru/ (дата обращения: 22.03.2019).

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АДМИНИСТРАЦИИ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

Д.Н. Шкапова

В.А. Гордеев*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*

Ярославский государственный технический университет

г. Ярославль

Актуальность тематики исследования обусловлена, с одной стороны, отрицательной динамикой численности субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) на территории Ярославской области, а с другой – универсальностью проблем развития этого сектора экономики в современной России.

Обзор литературы по тематике исследования позволяет сделать следующие выводы:

1) без вмешательства государства в малый бизнес вся экономика будет подорвана, так как некому будет контролировать рост цен на новый ассортимент товаров, а также конкуренция частных предприятий будет падать из-за недостатка финансирования государством;

2) государство должно принять меры по решению проблем о переквалификации студентов и кадров, чтобы бизнес стал опорой РФ и была системность развития бизнеса;

3) государство должно контролировать оптимальные цены на зарубежные товары, а для отечественного бизнеса нужно снизить налоги без ущерба для налогообложения граждан;

4) необходимо, чтобы государство пересмотрело бюрократический аппарат и сократило число чиновников, которые не предлагают нововведения и не выполняют свои обязанности.

В настоящее время у субъектов МСП Ярославской области наблюдаются невысокие конкурентные преимущества по сравнению с МСП других регионов, тем не менее существует высокий потенциал развития и возможности по его реализации, а также по созданию у МСП новых конкурентных преимуществ.

Ключевые сильные стороны субъектов МСП Ярославской области представлены: высоким объемом внедрения технологических инноваций, производственными МСП, дешевизной рабочей силы, близостью крупных рынков сбыта.

Возможности развития МСП региона связаны с реализацией потенциала МСП по импортозамещению, выходу на внешние рынки, как в регионы РФ, так и другие страны, развитию взаимодействия с крупными компаниями, росту участия в госзаказе, использованию возможностей инфраструктуры поддержки.

Ключевой угрозой развитию МСП Ярославской области является произошедшее исчерпание доступных внешних факторов роста. Существенной угрозой является рост дифференциации между Ярославской областью и передовыми регионами, г. Ярославлем и прочими районами в Ярославской области. При отсутствии значимых изменений текущие негативные тенденции будут только усиливаться. Также существенной угрозой является сокращение экономически активного населения.

Действующая инфраструктура поддержки субъектов МСП в Ярославской области обширна и соответствует лучшим российским практикам. Однако существуют возможности по дальнейшему ее улучшению и повышению эффективности, в т.ч. за счет ориентации ключевых показателей эффективности деятельности объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП не на количество субъектов МСП, получивших поддержку, а на качественные показатели деятельности субъектов МСП, получивших поддержку, например, на показатель производительности.

Основные направления поддержки МСП Ярославской области представлена следующими ключевыми участниками (см. рис).

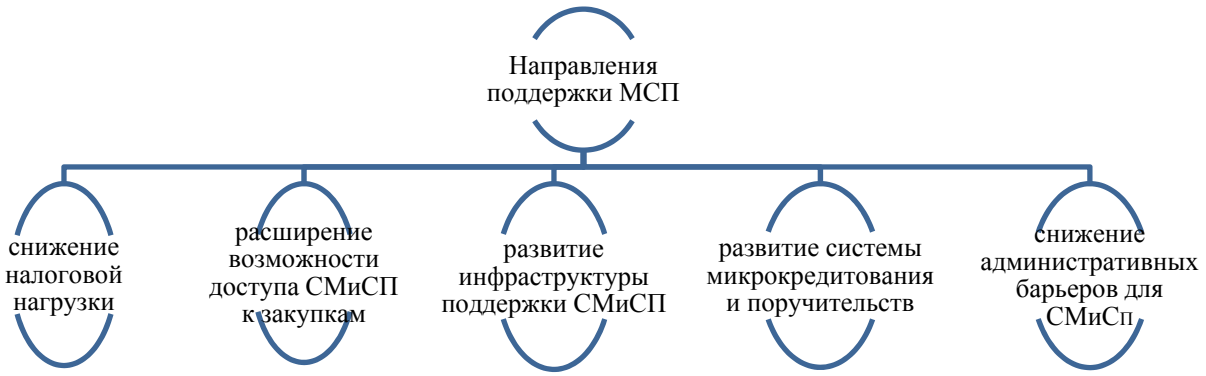


Рис. 1. Направления поддержки МСП в Ярославской области

В соответствии с проведенным анализом передового регионального опыта по поддержке развития субъектов МСП наиболее актуальными для внедрения в Ярославской области являются следующие мероприятия поддержки: предоставление финансирования субъектам МСП не напрямую, а через организации, предоставляющие кредиты, микрокредиты и лизинг; предоставление банковских гарантий субъектам МСП; предоставление бесплатных консультаций субъектам МСП по сертификации продукции, предназначенной для экспорта; предоставление грантов/налоговых вычетов на наем молодых специалистов и узкоспециализированных специалистов; реализация технологических стажировок; создание исследовательских центров на базе технопарков, вузов или научно-исследовательских институтов; разработка и создание интерактивных карт для бизнеса; создание сети коворкингов на основе ГЧП.

1. Областная целевая программа развития субъектов малого и среднего предпринимательства Ярославской области на 2016-2018 годы http://www.yarregion.ru/depts/der/Pages/docLib3/pred_programma.aspx

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МАРКЕТИНГА В ИП ВАГАНОВА О.А.

О.Н. Щеблыкина
Н.П. Советова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Динамично развивающаяся современная деловая среда настойчиво ставит перед менеджерами целый ряд проблем, одной из которых является повышение конкурентоспособности товаров и услуг. Задачи развития организации в динамичной внешней среде выводят на передний план реализацию функций стратегического маркетинга, который опирается на современный инструментарий в поиске решений, направленных на удовлетворение потребностей клиентов и развитии преимуществ перед предприятиями-конкурентами. Грамотные и обоснованные маркетинговые решения позволяют предприятию выживать в неблагоприятной и высококонкурентной среде, что придает особую важность проводимым исследованиям подсистемы стратегического маркетинга [1].

ИП Ваганова О.А. – ресурсный центр чтения «Доброе слово». Миссией центра является обеспечение прорыва в читательском развитии детей и юношества города Вологда.

Нами проводилась диагностика системы управления РЦЧ-КМ «Доброе слово», в результате которой были выявлены следующие корневые проблемы:

− руководство уделяет недостаточно внимания к смежным рынкам и потребностям клиентов;

− руководство не анализирует возможности и угрозы внешней среды.

Данные проблемы входят в подсистему стратегического маркетинга.

В ходе исследования подсистемы стратегического маркетинга РЦЧ-КМ «Доброе слово» был сформирован ее будущий облик. Сравнение фактического состояния подсистемы стратегического маркетинга с желаемым позволило определить основные недостатки в работе подсистемы и разработать мероприятия по ее совершенствованию.

Была выявлена необходимость в проведении SWOT-анализа для выявления возможностей и угроз внешней среды, в результате которого было выявлено, что в РЦЧ в дальнейшем целесообразно применить стратегию концентрической диверсификации, заключающуюся в расширении спектра предоставляемых услуг, которые будут похожи на те, что уже имеются в организации. Так, эти услуги смогут привлечь внимание новых групп клиентов.

В целях разработки мероприятия для РЦЧ-КМ «Доброе слово» на основе выбранной стратегии, мы использовали алгоритм «Проблема – возможные решения – оптимальное решение». Проблема была определена как «Ярко выраженная сезонность» (выявленная также в ходе SWOT-анализа), в процессе разработки мероприятия учитывалось мнение клиентов и потенциальных клиентов, таким образом, учитывались потребности потребителей услуг.

Так, результатом выполнения функций стратегического маркетинга и выявления потребностей будет создание на базе РЦЧ летней школы/лагеря.

Основная цель проекта – формирование активной читательской деятельности и организация досуга детей и подростков в летнее время. Проект является социально-направленным.

Мы предположили, что внедрение летнего лагеря будет происходить в 2019 году. Тогда перед командой РЦЧ «Доброе слово» встанут следующие задачи:

− разработка летней программы, направленной на целенаправленное читательское развитие для детей и юношества;

− создание комплекса курсов для дошкольников/младших школьников.

В целом данное мероприятие не принесет больших расходов, расходы по рекламе уже учтены, но можем предположить их увеличение на 25 процентов в мае–июне. Специального оборудования, ресурсов сверх того, что уже имеется не потребуется. Занятия будут проходить в самом ресурсном центре. Также будут повышены затраты на заработную плату преподавателям в период работы лагеря (июнь–июль).

Мы предположили, что расходы на оказание услуг, рекламу и оплату труда будут такими же, как в прошлом году. Учитывая их увеличение, мы получили приблизительную статью расходов на внедрение данного мероприятия в 2019 году. Так, расходы за второй квартал увеличились на 26,7% (то есть на 141 305,6 руб.), а за третий на 16% (63 405,6 руб.) За год затраты увеличились на 9% (на 204 711,2 руб.)

Так, ожидаемые результаты для предприятия: увеличение прибыли, повышение рентабельности, увеличение количества новых клиентов, которые и

в будущем будут пользоваться услугами центра и расскажут о нем своим знакомым, создание и поддержание благоприятного имиджа организации в глазах потребителей и тех, кто еще не пользовался услугами центра.

Ожидаемые результаты для потребителей: активизация чтения детей, организация досуга детей во время летних каникул, повышение рейтинга книги в досуге детей через реализацию творческих способностей, овладение навыками осмысленного чтения, социальная адаптация детей; подготовка детей дошкольного возраста к поступлению в школу и т.д.

Внедрение рекомендуемого мероприятия будет способствовать развитию Центра, росту объемов продаж, изучению потребностей клиентов и разработке на этой основе новых услуг, повышению запаса прочности и финансовой устойчивости РЦЧ-КМ «Доброе слово». Так, в процессе оценки эффективности предложенного мероприятия было выявлено, что мероприятие является социально-экономически эффективным и способно увеличить рентабельность деятельности ресурсного центра минимум на 5,96%.

1. Ковалевский О. И. Совершенствование маркетинговой деятельности на предприятиях среднего и малого бизнеса // Молодой ученый. – 2017. – № 43. – С. 154–156.

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОСЛЕДСТВИЙ

Д.А. Алферьев
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Прогнозирование служит важным инструментом при принятии сложных социально-экономических управленческих решений. Их итоговая эффективность зависит от последовательности событий, возникающих после их непосредственного осуществления. Соответственно, возможность предсказания будущих сценариев позволяет сделать наилучший выбор, который, в противоположном случае, обречен на неудачу.

В этой связи целью тезисов является обоснование необходимости использования современных технологий искусственного интеллекта при прогнозной аналитике социально-экономических трендов, обусловленных ускоряющимся научно-технологическим развитием.

Моделям, построенным по принципам технологий искусственного интеллекта, присуще не прогнозирование как таковое, а распознавание в текущем состоянии социально-экономических явлений ранее встречавшихся ситуаций и в соответствии с этим воспроизведение наиболее точных результатов, которые были сделаны в соответствии со сложившейся ситуацией. Также, как и классические модели, она успешно работает, пока в исследуемой системе не произошли кардинальные изменения, но в отличие от них модель, поддерживающая ИИ, может быть легко доработана, не теряя результаты, полученные на ранних этапах моделирования.

Отметим, что социально-экономические системы имеют значительные особенности, среди которых: сложность обнаружения взаимосвязей элементов, которые в ней имеются, а также огромное множество объектов, которые отличаются друг от друга и находятся в постоянной динамике своего развития. В этой связи технологии искусственного интеллекта являются идеальным инструментом для моделирования экономических процессов.

Помимо этого, они также могут выступать дополнением к уже известным и зарекомендовавшим себя методам (рис.), позволяя автоматизировать рутинные унифицированные операции, связанные с наличием проблемы комбинаторного взрыва, ситуации, когда задача может быть гипотетически решена посредством перебора всех возможных вариантов исхода, но их количество настолько велико, что это займет нерационально большое количество времени.

Рис. Использование технологий ИИ в синергии с классическими методами прогнозной аналитики (Источник: составлено автором.)

Применение искусственного интеллекта в социально-экономической практике является закономерным эволюционным развитием гуманитарных наук в целом. Данный метод может быть использован как отдельно взятый самоидентичный инструмент моделирования и прогнозирования сложных общественных систем, который во многом является развитием имеющихся и широко использующихся в социально-экономической практике в настоящий момент классических методов прогнозной аналитики.

Таким образом, в результате проведенного анализа и систематизации знаний в области применения ИИ в социально-экономических процессах и явлениях в данной работе было продемонстрировано, что технологии искусственного интеллекта имеют ряд преимуществ перед классическими методами прогнозной аналитики, которые обусловлены их применением в неопределенности условий и факторов исследуемой операции; в возможности обработки неструктурированных данных, под которыми мы будет понимать различные графические и звуковые символы, расположенные в хаотичном порядке, без какой-либо предварительной сортировки и отбора; а также сложностью решаемой задачи, обусловленной различными вариантами взаимодействия исследуемых объектов и среды, в которой они находятся.

1. Сигель Э. Просчитать будущее. Кто кликнет, купит, соврет или умрет. – М. : Альпина Паблишер, 2017. – 374 с.

2. Алферьев Д.А. Технологии ИИ как метод прогнозной аналитики // Искусственные общества. – 2018. – Т. 13. – Выпуск 4. – URL : https://artsoc.jes.su/s207751800000137-9-1/

НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ САМООБЕСПЕЧЕННОСТИ

Р.С. Занин
Е.А. Мазилов*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Вне зависимости от отраслевой специфики любой страны, ее размеров, климатического и географического положения основной долей из всех потребляемых энергоресурсов является электроэнергия. Электроэнергия является значимой как для промышленного сектора, так и для потребления данного ресурса другими отраслями региона (строительство, сельское хозяйство, транспорт и связь, сфера услуг).

Стоит отметить, что большинство регионов России не обеспечивает баланса спроса и предложения энергоресурсов за счет своих внутренних источников. Различия в запасах природно-энергетических ресурсов и стоимости их использования в различных регионах приводят к возникновению проблемы диспропорций в уровне их электроэнергетической самообеспеченности. В Энергетической стратегии России до 2030 года сглаживание данных диспропорций считается одной из наиболее важных задач энергетической политики России в сфере регулирования региональных энергосистем [1].

Реализация мер поддержки научно-технологических инноваций в области электроэнергетической самообеспеченности может поспособствовать более эффективному решению проблем в энергетике и экономическому росту региона [2]. Для этого представляется целесообразным оказать стратегическое управленческое воздействие, направленное на процесс повышения самообеспечения энергетическими ресурсами. Поэтому цель исследования заключается в рассмотрении научно-технологических инноваций как факторов, обеспечивающих электроэнергетическую самообеспеченность регионов.

Данная проблематика обуславливается как созданием государственных стратегий, так и проектов социально-экономического развития, нормативно-правовых актов и программно-целевых документов, касающихся электроэнергетики и энергоэффективности, различных компаний.

Региональные стандарты Национальной технологической инициативы (НТИ) определяют ключевые направления внедрения НТИ в регионе в качестве проектов. Внедрение таких проектов позволит обеспечить ускоренное развитие региональной экономики.

В современной электроэнергетической системе автором выделяется ряд проблем, которые могут быть решены при разработке различных инновационных проектов.

Во-первых, это необходимость создания запасов электроэнергии и поиск её альтернативных источников. Решение данной проблемы может быть осуществлено таким проектом:

- энергозапас (ООО «Энергозапас») – создание накопителей электроэнергии и разработка альтернативных источников.

Во-вторых, мониторинг за потребление электроэнергии, обеспечивающий анализ существующих диспропорций и прогнозировании их в будущем. Данный процесс осуществляется с помощью системы интеллектуального учёта энергоресурсов, автоматизированной обработкой и хранением больших объемов информации:

- интеллектуальные системы учета электрической энергии – внедрение в производство (ООО «ОЭНТ-СИСТЕЛ»);
- разработка программно-технического комплекса мониторинга инфраструктуры энергетических систем на основе технологий «интернета вещей» (ООО «ИНФОКОМ-С»);
- разработка экспериментального образца аппаратно-программного комплекса мониторинга энергосетей и интеллектуального управления инженерной инфраструктурой в режиме реального времени (ООО «ОТКРЫТЫЙ КОД»).

В-третьих, управленческие разработки эффективного использования электроэнергии. Построения комплексных систем и сервисов интеллектуальной энергетики позволяющих оптимизировать использование энергоресурсов:

- разработка глобальной универсальной комплексной системы эффективного управления энергоресурсами (ООО «ИНСАЙТ менеджмент»);
- НИОКР по созданию информационно управляющей системы для локально районированных энергосистем (Microgrid) (ООО «ЦПР РТСОФТ»).

В-четвертых, уменьшение диспропорций в электроэнергетическом балансе, за счет распределения и преобразования электроэнергии, управления её потоками, а также передача излишков в сеть другим потребителям или накопителям:

- разработка энергороутера для энергосистем будущего (ООО «ЭНЕРГОРОУТЕР»).

В будущем реализация данных проектов позволит обеспечить повышение электроэнергетической самообеспеченности регионов, которое окажет влияние на развитие экономики региона и научно-технологического пространства в целом.

1. Онуфриева, О.А. Энергетическая стратегия России как основа развития ТЭК // Известия СПбГЭУ. – 2010. – №6. – С. 134-137

2. Социально-экономические проблемы локальных территорий: монография / Т.В. Ускова, Н.В. Ворошилов, Е.А. Гутникова, С.А. Кожевников. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2013. – 196 с.

ЕВРОПЕЙСКИЙ ОПЫТ ИССЛЕДОВАНИЯ ИННОВАЦИЙ В РАБОЧЕМ ПРОСТРАНСТВЕ

Е.А. Кабакова
Г.В. Леонидова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

С внедрением инноваций в производственную, финансовую и научно-исследовательскую сферы мы сталкиваемся достаточно часто. При этом не менее важным является применение инноваций в сферах, в которых формируется человеческий потенциал и от которых зависит благосостояние человека и общества в целом, и в первую очередь в социальной сфере, поскольку от ее эффективного развития зависит благополучие граждан и, как следствие, развитие всей страны [1].

В последнее время в сфере социальных инноваций набирают популярность инновации на рабочих местах, которые способствуют реализации трудового потенциала сотрудников, повышению производительности труда и улучшению качества работы, а также эффективности деятельности организации в целом.

Понятие «инновации на рабочем месте» является дискуссионным, его содержание не имеет однозначного толкования, поэтому существует большое количество вариантов определения данного явления. В рамках нашего исследования под инновациями на рабочем месте мы будем понимать организацию и совершенствование рабочего процесса посредством создания комфортного рабочего пространства и внедрения соответствующих условий работы, которые позволят работнику принимать участие в рабочем процессе, давая возможность быть полностью погруженным в него, проявлять инициативу и раскрывать свой творческий потенциал. Применение новых форм организации рабочих мест и вовлечение работников в процесс принятия решений может послужить толчком для усовершенствования трудовой деятельности, сделав её более результативной и продуктивной.

В настоящее время инновации в рабочем пространстве занимают важное место в политике ЕС, поскольку они интегрируются в программы исследований инноваций и общественного развития, а также используются в рамках инновационной политики, дополняя технологические инновации. Функционирующая с 2013 года Европейская сеть инноваций в рабочем пространстве (The European Workplace Innovation Network (EUWIN)) является одной из крупнейших инициатив в данном направлении, которая распространяет современные знания об инновациях в рабочем пространстве. Для полноценного понимания данного термина Европейская сеть инноваций в рабочем пространстве выделяет четыре основных элемента: индивидуальная работа сотрудника и команды, структура организации в целом, возможности реагирования и со-

вершенствования, учет мнения работника при принятии стратегических и тактических решений.

Наибольший эффект достигается при сочетании всех четырех основных элементов, образуя тем самым пятый элемент, создающий такое рабочее пространство, в котором сотрудники любого уровня используют и развивают свои знания и опыт и раскрывают творческий потенциал в полной мере, где сотрудники приходят на работу для совершенствования процесса функционирования организации и для выполнения наилучшим образом поставленных перед ними задач [2].

Актуальность проблематики инноваций, в частности инноваций социальной направленности, возрастает с каждым годом. Инновационный путь развития становится приоритетным, представляя собой совокупность взаимосвязанных явлений технического, технологического, организационно-экономического и социального характера. В связи с этим исследование инноваций социальной направленности приобретает все большую значимость. Для обеспечения гармоничного и сбалансированного развития общества необходимо уделять внимание исследованию инноваций в рабочем пространстве и процессу их внедрения.

1. Чувакова, С.Г. Инновации в социальной сфере и сфере занятости как базовые предпосылки модернизации отечественной экономики / С.Г. Чувакова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2010. – № 17(74). – С. 75-79.

2. The European Workplace Innovation Network (EUWIN). Knowledge Bank Menu [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://portal.ukwon.eu/euwin-knowledge-bank-menu-new (дата обращения: 22.03.2019).

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ОБЪЕКТОВ И ЯВЛЕНИЙ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА РОССИИ

К.Б. Квитко

Е.А. Мазилов*, научный руководитель, канд. экон. наук*

Вологодский научный центр Российской академии наук

г. Вологда

В настоящее время эпоха цифровизации и высоких технологий бросает новые вызовы обществу, производству, промышленности, транспортной, финансовой сферам. Ответом на вызов для экономики является формирования научно-технологического пространства (НТП) страны.

Под научно-технологическим пространством понимают среду обеспечения функционирования и развития науки и технологий, которая характеризуется единой государственной научно-технологической политикой, норматив-

но-правовой базой и которая включает перечень национальных приоритетов, систему управления научно-технологическим развитием, финансирования, подготовки научных и инженерных кадров, распространения научно-технической информации, охраны прав на результаты научно-технической деятельности [1]. Основой формирования и развития научно-технологического пространства государства являются его составляющие – совокупность причастных к проектированию пространства элементов, а именно объекты и явления НТП.

Научной проблемой исследования является невозможность моделирования научно-технологического пространства страны в связи с отсутствием систематизации и теоретических основ ключевых составляющих НТП – его объектов и явлений.

Целью работы является исследование объектов и явлений научно-технологического пространства РФ для описания моделей их взаимодействия в рамках последующих этапов исследования. Для достижения поставленной цели реализуются следующие задачи: определение понятий объекта и явления научно-технологического пространства, описание объектов и явлений исходя из исследуемых субъектов и процессов научно-технологического пространства, определение взаимосвязей объектов и явлений научно-технологического пространства.

Исследование научно-технологического пространства является малоизученной областью современной экономической мысли. В работах исследователей все больше внимание уделяется научно-технологическому региональному развитию, формированию и оценке научно-технологического потенциала. Научно-технологическое пространство является более широкой категорией, частью экономического пространства. Поэтому выявлению взаимосвязей ключевых объектов и явлений данного понятия отводится особая роль в стратегическом планировании научно-технологического развития страны [2].

В результате проведенного исследования были сформированы теоретические основы к определению объекта и явления научно-технологического пространства РФ. А также определены и описаны взаимосвязи между основными его составляющими.

Полученные выводы вносят вклад в развитие исследований отечественных ученых в области научно-технологического пространства. Проведенное исследование должно быть полезным для ученых, исследователей, занимающихся вопросами и проблемами изучения и моделирования научно-технологического пространства региона и страны в целом.

1. Научно-технологическое пространство и прогнозирование его развития в условиях глобальной конкуренции: монография / К.А. Гулин, Е.А. Мазилов, Д.А. Алферьев, К.Б. Квитко. – Вологда : ВолНЦ РАН, 2018. – 225 с.

2. П. 1 Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации, утверждённой Указом Президента РФ от 01.12.2016 № 642 // Собрание законодательства РФ, 05.12.2016, № 49, ст. 6887.

НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

А.Е. Кремин
Е.А. Мазилов*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Инновационное развитие национальной экономики сегодня определяется устойчивым и сбалансированным развитием инновационно ориентированных бизнес-структур, в том числе и малых, являющихся, согласно проведенному исследованию и анализу международного опыта, проводниками и созидателями новых открытий и технологий, флагманом структурных преобразований современной экономики региона, направленных на повышение эффективности воспроизводственного процесса. Именно сейчас необходимость инновационного развития малых бизнес-структур становится одним их перспективных, популярных и конкурентных направлений во всем мире [1]. Высокий уровень развития и динамизм инновационной сферы (науки, новых технологий, наукоемких отраслей) обеспечивает основу устойчивого экономического развития национальной экономики [2].

Ввиду того, что малый бизнес является источником инноваций и эффективным инструментом их внедрения в производственную деятельность экономических субъектов, вопросы его поддержки и развития на сегодняшний день являются актуальными. Поэтому цель данного доклада заключается в поиске перспективных направлений государственной поддержки деятельности малых форм хозяйствования на территории РФ с целью обеспечения инновационного развития.

Исследование опыта США, Великобритании, Франции, Германии, Швеции, Китая в данной области позволяет сделать вывод о том, что процесс инновационного развития экономики основывается на реализации комплекса целевых научно-технических программ, финансируемых из средств государственного бюджета. На территории указанных стран организациям, осуществляющим производство наукоемкой продукции и внедряющим новые технологии, со стороны государства предоставляются различные льготы. Причем государственное участие в активизации инновационной деятельности является ключевым и заложено в стратегические направления их развития.

Результаты проведенных ранее исследований позволили сделать вывод о том, что одновременно с ростом государственной поддержки на территории каждого субъекта РФ происходит снижение эффективности деятельности субъектов малого предпринимательства во всех сферах деятельности, включая научно-техническую [1]. Для решения данной проблемы необходимо разработать комплекс мероприятий по повышению результативности региональных программ развития бизнес-субъектов в данной сфере. По мнению автора, основным направлением совершенствования указанной системы государственной поддержки должна являться организация системы мер на муниципальном

уровне, обеспечивающих формирование благоприятной среды для функционирования исследуемых субъектов экономики [2]. В ее состав должно входить пять направлений мероприятий:

1. Нормативно-правовые – развитие нормативно-правой базы по взаимодействию администрации муниципальных образований и субъектов малого бизнеса. Решение данных вопросов позволит снизить административные барьеры и улучшить качество управленческой деятельности МСУ.

2. Информационные – предоставление доступа к актуальной информации, содержащей характеристику экономического положения и инвестиционной привлекательности территории МО. Реализация вариативных мероприятий по представленному направлению будет способствовать, в первую очередь, повышению показателей распространенности и эффективности функционирования субъектов малого бизнеса.

3. Организационные – представленное направление деятельности МСУ призвано создать основу модели содействия активизации функционирования малого бизнеса на муниципальном уровне. Реализация данных мероприятий позволит осуществлять процесс «акселерации» малых предприятий.

4. Экономические – реализация базовых мероприятий по обеспечению деятельности предприятий финансовыми и экономическими ресурсами.

5. Ресурсно-методические – решение вопросов профессиональной подготовки и переподготовки как должностных лиц, оказывающих государственную поддержку субъектам предпринимательства, так и самих предпринимателей.

Реализация данной системы мероприятий на муниципальном уровне позволит обеспечить формирование новых субъектов малого предпринимательства в регионе, что также благоприятно отразится на возможности организации научно-технической деятельности данных организаций. Стоит отметить, что для этого необходимо сформировать дополнительные источники финансирования для организации данных процессов в администрации муниципальных образований. Дальнейшие исследования автора будут посвящены разработке соответствующего механизма стимулирования деятельности органов местного самоуправления в вопросах развития малого инновационного предпринимательства на муниципальном уровне. Материалы статьи могут быть использованы федеральными и региональными органами власти и управления при определении дальнейшей стратегии и разработке программ инновационного развития территорий.

1. Кремин А.Е. Методика оценки эффективности государственной поддержки малого предпринимательства в регионе // Проблемы развития территории. – 2017. – № 3 (89). – С. 46-61.

2. Кремин А.Е., Гулин К.А. Управление функционированием малого бизнеса на муниципальном уровне как инструмент развития экономики региона // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2017. – Т. 10. – № 4. – С. 94-110.

ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИЕЙ КАК ИНСТРУМЕНТ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Е.П. Кузнецова
К.А. Гулин*, научный руководитель, д-р экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

По мере возникновения и обострения социально-экономических, политических и национальных проблем, требующих для своего решения проведения комплекса взаимосвязанных мероприятий, использования оптимальных ресурсных источников, возрастает роль программно-целевого подхода, реализации целевых программ в управлении. Применение такого подхода способствует и эффективному стратегическому взаимодействию предприятий. По нашему мнению, актуальность его использования возрастает в связи с научно-технологическим развитием, способствующим повышению качества продукции и услуг, экономии трудовых и материальных ресурсов, росту производительности труда, совершенствованию организации производства и повышению ее эффективности.

Однако вопросам исследования опыта программно-целевого управления развитием производственной кооперации в регионах, задачей которой является создание наукоемкой продукции, уделяется недостаточное внимание. В частности, не систематизированы формы реализации данного подхода в управлении кооперацией. Это определяет актуальность и научную проблему проведенного исследования как с теоретической, так и с прикладной точки зрения.

В связи с этим целью статьи является изучение опыта применения программно-целевого подхода к управлению производственной кооперации как инструмента научно-технологического развития.

Значительный вклад в теорию и применение программно-целевого подхода при решении важнейших народнохозяйственных проблем развития России, одной из которых является научно-технологическое развитие, внесли А.Г. Аганбегян, А.Г. Гранберг, А.М. Алексеев, В.А. Волконский, Д.М. Гвишиани, В.Д. Данилов-Данильян, Е.Б. Кибалов, В.В. Кулешов, М.Я. Лемешев, Н.Н. Моисеев, Н.Н. Некрасов, А.С. Новоселов, А.И. Панченко, Г.С. Поспелов, В.С. Селин, С.С. Шаталин, Р.И. Шнипер, Н.П. Федоренко и другие ученые.

Исследование научных трудов по вопросам теории и практического применения программно-целевого подхода позволяют заключить, что в его основе лежит четко структурированная содержательная часть программы с формированием и использованием организационно-экономического и финансового механизмов ее реализации и контроля.

Исследование опыта управления развитием производственной кооперации в регионах РФ позволило выявить, что основной формой реализации го-

сударственных интересов в решении проблем кооперационного взаимодействия, направленного на создание наукоемкой продукции, в современных условиях является программно-целевой подход.

При изучении программ управления развитием производственной кооперации в регионах, установлено, что в зависимости от источников финансирования и целевых приоритетов они разделяются на региональные и федеральные. Исследование показало, что региональных программ управления развитием производственной кооперации в России не так много, федеральных нет. Проанализировав меры поддержки взаимодействия предприятий в регионах РФ, можно сгруппировать их в системные и точечные (рис.).

Рис. Формы реализации программно-целевого подхода в управлении развитием производственной кооперации

Большинство регионов используют точечные меры поддержки кооперации. К ним можно отнести принятие региональными органами государственной власти и муниципалитетами различных постановлений и протоколов о закупках комплектующих, деталей и узлов для крупных ведущих предприятий, расположенных на территории субъекта.

Системная форма поддержки взаимодействия предприятий осуществляется в рамках целевых региональных программ путем включения подпрограмм, разделов и отдельных мероприятий или реализации самостоятельных программ управления развитием производственной кооперации [2].

Подводя итог, стоит отметить, что для развития науки и технологий, а также усиления их кооперации в субъектах РФ необходима разработка органами власти и управления комплексных и системных мероприятий, способствующих эффективной кооперации в регионах в долгосрочной перспективе, которые должны быть согласованы со Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации.

Это объясняет необходимость проведения дополнительных исследований в области управления производственной кооперации в субъектах РФ.

Пути решения данных вопросов будут представлены в дальнейших публикациях.

1. Белова Н.П., Калинина Г.В., Калинин А.М. Программно-целевой подход в управлении социально-экономическим развитием региона // Вестник Чувашского университета. – 2009. – № 3. – С. 1-7.

2. Романова О.А., Макарова И.В. Кооперация как условие конкурентного развития региона // Современная конкуренция. – 2009. – № 3 (15). – С. 67-80.

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

С.М. Кузнецова
Вологодский государственный университет
Е.А. Мазилов*, научный руководитель, канд. экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

На сегодняшний день в России одной из приоритетных задач является обеспечение научно-технологического развития, значительное внимание уделяется научно-производственной деятельности. При всём этом результаты инновационной деятельности пока не дают должных результатов. Несмотря на наличие различных разработок, и достижений в области науки и техники, воплощается на практике лишь их малая часть. Для того чтобы изменить сложившуюся ситуацию, необходимо использовать весь спектр инструментов, начиная с финансового стимулирования [1]. Одним из таких инструментов является налоговое стимулирование. Оно является неотъемлемым инструментом экономической политики государства, который непосредственно связан со взаимоотношениями государства и каждого человека, государства и предприятий, различных организаций друг с другом, межгосударственными отношениями.

Проведенное исследование показало, что российское налоговое законодательство, призванное стимулировать инновационную деятельность, уже является достаточно полным, однако по-прежнему не включает всего многообразия существующих на сегодняшний момент налоговых льгот, уже давно используемых в мировой практике. Это и определило актуальность работы.

Целью исследования является исследование зарубежного опыта налогового стимулирования инновационной деятельности на предмет возможности использования существующих за рубежом инструментов в российский практике.

Сделанный анализ зарубежного опыта развитых европейских стран, а также США, Японии, Китая и других азиатских государств позволил выявить ряд характерных особенностей. В мировой практике используются следующие виды налоговых льгот, стимулирующих инновационную деятельность [2]:

– предоставление исследовательского и инвестиционного налогового кредита, т.е. отсрочка налоговых платежей в части затрат из прибыли на инновационные цели;

– уменьшение налога на прирост инновационных затрат;

– налоговые каникулы в течение нескольких лет на прибыль, полученную от реализации инновационных проектов;

– льготное налогообложение дивидендов юридических и физических лиц, полученных по акциям инновационных организаций;

– снижение ставок налога на прибыль, направленную на заказные и совместные НИОКР;

– связь предоставления льгот с учетом приоритетности выполняемых проектов;

– льготное налогообложение прибыли, полученной в результате использования патентов, лицензий, ноу-хау и др. нематериальных активов, входящих в состав интеллектуальной собственности;

– уменьшение налогооблагаемой прибыли на сумму стоимости приборов и оборудования, предаваемых вузам, НИИ и другим инновационным организациям;

– вычет из налогооблагаемой прибыли взносов в благотворительные фонды, деятельность которых связана с финансированием инноваций;

– зачисление части прибыли инновационной организации на специальные счета с последующим льготным налогообложением в случае использования на инновационные цели.

С учетом имеющегося в России опыта, а также особенностей налогового законодательства и инновационной деятельности, целесообразным видится перенять у других ведущих стран мира, такой вид налоговых льгот, стимулирующих инновационную деятельность, как налоговые каникулы в течение нескольких лет на прибыль, полученную от реализации инновационных проектов.

На наш взгляд, это поспособствовало бы прогрессу в развитии инновационной деятельности в России, реализации разнообразных проектов, выходу на новый уровень государства. Каникулы, длина промежуточного интервала которых для небольших проектов – 1-2 года и крупных проектов – до 5 лет, были бы хорошим стимулом для развития инновационной деятельности в нашей стране и дали бы возможность проявить себя молодым учёным, изобретателям и новаторам в данной сфере. Региональные органы имеют наибольший удельный вес в осуществлении налоговых стимулов. Они могут предоставлять налоговые льготы в различной форме инновационным компаниям, а также ввести такой вид налоговых льгот, как каникулы.

Мы считаем, что те льготы, которые на данный момент существуют в России, нельзя считать эффективными в полной мере. Например, отдельные меры вызывают вопросы с точки зрения их уместности. Так, налоговые льготы по упрощённой системе налогообложения оказываются малоэффективны-

ми в силу того, что субъекты упрощенных режимов – как правило, это малые предприятия, которые осуществляют инновации довольно редко. Отдельной проработки требуют меры, направленные на стимулирование молодых учёных и изобретателей к открытию новых инновационных компаний.

На наш взгляд, использование зарубежного опыта, но адаптированного к российским условиям, позволит государству выйти на новые пути развития в данном направлении. Отметим, что для этого потребуется финансово-экономическое обоснование предлагаемых налоговых каникул. Принципиально важным является также то, что меры, разработанные за рубежом, должны применяться избирательно с учетом всех особенностей российского законодательство и условий ведения бизнеса.

1. Мазилов Е.А., Ушакова Ю.О. К вопросу формирования организационно-правовых условий стимулирования НИОКР в регионах // Проблемы развития территории. – 2019. – № 1 (99). – С. 40–55. DOI: 10.15838/ptd.2019.1.99.3

«SMART-ВОЛОГДА»: НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО РЕГИОНА

А.Б. Кулакова, Л.М. Сухарева
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Современная эпоха изменяется под воздействием информационных технологий и инновационных бизнес-моделей, которые активно поддерживаются и развиваются управленческими информационными инструментами. Во все производственно-хозяйственные процессы постепенно проникают новые преобразующие, информационно-коммуникационные технологии, оказывающие значительное влияние на саму суть экономики. По мнению председателя Всемирного экономического форума 2016 года К. Шваба, мы все являемся свидетелями четвертой технологической революции и шестого технологического уклада: происходит слияние технологий, грани между физическими, цифровыми и биологическими сферами стираются [1, 2]. Автоматизация и роботизация производств, несомненно, повлекут за собой кадровую революцию, а следовательно, и образовательную. Основой инновационной деятельности является научно-техническое творчество, которое представляет собой процесс создания принципиально новых, социально значимых технических средств, качественно отличающихся уникальностью и оригинальностью, положительно преобразующих инфраструктуру и жизнедеятельность человека. Поэтому научно-техническое творчество молодежи является обязательной частью подготовки будущих квалифицированных специалистов. В условиях российской

действительности реализуются различные проекты, направленные на развитие молодежных научно-технических инициатив. Одним из таких проектов является Областной конкурс-выставка научно-технического творчества молодежи «Smart-Вологда», цель которого – выявление и поддержка талантливых детей и молодежи, создание условий для раскрытия их творческих способностей, популяризация и повышение результативности участия детей и молодежи в научно-техническом творчестве. Организатором выставки является ФГБУН «Вологодский научный центр Российской академии наук» при участии Администрации г. Вологды и Правительства Вологодской области. Проект реализуется с 2016 г. Выставка проводится в виде представления самостоятельных работ обучающихся, представляющих собой технические проекты, действующие модели, макеты, устройства, приспособления, электронные игрушки, работы в области программного моделирования и другие виды работ по направлениям выставки.

Практическая значимость проекта заключается в том, что к участию в конкурсе и выставке привлекаются обучающиеся из муниципальных районов области, которым предоставляется возможность не только получить опыт презентации своего инновационного продукта, но и рекомендации экспертного жюри по дальнейшему его развитию и продвижению, установить деловые связи, усилить мотивацию к занятиям робототехническим творчеством. Немаловажным является то, что конкурс-выставка объединяет интересы бизнеса, политики и общественности, задает им новый вектор развития инновационной культуры. Одним из итогов выставки является построение участниками траектории между «креативной идеей» и последующей коммерциализацией разработки, что будет предпосылкой для ускоренного перехода региона на инновационный путь развития.

Количественные показатели проведения «SMART-Вологды» (табл.) свидетельствуют о том, что за три года количество участников возросло в три раза, а количество проектов увеличилось на 25. Масштаб территориального охвата расширился за счет удаленных муниципальных районов области.

Сложившаяся положительная динамика по всем критериям указывает на актуальность направлений выставки, потребность молодых инноваторов в формировании единой информационной площадки, аккумулировании инновационного знания по робототехнике и моделированию.

Таким образом, подобные конкурсы позволяют выявлять перспективные инновационные проекты, содействовать их продвижению и коммерциализации. Благодаря этому шансы успешно реализовать инновационные разработки в регионе возрастают.

Таблица

Количественные показатели Областного конкурса-выставки «SMART-Вологда»

№ п/п	Год	Кол-во участников	Кол-во проектов	География участников
I	2016	22	19	г. Вологда, г. Сокол, г. Белозерск, с. Новленское (Вологодская область), г. Луховицы (Московская область)
II	2018	48	34	г. Вологда, г. Череповец, п. Шексна, г. Грязовец, г. Сокол, г. Белозерск, с. Новленское, с. Шуйское, п. Федотово (Вологодская область)
III	2019	64	44	г. Вологда, г. Череповец, п. Шексна, г. Грязовец, г. Сокол, г. Тотьма, п. Сямжа, г. Белозерска, с. Тарногский городок, д. Фофанцево, с. Васильевское, п. Федотово, п. Сосновка (Вологодский район)

1. Сибгатуллина, И. Социально-психологические аспекты цифровой среды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://magarif-uku.ru/ru/teachers-room/socialno-psikhologicheskie-aspekty-c/

2. Цифровая экономика. Глобальные изменения на основе новых цифровых технологий и инновационных бизнес-моделей [Электронный ресурс]. – Режим доступа : URL: http://fidp.ru/research/digital

ОПЕРАТИВНЫЙ МОНИТОРИНГ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ РЕГИОНА

М.А. Сидоров

Е.В. Лукин*, научный руководитель, канд. экон. наук*

Вологодский научный центр Российской академии наук

г. Вологда

Эффективное управление экономикой предполагает получение оперативной информации о состоянии ключевых ее сфер в мониторинговом режиме.

В докладе предлагается новая форма оперативного мониторинга социально-экономической динамики региона. Предлагаемая структура мониторинга базируется на концепции национального счетоводства и содержит анализ экономики по стадиям общественного производства – стадии производства, стадии образования доходов и стадии их использования.

В предлагаемой версии мониторинга акцент сделан на характеристике факторов экономического роста – производство, инвестиции, внешняя торговля, потребительский спрос, а не на описании отдельных невзаимосвязанных показателей.

Взамен текстового описания сравнения с 2008 г. добавлено больше графической информации, наглядно иллюстрирующей динамику.

Важным изменением в расчёте динамики стало исключение искажающего фактора сезонности, очистка представляемого показателя от изменений предыдущих периодов и сопоставление текущего периода со среднемесячным значения показателя в базовом году.

Приведение индексов к уровню базового года выполнено отношением абсолютного значения показателя к среднемесячному значению в базовом году, стоимостные значения при этом очищены от инфляции. В качестве базового периода взят докризисный 2008 год.

Результаты, полученные в процессе очистки динамики месячного показателя от сезонных колебаний, сопоставимы с динамикой аналогичного показателя по итогам года, доступной в статистических публикациях, которая для этих целей также должна быть приведена к уровню отчетного года. Сопоставление динамики исследуемого показателя по стране и области позволяет судить о вкладе региона в уровень достигнутых значений.

Теоретическое пояснение

Согласно теории воспроизводства основой формирования ресурсов экономики является производство (I стадия). В процессе производства, с одной стороны, выпускаются товары и услуги в их натуральном виде, с другой – создается их стоимость и добавленная стоимость, которой соответствуют образовавшиеся в производстве первичные доходы (IIстадия). Первичные доходы после их распределения и перераспределения образуют располагаемые доходы субъектов хозяйствований и расходуются на конечный спрос (конечное потребление и валовое накопление) (III стадия) (рис. 1).

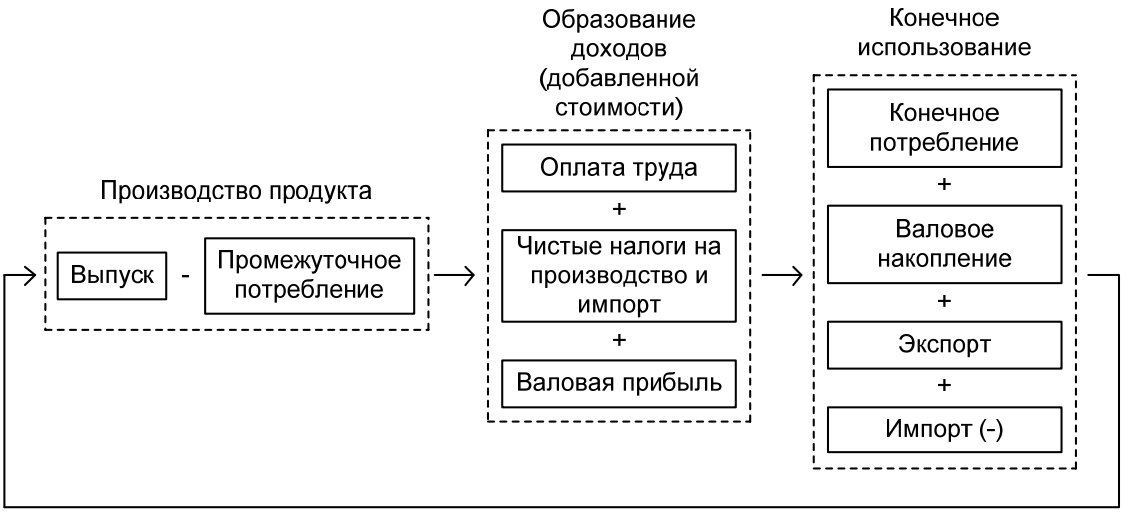


Рис. Схема формирования и использования валовой добавленной стоимости в экономике

Соотношения между этими показателями находятся в процессе постоянных изменений, вытекающих из сложных производственных процессов. Они отражают результаты экономического развития, складывающиеся на основе экономических закономерностей, проводимой экономической политики и

экономической конъюнктуры как внутри страны, так и за её пределами. Рассмотрение данных за ряд лет позволяет выявлять возникающие дисбалансы и направления их разрешения.

В докладе представлены результаты проведения мониторинга по новой форме, оценены тенденции, сделаны выводы об изменениях в экономике.

1. Лукин Е.В. Организация и факторы новой индустриализации: монография / Е.В. Лукин, С.А. Кожевников, А.Е. Мельников; под науч. рук. д.э.н. Т.В. Усковой. – Вологда: ФГБУН ВолНЦ РАН, 2018. – 144 с.

РОЛЬ МОЛОДЕЖНОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ФОРМИРОВАНИИ ЕДИНОГО НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА СОЮЗНОГО ГОСУДАРСТВА[1]

М.Н. Сурилов
М.С. Соколов*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
г. Москва

В развитии российско-белорусской интеграции накопилось множество нерешенных проблем, связанных с определением конкретных механизмов, этапов, процедур и форм объединения. Так, несмотря на реализацию задачи по построению единого научно-технологического пространства (ЕНТП) в рамках исполнения Постановления Совета Министров №19 от 16 июня 2017 г. «Об основных направлениях формирования единого научно-технологического пространства Союзного государства», нерешенными остаются проблемы интеграционного развития в инновационной сфере, включая слабость единой наднациональной политики, недостаточную координацию НИОКР, рассогласования нормативной правовой базы, отсутствие сети совместных институтов поддержки НИОКР, отток научных кадров, снижение числа инновационно активных предприятий и слабость управленческих навыков ведения инновационного бизнеса и др. [2].

Учитывая тот факт, что активизация инновационной деятельности хозяйствующих субъектов и переход стран к «экономике знаний» тесно связаны с формированием сообщества молодых, инициативных, креативно мыслящих предпринимателей, обостряется необходимость развития и государственной поддержки молодежного инновационного предпринимательства, что актуализирует выбранную для исследования тему.

[1] Подготовлено в рамках гранта РЭУ им. Г.В. Плеханова по теме «Развитие механизмов государственной поддержки молодежного инновационного предпринимательства в Союзном государстве России и Беларуси»

Несмотря на то что проблемы межгосударственной интеграции России и Беларуси в инновационной сфере в рамках Союзного государства нашли отражение в работах Р. Абрамова, Е. Дориной, П. Витязя, К. Гулина, С. Дедкова, О. Молчановой, А. Корнеева, А. Караткевича, В. Котилко, Н. Богдан, Ю. Головина, В. Гончарова, В. Антонова, В. Иванова, А. Маркова, Т. Буховец, В. Герасенко, И. Русак и других авторов, исследования механизмов межгосударственной поддержки молодежного инновационного предпринимательства, а также его роли в формировании ЕНТП Союзного государства практически не проводились, что обеспечивает новизну представленных разработок.

Целью исследования служит определение роли молодежного инновационного предпринимательства в формировании ЕНТПСоюзного государства.

Объектом исследования стало молодежное инновационное предпринимательство в системе механизмов формирования ЕНТП Союзного государства.

К основным методам исследования можно отнести анализ, абстрактно-логический метод, синтез, сравнительный анализ и метод экспертных оценок.

В результате проведенного исследования установлено, что решению проблем формирования ЕНТП Союзного государства будет способствовать формирование системы институциональной поддержки молодежного инновационного предпринимательства, основанной на непрерывном развитии отношений участников российско-белорусских мероприятий, проектов и программ [1].

Таким образом, формирование данной системы должно содействовать:

– развитию молодежного инновационного предпринимательства как неотъемлемой части экономики Союзного государства;

– адаптации молодежи к условиям рынка и «экономики знаний»;

– формированию эффективных механизмов сотрудничества органов власти, бизнеса, науки и образования с объединениями молодых предпринимателей;

– развитию инновационной инфраструктуры для поддержки молодежного предпринимательства;

– расширению возможностей молодежи по кредитованию и привлечению инвестиций на осуществление инновационной деятельности;

– тиражированию лучших практик в сфере цифровизации экономики в рамках международного сотрудничества молодых предпринимателей;

– уменьшению социально-психологической напряженности не только среди молодежи, но и в обществе в целом.

Формирование системы институциональной поддержки должно происходить в рамках разрабатываемых межгосударственных стратегий и программ инновационного развития, а также включать набор показателей для комплексной оценки эффективности механизмов господдержки молодежного инновационного предпринимательства и мониторинга развития данной сферы в рамках ЕНТПСоюзного государства.

1. Соколов М.С., Абрамов Р.А. Институциональные аспекты межгосударственной интеграции стран-участников Союзного государства в инновационной сфере // Теоретическая и прикладная экономика. – 2017. – № 2. – С. 113-127.

2. Соколов М.С., Сурилов М.Н. Проблемы формирования единого научно-технологического пространства Союзного государства России и Беларуси // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2018. – Т. 7. – № 3 (24). С. 263-266.

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЙ ЭКСПОРТ РОССИИ: НАУЧНЫЙ ПОДХОД В ИЗМЕРЕНИИ

Е.Э. Теребова
Вологодский государственный университет
Н.О. Якушев*, научный руководитель*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Конфигурация глобальных рынков претерпевает значительные изменения под действием цифровизации. Многие традиционные индустрии теряют свою значимость в структуре экономики стран на фоне быстрого роста высокотехнологичных секторов, генерирующих новые научные знания.

Развитие высокотехнологичных производств и расширение присутствия их продукции в поставках на мировые рынки в условиях неблагоприятной экономической конъюнктуры являются одними из приоритетных задач, стоящих как на национальном, так и на региональном уровне. Однако без обеспечения содержательного наполнения эффективной экспортной политики, основанной на диверсификации и комплексном подходе, решение актуальных внутриэкономических задач крайне затруднено на практике [1].

В связи с этим целью исследования является определение специфики высокотехнологичного экспорта с возможностью его диверсификации для поиска новых путей направленных на укрепление и рост российской экономики. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи: уточнить понятие экономической категории «высокотехнологичный экспорт», проанализировать специфику высокотехнологичного российского экспорта, выделить вектор развития высокотехнологичного экспорта в российской экономике.

При этом под экономической категорией «высокотехнологичный экспорт», с нашей точки зрения, стоит понимать, поставки технически сложной продукции на зарубежные рынки, для производства которой используются сложные технологические процессы (передовые технологии), основанные на результатах не только прикладных, но и фундаментальных научных исследований [1].

Согласно данным Всемирного банка Россия входит в первую двадцатку стран по доле экспорта в ВВП, находясь при этом в первой пятёрке среди раз-

витых странах [2]. Однако доля России в мировом экспорте высокотехнологичной продукции составляет 0,5% и по сравнению с рядом развитых и развивающих стран меньше в разы (в интервале от 10,2 до 56 раз). Так, для сравнения, в Китае доля высокотехнологичной продукции в мировом экспорте составляет – 26%, Германии – 9,3%, Японии – 4,5% [1]. При этом в общих объёмах обрабатывающей промышленности России доля высокотехнологичного экспорта хотя и находится на уровне 11,5%, но в сравнении с зарубежными странами (Сингапур, Малайзия, Южная Корея, Франция, Великобритания) составляет наименьшую величину. По поводу несырьевого экспорта в общих объёмах поставок на внешние рынки стоит отметить, что доля в России хоть и составляет 34%, но в то же время спецификация по сравнению зарубежными странами (Германия, Япония, Южная Корея, Малайзия) основывается на производстве простых изделий [2].

В целом в Российской Федерации величина объёмов высокотехнологичного экспорта в регионах в стоимостном выражении составляет 56,6 млн долл. США (в среднем за 2015–2016 гг.), что в доле всех поставок страны на внешние рынки составило только 1,5%, а ВВП – 0,5% [1].

Однако если обратиться к мировому опыту, то представленная классификация товаров слабо коррелирует с товарными группами, относящимися к индикатору «высокотехнологичный экспорт» в статистике Всемирного банка, основанной на методологии расчёта ОЭСР совместно с Евростатом[1].

Таким образом, при небольшой доле высокотехнологичного экспорта (1,5% – 2016 г.) в общих объёмах поставок на внешние рынки Россия на сегодня является страной с большим ассортиментом производства простых изделий, т.е. относящихся в наибольшей степени к продукции низких переделов[2].Отсюда получается, что развитие высокотехнологичного экспорта в стране находится на низком уровне. И для решения приоритетных задач в направлении увеличения доли высокотехнологичного экспорта на мировой арене необходимо формировать поддержку не только на федеральном уровне, а создавать в российских регионах условия стимулирования развития несырьевого экспорта, и в частности высокотехнологичного. Что, в свою очередь, требует обеспечение содержательного наполнения эффективной экспортной политики, основанной на диверсификации и комплексном подходе решения актуальных внутриэкономических задач и выстраивания системного подхода при формировании как экономической политики в целом, так и экспортной в частности в направлении развития несырьевых производств, выпускающих высокотехнологичную продукцию в регионах.

1. Якушев Н.О. Высокотехнологичный экспорт России и его территориальная специфика // Проблемы развития территории. – 2017. – № 3 (89). – С. 62-77.

2. Якушев Н.О. Особенности высокотехнологичного экспорта в России // Вектор экономики. – 2018. – № 9. – С. 1-9.

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ЧЕТВЕРТОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ РЕВОЛЮЦИИ И ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ

Ю.О. Ушакова
К.А. Гулин*, научный руководитель, д-р экон. наук*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

В 2016 году в Давосе состоялся 46-й Всемирный экономический форум, в котором приняли участие представители около 140 стран. Главной темой обсуждения стала четвертая промышленная революция, а также вопрос о влиянии новых технологий на промышленное производство и экономическое развитие. Участники форума отметили, что определяющим вектором экономического роста станет системное формирование и развитие высокотехнологичных, инновационных и интеллектуальных производств. Таким образом, можно говорить о том, что прошедший Всемирный экономический форум провозгласил переход к четвертой промышленной революции[1; 2].

Смена парадигмы глобального экономического развития, переход к очередному экономическому укладу оказывает влияние на трансформацию производства и общества в целом. Наблюдаются глобальные изменения мировой системы в условиях создания и использования инновационных технологий четвертой промышленной революции, к одной из которых относится Интернет вещей.

На сегодняшний день существует множество подходов к определению сущности «четвертой промышленной революции» и понятию «Интернет вещей», в каждом из которых по-разному расставляются акценты. В связи с этим целью исследования является изучение определений сущности четвертой промышленной революции и Интернета вещей. Цель определяет необходимость решения следующих задач: 1) раскрыть сущность и особенности «четвертой промышленной революции»; 2) рассмотреть подходы к содержанию понятия «Интернет вещей».

Анализ научной литературы показал, что не сложилось единой точки зрения на сущность четвертой промышленной революции. Авторский подход заключается в том, что в узком смысле под ней следует понимать качественно новый этап развития техники и технологий, основанный на информатизации, цифровизации, а также использовании интеллектуальных систем в промышленных процессах, со значительным сокращением человеческого фактора. В широком значении, четвертая промышленная революция – текущий тренд развития, новый уровень организации общественной жизни, экономических отношений, производства и т.д., который становится неотъемлемой частью всех стран.

Интернет вещей представляет собой совокупность технологий четвертой промышленной революции, рассматриваемый как этап, которому предшествуют стадии внедрения компьютеров, Интернета, а также мобильной связи.

Многообразие подходов к содержанию понятия «Интернет вещей» свидетельствует о том, что единого мнения еще не сложилось. Их анализ показал, что данное понятие следует также рассматривать в узком и широком смысле. С узко технологической точки зрения, Интернет вещей – совокупность взаимосвязанных устройств, физических и промышленных объектов, которые взаимодействуют между собой посредством интеллектуальных и информационных сетей в автоматизированном режиме. В широком смысле Интернет вещей определяется как концепция, которая рассматривает распространение физических и виртуальных объектов, подключенных к сети Интернет, с возможностью удаленного контроля и управления с минимальным участием человека. Рассматривая Интернет вещей в широком понимании, следует подчеркнуть то, что она имеет как технологические, так и социальные последствия. В связи с распространением данной технологии стираются научные, социальные, политические, национальные, промышленные границы, а также размывается понятие частной жизни.

Таким образом, анализ научной литературы показал, что общепринятого понимания сущности четвертой промышленной революции и содержания понятия «Интернет вещей» на сегодняшний день не выработано. В связи с этим, формирование единого определения является актуальным.

Практическая значимость работы связана с возможностью использования полученных результатов исследования научными сотрудниками, аспирантами, студентами, занимающихся проблемами научно-технологического развития и вопросами четвертой промышленной революции. На следующих этапах исследования планируется анализ нормативно-правовых документов в области научно-технологического развития в России, с целью изучения институциональных основ перехода России к новому технологическому укладу.

1. Всемирный экономический форум в Давосе 2016 год[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economtermin.ru/novosti-jekonomiki/1179-vsemirnyjj-jekonomicheskijj-forum-v-davose-2016.html

2. Шваб, К. Четвертая промышленная революция / К. Шваб. – М., 2017. – 208 с.

АВТОМАТИЗАЦИЯ КАК ДРАЙВЕР СТРУКТУРНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ НА РЫНКЕ ТРУДА

А.К. Автухов, А.А. Кологрив
Е.Ю. Шаврук*, научный руководитель*
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

На сегодняшний день автоматизация на рынке труда является актуальной темой, что связано с бурным развитием отрасли информационных технологий.

Научная новизна работы состоит в том, что проведено изучение влияния информационных технологий на рынок труда.

Цель: выяснить, какое влияние оказывает развитие искусственного интеллекта на рынок труда.

Объект: работники с низкой квалификацией.

Предмет исследования: искусственный интеллект.

Задачи: выяснить, какие опасности скрывает в себе развитие ИТ, проанализировать статистические данные, изучить влияние ИИ на рынке труда.

Методы: изучение научной литературы, сбор информации по теме.

Результаты показали, что широкое развитие искусственного интеллекта может как заменить работников с низкой квалификацией, так и содействовать появлению новых рабочих мест в новых отраслях.

Промышленная революция стала толчком к росту производительности, который привел к созданию новых рабочих мест во всем мире. Однако технический прогресс также привел и к тому, что многие работники старых отраслей были вынуждены покинуть рабочие места, так как организации стремились сократить расходы на оплату труда рабочих за счет более широкой автоматизации рабочих мест для замены низкоквалифицированных рабочих кадров.

Например, в сельском хозяйстве было занято почти 50% американских работников в 1870 году. Однако, согласно отчету Бюро статистики труда, в сельском хозяйстве на 2015 год используется менее 2% рабочей силы страны [1]. Хотя этот небольшой бастион работников сельского хозяйства в настоящее время производит продовольствие для гораздо большего числа людей в Соединенных Штатах и даже для населения всего мира, их доля в рабочей силе Соединенных Штатов значительно сократилась, что свидетельствует о «масштабах технологических перемен». Изменения такого рода приводят как к сокращению рабочего дня у оставшихся работников, так и появлению незанятого населения. Высвободившаяся рабочая сила в развитых обществах, в том числе и РБ, постепенно перетекает в области предоставления услуг, однако последние тенденции в сфере информационных технологий дают понять, что большая часть работы на рынке услуг может быть автоматизирована.

Сравнительно недавно на рынке начала распространяться новая форма технологии – искусственный интеллект. Как следует из названия, это компьютерные программы, которые способны имитировать человеческое мышление и выполнять задачи, которые практически невозможно выполнять поэтапно. Эта более новая форма технологий может делать то, что могут делать люди, если дать достаточно информации и ожидаемых результатов, аналогично тому, как человек изучает конкретный навык, то есть путем проб и ошибок.

Исходя из исторических тенденций и текущих возможностей ИИ, вполне возможно, что рост искусственного интеллекта приведет к смещению работников с низкой квалификацией, созданию большего неравенства между специализированными и неспециализированными работниками в современном обществе.

Примечательно, но мнение о том, что ИИ вызовет тотальную безработицу, не является единственной точкой зрения. Американский экономист Дэвид Аутор предполагает, что после интеграции ИИ могут вырасти две группы людей: люди, владеющие корпорациями и выполняющие специализированные операции, и работники, которые ежедневно взаимодействуют с людьми, например, медсестры. Он верит, что «даже если ИИ сможет обрабатывать сложные паттерны поведения и анализировать гораздо больше данных, чем позволяет человеческий мозг, то ему в любом случае не хватит способности общаться с другими людьми и объяснять процесс принятия решений» [2].

Отсюда можно сделать следующий вывод: искусственный интеллект может представлять угрозу для нынешней структуры рабочих мест, поэтому, исходя из прошлых исторических тенденций и современного состояния, необходимо создавать новые, доступные отрасли для работников с низкой квалификацией, чтобы избежать широких изменений в экономической и социальной структуре.

В целом ИИ может служить угрозой в долгосрочной перспективе, но вполне возможно, что интеграция ИИ может создать многочисленные возможности трудоустройства в новых отраслях. Чтобы обуздать потенциальное воздействие искусственного интеллекта на экономику и общество, чиновникам необходимо принять политику, которая может переобучать людей, чья работа может быть поставлена под угрозу автоматизации, и ограничивать интеграцию ИИ в восприимчивых отраслях. Эта технология может совершать удивительные подвиги на уровне людей, и было бы неправильно избегать дальнейшего изучения ее способностей в современном мире. Процесс интеграции ИИ и автоматизации вообще должен проходить с высокой степенью ответственности, чтобы избежать экономического неравенства в ближайшем будущем. Если эти технологии будут внедрены в умеренном темпе, это может уникальным образом помочь обществу и приведет к дальнейшему развитию человечества с технической, экономической и научной точек зрения.

1. Занятость по основным секторам [Электронный ресурс] / Бюро статистика труда США; пер.: Employment by major sector / U.S. Bureau of Labor Statistics. – Режим доступа: https://www.bls.gov/emp/tables/employment-by-major-industry-sector.htm (дата обращения: 12.03.2019).

2. Аутор, Д. Х. Парадокс Поланьи и форма роста занятости / Дэвид Х. Аутор; пер.: Polanyi's Paradox and the Shape of Employment Growth / David H. Autor. – Cambridge, 2014.

ОЦЕНКА ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА НА АГРАРНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Е.А. Бакулина

Н.Б. Суховольская*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Санкт-Петербургский государственный аграрный университет

г. Санкт-Петербург

Актуальность исследования. Формирование и использование трудовых ресурсов играет важную роль в развитии предприятия, так как грамотная система подбора персонала ведет к минимизации затрат человеческого труда, что способствует увеличению производительности труда и сокращению расходов на производство и реализацию продукции. Несмотря на глобальный технологический скачок, сельское хозяйство продолжает оставаться одной из наименее автоматизированных отраслей, требующих интенсивного физического труда, что существенно снижает доходность этой отрасли [1]. Этот факт обуславливает актуальность данной работы.

Цель и задачи. Целью исследования, результаты которого представлены в данной статье, стал анализ производительности труда в сельскохозяйственном предприятии и оценка уровня использования трудовых ресурсов. Для достижения указанной цели были сформулированы следующие задачи: изучить теоретические вопросы оценки производительности труда на предприятии и расчета эффективности использования трудовых ресурсов, выполнить расчет и анализ основных показателей, сделать выводы об эффективности использования производственного персонала на данном предприятии.

Объект и методы. Объектом исследования является предприятие по производству сельскохозяйственной продукции, расположенное в Ленинградской области. Это крупное предприятие с развитым животноводством и овощеводством. В хозяйстве разводят черно-пестрый голштинизированный скот, всего содержится около 2500 голов крупного рогатого скота, в том числе более 1000 коров.

Предметом исследования стали трудовые ресурсы предприятия. Методологической основой послужили следующие методы: анализ и синтез, сравнительный и статистический, обобщение и др.

Результаты исследования. Одним из основных критериев оценки уровня использования производственного персонала является производительность труда. Поэтому были рассчитаны среднегодовая и среднечасовая выработки. Кроме того, для оценки производственной деятельности трудовых ресурсов важен показатель рентабельности персонала, который рассчитывается как отношение прибыли к среднесписочной численности [2].

В работе выполнен расчет указанных показателей, результаты которого представлены в таблице. Чтобы проследить динамику изменения показателей, за базисный год взяты данные 2016 г., за отчетный – 2017 г. (так как отчет за 2018г. на момент выполнения работы был еще не готов).

Таблица

Показатели, характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов предприятия

Показатели	Базисный год	Отчетный год	Отклонения	
			абсолют.	относит., %
Среднегодовая численность рабочих, чел.	721	736	15	2,08
в том числе работники с.-х. производства, чел.	385	394	9	2,34
Удельный вес с.-х. работников в общей численности рабочих	0,53	0,54	0,01	-
Средняя продолжительность рабочего дня, ч.	6,51	7,94	1,43	21,97
Среднегодовая выработка продукции одним работником, занятым в с.-х. производстве, тыс. руб.	1226,98	1178,32	-48,66	(3,97)
Среднечасовая выработка, тыс. руб./чел.	0,78	0,60	-0,18	(23,08)
Прибыль на одного работника, занятого в с.-х. производстве, тыс. руб.	2150,44	1520,08	-630,36	(29,31)

Данные таблицы показывают, что средняя выработка за год одного рабочего, занятого в основном производстве, в отчетном году по сравнению с базисным сократилась на 48,66 тыс. руб. в абсолютном выражении, а в относительном – на 3,97%. Прибыль на одного работника снизилась на 630,36 тыс.руб., что составляет 29,31% по отношению к предыдущему году. Можно отметить, что низкие показатели по итогам работы в 2017 г. были во многом вызваны сложными погодными условиями. Это привело к существенным убыткам в растениеводстве и уменьшению суммы выручки от реализации продукции в целом по хозяйству.

Выводы. Несмотря на рост среднесписочной численности состава сотрудников, трудовые ресурсы на данном предприятии за анализируемый пе-

риод использовались неэффективно (но, как уже отмечалось, для этого были объективные причины). Для изменения ситуации предприятию можно рекомендовать дополнительно провести мероприятия по сокращению вынужденных простоев, изменению управленческой структуры, совершенствованию системы материального стимулирования и премирования сотрудников с целью повышения их мотивации.

1. Прогноз научно-технологического развития агропромышленного комплекса Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]. – URL: https://www.hse.ru/data/2017/02/06/1167349282/%D0%.pdf // М., 2017 (дата обращения: 05.02.2019).

2. Горнастаева, Н.В., Трущелева, А.А. Оценка эффективности использования трудовых ресурсов / Н.В. Горнастаева, А. А. Трущелева // Молодой ученый. – 2015. – № 24. – С. 412-415.

АНАЛИЗ СЕРВИСНЫХ УСЛУГ ГОСТИНИЦЫ ВОКЗАЛА НОВОСИБИРСК-ГЛАВНЫЙ

Я.В. Беляева
Е.А. Савченко*, канд. экон. наук, доцент*
Сибирский государственный университет путей сообщения
г. Новосибирск

Развитие единой транспортной системы в области пассажирских перевозок на сегодняшний день не может обойтись без улучшения качества обслуживания пассажиров до и после поездки. Для железнодорожного транспорта очень важно получать доходы не только от перевозок пассажиров, но также и от оказания услуг гостиницы. В связи с этим предложение новых мероприятий является неотъемлемой частью гостиничного бизнеса, так как их расширение и модернизация приводят к повышению клиентоориентированности и конкурентоспособности гостиницы Новосибирск-Главный среди других.

Целью исследования является анализ рынка сервисных услуг гостиницы вокзала Новосибирск-Главный. Для реализации цели были поставлены следующие задачи:

1) проанализировать сервисные услуги гостиницы вокзала Новосибирск–Главный;

2) рассмотреть конкурентное преимущество гостиницы среди конкурентов.

Объектом исследования является гостиница вокзала Новосибирск-Главный.

Методы исследования: автором был рассмотрен спектр сервисных услуг в гостинице (на основе наблюдения).

На железнодорожном вокзале Новосибирск-Главный имеется гостиница для пассажиров, состоящая из 32 номеров. Данные номера классифицируются на следующие категории: Президентский, люкс однокомнатный, люкс двухкомнатный, номер стандарт-плюс. Также оплата за проживание осуществляется за 1 час, 2 часа, 6 часов, сутки.

Независимо от категории и времени проживания, в номере имеются тумбочки, шкаф для одежды, телевизор, холодильник, санитарная комната.

Гостиница вокзала Новосибирск-Главный предлагает следующие основные сервисные услуги, которые оказываются пассажирам совершенно бесплатно: Wi-Fi, гигиенические принадлежности, шкаф или гардероб для одежды, электрический чайник, кофеварка и холодильник. Также гостиница предоставляет следующие платные услуги: бронирование места/номера, пользование конференц-залом, пользование утюгом, феном, глажение белья [1].

Используя информацию о территориальном расположении гостиницы вокзала Новосибирск-Главный, нами были выделены основные конкуренты. Ими являются: ParkInnby Radisson Novosibirsk, Маринс Парк Отель Новосибирск, Отель Н, Azimut Отель Сибирь Новосибирск.

Проведя анализ стоимости номеров гостиниц-конкурентов, можно сделать вывод, что предложенные номера гостиницы вокзала Новосибирск-Главный являются наименее конкурентоспособными в стоимостной оценке предлагаемых услуг. Однако номера или же места на несколько часов конкуренты не предоставляют. В этом на данный момент и заключается основное преимущество гостиницы вокзала Новосибирск-Главный.

Сервисные услуги в гостинице вокзала Новосибирск-Главный, на наш взгляд, требуют расширения, что, в свою очередь, приведет к повышению клиентоориентированности и популярности гостиницы.

1. Официальный сайт вокзала Новосибирск-Главный [Электронный ресурс]. – URL: http://novosibirsk-glavnyiy.dzvr.ru/

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА УРОВЕНЬ КОРРУПЦИИ В РОССИИ

М.С. Блохина, А.И. Надькина
С.В. Шкиотов*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ярославский государственный технический университет
г. Ярославль

Коррупция остается важнейшей темой современных экономических исследований. Довольно условно все многообразие литературы по данной тематике можно разделить на две группы: большая часть работ сосредоточена вокруг макроэкономических аспектов анализа этого явления, микроэкономический контекст исследования коррупции только набирает популярность.

Объединяет эти две группы исследований то, что строятся они вокруг гипотез, подтверждаемых или опровергаемых с помощью методов экономико-математического моделирования, – современные исследования коррупции имеют четко выраженный прикладной характер.

Проблема заключается в том, что в России, стране, занимающей лидирующие строчки в рейтинге Восприятия коррупции (138 место в 2018 г. в рейтинге Transparency International) [1], серьезных исследований, посвященных коррупции, не проводилось почти целое десятилетие: исследования Фонда «Индем» датируются началом 2000-х гг., кроме ряда региональных исследований (Калининград 2011, 2012 и 2014 гг.) [2] и опросов ВЦИОМ, достоверных источников о коррупции в нашей стране нет.

Подобная ситуация в стране, системно пораженной коррупцией, недопустима, актуальность исследований этого феномена в России чрезвычайно высока.

Целью данной работы является верификация ряда гипотез, объясняющих взаимосвязь между уровнем коррупции и состоянием национальной экономики.

Методологическая база исследования:

1. Период исследования – 10 лет, долгосрочный.
2. Исследуемые показатели:
– индекс восприятия коррупции (TI), в баллах;
– качество регулирующих институтов, индекс;
– темпы экономического роста, в% (по отношению к предыдущему году);
– приток ПЗИ, в млрд долл. США;
– Эффективность государственного управления, индекс;
3. Выборка стран: Россия.
4. Методы исследования: для проверки выдвинутой гипотезы используется корреляционный анализ.
5. Для проведения корреляционного анализа в исследовании использовался программный продукт «R-Studio».

Результаты корреляционного анализа представлены в таблице.

Таблица

Результаты корреляционного анализа[1]

Качественная оценка корреляции между…	Индекс восприятия коррупции
Качество регулирующих институтов	-0.6495532 (заметная)
Темпы экономического роста	отсутствует
Приток ПЗИ	отсутствует
Индекс «Эффективность государственного управления»	0.6183513 (заметная)

Выводы:

1. Из макроэкономических гипотез коррупции по российским данным подтвердилась только одна: между уровнем восприятия коррупции и качеством регулирующих институтов наблюдается заметная обратная корреляция, т.е. чем более развиты институты, тем менее развита коррупция (гипотеза: сильные институты противодействуют росту коррупции в обществе).

2. Отдельного упоминания заслуживает случай – анализ данных по российской экономике выявил зависимость, противоположную выдвинутым в экономической литературе гипотезам: между уровнем восприятия коррупции и эффективностью государственного управления наблюдается прямая заметная связь, т.е. чем выше эффективность государственного управления, тем более развита коррупция (противоречит гипотезе: эффективное государственное управление препятствует развитию коррупции).

3. Все остальные макроэкономические гипотезы коррупции по российским данным (взаимосвязь между коррупцией и темпами роста экономики; притоком ПЗИ) не подтвердились ни в одном случае.

1. Россия в Индексе восприятия коррупции – 2018: 28 баллов из 100 и 138 место. – URL: https://transparency.org.ru/research/v-rossii/rossiya-v-indekse-vospriyatiya-korruptsii-2018-28-ballov-iz-100-i-138-mesto.html (дата обращения: 20.03.2019).

2. Материалы II международной научно-практической конференции «Противодействие коррупции в России: пределы возможного». – URL: http://corruption.pro/uploader/upload/files/Protivodeystvie_korruptsii.pdf (дата обращения: 20.03.2019).

[1] Рассчитано авторами.

УРОВЕНЬ МОРАЛЬНОГО КОМФОРТА ПРОЖИВАНИЯ В РОССИИ

М.Н. Голодова
***Т.М. Тулина**, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность темы определяется потребностью органов власти в знании того, какое место занимает наша страна среди государств мира по уровню морального комфорта жизни.

Цель работы: определить место России в общем рейтинге стран по совокупности исследуемых показателей: уровень разводов, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, уровень миграции, а также уровень занятости и безработицы.

Задачи: исследовать вышеназванные показатели; составить общий рейтинг, который мы назовем уровнем морального комфорта проживания в России, и сравнить данный показатель с развитыми и отсталыми странами мира.

Нами были исследованы 4 вышеуказанных показателя на основе данных сайта Федеральной службы государственной статистики. Всего исследовалось 45 стран.

1) Коэффициент разводимости. Данные формировались исходя из числа зарегистрированных разводов на 1000 человек. На первом месте находится Россия (что является для нашей страны отрицательным показателем), на втором – Беларусь, на третьем – Дания. К странам с низким показателем, т.е. с минимальным количеством разводов на 1000 человек, относятся: Румыния, Азербайджан, Словения, Таджикистан, Республика Молдова, Италия [1].

2) Ожидаемая продолжительность жизни при рождении – один из основных индикаторов качества системы здравоохранения в критериях оценки Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ). Ожидаемая продолжительность жизни — это величина, показывающая, сколько в среднем проживёт группа людей, родившихся в одном году, если смертность в каждой возрастной группе останется на неизменном уровне. Россия по данному индексу находится на последнем месте, с продолжительностью жизни в 77,1 лет у женщин и 66,5 лет у мужчин, таким образом, средняя продолжительность жизни в России в 2016 году составляет 71,9 лет. Странами лидерами являются Япония, Испания и Республика Корея. Страны, которые оказались внизу данного рейтинга, – это Армения (75,4 года) и Казахстан (72,9 лет) [1].

3) Индекс занятости и безработицы. Следует отметить, что занятость раскрывает один из важнейших аспектов социального развития человека, связанного с удовлетворением его потребностей в сфере труда. Самый высокий показатель уровня безработицы среди всех исследуемых стран имеет Греция, на втором месте – Испания, на третьем – Армения. Страны, где безработица достаточно низкая: Таиланд, Республика Корея, Норвегия, Республика Молдова,

завершает данный список – Китай. Россия по данному показателю занимает 9-е место[1].

4) Индекс миграции. Миграция населения – это перемещение людей из одного места в другое, связанное с изменением постоянного места жительства. Первое место занимает Австралия, второе место – Швейцария. Страны, откуда население мигрирует больше всего: Армения, Албания, Греция, Латвия, Ирландия. Россия по данному показателю занимает 15-е место[1].

Вывод: Исходя из представленных данных, можно отметить, что у России наиболее благоприятным показателем из приведенных является уровень безработицы, который в 2016 году составил 5,2%, обгоняя естественный уровень безработицы чуть более чем на 1% [2]. По этому показателю России уступают Греция и Испания.

Положительным показателем является уровень миграционного прироста. Можно отметить, что по сравнению с другими странами, например с Японией, из России преимущественно не эмигрируют, а наоборот, иммигрируют иностранные граждане.

Наконец, показатели, которые являются отрицательными для России – коэффициент разводимости и ожидаемая продолжительность жизни при рождении, так как по этим показателям Россия занимает последнее место среди исследуемых нами стран.

На основе приведенных данных был произведен расчет общего уровня морального комфорта проживания в России. Исходя из того, на каком месте находится каждая страна по каждому показателю, ей присуждалось определенное количество баллов. Лидируют в рейтинге Япония и Италия. Было выявлено, что первое место в общем рейтинге заняла Япония – 124 балла, второе место получила Италия – 109 баллов. Россия в общем рейтинге, по совокупности всех критериев, смогла набрать только 50 баллов.

1. Федеральная служба государственной статистики \Официальная статистика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru

2. Тулина Т.М. Экономика России: учебно-методическое пособие / Т.М. Тулина. – Вологда: ВоГУ, 2018. – 44 с.

СИСТЕМА ФРАНЧАЙЗИНГА В РАЗНЫХ СТРАНАХ МИРА

Е.О. Гусев
***Т.В. Кириллова**, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Начнем с того, что в настоящее время значительно меняется мир не только в области политико-экономических и культурно-социальных процессов, но также в общем в сфере торговли. В.О. Семичева отмечает, что франчайзинг представляет собой один из немногих инструментов развития бизнеса, который давно и эффективно «работает» в мире, в том числе и в нашей стране, где он активно развивается [1]. Франчайзинг позволяет создавать достаточно быстро растущий бизнес на довольно выгодных условиях как для франчайзинговой компании, так и для приобретателей франшизы, что обуславливает актуальность нашей темы. Научная новизна состоит в том, что в работе емко представлены основные положения франчайзинга в разных странах мира. Целью статьи является представление аспекта системы франчайзинга в разных странах мира, а задачи следующие: переработка и систематизация научно-методической литературы по рассматриваемой теме и изучение основных характеристик, которые присущи франчайзингу в разных странах. Объектом работы являются такие страны, как Китай, Бразилия, Россия, США, Австралия, а предметом – система франчайзинга в них.

В целом франчайзинг основан на маркетинговой концепции, которая может быть принята организацией в качестве стратегии расширения бизнеса. Там, где это реализовано, франчайзер лицензирует свои ноу-хау, процедуры, интеллектуальную собственность, использование своей бизнес-модели, бренда и прав продажи как своих фирменных продуктов, так и услугфранчайзи. Взамен франчайзи оплачивает определенные сборы и соглашается соблюдать конкретные обязательства, как правило, изложенные в договоре франшизы. Как и на любом другом предприятии, франчайзинг не застрахован от риска, однако при правильном подходе он может стать триггером успеха как для франчайзера, так и для самого франчайзи. В 36 странах мира на 2018 год действуют законы, прямо регулирующие франчайзинг, при этом большинство других стран имеют законы, которые прямо или косвенно влияют на франчайзинг. Франчайзинг также используется в качестве режима выхода на зарубежный рынок.

Переходя непосредственно к рассмотрению современного положения франчайзинга в мире, отметим, что в 2018 году в Австралии насчитывалось около 1120 франшизных брендов и около 79 тыс. единиц, работающих в франшизах бизнес-формата, с общим оборотом бренда около 146 млрд долларов и выручкой от продаж около 66,5 млрд долларов. В этот период большинство брендов франшизы были ритейлерами, причем крупнейшим сегментом была розничная торговля непродовольственными товарами, на которую при-

ходилось 26%, еще 19% брендов были вовлечены в розничную торговлю продуктами питания, 15% франчайзеров работали в административных и вспомогательных службах 10% – в других услугах, 7% – в образовании и обучении и 7% в услугах аренды, проката и недвижимости. В 2018 году в Бразилии действовало около 2 031 франшизных брендов с приблизительно 93 тыс.рабочих мест, что делает ее одной из крупнейших стран в мире по количеству франшизных единиц. Около 11% из этого числа составляют иностранные франчайзеры [2].

В Китае больше всего франшиз в мире, но масштабы их деятельности относительно невелики. Многие франшизы фактически являются совместными предприятиями, например, McDonald's – это совместное предприятие с США. Такими же компаниями являются PizzaHut, Wal-Mart и Starbucks. Общий франчайзинг составляет всего 3% розничной торговли, которая стремится к росту иностранной франшизы [2]. Что касается России, то в РФ функционирует порядка 21 тыс. франчайзинговых точек и около 500 франчайзеров. Для отечественного рынка франчайзинга характерен, прежде всего, рост предприятий в розничных продажах и общественном питании [1].

Говоря о США, подчеркнем, что франчайзинг в этой стране приобрел известность с ростом предприятий общественного питания на основе многочисленных франшиз. В 1932 году ГовардДиринг Джонсон основал первую современную ресторанную франшизу, с упором науспешныйопыт ресторана Quincy. Идея заключалась в том, чтобы позволить независимым операторам использовать одно и то же имя, продукты питания, расходные материалы, логотип и даже дизайн здания в обмен на плату. Рост франчайзинга ускорился в 1950-х годах с связи с растущей популярностью фастфуда, что продолжается и по сей день [2].

Таким образом, можно сделать вывод, что франчайзинг – это соглашение, при котором одна сторона (франчайзер) предоставляет другой стороне (франчайзи) право использовать свой товарный знак или торговое наименование и другие элементы. Франчайзи обычно платит единовременную плату за франшизу плюс процент от выручки от продаж в виде роялти и получает немедленное признание имени, постоянную помощь в продвижении и обновлении продуктов и многое другое. Франчайзерже получает быстрое расширение бизнеса и прибыль при минимальных затратах капитала. Система франчайзинга в каждой стране функционирует по-своему, как мы рассмотрели в работе, однако большинство современных франчайзинговых систем наблюдаются в сфере питания.

1. Семичева В.О. Франчайзинг как перспективный вид бизнеса // Международный научный журнал «Символ науки». – 2016. – № 3. – С. 153-158.

2. Franchise Business Economic Outlook for 2018 [Электронный ресурс]. – URL: https://www.franchise.org/sites/default/files/Franchise_Business_Outlook_Jan_2018.pdf

ВНЕДРЕНИЕ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СТРУКТУРУ БЕЛОРУССКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

О.А. Евмененко
В.Н. Лемеш*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

Целью исследования является внедрение облачных технологий в структуру учётного процесса белорусских коммерческих организаций.

Задачей исследования ставится представление преимуществ и недостатков внедрения облачных технологий для учётных целей с набирающими в международной практике признание способами удалённого учётного процесса посредством использования облачных технологий.

Объектом исследования стала текущая белорусская экономическая среда, нормативно-правовая база, регулирующая ведение бухгалтерского, налогового и управленческого учёта в организациях и современные прогрессивные технологии.

Методом исследования является сравнение и сопоставление общепринятой модели бухгалтерского учёта с облачными технологиями, дающими возможность ведения учёта с меньшими материальными и экономическими затратами.

Интеграция облачных технологий в бизнес-операции находится в числе самых перспективных векторов автоматизации функционирования коммерческих организаций, вопреки серьезным трудностям реализации данных решений в текущих экономических условиях.

Финансовые и хозяйственные операции, насчитывающие до сотен тысяч записей, обрабатываются во внешних облачных хранилищах незамедлительно. Это радикально повышает вероятность несвоевременного принятия руководством управленческих решений и приводит к необходимости наличия доступа к оперативной учётной информации в режиме онлайн.

Нормативной базой переноса учётных процессов в электронную среду в Республике Беларусь является Закон «О бухгалтерском учёте и отчётности» от 12 июля 2013 г. № 57-З.Этот документ на высшем уровне определяет, помимо прочего, принципы ведения бухгалтерского учёта и, в том числе, регламентирует порядок составления и использования в обороте электронных первичных и прочих бухгалтерских документов.

Если анализировать область бухгалтерского и управленческого учёта, некоторые компании все ещё медлят в плане перехода с традиционных систем учёта на инновационные облачные решения [1]. Это недоверие в определённой степени объясняется нематериальной формой объекта недоверия.

Традиционные информационные системы требуют внутреннего обслуживания. Вопреки тому, что разработчики программного обеспечение предлагают услуги поддержки коммерческим организациям, им необходимо содержать на балансе внушительные отделы с высокооплачиваемыми программистами.

Необходимо отметить, что в белорусских экономических условиях внедрение в структуру коммерческой организации облачной системы учёта является более затратным предприятием, чем, например, для сопоставимой по размерам российской организации. Отсутствие популяризации использования удалённых серверов объясняется недостаточно развитой информационной инфраструктурой и все ещё высоким уровнем недоверия к подобным технологиям.

При внедрении облачных систем встаёт вопрос о защищённости корпоративной информации. Ещё одним существенным вопросом безопасности является передача персональных данных сторонним организациям, а именно поставщикам облачных сервисов. Эту проблему сегодня решают технологии шифрования данных.

Опросы фирмы Nucleus Research, занимающейся исследованиями в области информационных технологий, показали, что облачные системы от таких производителей, как Acumatica, Intacct, Net Suite и SAP, демонстрируют хорошие показатели рентабельности. Например, показатель ROI (доход от инвестиций), полученный за счёт использования облачных технологий, колебался в диапазоне 72–569%, при этом большая часть опрошенных организаций сообщила о ROI выше 140%[2].

В результате проделанного анализа автор работы пришел к заключению, что, несмотря на трудности, связанные с переходом к облачным информационным технологиям, описанные сервисы предоставляют гибкие модели и весомые преимущества. Руководство Беларуси стимулирует развитие данного направления, разрабатывая нормативно-правовые акты, регулирующие внедрение информационных технологий в учётный процесс, однако отдача коммерческих организаций на данный момент остаётся низкой. Малым и средним предприятиям стоит проанализировать потенциальные выгоды, ведь в результате внедрения облачных технологий они наравне с крупнейшими игроками получают доступ к наиболее совершенным информационным системам, что служит серьезным стимулом к дигитализации и интеграции бизнеса в мировые процессы.

1. Лемеш, В.Н. Современные технологии в информационно-аналитическом обеспечении отчетности в Республике Беларусь // Актуальные проблемы и перспективы развития государственной статистики в современных условиях: сб. докл. Междунар. научн.-прак. конф. в 2 томах, т.2, Саратов, 19 – 21 декабря 2018 г. / Саратовстат, Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО РЭУ им. Г.В. Плеханова – Саратов, 2019. – 168 с. (с. 134-136).

2. Мелл П., Гранс Т. Определение облачных вычислений. Рекомендации Национального института стандартов и технологий // Гейтерсбург: Министерство торговли США, НИСТ. 2011. С. 2–3.

СОСТОЯНИЕ И ПОТЕНЦИАЛ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕСТНЫХ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ В БЕЛАРУСИ[1]

Л.О. Жигальская
Институт экономики Национальной академии наук Беларуси
г. Минск

Наличие или нехватка местных топливно-энергетических ресурсов во многом определяют экономические и политические стратегии, а также возможные пути развития энергетического комплекса любой страны. Республика Беларусь относится к странам с недостаточным количеством топливно-энергетических ресурсов (ТЭР), особенно традиционных углеводородов (нефть, природный газ, уголь), вследствие чего возникает проблема повышения энергетической самостоятельности и обеспечение энергобезопасности страны. Данный факт определяет актуальность исследования роли местных топливно-энергетических ресурсов (МТЭР) в энергетике Беларуси.

Цель исследования – выявить потенциал использования МТЭР в энергетике Беларуси на современном этапе развития. К ключевым задачам исследования относятся: проанализировать объем запасов и добычи МТЭР в Беларуси в динамике за период 1981–2017 гг. и выявить сложившиеся тенденции; определить особенности структуры потребления топливно-энергетических ресурсов в энергетическом секторе в сложившихся условиях (2010–2017 гг.). В результате чего сделан вывод о возможных резервах повышения энергетической самостоятельности страны. Объектом исследования выступают местные топливно-энергетические ресурсы Беларуси в контексте их использования в энергетических целях. Исследование основывалось на анализе динамических рядов данных добычи (производства) и использования МТЭР, а также структуры потребления энергоресурсов в Беларуси. Исходными материалами для анализа выступили статистические данные Национального статистического комитета Республики Беларусь [1], [2].

Из первичных топливно-энергетических ресурсов в стране добываются (производятся) топливный торф, нефть, попутный газ, производится заготовка дров и используются возобновляемые энергетические ресурсы (ветровая, солнечная и энергия движения водных потоков). Всего в стране добывается 5,7 млн т у.т. энергоресурсов. Общая динамика добычи ТЭР в стране за период 2010–2017 гг. демонстрирует общую тенденцию снижения, однако в последние годы наблюдается повышение объема добычи ТЭР. Структура добычи остается достаточно стабильной за период 2010–2017 гг.: на 2,8% снизилась доля топливного торфа, на 3,4% возрос удельный вес возобновляемых

[1] Исследование выполнено при финансовой поддержке Белорусского республиканского фонда фундаментальных исследований в рамках договора № Г18М-006 от 30.05.2018.

энергоресурсов (ВИЭ), доля остальных видов энергоресурсов осталась практически неизменной.

Потребление топливно-энергетических ресурсов в секторе преобразования в 2017 г. составило 4,9 млн т у.т., что составило 13,2% от валового потребления ТЭР в стране. В целом произошло снижение потребляемых ТЭР в топливно-энергетическом комплексе на 23% за период с 2010 по 2017 гг. На производство электрической и тепловой энергии уходит 4,6 млн т у.т. (почти 94% от валового потребления ТЭР). Заметно снижение расхода котельно-печного топлива тепловыми электростанциями и котельными на 12% за семилетний период, однако лидирующие позиции в структуре по-прежнему занимает природный газ, доля которого все еще превышает 90%. Преобладание природного газа обусловлено экономической целесообразностью и несколько большей экологичностью данного ресурса по сравнению с углем и мазутом. Существенно (почти в 3 раза) сократилось использование топочного мазута, удельный вес которого составляет 1%. До 5,1% возросла доля прочих видов топлива, в том числе и возобновляемых источников энергии.

Энергетическая самостоятельность Республики Беларусь находится на уровне 15%. Такое значение данного показателя говорит, с одной стороны, о крайне низкой самообеспеченности МТЭР, а с другой стороны – о низкой вовлеченности МТЭР в общий энергобаланс страны. Но следует отметить постепенное нарастание доли добычи первичной энергии из возобновляемых источников в валовом потреблении ТЭР до 6,2% в 2017 г. (рис.), т.к. за счет увеличения использования ВИЭ возрастает энергетическая самостоятельность страны и, соответственно, уровень энергетической безопасности.

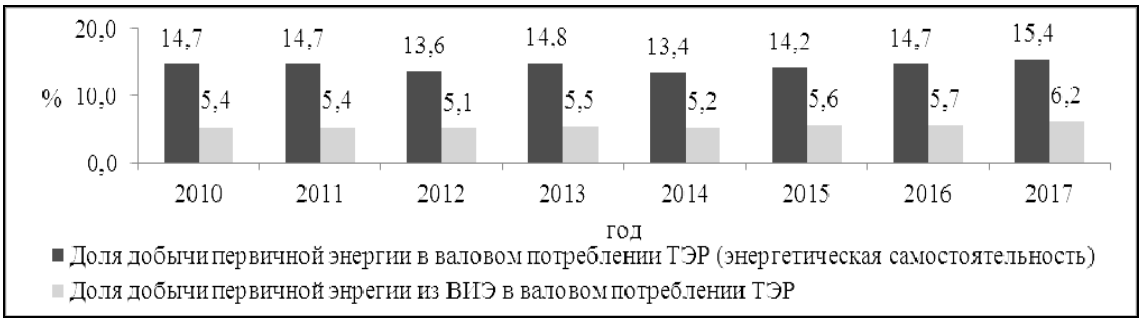


Рис. Динамика энергетической самостоятельности и доли добычи первичной энергии из ВИЭ в валовом потреблении ТЭР Республики Беларусь,%, 2010–2017 гг. (сост. авт. по [2])

Динамика объемов добычи (производства) местных топливно-энергетических ресурсов в Беларуси за период 1981–2017 гг. имеет общий тренд падения как по отдельным видам ресурсов (за исключением возобновляемых энергоресурсов), так и в целом. В структуре потребления энергоресурсов в энергетическом секторе отсутствуют существенные структурные сдвиги за 2005 – 2017 гг., при том, что доминирующие позиции остаются за природным газом – около

90%, что обуславливает сохранения импортозависимого положения страны от традиционных углеводородов (нефть и природный газ). В то же время отмечается диверсификация используемых энергоресурсов в энергетическом секторе за счет роста использования ВИЭ. Местная база топливно-энергетических ресурсов Беларуси имеет резерв развития и использования в энергетическом комплексе страны преимущественно за счет повышения вовлечения возобновляемых энергоресурсов, что позволит повысить энергетическую самостоятельность страны.

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/.– Дата доступа: 31.01.2019.

2. Энергетический баланс Республики Беларусь: стат. сб. / Национальный статистический комитет Республики Беларусь; редкол.: И.В. Медведева (председ. редкол.) [и др.]. – Минск, 2018. – 154 с.

СРЕДНЕЕ КОЛИЧЕСТВО ЛЕТ ЖИЗНИ НА ПЕНСИИ В РАЗЛИЧНЫХ СТРАНАХ МИРА

Ю.А. Игнатьевская
Т.М. Тулина*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность темы определяется проведенной пенсионной реформой в России.

Цель исследования: на основе данных официальной статистики о средней продолжительности жизни и данных о пенсионном возрасте определить среднее количество лет жизни на пенсии в различных странах мира.

Задачи исследования: определить пенсионный возраст и продолжительность жизни в каждой стране, проанализировать показатели и выявить среднее количество лет жизни на пенсии в различных странах мира. На основе анализа определить рейтинг России.

Объект исследования: среднее количество лет проведенных пенсии в различных странах.

Методы исследования: анализ статистических данных.

Россия, как известно, с 2019 года решилась на пенсионную реформу, в результате которой к 2023 году пенсионный возрастёт для мужчин и женщин на 5 лет и составит для первых 65 лет, для вторых – 60 лет. Всего исследовано 70 стран. Формула расчета: средняя продолжительность жизни – возраст выхода на пенсию = среднее количество лет жизни на пенсии.

Гражданин любой страны мира, достигая определенного возрастного порога, вправе рассчитывать на то, что государство позаботится о нем, начислив пенсионное обеспечение, которое в большинстве демократических стран давно принято считать неотъемлемым правом каждого человека [1]. Размер пенсии в разных странах зависит от множества факторов, в числе которых: трудовой стаж, средняя заработная плата, уровень экономического развития страны.

Мы рассмотрели в общей сложности 70 стран [2], выводы по некоторым из них мы представили в таблице.

Таблица

Среднее количество лет, проведенных на пенсии в различных странах

Страна	Возраст выхода на пенсию	Среднее кол-во лет на пенсии	Возраст выхода на пенсию	Среднее кол-во лет на пенсии
	М		Ж	
Греция	67	9.9	67	15.1
Исландия	67	11.3	67	15.6
Нидерланды	66	10.8	66	15.3
Италия	66	18	65	20
Германия	65	18	65	20
Испания	65	11.6	65	18.3
Бельгия	65	10.8	65	17.2
Кипр	65	10.6	65	15.5
Дания	65	10.7	65	15.4
Люксембург	65	17	65	20
Великобритания	65	17	65	20
Швейцария	65	18	64	21
Хорватия	65	6.3	62	16.8
Сербия	65	7.5	62	15.9
Албания	65	10	60	20.5
Австрия	65	11.3	60	22.3
Польша	65	8.9	60	19.4
Румыния	65	3.4	60	15.6
США	66	10	66	15
Канада	65	15	65	19
Мексика	65	8.1	65	13.8
Перу	65	3.3	65	7
Чили	65	8.7	60	20.4
Аргентина	65	8	60	20
Куба	65	7.6	60	19.3
Венесуэла	65	5.2	55	21.5
Колумбия	62	6.4	57	19.2
Эквадор	55	18.7	55	24.6
Конго	65	-10	60	-0.5
Алжир	60	11.9	60	15
ЮАР	60	-13.7	60	-13.8
Намибия	60	-14.4	60	-18.2
Нигерия	60	-14.2	60	-11.9

Окончание таблицы

Страна	Возраст выхода на пенсию	Среднее кол-во лет на пенсии	Возраст выхода на пенсию	Среднее кол-во лет на пенсии
	М		Ж	
Австралия	65	12.8	65	18.6
Израиль	68	8.5	63	20.3
ЮАР	65	-21.7	65	-21.8
Грузия	65	8	60	20.1
Армения	63	5.5	63	13.3

Вывод: Всего исследовано 70 стран, некоторые из них представлены в таблице. По данному рейтингу, Россия занимает 62-е место из всех исследованных стран по мужскому населению, ниже продолжительность жизни на пенсии только у 8 стран: Афганистан, ЮАР, Азербайджан, Таджикистан, Конго, Намибия, Нигерия и Кения. Продолжительность жизни женщин на пенсии куда лучше и Россия занимает 29 место. Страны- лидеры по количеству лет на пенсии у мужчин – Китай (24.4 года), Франция (21 год), Норвегия. (21 год). Страны-лидеры у женщин – Южная Корея (25.5 лет), Эквадор (24.6 года), Китай (23.6 года).

1. Тулина Т.М. Роль граждан пенсионного возраста в жизни общества как представителей среднего класса // Петербургский экономический журнал. – 2016. – № 3. – С. 34-39.

2. Федеральная служба государственной статистики / Официальная статистика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ

А.С. Калашматина

Г.М. Тюлю*, научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*

Череповецкий государственный университет

г. Череповец

Происходящие в мире изменения в технологиях приводят к конкуренции не только в области природных ресурсов и цены труда, а также в области качества государственного и муниципального управления. Внедрение процессного подхода становится вызовом в повышении эффективности и качества государственного и муниципального управления. Необходим реинжиниринг всех процессов, в том числе на межведомственном уровне.

Мэрией города Череповца совместно с ПАО «Северсталь» в 1999 году было создано Некоммерческое партнерство «Агентство городского развития».

Миссия агентства состоит в поддержке и развитии сферы малого и среднего предпринимательства в городе Череповце. Агентством разработана и реализуется модель бизнес-образования. Данная модель включает разработку и реализацию программ для действующих и начинающих предпринимателей, она зарекомендовала себя на региональном уровне.

Цель работы – с помощью инструмента картирования потока создания ценности проанализировать управленческий процесс «как есть» и построить карту потока создания ценности «как должно быть».

Задачи исследования:

1. Проанализировать процесс подготовки и проведения образовательного процесса при помощи инструмента картирование потока создания ценности.
2. Выявить потери при реализации процесса.
3. Предложить мероприятия для улучшения управленческого процесса.
4. Построить карту потока создания ценности «как должно быть».
5. Сократить время подготовки мероприятия на 15%.
6. Повысить удовлетворенность от мероприятия среди посетителей до 85%.
7. Увеличить время полезного действия работников Агентства.

Гипотезой нашего исследования явились следующие позиции: методы бережливого производства позволят провести анализ управленческого процесса, выявить потери и устранить их, позволяя Агентству предоставлять услуги населению и действующим предпринимателям более качественно и с минимальными затратами средств и времени. Применение инструментов бережливого производства, в частности, картирование потока создания ценности, является актуальным как для Агентства, так и для муниципалитета в целом, так как позволит улучшить их показатели деятельности(сократить длительность процесса на 25%,улучшить процесс коммуникаций и др.).

Анализ процесса подготовки и проведения образовательной программы показал, что Агентство имеет высокую результативность по годам по следующим показателям (единица,2018 год): создано бизнесов обученными – 44; создано рабочих мест получателями поддержки – 711; повышены предпринимательские компетенции – 2192 человек; количество оказанных консультаций и услуг – 5000; количество участников мероприятий – 3727 [2]. Вместе с тем, как показало исследование, имеются нерациональные затраты времени, недостаточно эффективная система коммуникаций. Решить проблемы может адаптированная к организации концепция управления – «бережливое производство» [1].

Научная новизна заключена в том, что инструмент бережливого производства, картирование потока создания ценности применялся исключительно на коммерческих предприятиях. Применение его при предоставлении муниципальной услуги, которая не направлена на получение прибыли, считается инновационным.

Методика проведения картирования потока создания ценности включает следующие шаги: определить процесс для картирования; сформировать рабочую группу; провести собеседование с заказчиком; описать каждое действие сотрудника, соблюдая последовательность выполнения процесса; построить карту потока создания ценности «как есть»; соединить действия между собой стрелками; указать продолжительность каждого действия в минутах; с группой и руководителем определить действия, приносящие ценность конечному продукту и потребителю; определить потери; определить эффективность процесса; подсчитать общее количество документов, используемых в процессе; определить количество переходов, когда документ или информация передается от одного сотрудника к другому; рассчитать общее количество времени, затраченное на процесс; определить потенциал улучшений; оценить возможность оптимизации носителей информации; построить процесс «как должно быть».

Методы, используемые в исследовании: статистический анализ, группировки, функционально-стоимостной анализ, графический метод, метод «Макигами» – картирование потока создания ценности.

Данный проект находится на стадии реализации.

1. Савицкая И.М., Горбанев С.В., Андреева И.В. Реализация концепции «бережливое производство» в сфере оказания государственных и муниципальных услуг // Новые технологии. 2018. №2. [Электронный ресурс]. Режим доступа: cyberleninka.ru/article/n/realizatsiya-kontseptsii-berezhlivoe-proizvodstvo-v-sfere-okazaniya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh-uslug (дата обращения: 25.03.2019).

2. Агентство городского развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.agr-city.ru (дата обращения: 25.03.2019).

ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ МИГРАЦИЯ МОЛОДЕЖИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Т.А. Корепина
А.Р. Бахтизин, *научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Вологодский научный центр Российской академии наук
г. Вологда

Образовательная миграция населения региона выступает одним из видов социальной миграции, которая берет на себя наибольшую нагрузку по перемещению населения как внутри региона, так и за его пределы. В 2017 году за пределы Вологодской области с целью получения образования уехало 3200 человек, а миграционная убыль составила 1755 человек.

В соответствие с Концепцией социально-экономического развития Вологодской области до 2030 года в регионе осуществляется политика народосбережения, которая направлена на формирование пространства развития человека [2]. Большой отток молодежи за пределы региона в связи с целью получения образования является поводом для совершенствования миграционной политики, а также создания привлекательной образовательной среды.

Несмотря на то что в Вологодской области есть хорошие условия для получения качественного профессионального образования – имеется 2 классических университета (ВоГУ и ЧГУ), 1 академия (ВГМХА) и 1 институт (ВИПЭ ФСИН), почти половина (41,6%,) выпускников школ 2018 года продолжили получать образование за пределами региона.

В связи с обозначенной проблемой нами проводится работа по построению авторской агент-ориентированной модели образовательной миграции населения региона, что отображает новизну исследования. Для описания в компьютерной модели поведения агентов возникла необходимость в выделении факторов и особенностей, которые способствуют принятию решения мигрантом о территориальном перемещении. Существенный пробел в статистике по образовательной миграции населения Вологодской области был восполнен с помощью данных социологических опросов, проведенных ВолНЦ РАН и ВИРО, что также подтверждает новизну исследования

Цель данного этапа исследования состоит в выявлении предпочитаемых выпускниками школ направлений получения дальнейшего образования.

Для достижения поставленной цели были поставлены следующие задачи: сбор и анализ данных по образовательной миграции населения Вологодской области, выявление основных направлений движения выпускников школ, выявление предпочитаемых выпускниками школ направлений получения профессионального образования.

Объектом исследования – население региона. Предметом исследования – образовательная миграция населения региона. В работе использовался метод социологического опроса, а также методы статистического анализа.

На основании данных Мониторинга трудового потенциала населения Вологодской области в 2017 году были выявлены основные факторы образовательной миграции. Человек, принимая решения о переезде, в 59,3% случаев обосновывает тем, что в месте его проживания отсутствует образовательная организация, в 29,4% – отсутствует желаемая специальность в образовательных профессиональных организациях, в 8% – отсутствуют бюджетные места.

По данным опроса среди выпускников 11 классов школ области в 2018 году (ВИРО) предпочитаемыми направлениями стали: медицина – 15,6%; юриспруденция – 9,4%; информационные технологии – 8,0%; экономика – 7,5%; технические специальности – 6,7%; менеджмент – 5,1%; педагогическое образование – 4,2%. Обучение по самому востребованному медицинскому направлению осуществляется только на базах образовательных учреждений среднего профессионального образования: Вологодского областного медицинского колледжа, Череповецкого медицинского колледжа и Великоустюгского медицинского колледжа. Получить же высшее медицинское образование возможно только за пределами региона, что подтверждает наличие выделенных факторов образовательной миграции. Для того чтобы возвратная миграция совершилась, правительство осуществляет целевую подготовку кадров. Вопрос о том, сколько же человек, поступивших без целевого направления, вернется работать в наш регион остается открытым и сложным для его решения.

По результатам опроса также были выявлены основные направления движения выпускников школ Вологодской области. Среди них такие города, как Санкт-Петербург – 18,3%, Ярославль – 7,9%, Москва – 6,6%, Архангельск – 2,4%. Данные направления характеризуются как самые крупные и привлекательные образовательные центры.

В современной рыночной системе любое образовательное учреждение должно «превращаться в предпринимательскую организацию, отслеживающую любые изменения в потребительских предпочтениях» [1]. Формирование образовательной привлекательности региона осуществляется через грамотное взаимодействие студентов, преподавателей, образовательных организаций, органов власти, а также рынка труда и средств массовой информации.

Таким образом, в ходе исследования были выявлены факторы влияющие на принятие решения о перемещении, основные предпочитаемые направления обучения выпускников школ Вологодской области, а также направления их движения.

1. Афанасиади К.Г. Нетнографическое технологии в предпринимательском вузе // Российское предпринимательство. – 2012. – № 6. – С. 208-212.

2. О Стратегии социально-экономического развития Вологодской области на период до 2030 года: постановление Правительства Вологодской области от 17 октября 2016 г. // Официальный интернет-портал правовой информации. – Режим доступа: http://publication.pravo.gov.ru.

РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА В УСЛОВИЯХ НЭПА И В КОНЦЕ XX ВЕКА

И.А. Крюков
О.Л. Гузакова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Экономическая система в России завершает свой переход от смешанной системы к рыночной. Для наиболее безболезненного и эффективного перехода нужно учитывать опыт прошлых лет, ведь у всех экономических реформ в России была трудная история и практически ни одна их них не была завершена.

Целью работы является изучение, выявление механизмов становления рыночной экономической системы в условиях различных политических режимов: новой экономической политики (НЭП) и рыночной реформы 90-х годов XX века.

Объектом исследования является социально-экономическое положение России в период НЭПа и перехода к рынку в 90-е годы XX века. Предметом – задачи, ход, итоги и последствия обоих периодов.

В исследовании были использованы методы анализа, синтеза, сравнения и обобщения.

В соответствии с поставленной целью и выдвинутыми гипотезами были сформулированы следующие задачи:

1) изучить экономическое положение страны в период НЭПа и 90-е годы XX века;

2) рассмотреть экономические преобразования в период НЭПа и 90-е годы XX века и выявить их итоги;

3) сравнить механизмы становления рыночной экономической системы и их итоги.

На современном этапе развития экономической науки в России экономика страны в XX веке изучена достаточно хорошо, но мало работ, в которых исследователь сравнивает экономику нашего государства в начале и конце двадцатого столетия, что определяет новизну работы.

Целью НЭПа было восстановление народного хозяйства, и поставленная задача была достигнута. К 1925 году общий выпуск промышленной продукции за 5 лет НЭПа вырос более чем в 5 раз и достиг 75% от уровня дореволюционного 1913 года. В 1926 году этот уровень оказался превышенным. Наблюдался подъем в новых отраслях промышленности. В сельском хозяйстве валовой сбор зерна составил 94% от сбора 1913 года, а по многим показателям животноводства довоенные показатели остались позади.

Настоящим экономическим чудом можно назвать оздоровление финансовой системы и стабилизацию отечественной валюты. В 1924/1925 хозяйственном году был полностью ликвидирован дефицит государственного бюджета, а советский рубль превратился в одну из самых твердых валют в мире.

Также следует выделить отрицательные стороны НЭПа. Затруднения объяснялись в основном тремя причинами: дисбалансом промышленности и сельского хозяйства; целенаправленной классовой ориентацией внутренней политики правительства; усилением противоречий между многообразием социальных интересов разных слоев общества и авторитаризма.

После распада СССР, в начале 90-х гг. XX века, Россия становится страной с такой экономикой, где рынок выполняет главную задачу распределения ресурсов. В стране появились все виды рынков: товаров, услуг, труда, капиталов, кредитов, собственности и др. В результате либерализации российский рубль стал реальной, достаточно конвертируемой валютой с плавающим курсом. Прекратилась практика мягких бюджетных ограничений, субсидий, дотаций, безвозвратных кредитов, налоговых и таможенных льгот. Государство больше не стало контролировать и устанавливать цены на основные виды товаров, ограничивать размер заработной платы. В 1995/96 годах дефициты на необходимые товары ушли в прошлое.

Однако масштабные преобразования привели к таким отрицательным последствиям, как огромное падение производства во многих отраслях, безработица, резкое снижение жизненного уровня населения, высокая инфляция, кризис взаимных неплатежей, обесценение денежных накоплений, недоверие к рублю, бегство капиталов за рубеж, долларизация экономики, неконтролируемый вывоз стратегического сырья за границу.

Изучив и проанализировав экономическое положение страны в 20-е и 90-е годы XX века, можно сказать, что страна претерпевала модернизацию, которая была необходима для восстановления экономики страны. Но главным минусом для НЭПа стало то, что конечной целью не являлось построение рыночной экономической системы, рыночные меры стали деструктивными и послужили одной из причин свёртывания НЭПа. В 1990-е же годы стихийность реформ и неподготовленность страны в целом не дала должных результатов, которые ожидало правительство.

В оба периода модернизация не была органической, т.е. востребованной обществом, проводимая постепенно, осознанно и спланировано. Она была вынужденной, в короткие сроки требовалось не что-то изменить, улучшить, а восстановить. Она не дала нужных результатов. Именно поэтому можно сказать, что Россия 1990-х годов стала современным НЭПом, но в другой ситуации. Также стоит отметить, что та экономическая система, которая сложилась в современной России, является прямым следствием всех экономических преобразований двадцатого века.

1. Тимошина Т.М. Экономическая история России. 15-е изд. – Москва, 2009. – 424 с.

2. Наринский М.М. Хроника России. XX век / под редакцией П.П. Черкасова. – Москва: Слово, 2001. – 1104 с.

ИННОВАЦИИ – ОСНОВА РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Е.А. Кудряков
И.В. Борисова*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Современный мир диктует новые требования и условия для развития страны. На рубеже тысячелетий произошло изменение в понимании человеческих потребностей. Наблюдается следующая ситуация: безграничность человеческих потребностей и ограниченность ресурсов, с помощью которых общество сможет удовлетворить свои потребности. Актуальность темы исследования заключается в том, что инновационное развитие экономики даёт возможность более полно удовлетворять общественные потребности.

Инновации – это вложения средств в экономику, обеспечивающие смену поколений техники и технологии, а также новая техника, технология, являющиеся результатом достижений научно-технического прогресса [1].

Объектом исследования является экономика Российской Федерации. Предмет исследования – инновационное развитие экономики России в период с 2011 по 2018 годы. Задача исследования: изучить динамику инновационного развития РФ и изучить влияющие факторы. В рамках изучения темы применялись методы анализа и синтеза, исторический метод, а также системный подход.

В процессе проведения исследования были изучены статистические материалы и труды отечественных экономистов. Хотелось бы выделить работы Галиевой Г.Ф., Эзроха Ю.С., Алексеева А.В. и другие, большинство из них посвящены изучению инновационного развития экономики нашей страны до 2014–2015 гг., в дальнейшем число публикаций по данному вопросу сокращается. Новизна исследования заключается в том, что за последние годы произошли изменения в российской экономике (изменились внешние факторы) и тема инновационного развития требует нового подхода к изучению.

Основным источником изучения инноваций в России является «Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года» от 08.12.2011 года. Данная стратегия разрабатывалась с четко поставленными вопросами о стоящих перед Россией вызовах и угрозах в сфере инновационного развития инновационной деятельности, а также планами финансирования сектора фундаментальной и прикладной науки, поддержки коммерциализации научных работников [2].

В результате изучения данной проблемы были сделаны следующие выводы:

- на развитие инноваций в нашей стране большое влияние оказал экономический кризис 2014–2015 годов;

- Россия продолжает терять позиции в международных рейтингах инновационного развития (по результатам Bloomberg Innovation Index с 2016 года Россия сокращает темпы инновационного развития: 2016 год – 12 место, 2017 год – 26 место (-14 позиций), 2018 год – 25 место (+1 позиция);

- с 2010 года наблюдался рост основных показателей инновационного развития экономики нашей страны, но в период 2014–2015 гг. произошло их сокращение;

- на протяжении многих лет средний возраст исследователей остаётся неизменным – от 46 до 47 лет, что говорит о том, что в науке есть постоянное обновление кадров;

- продолжается рост внедрения информационных технологий в работу организаций и предприятий.

Таблица

Показатели инновационной деятельности в РФ (2010–2017 гг.)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Доля инновационных товаров, работ, услуг, в общем объеме экспорта,%	4,5	8,8	12,1	13,7	11,5	8,9	8,4	7,1
Коэффициент изобретательской активности (в расчете на 10 тысяч. чел. населения), ед.	2,01	1,85	2	2	1,65	2	1,83	1,55

На основании проведенного анализа можно сделать вывод, что в настоящее время в России проводится активная политика для решения данной проблемы, в ближайшем будущем намечается рост уровня инноваций. Можно сказать о том, что на сегодняшний день сохраняется энергетическая зависимость федерального бюджета РФ от продажи углеводородов, поэтому, для того чтобы российская экономика стала прорывной и динамично развивалась потребуется: достичь уровня инновационного развития 2013–2014 годов и выше; увеличить долю производства инновационной продукции; внедрить IT-технологии в производство, а также увеличить долю поступлений в бюджет от не сырьевого экспорта. Именно инновационная экономика позволит привести к повышению уровня и качества жизни населения в России.

1. Инновация. Большой экономический словарь. – URL: https://big_economic_dictionary.academic.ru/5428 (дата обращения: 14.03.2019).

2. Об утверждении Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2011 N 2227-р (ред. от 18.10.2018). – URL: http://www.consultant.ru/ document/cons_doc_LAW_123444 (дата обращения: 14.03.2019).

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИММИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА ПРИМЕРЕ ИСПАНИИ И ЯПОНИИ

Ж.Д. Кулагина, М.С. Леухина
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Международная миграция стала одной из наиболее острых проблем современности и является не только простым перемещением людей, но и сложным социально-экономическим процессом, который влияет на многие стороны жизни общества и государства, поэтому эта проблема как никогда актуальна. Целью данного исследования является сравнительный анализ миграционных процессов в Испании и Японии. Этому способствует решение следующих задач: проанализировать статистические данные и на их основе спрогнозировать миграционные потоки, выявить причины, влияющие на динамику, оценить состояние миграционной политики. В качестве объекта исследования рассматривается совокупность иммигрирующего населения. Методы исследования: аналитический, статистический, сравнительно-правовой и метод прогнозирования. Новизна данного исследования в том, что были определены и раскрыты основные различия в динамике иммиграционных потоков и направления миграционной политики.

Рассмотрим иммиграционные процессы в Испании. Поток иммигрантов Испании находится на достаточно высоком уровне, и в представленный период сильно изменялся. Переломным моментом, как видно из рисунка 1, стал 2013 год, когда экономика страны находилась в состоянии рецессии. Уровень жизни в стране после 2013 года стал повышаться, соответственно, и число иммигрантов в период с 2013 по 2017 увеличилось прочти в 2 раза.

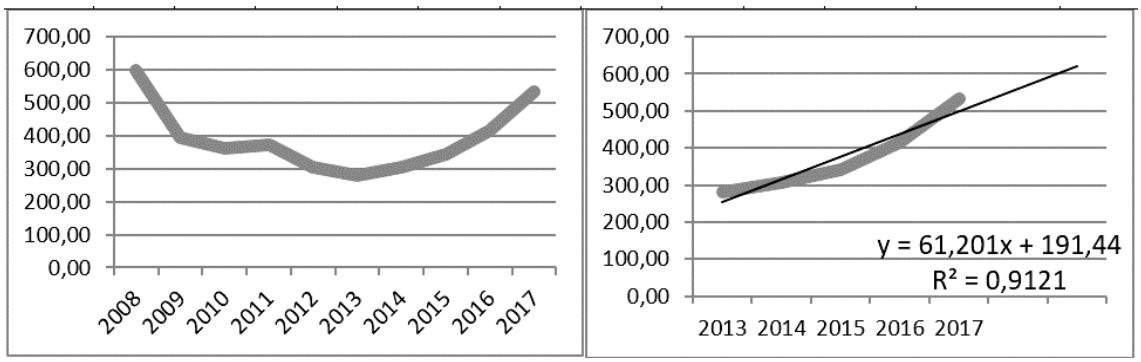


Рис. 1. График изменения количества иммигрантов в Испании, тыс. чел.

С помощью линии тренда был получен прогноз с вероятностью 91% на 2018 г. (655 тыс. чел.) и на 2019 г. (779 тыс. чел.), свидетельствующий о росте количества прибывающих мигрантов. Так как прогноз сделан не по полному периоду, нельзя с уверенностью говорить о его точности.

Так как Испания относительно недавно стала привлекательной целью для мигрантов, её законодательство отличается достаточной лояльностью в отношении потенциальных и уже поселившихся иностранцев. Как пример, регулярно проводятся амнистии для нелегальных иммигрантов, а также существует упрощенная система для получения вида на жительство выходцами из бывших испанских колоний, потомками морисков и португальцами.

Рассмотрим иммиграцию в Японии. За последнее десятилетие Япония столкнулась с проблемой дефицита рабочей силы. Основной причиной является «старение нации»: преобладание пожилого населения над молодым. Другой причиной выступает физическое и психологическое неудовлетворение работой. Япония входит в топ-10 стран по данному показателю, поскольку согласно японскому менталитету принято уделять большую часть времени работе, нежели отдыху.

Выходом из данной ситуации может стать привлечение иностранной рабочей силы. Однако у японцев существует неоднозначное мнение по данному вопросу. С одной стороны, они понимают сложившуюся демографическую ситуацию и ее последствия, но с другой стороны – высоко ценят свою национальную и культурную идентичность.

В частности, нехватка рабочих рук наиболее заметна в Японии в следующих отраслях: строительстве, сельском хозяйстве, судостроении, гостиничном бизнесе и уходе за больными. В качестве решения данной проблемы в конце 2018 года Правительство Японии утвердило законопроект о привлечении 500 тыс. иностранных рабочих с низкой и средней квалификацией, необходимых в данных отраслях.

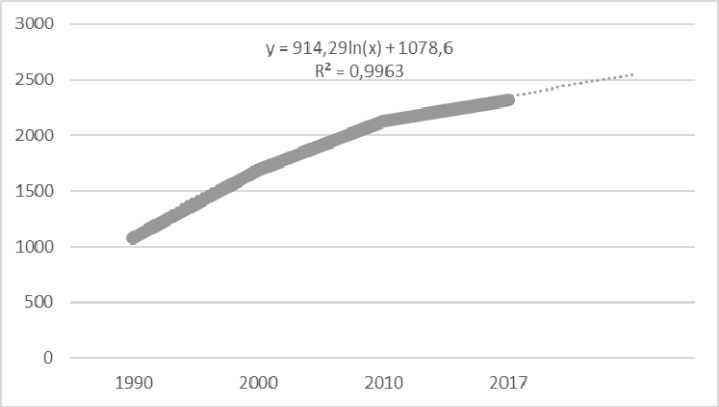


Рис. 2. График роста количества иммигрантов 1990–2017 гг., тыс. чел.

Статистические данные представлены только по десятилетиям (вычисленные накопительным способом). Как мы видим на рисунке 2, за 27 лет наблюдается тенденция роста числа иммигрантов, что дает основание полагать, что она сохранится в ближайшее время. Спрогнозированное значение отлича-

ется невысокой точностью (даже с вероятностью 99%) и на 2025 г. равно 2328 тыс. чел.

Несмотря на то что в обеих странах заметна восходящая тенденция в изменении количества мигрантов, ситуации в странах абсолютно различаются. В то время, как Испания находится в иммиграционном кризисе и пытается контролировать поток мигрантов, Япония же, наоборот, осознает необходимость их привлечения в страну, однако существующая закрытая иммиграционная система и национальные устои осложняет данный процесс.

1. Статистическая служба ЕС «Евростат» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset= migr_imm8& lang=en. (дата обращения: 20.03.2019 г.).

2. Исследовательский центр Пью [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.pewglobal.org/2018/02/28/global-migrant-stocks/?country= JP& date=2017 (дата обращения: 20.03.2019).

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА

В.С. Лебедева
О.П. Советника*, научный руководитель, доцент*
Витебский государственный технологический университет
г. Витебск

Государственный долг играет значительную роль в макроэкономике, так как его формирование, обслуживание и погашение оказывает значительное влияние на состояния государственных финансов, систему денежного обращения, структуру потребления, инвестиционный климат, а также развитие международного сотрудничества.

Актуальность данной проблемы на сегодняшний день выражается в том, что в современных условиях Республики Беларусь и ее субъекты активно пользуются средствами привлеченных займов для решения текущих проблем.

Целью работы является рассмотрение государственного долга в экономики Республики Беларусь, а также за рубежом.

Основные задачи, которые были поставлены при выполнении работы:

1) рассмотрение зарубежного и белорусского государственного долга;

2) выявление проблем и перспектив экономических кластеров.

Для решения поставленных задач были использованы следующие методы исследования: сбор информации о величине государственного долга, анализ, изучение соответствующих статистических данных.

Объектом исследования является государственный долг страны.

Реальную ситуацию можно проанализировать на основе статистических данных текущего года.

Так, в 2019 году лимит внешнего государственного бюджета Беларуси увеличивается до 21 млрд долларов США, а внутренний долг составил 4,75 млрд долларов США по курсу Национального банка Республики Беларусь.

По данным Министерства финансов, общая сумма государственного долга Республики Беларусь на момент 1 января 2019 года составила 45,4 млрд. рублей и увеличилась в сравнении с началом 2018 года на 7,6% [1].

Внутренний долг составил 8,9 млрд рублей, а внешний долг, в свою очередь, составил 16,9 млрд долларов США [1].

По динамике государственного долга наблюдается увеличение. На 1 января 2016 г. государственный долг составил 32855,9 млн руб. В 2017 он увеличился на 3946,8 млн руб., а в 2018 государственный долг составил 42172,5 млн руб. На 01.01.2019 государственный долг составил 45375,4 млн руб.

Рассмотрим в качестве примера динамику долгов отдельно взятых стран, партнеров РБ на мировом рынке.

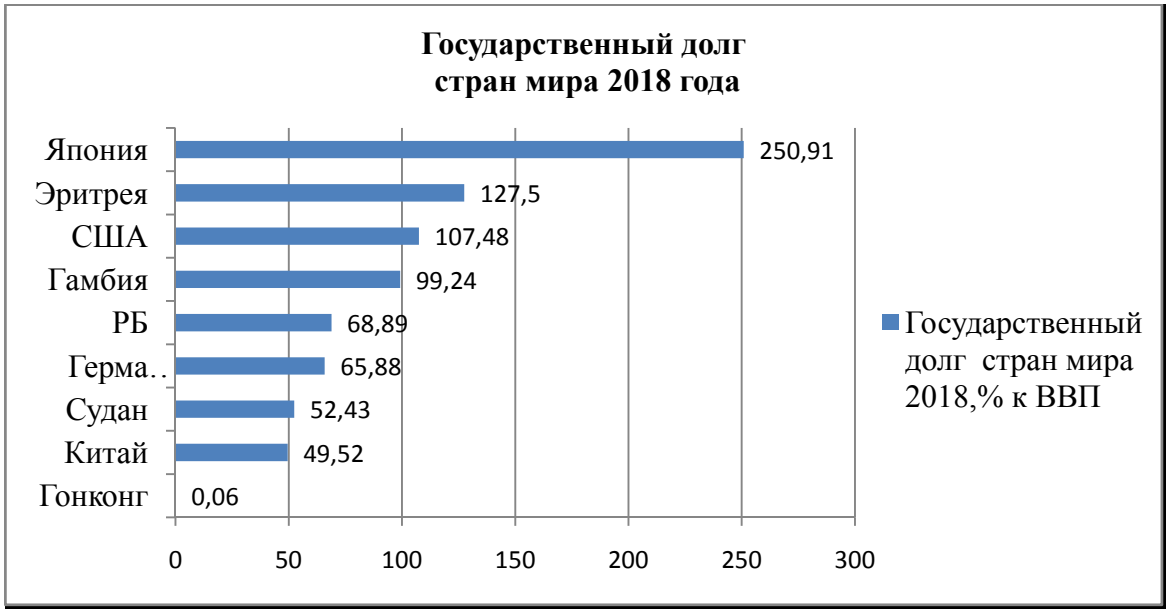


Рис. Динамика государственного долга стран мира [2]

Например, Япония, население которой составляет 127 млн человек, имеет самый высокий государственный долг в мире – 250,91% от ВВП. Несколько стран Африки также имеют высокий государственный долг, включая Эритрею (127,5%) и Гамбию (99,24%). Крупнейшая экономика в мире, Соединенные Штаты Америки, имеет высокий государственный долг в 107,48% от своего ВВП. Германия имеет относительно низкий коэффициент государственного долга – 65,88%. Гонконг, крупнейший мировой финансовый центр, имеет самый низкий государственный долг в мире, всего 0,06% от его ВВП. В РБ государственный долг составил 68,89% от его ВВП.

Итак, приведенные выше данные свидетельствуют о том, что Республика Беларусь обладает сравнительно высоким показателем государственного долга. Это сказывается негативно на общей экономической ситуации в стране. Однако при сравнении становится понятно, что долг РБ – не самый высокий из существующих. Даже не имея обширных пространств и почти не располагая природными ресурсами, белорусская экономика остается в рамках более или менее стабильной экономической ситуации относительно некоторых, менее развитых экономически и политически, государств мира.

1. Министерство Финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/condition/archive/ (дата обращения: 20.03.2019).

2. Государственный долг стран мира 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://fincan.ru/articles/15_gosdolg-stran-mira-2018 (дата обращения: 20.02.2019).

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ

А.С. Николаева
В.И. Фираго*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Ярославский государственный технический университет
г. Ярославль

Промышленный сектор играет важную роль в решении экономических и социальных проблем развития экономики Ярославской области. Для решения этих проблем необходима модернизация существующего промышленного комплекса на базе площадок «Brownfield», создание новых точек опоры для развития промышленности, к примеру инвестиционные площадки «Greenfield» для реализации инвестиционных проектов, в этом состоит научная новизна работы. Также немаловажна работа над повышением инвестиционной привлекательности Ярославской области и поддержка якорных отраслей.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что инновационная политика России поставлена в ряд важнейших задач государственного экономического развития. Она направлена на стимулирование развития предприятий, отраслей, регионов и может оказать кумулятивное воздействие на развитие всей экономики страны, обеспечить рост предложения отечественных товаров и услуг, диверсификацию производств, быструю модернизацию основных фондов и решение социальных проблем общества.

Цель работы – разработка мероприятий по улучшению инновационного развития промышленности Ярославской области. Задачи работы: выявить ос-

новные методы стимулирования и поддержки инновационного развития города Ярославля; разработать предложения по разрешению проблемных ситуаций, на основе проанализированного материала, направленные на совершенствование подходов к разработке инновационного развития области; обосновать сделанные предложения и выводы на основе выполненного анализа.

Объект исследования – город Ярославль. Предмет исследования – инновационное развитие города Ярославля. На сегодняшний день в Ярославской области развивается много инновационных предприятий, реализуются крупные инвестиционные проекты, имеющие общероссийское значение. Существует стратегия развития региона «10 точек роста» [1]. Инновации и инвестиции – основа развития промышленного сектора региона.

По темпам промышленного роста Ярославская область вошла в пятерку лидеров Центрального федерального округа. Предприятия осваивают новые виды продукции, увеличивают объемы отгрузки своих товаров, появляются новые рабочие места. Настоящим прорывом в будущее станет строительство на берегу Которосли в Ярославле современного IT-парка. Кластер современной фармацевтической промышленности и инновационной медицины обладает мощным производственным и научно-техническим потенциалом, включает в себя предприятия российского и мирового уровня: филиал АО «Р-Фарм» «Ярославский завод готовых лекарственных форм», ООО «Тева», ООО «Такеда Ярославль», ООО «БезенМануфэкчуринг Рус». На заводе «Takeda» введен в строй участок производства инновационного лекарственного препарата, предназначенного для лечения редкого онкологического заболевания [2].

Ярославская область имеет неоспоримые преимущества при локализации инвестиционных проектов: это и развитие индустриальных и промышленных технопарков, и создание территорий опережающего социально-экономического развития, и эффективная система мер поддержки. В регионе представлены практически все важнейшие отрасли промышленности, и это создает благоприятные условия для развития кооперации. Координирующую роль взял на себя инвестиционный блок правительства области, аккумулируя в режиме реального времени информацию о свободных производственных площадях, оборудовании, рынках сбыта, актуальную для промышленной сферы региона.

Удобное географическое положение, развитая производственная база, сбалансированная структура промышленности, широкая номенклатура производимой продукции все это обеспечивает гибкость в реализации ее различным потребителям. Стоит отметить, что в Ярославской области существуют резервы и неиспользуемые производственные площадки. Но к сожалению, все это столкнулось с проблемой устаревания модельного ряда продукции, дефицитом квалифицированных кадров, отсутствием структурированного рынка трудовых ресурсов, соответственно, это привело к низкому уровню конкурентоспособности. Несмотря на текущие проблемы, Ярославская область остается привлекательным регионом для иностранных инвесторов. За прошлый год

объем товарооборота между Ярославской областью и Японией увеличился на 19 процентов. Делегация из Ярославля обсудила с китайскими партнерами вопросы создания промпарков и технопарков, а также работы управляющих компаний парков.

Таким образом, развитие промышленности и внедрение в нее инновационных процессов является неотъемлемой составляющей экономики страны в целом. По уровню инновационной активности можно выявить состояние экономики на определенном этапе. Такие знания позволяют координировать деятельность правительственных органов в области инновационного развития регионов. Поддержка инновационного развития Ярославской области важна не только для субъектов Российской Федерации, но и для экономического и социального состояния страны в целом. Инновации позволят совершенствовать страну изнутри, создавая благоприятные социально-экономические условия для ее жителей. А анализ деятельности инновационной активности в Ярославской области поможет выявить проблемы, которые будут характерны для всей России.

1. Инвестиционный буклет Ярославской области «Область инноваций и инвестиций» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.yarinvestportal.ru/ (дата обращения: 09.03.2019).

2. Документационное обеспечение, предоставленное АО «Корпорация развития Ярославской области» [Электронный ресурс]. – URL: http://invest76.ru/ (дата обращения: 10.03.2019).

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Р.С. Нусратов
И.В. Борисова*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Проблема поддержки предпринимательства является одной из главных во всем мире. Без его развития не возможна ни модернизация экономики, ни увеличение темпов экономического роста. В экономически развитых странах этому вопросу уделяется большое внимание, так как малый бизнес стимулирует создание новых рабочих мест, позволяет быстро внедрять инновации, а также влияет на формирование среднего класса, являющегося основой экономически активного населения. Все это обуславливает актуальность темы исследования.

Научная новизна работы заключается в сравнении особенностей поддержки малого бизнеса в России и во Франции, в выявлении эффективных мер поддержки предпринимательства во Франции, которые могут быть адаптированы в нашей стране для решения данной проблемы.

Основной целью исследования является анализ развития малого бизнеса в России и Франции. Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

- исследованы статистические материалы, отражающие развитие малого и среднего предпринимательства в России и Франции;
- изучены труды ведущих экономистов и проанализировано их мнение по данной проблеме.

Объект исследования – малый бизнес.

Предмет – особенности поддержания малого бизнеса в России и во Франции.

В процессе написания работы были использованы методы анализа, синтеза, индукции, дедукции и другие.

На основании проведенного анализа были сделаны следующие выводы:

1. На 01.09.2018 число малых предприятий составляло 5,92 млн единиц. Плотность распространения субъектов малого и среднего предпринимательства в 2017 году составила 41,1 предприятие на 1 тысячу человек населения [3]. Доля этого сектора в ВВП РФ в 2017 г. составила 21,9%. До настоящего времени проблемой для малого бизнеса остается поиск источников финансирования и инвестиций. В России до сих пор существуют факторы, которые тормозят развитие малого бизнеса, такие как: полулегальный характер бизнеса; низкая выживаемость; отсутствие мотивов к росту и масштабированию; диспропорция категорий малого предпринимательства и неравномерность распределения этого сектора по видам экономической деятельности, так как только 11% его задействовано в промышленности [4,1].

2. Во Франции достаточно высокий уровень поддержки малого и среднего бизнеса, основанный на предоставлении всевозможных мер поддержки: гарантии по кредитам; предоставление специальных условий по гарантиям для стартапов; налоговые льготы; отсрочка платежей; налоговые кредиты на исследовательскую и инновационную деятельность; страхование операций данного сектора по выходу на иностранные рынки; государственное участие в капитале венчурных фондов; действие соглашения между государственным инвестиционным банком и Европейским инвестиционным банком. Это дает следующие преимущества: снижение безработицы, снижение банкротства предприятий, постоянное совершенствование технологий, повышение конкурентоспособности и быструю адаптацию к внешним изменениям на рынке [2, с. 68].

На долю малого и среднего бизнеса во Франции в 2016 году приходилось 62% ВВП, что значительно выше, чем в России. Важным механизмом являет-

ся исследовательский налоговый кредит, утвержденный французским законодательством, который позволяет покрывать до 40% расходов малых и средних предприятий [5].

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что во Франции уровень поддержки малого предпринимательства достаточно высокий. Адаптировав французский опыт в нашей стране, можно достичь больших результатов в решении данной проблемы.

1. Завьялов Д.В., Сагинова О.В., Завьялова Н. Б. Проблемы и задачи малого и среднего предпринимательства в России // Российское предпринимательство. – 2017. – Т. 3. – № 3. – С. 204.

2. Захарова Н.В., Лабудин А.В. Малое и среднее предпринимательство в европейских странах: основные тенденции развития // Управленческое консультирование. – 2017. – № 12. – С. 68.

3. Отчет о результатах исследования о состоянии и развитии МСП в Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: https://corpmsp.ru/about/deyatelnost/monitoring-okazaniya-podderzhki-subektam-msp/rezultati_issledovaniya/ (дата обращения: 24.03.2019).

4. Плеслов А.А. Факторы и возможности развития малого предпринимательства//Российское предпринимательство. – 2018. – Т. 19. – № 2. – С. 512.

5. Усенков И.А. Правовое регулирование и государственная поддержка малого бизнеса во Франции // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2018. – № 7(июль). – 0,3 п.л.

ТЕХНОЛОГИИ УРЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ

Н.Ю. Пантелеева

Н.К. Литвиненко*, научный руководитель, канд. пед. наук, доцент*

Луганский национальный университет им. Тараса Шевченко

г. Луганск

Актуальность исследования. На сегодняшний день наблюдается неспособность или нежелание законодательных и исполнительных властных структур, представителей государств за рубежом правильно оценить ситуацию и предложить приемлемые для участников экономического конфликта варианты решения проблем.

Новизна исследования заключается в оценке несиловых способов урегулирования межгосударственных экономических конфликтов.

Цель исследования: изучение путей повышения эффективности урегулирования межгосударственных экономических конфликтов.

Задачи исследования:

– определить понятия технологий урегулирования межгосударственных экономических конфликтов;

– раскрыть сущность каждой технологии;

– дать оценку технологиям урегулирования межгосударственных экономических конфликтов;

– определить роль ООН в процессе урегулирования межгосударственных экономических конфликтов.

Объектом исследования являются межгосударственные экономические конфликты.

В работе использовались методы: аналитический, структурно-функциональный, терминологического анализа, системного и комплексного подхода.

В современном мире роль несиловых путей урегулирования конфликтов признана одной из эффективных на мировом уровне. Это политические и дипломатические способы:переговоры и посредничество. Посредничество предполагает обращение к третьей стороне, задача которой – облегчить сторонам достижение согласия. Стремясь к деэскалации конфликта, третьей стороне запрещается принимать прямое или косвенное участие в конфликте.

Что касается конкретных операционных процедур, то в процессах урегулирования конфликтов применяется посредничество, оказание добрых услуг, наблюдение за ходом переговоров, комиссии по расследованию, арбитраж. А. Громыко дает определение: «Технология – совокупность методов и инструментов достижения желаемого результата; в широком смысле – применение научного знания для решения практических задач» [1]. Технологию составляют способы, режим работы, последовательность действий.

Особенности использования услуг третьей стороны, порядок арбитража прописаны в документах Гаагских мирных конференций 1899 и 1907 гг., которые способствовали выработке такого механизма, как комиссия по расследованию. М.М. Лебедева указывает: добрые услуги оказываются одной стороной конфликта, предоставляя свою территорию для переговоров с представителями другой стороны, передавая сообщения от одного участника конфликта к другому [2]. Посредничество оказывается с согласия всех сторон и предполагает более существенное участие третьей стороны в урегулировании конфликта.

Ф. Таннер предложил классификацию посредничества:

– Присутствие всех сторон на переговорах называется прямым посредничеством.

– Поочередное проведение переговоров с каждой стороной называется косвенным посредничеством.

– Наличие статуса формального посредника, признаваемого всеми участниками переговоров, называется формальным посредничеством.

– Отсутствие официального статуса посредника у третьей стороны позволяет реализовать часть функций, например, только выяснение причин конфликта. Такой вид посредничества называется неофициальным.

– Выступление в роли посредника некого лица (организации), официально подтвержденное, называется официальным посредничеством.

Нами было определено, что посредничество призвано:

– стимулировать участников конфликтов к поиску встречных решений;

– выявлять и сравнивать цели и интересы сторон;

– рассматривать предложенные сторонами конфликта варианты соглашений;

– предлагать компромиссы или предоставлять собственные предложения.

На процесс урегулировании межгосударственных конфликтов большое влияние имеют межправительственные организации, прежде всего ООН, которая обязует стороны прибегнуть к одному из традиционных путей урегулирования конфликта (ст. 33), или в Совет Безопасности ООН (ст. 37), имеющий право рекомендовать любой способ урегулирования (ст. 36).

В ходе исследования мы пришли к выводу, что при использовании институциональных технологий(созданных институтами, способствующими выработке норм регулирования конфликтов) стороны примиряет авторитетная международная организация, но традиционные способы урегулирования не отбрасываются, напротив, им придается большая значимость, так как они взяты на вооружение международным сообществом.

1. Дипломатический словарь: в 3-х томах / под ред. А. А. Громыко, А. Г. Ковалева, П. П. Севостьянова, С.Л. Тихвинского. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Наука, 1986.

2. Лебедева М.М. Политическое урегулирование конфликтов: подходы, решения, технологии / М.М. Лебедева // Ин-т «Открытое общество». – Москва: Аспект Пресс, 2007. – № 83. – С. 62-82.

АКТУАЛЬНОСТЬ РАЗВИТИЯ БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

А.В. Петрова

О.П. Советникова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Витебский государственный технологический университет

г. Витебск

В настоящее время экономика Республики Беларусь, а в частности бюджетно-налоговая сфера, требуют поиска конкретных путей совершенствования, позволяющих эффективно воздействовать на экономическую активность и инвестиционную политику.

Тема исследования является актуальной на сегодняшний день, так как экономика Республики Беларусь, бюджетно-налоговая политика находятся в неустойчивой стадии своего развития. От того, насколько эффективно государство осуществляет бюджетно-налоговую политику, будет зависеть как благосостояние государства в целом, так и судьба каждого отдельного гражданина, проживающего в этой стране.

Цель работы состоит в анализе основных показателей, характеризующих бюджетно-налоговую политику и разработке рекомендаций по повышению ее эффективности. Для достижения цели, необходимо было решить следующие задачи: проанализировать налоговую нагрузку; рассмотреть основные показатели, характеризующие бюджетно-налоговую систему страны; разработать рекомендации по повышению эффективности бюджетно-налоговой политики. Объектом исследования являются пути развития и совершенствования бюджетно-налоговой политики. Методы исследования: методы анализа и синтеза, сравнения и аналогий.

Важнейшим направлением совершенствования бюджетно-налоговой политики государства является оптимизация структуры государственных расходов с выделением первоочередного финансирования приоритетных направлений социально-экономического развития, которые закреплены в Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 года и в республиканском бюджете на 2019 год [1]. Особое внимание необходимо обратить на самые динамично развивающиеся экспортно-ориентированные секторы экономики (например, Парк высоких технологий и транспортно-логистическую отрасль).

Таблица

Валовой внутренний продукт (ВВП)по Республике Беларусь

	Январь–февраль 2019 г., млрд руб.	Январь–февраль 2019 г. в процентах к январю–февралю 2018 г.	Справочно Январь–февраль 2018 г. в процентах к январю–февралю 2017 г.
Валовой внутренний продукт (ВВП)	18,7	100,8	105,1

Составлено автором на основе [2].

В таблице осуществлена оценка валового внутреннего продукта за январь – февраль 2019 г. Объем ВВП в текущих ценах составил 18,7 млрд рублей, или в сопоставимых ценах 100,8% к уровню января – февраля 2018 г. Индекс-дефлятор ВВП в январе – феврале 2019 г. по отношению к аналогичному периоду предыдущего года составил 105,1%.

В Республике Беларусь на протяжении нескольких последних лет активно совершенствовалась и реформировалась налоговая система, и на сегодняшний момент она имеет гораздо меньшее количество отличий от налого-

вых систем других стран. По сравнению с подавляющим большинством стран – членов ЕС, Республика Беларусь имеет один из наиболее немногочисленных перечней налогов и достаточно невысокие ставки налогов. По обычной деятельности уплачивается только 5 платежей: НДС (основная ставка – 20%), налог на прибыль (18%), налог на недвижимость (1–2,5%), земельный налог (в зависимости от вида земель и местонахождения), отчисления в Фонд социальной защиты населения (для организаций – 34%, для граждан – 1%). Следует отметить, что в Республике Беларусь на протяжении нескольких последних лет активно совершенствовалась и реформировалась налоговая система. Так, в отчёте Всемирного банка Doing Business 2018, или «Ведение бизнеса-2018», по показателю «Налогообложение» из 190 стран мира Беларусь поднялась в рейтинге с 106-го места на 38-е. По многим показателям страна находится на уровне развитых стран. Согласно «Doing Business – 2018» налоговая нагрузка в Беларуси составляет 52,9% валовой прибыли. Для сравнения в среднем в странах Европы и Средней Азии – 33,1%, Дании – 24,2%, Ирландии – 26,0%, Казахстане – 29,2%, Польше – 40,5%, России – 47,5%, Швейцарии – 28,8%. Полученный результат является следствием проведения различных мер, направленных на повышение привлекательности бюджетно-налоговой системы.

В результате проведенного исследования были получены *следующие результаты*. Для повышения эффективности бюджетно-налоговой политики необходимо осуществить следующие действия: перейти на косвенные налоги с максимально широкой налоговой базой; ориентировать налоговую систему на снижение налоговых и регуляторных издержек производителей товаров и экспортёров; обеспечить стабильность налогового режима для регионов в целях обеспечения граждан равными правами и возможностями для получения оказываемых государством услуг.

1. О республиканском бюджете на 2019 год: Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2018 года №160-З // Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://pravo.by.– (дата обращения: 20.03.2019).

2. Официальный интернет-портал Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа:http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/gross (дата обращения: 20.03.2019).

ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССОВ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

Е.В. Попова
О.Л. Гузакова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Развитие международных отношений в настоящее время выражается в совершенствовании коммуникационных технологий, тесном экономическом сотрудничестве, повсеместном распространении иностранных языков в мире, прежде всего английского языка, усилении миграционных процессов и др.

Целью данного исследования является выявление влияния процессов глобализации на экономику различных стран мира. Для достижения цели были решены следующие задачи: определение понятия «глобализация экономики»; выделение процессов, влияющих на глобализацию экономики; выявление аспектов влияния глобализации на экономику.

Объектом исследования является экономика в условиях глобализации, предметом исследования – влияние глобализации на экономику стран в мире. В данном исследовании были использованы такие методы, как анализ, обобщение и классификация.

Глобализация экономики – «усиление взаимосвязей, взаимодействий и взаимозависимости экономик, экономических систем разных стран мира» [1]. К процессам, оказывающим непосредственное влияние на глобализацию экономики, можно отнести: международное разделение труда, интеграцию финансовых рынков, деятельность транснациональных корпораций (ТНК), мгновенный обмен информацией, экономическое сотрудничество регионов и стран, деятельность международных экономических и финансовых организаций.

Одним из способов влияния глобализации на российскую экономику является транснационализация, под которой понимается обрастание национальных «родительских» компаний многочисленными дочерними фирмами и филиалами в разных уголках мира. ТНК в современном мире являются главной движущей силой экономической глобализации. ТНК акцентируют внимание на неосвоенных рынках с целью расширения рынка сбыта своей продукции. К российским ТНК относятся «Ингосстрах» (финансы); «Аэрофлот» (авиаперелеты); «Газпром» (нефтегазовая сфера); «Лукойл» (топливная сфера); «Алроса» (горнорудная сфера, алмазодобыча).

Россия является развивающейся страной, что обуславливает угрозу для её экономики в условиях глобализационных процессов. На мировом рынке преобладают ТНК крупных развитых стран, которые действуют сообразно своим интересам, подчас не считаясь с нуждами и политикой страны пребывания, например России, репатриируют немалые прибыли, созданные там. Нередко ТНК приобретают зарубежные предприятия не с целью их развития, а для устранения конкурентов.

Влияние глобализации можно также увидеть на примере внешнеторгового товарооборота. В январе 2019 года внешнеторговый оборот России составил, по данным Банка России, 46,3 млрд долларов США, в том числе экспорт – 29,8 млрд долларов, импорт – 16,5 млрд долларов. Сальдо торгового баланса оставалось положительным, 13,4 млрд долларов США [2]. Отсюда следует, что экспорт преобладает над импортом товаров, что положительно сказывается на экономике России. В то же время следует отметить, что относительно России существуют определённые угрозы, например, рост безработицы из-за большого количества мигрантов.

К позитивным аспектам глобализации экономики относятся: углубление специализации и международного разделения труда; усиление конкуренции и, как следствие, стимулирование дальнейшего развития и распространения новых технологий; экономия на масштабах производства, ведущая к сокращению издержек, снижению цен и устойчивому экономическому росту; выгода потребителей, получающих возможность выбора; мобилизация более значительного объема финансовых ресурсов; создание основы для решения глобальных проблем человечества; сближение государств, возникновение социокультурного единства. Негативные аспекты включают: неравномерное распределение помощи слаборазвитым странам, т.к. кредиторы ищут более выгодные условия; насаждение единого стандарта потребления, появление препятствий для развития отечественного производства; игнорирование экономической и культурно-исторической специфики развития разных стран, утрата специфических черт национальных культур; навязывание определенного образа жизни, зачастую противоречащего традициям данного общества. Приоритетом в развитии рынка является скорее накопление богатства, нежели удовлетворение человеческих потребностей.

В заключение стоит отметить, что в условиях современности глобализационные процессы происходят, прежде всего, между промышленно развитыми странами и только во вторую очередь охватывают развивающиеся страны. Глобализация укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества, в то же время она угрожает нынешнему положению менее развитых стран, т.е. стран мировой периферии, которые становятся скорее объектами, а не субъектами глобализации. Выгоды от глобализации распределяются неравномерно, преимущественно богатым странам, и чтобы глобализация не оказывала негативное влияние на нашу страну, следует сначала решить внутренние проблемы.

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 6-изд., перераб. и доп. – Москва: ИНФРА-М, 2017. – 512 с.

2. О состоянии внешней торговли в январе 2019 года // Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d04/50.htm

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА АККРЕДИТОВАННЫЕ ФИТОСАНИТАРНЫЕ ИСПЫТАТЕЛЬНЫЕ ЛАБОРАТОРИИ

К.П. Разуваева
***П.М. Лукичев**, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*
Санкт-Петербургский аграрный университет
г. Санкт-Петербург

Государственное регулирование присуще всем сферам хозяйственной деятельности. Сельскохозяйственное производство требует принятия комплекса мер, отвечающих сегодняшним запросам агропромышленного комплекса (далее АПК) [1 с. 140].

Актуальность работы заключается в необходимости оценки и прогноза эффективности мер государственного регулирования, и понимания сроков реакции фирм на меры государственного регулирования.

Новизна исследования: фитосанитарные испытательные лаборатории (далее ИЛ) до сих пор не рассматривались учеными экономистами. С точки зрения государственного регулирования они являются одновременно объектами и инструментом государственного регулирования: как объекты – подчиняются законам и правилам ведения деятельности, установленным в законодательном порядке, как инструмент – они обеспечивают борьбу с распространением карантинных вредных объектов (далее КВО).

Цель работы: оценить влияние государственного регулирования на фитосанитарные ИЛ, работающие в рамках системы менеджмента качества. Задачи: оценить скорость и эффективность влияния государственного регулирования на работу фитосанитарных ИЛ с учетом соблюдения ими требований системы менеджмента качества.

Объект исследования: система менеджмента качества фитосанитарной ИЛ.

Методология исследования: логический анализ, переход от общего к частному, сравнительный анализ показателей деятельности ИЛ.

Результаты исследования: так как цель фитосанитарных ИЛ – обеспечение продовольственной безопасности страны путем предотвращения распространения в ее границах КВО, контроля и борьбы с уже имеющимися очагами распространения КВО, для успешного осуществления своей деятельности они нуждаются в государственном регулировании. В первую очередь, в определении рамок [2] и правил работы, в том числе перечня КВО, который с 15.12.2014 был увеличен на 150 объектов (приказ № 501 Минсельхоза).

Государственное регулирование приводит к изменениям в деятельности всех организаций, которые ему подвержены. П.М. Лукичев вводит цикл адаптации фирм к государственному регулированию [1, с. 143], который состоит из 6 стадий, которые будут рассмотрены на примере изменения перечня КВО, как значительных перемен в бизнес-среде АПК.

1) Изменение макроэкономической политики в 2014 г. создает необходимость государственного вмешательства – первый этап цикла: *изменение бизнес-среды*.

2) Принят приказ Минсельхоза РФ № 501 от 15.12.2014. – второй этап: *принятие мер государственного регулирования*.

3) Введение в действие названного приказа обязывает все фитосанитарные ИЛ расширять область аккредитации, те, которые не смогли – были объединены с другими лабораториями – третий этап: *возникновение новых институтов*.

4) *Процесс адаптации* – 4-й этап цикла всех лабораторий заключается в прохождении аккредитации на расширение, освоении новых методик, что ведет к внедрению инноваций в деятельности ИЛ, и их устойчивому развитию.

5) Пятый этап цикла заключается в расширении сферы деятельности лаборатории, что ведет к закреплению инноваций, т.е. *реальные изменения внутри фирмы.*

6) Последний этап цикла – *дальнейший спрос на государственное регулирование*. Лаборатория с более широкой областью аккредитации претендует на больший объем государственного задания на проведение исследований.

Сравнительный анализ показателей деятельности работы лаборатории за 2015–2018 годы показал, что при возрастающем с 2015 по 2018 гг. количестве проанализированных образцов (на 33%) и проведенных в лаборатории экспертиз (на 30%), количество случаев обнаружения КВО снижается: общее число обнаружений, возросшее в 2016 и 2017 годах, в 2018-м почти сравнялось с уровнем 2015 года.

Выводы:

1. принимаемые меры обеспечения фитосанитарной безопасности страны эффективны и положительно влияют на работу фитосанитарных аккредитованных ИЛ, о чем сказано ранее.

2. Запущенный в 2014 году цикл не завершен, продолжается процесс адаптации лабораторий, а также производителей и продавцов сельскохозяйственной продукции под воздействием фитосанитарных ИЛ как инструмента государственного регулирования. Процесс адаптации фитосанитарных ИЛ к мерам государственного регулирования занимает более года.

3. Цикл государственного регулирования, предложенный П.М. Лукичевым, впервые рассмотрен применительно к фитосанитарной аккредитованной испытательной лаборатории.

1. Лукичев П.М. Государственное регулирование и его эффективность // Известия Санкт-Петербургского государственного аграрного университета. – 2015. – № 38. – С. 139-144.

2. Федеральный закон от 28.12.2013 №412-ФЗ об аккредитации в национальной системе аккредитации (ред. 29.07.2018). – URL: http://www.consultant.ru/ document/cons_doc_LAW_156522/ (дата обращения: 10.03.2019).

ПРОБЛЕМЫ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ В РОССИИ

М.Э. Ришко
***И.В. Борисова**, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Во всех странах мира очень важной составляющей экономической системы является транспортная логистическая система. Доставка товаров наиболее удобным и быстрым способом является главной задачей транспортной логистики, которая в своей деятельности учитывает множество факторов [1].

Целью исследования является изучение проблем транспортной логистики в российской экономике и способов их эффективного решения.

Объект исследования – транспортная логистика в России, как одна из отраслей экономики.

Предмет – проблемы транспортной логистики в России.

В соответствии с поставленной целью были сформулированы и решены следующие задачи:

- изучены теоретические аспекты транспортной логистики;
- исследованы проблемы, существующие в российской транспортной логистике.

Транспортная логистика – это система по организации доставки, а именно по перемещению каких-либо материальных предметов из одной точки в другую по оптимальному маршруту.

Транспортная логистика занимается перевозкой груза от поставщика до потребителя транспортом. Как правило, для того чтобы оптимизировать доставку, используется не один какой-то определенный вид транспорта, а несколько, что приводит к уменьшению транспортных затрат, увеличению качества и сокращению времени доставки и т.д. Основными проблемами в этой сфере являются плохая инфраструктура и неразвитость дорог.

Самым эффективным видом перевозок в нашей стране является железнодорожный транспорт (состояние дорожного полотна в стране не самое лучшее, а железные дороги являются идеальным вариантом из-за их низкой изношенности), с его помощью перемещается огромное количество товаров по всей стране. Всего в России 175 496 км железнодорожного полотна, по этому показателю мы уступаем только США (257 722 км).

В 2018 году в России увеличились грузоперевозки по всем основным видам транспортировки. Автотранспортом было перевезено 5,44 млн тонн различных грузов. Коммерческий грузооборот достиг 132,8 млрд тонн/км. На железнодорожном транспорте грузооборот достиг 1,26 млрд тонн различных грузов. Статистика авиаперевозок отметила рост на 15,7% и достигла 288,1 млн тонн. В морских портах объем транспортировки грузов достиг отметки в 786,9 млн тонн.

Тенденции к усовершенствованию инфраструктуры в России есть, но постоянно меняющийся спрос на данные услуги обгоняет развитие отрасли. Существует большая необходимость в применении новых технологий в транспортной логистике, которые развиваются с инновационным прогрессом [2]. Российские транспортные компании, которые занимаются международными перевозками, первыми пришли к выводу, что необходимо оптимизировать и вводить новые логистические технологии, такие как перевозки от двери склада производителя до двери склада получателя, мультимодальные перевозки; системы сопровождения перевозок грузов, создание терминальных систем, логистических и распределительных центров.

В результате исследования были выявлены следующие проблемы транспортной логистики в России:

- неправильно построенные маршруты доставки готовой продукции;
- недостаточно развитая транспортная инфраструктура;
- отсутствие в автопарке современных транспортных средств;
- высокий физический и моральный износ транспортных средств;
- невысокий технико-технологический уровень транспортных терминалов;
- неэффективное использование собственного и наемного труда;
- простой транспортного средства в ожидании груза;
- загрязнение окружающей среды;
- нерациональное использование временных и территориальных ресурсов.

На основании выявленных проблем можно сделать вывод, что эффективное развитие транспортной логистики в нашей стране затруднено, что может привести к замедлению развития всей российской экономики. Для решения данных проблем необходимо: минимизировать стоимость перевозок, оптимизировать маршруты; выделять больше денег на дорожное покрытие европейского уровня; вкладываться в зарубежные автомобили, которые по качеству лучше отечественных; закупать новые транспортные средства; строительство в крупных магистральных узлах современных транспортных терминалов; разработать законопроект о минимизации бюрократии в отрасли; использовать эко-топлива.

1. Неруш, Ю.М. Транспортная логистика : учебник для академического бакалавриата / Ю.М. Неруш, С.В. Саркисов. – Москва: Издательство Юрайт, 2018. – 351 с.

2. Транспортная логистика: организация и перевозка грузов / В.Е. Афонина, А.М. Петрова, Ю.Н. Царегородцев. – Москва: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2014. – 368 с.

ИНДЕКС ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

В.Ю. Скороходова
Т.М. Тулина*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность темы определяется необходимостью улучшения в настоящее время состояния здоровья населения России.

Цель работы: проанализировать место России в общем рейтинге стран мира, включающего совокупность исследуемых показателей, а также определить слабые и сильные места России.

Задачи: исследовать показатель ожидаемой продолжительности жизни при рождении, показатель государственных расходов на здравоохранение, затрат на охрану окружающей среды, а также число зарегистрированных случаев заболевания населения ВИЧ-инфекцией и сравнить показатели России с развитыми и отсталыми странами мира.

Нами представлен «индекс здоровья нации», в который включены показатели ожидаемой продолжительности жизни при рождении, государственные расходы на здравоохранение, затраты на охрану окружающей среды, а так же число зарегистрированных случаев заболевания населения ВИЧ-инфекцией. Также проведено сравнение с развитыми странами, такими как Франция, Швеция, Германия. Кроме того, были изучены показатели менее развитых стран.

1) Ожидаемая продолжительность жизни при рождении – один из основных индикаторов качества системы здравоохранения в критериях оценки Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ). Ожидаемая продолжительность жизни— это величина, показывающая, сколько в среднем проживёт группа людей, родившихся в одном году, если смертность в каждой возрастной группе останется на неизменном уровне. Россия по данному показателю находится на 58 месте среди женщин, среди мужчин занимает 67 место, с продолжительностью жизни в 76,7 и 65,9 лет соответственно [1]. Странами лидерами являются Япония, Испания и Республика Корея, аутсайдеры же Нигерия, ЮАР, Индия, Пакистан и Египет.

2) Государственные расходы на здравоохранение - совокупность государственных, частных и внешних расходов, а также расходы системы социального обеспечения и оплачиваемые наличными расходы на медицину. Данный показатель является одним из основных индикаторов качества системы здравоохранения в критериях оценки Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ). Возглавляют список в данном рейтинге Швеция, Дания, Новая Зеландия. Россия находится на 37 месте, а последние в данном списке страны: Азербайджан, Индия, Армения[1].

3) Затраты на охрану окружающей среды. В объем текущих затрат на охрану окружающей среды включаются такие затраты, как расходы на охрану и рациональное использование водных ресурсов; на охрану атмосферного воздуха, сохранение озонового слоя и климата; на охрану окружающей среды от загрязнения отходами производства; на охрану и рациональное использование земель; на содержание заповедников и национальных парков и т.д. Тройку лидеров представляют страны Болгария, Чешская Республика и Румыния. Наша страна расположилась на 12 месте, а завершают рейтинг Украина, Дания, Беларусь и Казахстан[1].

4) Число зарегистрированных случаев заболевания населения ВИЧ-инфекцией. Эпидемиологическая ситуация по ВИЧ-инфекции в РФ продолжает ухудшаться. По состоянию на 31 декабря 2017 г. кумулятивное количество зарегистрированных случаев ВИЧ-инфекции среди граждан Российской Федерации составило 1 220 659 человек (по предварительным данным). В конце 2017 г. в стране проживало более 943 999 россиян с диагнозом ВИЧ-инфекция, исключая 276 660 умерших больных. Россия с 2014 года занимает первые места по количеству заболевших, и именно поэтому этот показатель был рассмотрен нами для составления индекса здоровья населения России. Низкие показатели инфицированных демонстрируют такие страны, как Литва, Словакия, Словения [1].

Сравнение балльной системы в рейтинге индексов развитых стран и России:

- Россия (7+29+22+1) =58 балл
- Германия (36+55+21+44) =156 баллов
- Швеция (29+65+19+42) =155баллов
- Франция (50+62+26+40) =178 баллов
- Нигерия (3+9+5+4) =21 балл
- Индия (2+2+1+6) =17 баллов

Исходя из вышеприведенных данных можно сделать вывод, что средние статистические показатели России, связанные со здоровьем населения, а именно: ожидаемая продолжительность жизни при рождении, государственные расходы на здравоохранение, затраты на охрану окружающей среды, а также число зарегистрированных случаев заболевания населения ВИЧ-инфекцией, практически в 3 раза уступают наиболее развитым странам, таким как Германия, Швеция, Франция. Для России наиболее острыми проблемами, связанными со здоровьем населения, являются: число зарегистрированных случаев заболевания населения ВИЧ-инфекцией (по ним Россия занимает первое место) и ожидаемая продолжительность жизни при рождении.

1. Федеральная служба государственной статистики / Официальная статистика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru

2. Скороходова В.А. Экономический рейтинг России в международном сопоставлении стран // Материалы Международной научной конференции: в 3-х т. – Вологда: ВоГУ, 2018.

РИСКИ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

М.А. Смирнова
Е.В. Рытова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Санкт-Петербургский политехнический университет
Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Экономика с каждым годом становится все более глобальной и информационной, и для того, чтобы быть успешными в сложившихся условиях, машиностроительным предприятиям требуется грамотная стратегия внешнеэкономической деятельности. Недостаточная изученность рисков в данной области, необходимость систематизации теоретических и методических знаний и их применения определяют актуальность данной работы.

Предполагаемая научная новизна подразумевает под собой предложение стратегии анализа и оценки рисков во внешнеэкономической деятельности машиностроительных предприятий, которая будет основываться на принципах соответствия целям компании, охвата всей ее деятельности с учетом временных параметров и экономической целесообразности, позволяющая не только ликвидировать подобные риски, но и избежать их вовсе.

Целью данной работы является анализ и оценка рисков внешнеэкономической деятельности машиностроительного предприятия.

Для достижения данной цели в работе были решены следующие задачи: изучение теоретических основ классификации рисков, рассмотрение методов оценки управления рисками, изучение методики оценки внешнеэкономических рисков машиностроительного предприятия.

Объектом данной работы является предприятие машиностроения. Предметом – риски, возникающие в процессе его внешнеэкономической деятельности.

Под риском в данном случае имеется в виду угроза финансовых потерь при осуществлении операций, которые, так или иначе, связаны с внешнеэкономической деятельностью [1].

Методы оценки риска состоят из двух групп: качественные и количественные. Основываясь на количественном методе, была разработана следующая стратегия оценки рисков машиностроительного предприятия:

1. Анализ среды функционирования предприятия (определение факторов, которые оказывают наибольшее воздействие на компанию).

2. Анализ политической, экономической, социальной и технологической ситуации в стране и отрасли (определение уровня экономической свободы, прогнозирование возможных инвестиций в отрасль, выявление нужд потребителей, совершенствование и модернизация производственных процессов).

3. Постановка целей для каждого фактора и их попарное сравнение. В результате получается собственный вектор, который, по существу, отражает упорядочение и вес целей (например, для акционеров и инвесторов важна стоимость предприятия, ее прибыль; для менеджеров высшего звена важны размер заработной платы и социальный статус и т.д.).

4. Нахождение степени важности факторов относительно факторов, которые влияют на предприятие.

5. Получение удельного веса для каждого фактора – построение матрицы доминирования относительно каждой цели и выбор стратегии.

При выполнении анализа необходимо исследовать состояние машиностроительного предприятия в отношении внешнеэкономической деятельности на текущий момент, а также различные отклонения от намеченного уровня и выявление факторов, которые могли бы вызвать данные отклонения. Данный анализ служит некой базой для принятия управленческих решений. Его цель заключается в оценке деятельности компании и ее подразделений, выявлении резервов и формулировке проблем, которые необходимо решить.

Подводя итог, можно с уверенностью заявить, что обязательной составляющей существования стратегии управления рисками во внешнеэкономической деятельности на предприятии машиностроения является внедрение стратегического контроля, который должен заключаться в исследовании соответствия деятельности компании и принятых управленческих решений выбранному стратегическому курсу и целям внешнеэкономической деятельности.

Использование различных способов количественной оценки степени риска, несмотря на значительные трудности, позволит предпринимателям в максимальной степени избежать рискованных решений и финансовых потерь, т.к. в процессе своих действий они будут обязаны выбрать стратегию, которая позволит уменьшить данную степень.

1. Филин С.А. Финансовый риск и его составляющие для обеспечения процесса оценки и эффективного управления финансовыми рисками при принятии финансовых управленческих решений // Финансы и кредит. – 2002. – № 3 (93). – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-risk-i-ego-sostavlyayuschie-dlya-obespecheniya-protsessa-otsenki-i-effektivnogo-upravleniya-finansovymi-riskami-pri

РЕШЕНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ РОССИИ (НА ПРИМЕРЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

А.В. Соловьева
Н.Н. Яшалова*, научный руководитель, д-р экон. наук, доцент*
Череповецкий государственный университет
г. Череповец

Актуальность: ключевой проблемой Вологодской области является демографический дефицит региона. Работа посвящена анализу демографической ситуации области и факторов, позволяющих найти решение данной проблемы. Особое внимание акцентируется на стимулировании повышения уровня рождаемости в регионе за счет осуществления мероприятий по улучшению демографической ситуации, принятия комплекса мер по обеспечению условий для реализации семьями репродуктивных намерений и создания специальной программы для решения демографической проблемы в Вологодской области.

Цель: изучить демографическую ситуацию региона, проанализировать демографические проблемы области и разработать программу по повышению уровня рождаемости населения Вологодской области.

Задачи: проанализировать ситуацию в регионе, найти факторы влияния на демографию в области, разработать программу по улучшению демографической ситуации.

Объект исследования: Вологодская область.

Методы исследования: сравнительный, аналитический, аксиоматический.

Вологодская область занимает второе место по численности населения в СЗФО, ее численность равна 1188 тыс. чел., что составляет примерно 14% от общей численности региона. При резком снижении численности населения в данной области произойдет значительный демографический спад в регионе. Поэтому необходимо не только сохранять количественные показатели численности области, но и приумножать их. Смертность превышает рождаемость, что создает «демографический минус» – количество умерших больше числа новорожденных: по данным 2017 года убыль составила почти 2 тысячи человек.

По прогнозам Вологдастат, в ближайшие годы сохранится отрицательная демографическая динамика: в период с 2017 по 2026 г. численность населения области уменьшится более чем на 40 тысяч человек, а в последующие 5 лет – ещё как минимум на 30 тысяч человек [2], то есть до 2030 года численность населения Вологодской области сократится более чем на 70 тысяч человек.

Разберемся в причинах ухудшения демографической ситуации в регионе [1]. Необходимо провести политику, направленную на повышение рождаемости в области, создать комфортные условия для родителей и детей. Можно выделить факторы, негативно влияющие на демографическую ситуацию: экономические, медико-экологические и социальной защищенности.

Чтобы преодолеть демографический минус в области, необходимо создание программы по обеспечению условий для реализации семьями репродуктивных намерений. Такая программа может включать следующие меры:

1. Усиление материальной поддержки семей с детьми: введение регионального материнского капитала на рождение первого ребенка в семье; предоставление ежемесячной денежной выплаты многодетным семьям; расширение целей использования материнского капитала.

2. Повышение доступности жилья, образования и медицинского обслуживания: введение региональной ипотечной программы на покупку жилья; строительство недорогого жилья с применением государственно-частного партнерства; предоставление бесплатных лекарств ребенку до 18 лет по рецепту лечащего врача.

3. Создание условий для совмещения семейных обязанностей с профессиональной деятельностью: создание условий для повышения самозанятости молодых родителей; организация профессионального обучения женщин во время декретного отпуска; проведение ярмарок вакансий для трудоустройства женщин; оказание адресной помощи безработным женщинам.

В процессе написания работы выполнен анализ демографической ситуации в Вологодской области СЗФО, выявлены депопуляционные процессы, их причины. В перспективе было бы важно провести политику по созданию и улучшению региональных условий для реализации семьями репродуктивных намерений. Результаты исследования могли бы помочь в устранении «демографического минуса».

1. Еремеева, А.С. Проблемы демографии, миграции и трудовых ресурсов РФ (на примере Вологодской области) [Электронный ресурс] / А.С. Еремеева, О. Ю. Мазепина // Институт социально-экономического развития территорий РАН, Россия, г. Вологда. -2014. – С. 207-219. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=23522361

2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Вологодской области [Электронный ресурс] : офиц. сайт – Вологодская область. – Режим доступа: https://vologdastat.gks.ruhttp://vologdastat.gks.ru

КОРПОРАТИВНЫЕ СТАРТАПЫ КАК ЦИФРОВОЕ РАЗВИТИЕ КОМПАНИИ[1]

О.Н. Сорокина
М.А. Бурилина*, научный руководитель, научный сотрудник ЦЭМИ РАН*
Государственный академический университет гуманитарных наук
г. Москва

В эпоху цифровизации многие компании стремятся к внедрению у себя цифровых технологий, начиная от станков, заканчивая ритейлом с портретом покупателя (ВкуссВилл). Такие компании, как правило, прибегают к поиску технологических решений с помощью различных задач на хакатонах, после чего дорабатывают готовое решение с помощью опытных программистов и внедряют их у себя в компании. Цель работы заключается в анализе появления стартапов на базе российских компаний или предприятий и их дальнейшего внедрения. Достигнув этой цели, можно будет решить задачу цифровой отдачи на предприятии при внедрении передовых технологий с нуля – от разработки и решения до полного внедрения.

Специалисты венчурного фонда ищут стартапы, с большой вероятностью способные принести большую прибыль, затем они проводят полный анализ идеи и предлагают стратегию развития фирмы [1]. Инвесторы, в свою очередь, осуществляют вложения для увеличения своего капитала [2]. Стартап представляет собой молодую компанию, которая представляет рынку инновационные идеи и технологии. Прежде чем стартап превратится в обычный бизнес, он проходит несколько стадий развития. Выделяют 4 основные стадии: этап зарождения идеи, запуск, рост и выход.

Стадию зарождения идеи делят на 2 фазы: pre-seed или предпосевная и seed – посевная. На стадии pre-seed, прежде всего, ставят вопрос об актуальности идеи и наличии потенциальных потребителей, т. к. отсутствие спроса является одной из основных причин «прогорания» бизнеса. На посевной стадии разрабатывают бизнес-модель и анализируют рынок, также создают базовую версию продукта. Startup стадия или raund A. На этой стадии идет активное продвижение инновационного товара на рынке, который еще не приносит прибыли, только начинает формироваться профессиональная команда, проводится большая работа с оформлением компании и продукта. Стадия роста. Компания уже обладает именем и клиентами, поэтому на этой стадии возможно расширение круга потребителей и улучшения товара. Большая часть средств уходит на маркетинг и расширение компании, вследствие этого именно на этой стадии ищут дополнительные источники дохода – инвесторов. Стартап представляет собой полноценный бизнес на стадии выхода. Компания

[1] Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ, проект № 17-06-00463.

занимает высокие позиции на рынке, выходит на мировой уровень. На этом этапе можно продать компанию как готовый бизнес частным лицам.

Однако для создания функционирующей копании необходимы ресурсы, которых чаще всего нет у стартаперов. С этой целью молодые компании находят инвесторов. Одним из источников финансирования являются акселераторы. «Бизнес-акселератор – модель поддержки бизнесов только на ранней стадии, которая предполагает интенсивное развитие проекта в кратчайшие сроки. Для быстрого выхода на рынок проекту обеспечиваются инвестирование, инфраструктура, экспертная и информационная поддержка» [1]. Из этого следует, что проакселерация стартапа проходит чаще всего на стадии зарождения, но нельзя исключить и то, что компания может обратиться к акселератам и на другом этапе. Если у стартапа в начале своего пути уже есть профессиональная команда с опытом создания нового бизнеса, но нет достаточных средств для реализации, то можно обратиться к бизнес-ангелам. Как правило, это частные лица, инвестирующие в обмен на долю в компании [2].

Самым классическим вариантом считается нахождение инвестора на стадии стартапа. Венчурные фонды обычно сами находят перспективные стартапы. Они отдают свою долю инвесторам, за счет этого они получают финансирование проекта. На примере Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ) можно увидеть, как это происходит. В зависимости от стадии развития стартапа ФРИИ могут инвестировать от 2,5 млн руб до 324 млн руб. На pre-seed этапе компания получит 2,5 млн руб. на время акселерации за 7% доли. На Seed этапе – 25 млн руб. за долю от 7% до 25%. На Round A – до 324 млн руб. с долевым участием от 15% до 40%. Емкость рынка стартапов и цифровых решений в компаниях, как правило, зависит от того, на каком технологическом этапе развития данная компания находится, также важно понимать, какую отрасль она занимает. Тенденция спада интереса к хакатонам и известным акселераторам падает по мере того, как появляется интерес со стороны различных корпораций на создание своих корпоративных стартапов, которые упрощают стадии внедрения инновации и убирают в цепочке лишние элементы, такие как затраты на проведение мероприятия, доработку идеи, а, наоборот, создают постоянные площадки в конкретных компаниях для акселерации и развития технологической идеи. В работе рассматривается инновационная политика компаний относительно новых технологий в области разработки новых цифровых решений и оптимизации производства за счет цифровизации и внедрения машинного обучения.

1. Сытник А.А., Колотырин Д.А. Классификация венчурных фондов // Известия Саратовского университета. Нов. сер. Сер. Экономика. Управление. Право. – 2014. – № 4. – С. 610-615.

2. Воробьева И.М., Пономарев А.М. Роль инвестиций в экономике // Молодой ученый. – 2015. – № 10. – С. 572-574.

ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.О. Суворова
М.О. Северова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Сибирский государственный университет путей сообщения
г. Новосибирск

Для повышения эффективности функционирования предприятий может использоваться процессный подход, который является действенным инструментом оценки деятельности компании.

Особую актуальность процессный подход представляет для предприятий транспортной отрасли, которые в настоящее время в Российской Федерации существенно замедлили темпы роста, особенно в части железнодорожных пассажирских перевозок, а также испытывают значительную конкуренцию с другими видами транспорта.

Также необходимо признать и недостаточную разработку многих теоретических и практических вопросов, касающихся разработки стратегии управления на основе процессного подхода к управлению организации, например, применения системы сбалансированных показателей, используемых для оценки его эффективности. Все это определило выбор темы исследования и обусловило ее актуальность.

Применение процессного похода автором рассмотрено на примере транспортной пассажирской пригородной компании ОАО «Экспресс-пригород».

Целью работы стала оценка рейтинга пригородных железнодорожных компаний на основании принципов процессного подхода для его дальнейшего совершенствования. В результате исследования решались следующие задачи: изучение основных концепций процессного подхода [1]; анализ особенностей функционирования транспортной компании ОАО «Экспресс-пригород» и ее положение в общей структуре пригородных компаний холдинга; идентификация бизнес-процессов компании [2], оценка степени их проблемности и учет в методике рейтинговой оценки; разработка рекомендаций по повышению эффективности деятельности компании.

В качестве эмпирической базы исследования использовались данные финансовой отчётности и годовых корпоративных отчетов транспортной пассажирской пригородной компании ОАО «Экспресс-пригород», доступные для общего пользования.

Анализ рейтинговой системы показал, что она учитывает только внутренние показатели компании (что достаточно логично), но на положение компании и набранные баллы могут влиять и некоторые внешние факторы, например соотношение городского и сельского населения на рассматриваемой территории и др. Стоит отметить, что в данной рейтинговой системе на по-

следнем месте оказалась Центральная ППК, которая обслуживает Московский регион. Данная компания перевозит более половины всех пассажиров в пригородном сообщении и практически единственная имеет устойчивый положительный финансовый результат. Такое скромное место в рейтинге говорит о несовершенстве применяемой системы и необходимости ее развития.

Процессный подход – это инструмент менеджмента качества, который предполагает необходимость очень внимательно и точечно подойти к анализу бизнес-процессов, которые выполняются на предприятии. Для выбранного объекта исследования была проведена идентификация бизнес-процессов и выделены ключевые факторы успеха (КФУ).

Для оценки соответствия сформулированных КФУ миссии компании использовался метод экспертных оценок, а именно, осуществлялась работа со специалистами-экспертами. В состав экспертной комиссии были выбраны профессора и доценты кафедры «Экономика транспорта» СГУПС, а также специалисты и руководители ОАО «ППК».

Для анализа соответствия рейтинговой системы оценки компаний предлагаемым нами КФУ и выделенным бизнес-процессам были составлены матрицы, отражающие значимость отдельных бизнес процессов (БП) при выполнении показателей рейтинговой оценки и соответствие КФУ показателям рейтинга. В результаты были выделены бизнес-процессы и ключевые факторы успеха, которые недостаточно отражены в системе рейтинга.

Ключевыми бизнес-процессами стали: осуществление собственно перевозочных услуг в пригородном сообщении и контроль за качеством. Повышение эффективности данных БП позволит улучшить конкурентное положение компании в отраслевом рейтинге и повысить показатели финансовой устойчивости.

Разработка и реализация мер по совершенствованию первого бизнес–процесса требует определенных затрат и взаимосвязанной работы с региональными властями, которые несут ответственность за организацию транспортного сообщения. Ключевой проблемой в данном бизнес–процессе является острая нехватка финансирования. Для реализации новых инвестиционных проектов компании необходимо использовать все возможности взаимодействия с местными администрациями и владельцем инфраструктуры. Компания должна активно использовать стратегическое развитие региона для прогнозирования и реализации своих инвестиционных проектов. Активное строительство новых районов, раздвигающиеся рамки города требуют адекватного развития транспортной инфраструктуры.

1. Бьёрн, А. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования / А. Берн; пер. с англ. С.В. Ариничева; науч. ред. Ю.П. Адлер. – 2-е изд. – Москва: Стандарты и качество, 2004. – 272 с.

2. Менеджмент процессов: учебник / [Й. Беккер и др.]. – Москва: Эксмо, 2011. – 384 с.

ПРОБЛЕМА ЗАДЕРЖКИ СРОКОВ ДОСТАВКИ ГРУЗОВ НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ТРАНСПОРТЕ

П.Л. Супроткина
Т.В. Беляева*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*
Сибирский государственный университет путей сообщения
г. Новосибирск

Сложная макроэкономическая ситуация и геополитические проблемы последних лет существенно и негативно влияют как на функционирование всей национальной экономики России, так и на работу транспортной отрасли. Лишь в 2017 году наметилась хоть и небольшая, но устойчивая тенденция увеличения грузооборота железнодорожного транспорта РФ. Основными драйверами процесса стали: рост объемов торговли внутри страны (впервые за 3 года); рост экспортных перевозок (уголь, пшеница, минеральные удобрения, руда); увеличение транзитных грузовых перевозок через Россию между Китаем и Европой.

Однако на вопрос о том, что особенно мешает развитию транзита через Россию, 64% респондентов ответили: «Недостаточно быстрое развитие железнодорожной инфраструктуры», 36% респондентов – «Несоблюдение сроков простоя подвижного состава» [1]. Проблема скорости и сроков доставки грузов резко обострилась и во внутрироссийских перевозках. По некоторым данным, в сети ОАО «РЖД» не прибывают в нормативные сроки до 8% грузов. Указанные факты определяют актуальность нашего исследования**.**

Многообразие мнений и взглядов на данную проблему (зачастую прямо противоположных), путей её решения со стороны всех участников перевозочного процесса определило цель и задачи нашей работы. На первом этапе, мы решили обобщить и структурировать основные причины, вызывающие несоблюдение нормативных (договорных) сроков доставки грузов и факторы, их определяющие. Результаты представлены в таблице (составлено автором).

Таблица

Основные причины невыполнения нормативных сроков доставки

Причины	Факторы влияния
Простой вагонов на пунктах погрузки / выгрузки	Климатические условия (смерзание угля); нехватка выгрузочных и складских мощностей; негодность вагонов в коммерческом или техническом отношении; техническое оснащение, путевое развитие подъездных путей многих предприятий не в состоянии переработать вагонопоток, который поступает в их адрес; неготовность грузополучателя принять груз в выходной день
Простой вагонов на путях необщего пользования без операций	Полная приватизация грузовых вагонов; наличие большого количества операторских компаний; договоры на эксплуатацию путей не предусматривают интервал по подводу порожняка; дефицит маневровой тяги, работающей на путях необщего пользования

Окончание таблицы

Причины	Факторы влияния
Простой вагонов/поездов в пути следования	Отцепка вагонов в пути следования в связи с негодностью вагонов в коммерческом или техническом отношении; пропуск литерных поездов
Временное отставление от движения поездов на подходах к крупным промышленным центрам	Ограниченные пропускные способности; предоставление «окон» для ремонтов пути; нехватка тяговых мощностей РЖД; высокая степень износа тягового подвижного состава; нехватка путевого развития станций примыкания к крупным промышленным центрам; несогласованность подсыла порожних вагонов к местам массовой погрузки; несогласованности работы Территориального центра фирменного транспортного обслуживания со смежными службами перевозчика.
Простой вагонов на припортовых станциях РЖД	Возросшая экспортоориентированность российской экономики; концентрация и резкий рост экспортных грузопотоков через порты; неравномерность распределения по видам транспорта, которыми груз отправляется из порта и прибывает в него; недостаточная пропускная способность участков железных дорог, путевого развития и технического оснащения станций на подходах к портам; штормы в море
Наличие на инфраструктуре РЖД излишнего количества порожних вагонов	Полная приватизация грузовых вагонов; полная потеря управления вагонным парком со стороны РЖД; нарушение единого технологического процесса работы железнодорожной отрасли в целом; отсутствие согласованного механизма управления приватными вагонами
Недостаточно эффективное использование имеющейся инфраструктуры	На главных экспортных направлениях мощности РЖД не достаточно развиты, а на путях перевозчика находится слишком много вагонов; увеличение встречного движения порожних приватных вагонов и, как следствие, возрастание нагрузки на сортировочные и грузовые станции; отсутствие системного контроля, учета и анализа пропускных способностей участков инфраструктуры, перерабатывающих способностей предприятий, в адрес которых направлены вагоны, станций назначения, к которым прилегают данные предприятия и железнодорожных станций по маршруту следования вагонов; недостаточное использование возможностей тяжеловесного движения [2]
Правовые аспекты договорной работы	Разные трактовки оплаты сверхнормативного простоя собственниками вагонов; отсутствие у операторов вагонов общей регуляторной модели, стандарта деятельности, правил
Прочие	Несовершенство нормативной базы; низкий уровень цифровизации железнодорожной отрасли; форс-мажор

Результаты первого этапа нашего исследования позволяют сказать, что заявления некоторых грузоотправителей о том, что 90% случаев задержки доставки груза происходят по вине РЖД, по нашему мнению, не соответствуют действительности. Поиск путей решения проблемы и сам механизм её решения требуют консолидированных усилий и согласованного взаимодействия всех участников и сторон перевозочного процесса.

1. Обзор отрасли грузоперевозок в России 2018 год [Электронный ресурс]. – «Ernst & Young» – британская аудиторско-консалтинговая компания. – URL: https://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/ey-freight-transportation-survey-2018/$FILE/ey-freight-transportation-survey-2018.pdf

2. Лунина Т.А., Беляева Т.В. Оценка экономической эффективности тяжеловесного движения на Западно-Сибирской магистрали // Инновации в жизнь. Международный научный журнал. – 2017. – № 3 (22). – С. 42-51.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕХАНИЗМА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ

А.А. Филиппова

О.А. Смирнова*, научный руководитель, д-р экон. наук, профессор*

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

г. Санкт-Петербург

Актуальность. На сегодняшний день механизм банкротства физических лиц все чаще используется и применяется среди граждан России. С 1 октября 2015 г. начала действовать процедура банкротства физических лиц, позволяющая гражданам освобождаться от денежных обязательств путем признания себя несостоятельным.

Банкротство физического лица – это признанная законодательством неспособность должника (гражданина) удовлетворить в полном объеме требования кредиторов по денежным обязательствам или выполнить обязанность по уплате обязательных платежей [1].

Цель работы. В рамках данной работы необходимо составить алгоритм действий при использовании механизма банкротства гражданина и оценить эффективность механизма банкротства физических лиц.

Основным признаком банкротства физического лица является задолженность перед кредиторами более 500 000 рублей. Гражданину необходимо направить заявление о признании себя несостоятельным в течение 30 дней с момента, когда он должен был узнать о своей неплатежеспособности. Также заявление о признании банкротом может быть подано кредитором в Арбитражный суд по месту регистрации гражданина [1].

Арбитражный суд рассматривает заявление о признании должника банкротом в течение 3 месяцев с даты поступления заявления и вводит в отношении него 2 вида процедур: реструктуризация или реализация имущества.

В таблице 1 представлены характеристики процедур реструктуризации и реализации в процедуре банкротства физического лица.

Таблица 1

Характеристики процедур реструктуризации и реализации в процедуре банкротства физического лица

	Процедура реструктуризации	Процедура реализации
Характеристика процедуры	В рамках данной процедуры производится анализ активов гражданина, производится сбор информации о платежеспособности гражданина на данный момент, в случае положительного результата составляется план	В рамках данной процедуры реализуется имущество гражданина, происходит продажа имущества на специальных площадках для удовлетворения требований кредиторов
Сроки проведения	6 месяцев	6 месяцев (возможно продление процедуры)

В таблице 2 представлены преимущества и недостатки процедуры банкротства физического лица.

Таблица 2

Преимущества и недостатки процедуры банкротства физического лица

№	Преимущества процедуры банкротства	Недостатки процедуры банкротства
1	Полное освобождение от всех долговых обязательств	Запрет на получение кредитов и займов
2		Запрет на повторное банкротство в течение 5 лет
3		Продажа имущества

Для анализа эффективности механизма процедуры банкротства физических лиц рассмотрена статистика банкротства физических лиц в Москве и в Санкт-Петербурге в 2017–2018 гг., составленная Объединенным кредитным бюро и Федресурсом (таблица 3).

Таблица 3

Статистика банкротства физических лиц в Москве и в Санкт-Петербурге в 2017–2018 гг.[2]

Регион	2017 год		2018 год	
	Доля потенциальных банкротов от заемщиков в ре-	Кол-во потенциальных банкротов, чел.	Доля потенциальных банкротов от заемщиков в	Кол-во потенциальных банкротов, чел.
Москва	1,9	122 569	2,0	125 873
Санкт-Петербург	1,5	42 158	1,5	46 339

Также по данным Верховного суда РФ в первом полугодии 2018 года судами рассмотрено 63 тыс. дел о банкротстве граждан, а в 2017 году – 43,7 тыс.дел, что на 19,3 тыс. меньше, чем в 2018 году. Инициаторами банкротства в основном являются сами граждане (в 2018 году – 86%, в 2017 году – 82%). Кредиторы же подают заявление о банкротстве гражданина намного реже (в 2018 году – 12%, в 2017 году – 16%) [2].

Выводы. Таким образом, можно сделать вывод о том, что закон о банкротстве физических лиц является антикризисной мерой и возможностью для современного общества справиться с финансовыми проблемами, которые невозможно решить в условиях сложной экономической ситуации в России. Проанализировав статистику банкротств, можно сделать вывод о том, что механизм банкротства физических лиц эффективно функционирует и набирает обороты.

1. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 года № 127-ФЗ.

2. Статистика банкротства физических лиц в Москве и в Санкт-Петербурге, составленная Объединенным кредитным бюро и Федресурсом [Электронный ресурс]. – URL: https://bki-okb.ru/sites/default/files/report_documents/bankrotstva_itogi_goda_2018_okb_i_fedresurs.docx_.pdf (дата обращения: 22.03.2019).

РАЗВИТИЕ ТУРИСТСКОЙ ИНДУСТРИИ В РЕГИОНЕ НА ОСНОВЕ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА

А.А. Ширикова

Ю.А. Абакумова*, научный руководитель, канд. экон. наук, доцент*

Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова

г. Ярославль

В статье рассматривается сфера туризма как один из источников доходов региона. Дается понятие и описываются преимущества комплексного развития сферы туризма в регионе. Приведены статистические данные, свидетельствующие о развитии туризма в Вологодской области, выделяются приоритетные для развития виды туризма.

Актуальность выбранного направления исследования заключается в том, что туризм обеспечивает все возможности для ознакомления с историей, культурой, религиозными ценностями региона, страны и ее народа. Туризм оказывает большое влияние на транспорт, строительство, сельское хозяйство и другие отрасли, в то же время туризм становится одним из главных факторов социально-экономического развития стран и регионов мира. В последние

несколько лет туризм, как отрасль бизнеса, стал одним из самых прибыльных в мире, составляет десятую часть мирового валового национального продукта [1]. Сферу туризма необходимо развивать в регионе, так как туризм занимает одно из первых мест в международной экономике, а в некоторых странах является основой национального дохода. Индустрия туризма в современных условиях является одной из наиболее перспективных направлений мировой экономики по устойчивости темпов развития, а также является источником создания новых рабочих мест.

Целью исследования является анализ и оценка результатов деятельности организаций сферы туризма Вологодской области, выявление сильных и слабых сторон, формулирование предложений по развитию сферы туризма в регионе на основе комплексного подхода.

В соответствии с целью выделяются следующие задачи:

– выявление преимуществ комплексного развития сферы туризма в регионе;

– обоснование необходимости развития сферы туризма в Вологодской области.

С точки зрения организации устойчивого развития регионов комплексный подход является наиболее правильным, так как при организации подобного подхода происходит наиболее максимальное использование возможностей территорий при сохранении их первоначальной структуры. Комплексный подход также подразумевает определение нагрузочной способности данной территории при антропогенном воздействии, каковым является туристическая деятельность.

Преимущества использования комплексного подхода для развития туризма в регионе позволяют, в первую очередь, развивать туристскую инфраструктуру с учетом современных требований и международного опыта. Развитие туризма невозможно без развитой системы путей сообщения, коммуникаций, туристских ресурсов, объектов туристского показа, а также других объектов, необходимых для обеспечения и развития индустрии туризма. Во-вторых, при разработке соответствующих туристических программ необходимо увеличить потенциал привлекательности территории для туристов. В-третьих, комплексный подход позволит усовершенствовать правовые и экономические условия для развития туризма.

Исходя из указанных причин, развитие туризма в Вологодской области становится одним из важнейших направлений комплексной политики развития региона. В последние годы область демонстрирует высокие темпы роста сферы туризма, в 2017 году общий туристский поток по области составил 2 902 170 человек [2]. По данным рейтингового агентства «Эксперт-РА», по туристскому потенциалу Вологодская область занимает 23 место в России. Также Вологодская область обладает большим потенциалом для развития следующих видов туризма: культурно-познавательный, религиозный, литера-

турный, деловой, этнографический. Согласно стратегии социально-экономического развития Вологодской области, на период до 2030 года приоритетными видами развития туризма являются: культурно-познавательный, религиозный, событийный, круизный, активный, сельский, лечебно-оздоровительный, спортивный виды туризма.

Таким образом, территория Вологодской области обладает большим потенциалом для развития туризма, однако туризм развит на достаточном уровне только в Вологодском, Кирилловском, Великоустюгском районах, в то время как остальные районы также обладают туристским интересом, но имеющаяся туристская инфраструктура, состояние объектов природного и культурного наследия не позволяют полноценно развивать туризм. Данные факты обуславливают необходимость применения комплексного подхода при развитии туризма в регионе.

1. Ежегодный статистический сборник ICCA Statistics Report Country & City Rankings Public Abstract [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.iccaworld.org /dcps/doc.cfm?docid=2082.

2. Туризм в Вологодской области. 2017: Статистический сборник. – Вологда: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Вологодской области, 2017. – 100 с.

ОЦЕНКА КАЧЕСТВЕННЫХ ПАРАМЕТРОВ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЕКТА В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ

А.С. Шишова
Ивановский государственный энергетический университет
им. В.И. Ленина
г. Иваново

Изучение методических подходов к оценке перспектив коммерциализации инновационных продуктов в электроэнергетике позволило выявить несовершенство существующих методик. Необходимо особое внимание уделить влиянию факторов, ограничивающих развитие инновационной деятельности электроэнергетики, т.е. они должны быть измерены и получить свое отражение в системе метрик оценки эффективности создания и коммерциализации инновационных продуктов электроэнергетики. В связи с этим рассмотрение данного вопроса является актуальным.

Целью исследования является выявление факторов качественного характера, ограничивающих коммерциализацию инновационного проекта в электроэнергетике. Для достижения поставленной цели решены следующие задачи: выявление недостатков существующих методик, разработка авторского

перечня качественных параметров инновационного проекта в электроэнергетике. Объект исследования: механизмы взаимодействия элементов инновационной системы при оценке инвесторами качественных параметров инновационных проектов. Методы исследования: анализ и синтез.

Недостатком существующих методик является оценка только количественных показателей проекта, что не дает полного представления о перспективах реализации проекта. Новизна исследования заключается в разработке авторского перечня качественных показателей инновационного проекта в электроэнергетике, который разделен на три блока: бизнес-модель, команда, продукт. Оценка данных показателей позволяет оценить риски проекта. Перечень параметров оценки каждого блока представлен в таблице.

Каждый блок должен оцениваться профильными экспертами. Экспертами могут выступать следующие специалисты:

1. При оценке бизнес-модели – специалисты в области экономики, финансов и маркетинга.

2. При оценке продукта – технические специалисты (отвечающие за направление реализации проекта), независимые эксперты (в части испытаний) – технический совет.

3. При оценке команды – психолог, коуч.

В качестве способа оценки качественных параметров предлагается использовать экспертную оценку. Указанные факторы должны быть отражены в анкете таким образом, чтобы существовала возможность оценки в балльной шкале.

Результирующим значением проекта при качественной оценке (индекс проекта) должна являться расчетная доля полученных баллов в максимальном количестве баллов (с учетом веса каждого параметра).

Таблица

Перечень блоков и оцениваемых параметров

1. Бизнес-модель	2. Команда проекта	3. Продукт
1.1. Каналы сбыта 1.2. Наличие партнеров 1.3. Требуется ли участие инвестора в проекте 1.4. Соответствие трендам рынка 1.5. Неоднородность конкурентной среды 1.6. Структура себестоимости и ее плановое значение	2.1. Состав команды, распределение ролей 2.2. Квалификация, опыт, навыки членов команды 2.3. Надежность команды, в том числе выполнены ли обязательства по предыдущим проектам 2.4. Психологический климат в коллективе 2.5. Наличие интеллектуальной собственности у руководителя проекта 2.6. В команде присутствует человек, который сможет развивать проект после распада команды	3.1.Соответствие техническим требованиям и регламентам 3.2. Инновационность 3.3. Срок повторения проекта конкурентами 3.4. Испытание (проведение испытаний продукта перед внедрением, наличие сертификатов, результаты испытаний) 3.5. Пилотная эксплуатация

Окончание таблицы

1. Бизнес-модель	2. Команда проекта	3. Продукт
1.7. Востребованность 1.8. Барьеры для реализации проекта 1.9. Перспективы масштабирования 1.10. Конъюнктура рынка	2.7. Грамотность (экономическая, управленческая) команды 2.8. Добросовестность команды проекта 2.9. Платежеспособность и наличие финансового обеспечения со стороны команды проекта (готовность к финансовому обеспечению) 2.10. Оценка менеджмента компании	3.6. Риск аварийных ситуаций 3.7. Экологический менеджмент 3.8. Параметры надежности 3.9. Обеспечение качества продукта

Если результирующее значение проекта выше 0,7 (или 70%), то проект можно отнести к привлекательным к инвестированию (присваивается статус «Рекомендуется к инвестированию»). В случае если оценка колеблется в диапазоне от 0,5 до 0,7 (от 50 до 70%), то инвестиции в проект считаются высокорискованными (присваивается статус «Наличие рисков»). Если результирующее значение проекта менее 0,5 (50%), то проект исключается из дальнейшей оценки в виду высоких рисков реализации проекта (присваивается статус «Не рекомендуется к инвестированию»).

Разработанный перечень параметров качественной оценки инноваций служит элементом методики обоснования инновационных решений при коммерциализации инноваций в электроэнергетике [1].

Таким образом, проведено исследование в области подходов к оценке качественных параметров инновационного проекта в электроэнергетике. Представлен авторский перечень качественных параметров инновационного проекта в электроэнергетике.

1. Шишова А.С. Обоснование принятия коммерческих решений при отборе инноваций (на примере отрасли электроэнергетики) // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2019. – Т. 13, № 1. – С.120-130.

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ – ШАГ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РОСТУ РОССИИ

А.С. Яковлева
***Д.П. Новиков**, научный руководитель, канд. полит. наук, преподаватель*
Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»
г. Москва

Мировая история знает немало примеров, когда экономические преобразования были начаты с развитием транспортной системы. Так, освоение восточных территорий России способствовало реализации масштабных проектов: Волго-Донской канал, Турксиб. За счет строительства автомобильных дорог и развития машиностроения в начале XX века США удалось выйти из Великой депрессии. Экономическое чудо в Японии было начато с регулирования транспортных структур.

Основным направлением развития транспортной инфраструктуры по мере становления рыночных отношений в условиях экономического роста является создание опорной транспортной сети, которая способна обеспечить пространственное единство государства, что особенно актуально для нашей страны [1].

Можно выделить следующие факторы, способствующие развитию логистической и транспортной систем РФ: возрастающая перегруженность инфраструктуры транспорта; рост цен на энергоносители; увеличение себестоимости услуг транспортных организаций; расширение столицы и присоединение к Москве новых округов; вступление России в ВТО в 2012 году и многое другое [2].

Научная новизна представленной работы заключается в собственной интерпретации проблемы развития транспортной инфраструктуры РФ на основе изученных научной литературы и источников. Объектом исследования данной работы является экономический рост России. Предмет исследования – развитие транспортной инфраструктуры России.

Цель данной работы –выявить, как развитие транспортной инфраструктуры России будет способствовать экономическому росту страны. Для достижения поставленной цели были выполнены следующие задачи: во-первых, проанализировать эффективность транспортных и логистических услуг России за десятилетний период; во-вторых, изучить Транспортную стратегию РФ на период до 2030 г; в-третьих, определить, какую роль оказывают географические и социально-экономические особенности РФ на развитие транспортной системы; в-четвертых, рассмотреть развитие транспортной инфраструктуры в регионах.

Методологической основой работы являются общенаучные методы теоретического и эмпирического исследования. К методам теоретического иссле-

дования, которые были применены в данной работе, относятся анализ, синтез, аналогия, сравнение и дедукция. К методам эмпирического исследования – наблюдение. Особое внимание было уделено изучению и критическому анализу официальных документов и литературы, которая затрагивает вопросы, поднимаемые в исследовании, включая научные доклады и монографии.

Научное исследование показало, что, во-первых, ключевыми проблемами транспортной системы РФ являются дефицит качества услуг, неконкурентоспособность цен, недостаточность использования информационных технологий, узкая специализация, невысокий уровень производительности труда, отсутствие экологически чистого транспорта. Во-вторых, за 2017 год наблюдается положительная динамика Транспортной стратегии РФ, то есть были достигнуты основные цели и реализованы конкретные задачи. Тем не менее интеграция в мировое транспортное пространство ввиду внешних условий не достигла желаемого уровня. В-третьих, крайне важно учитывать региональные особенности России, чтобы достичь успехов в развитии транспортной инфраструктуры. В-четвертых, транспортная инфраструктура – это не источник получения доходов, а катализатор подъема экономики, поэтому крайне важно государственное вмешательство. В-пятых, отсутствие активной федеральной политики по отношению к транспортным связям регионов ведет к пессимистическим последствиям как для отдельных регионов, так и для страны в целом.

1. Лобов О. И., Хачатуров В. Р. Восточный Российский ход в XXI век /Материалы обсуждения проекта транспортной стратегии России на конференции в Новосибирске (май 2003 г.) // БТИ. – 2003. – № 9.

2. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства РФ от 22 ноября 2008 г [Электронный ресурс]. – URL: https://www.mintrans.ru/documents/3/1009 (дата обращения: 21.02.2019)

КОРРУПЦИОННЫЕ РИСКИ В ПРАВЕ

К.Н. Агапова
***О.С. Батова**, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Об актуальности темы исследования свидетельствует распространенность коррупции в большинстве сфер общественной жизни, активная государственная политика в сфере противодействия данному явлению, а также отсутствие единого подхода к пониманию термина «коррупционные риски».

Научное исследование коррупционных рисков в праве было проведено Ю.А. Тихомировым, С.М. Шахрай [1]. На современном этапе теория коррупционных рисков в праве находится в еще в стадии разработки.

Цель исследования – изучить сущность, определить виды и причины возникновения рисков в праве.

Для достижения поставленной цели требуется решить следующие задачи:

1) проанализировать понятие риска, предложить виды коррупционных рисков, исследовать проблему рисков в праве;

2) сформулировать понятие коррупционных рисков в праве;

3) проанализировать причины возникновения рисков в праве.

Объектом исследования являются нормы права, которые на основе проведения антикоррупционных методик содержат или могут привести к коррупционным рискам.

Методологию исследования составляет общенаучный диалектический метод, а также частнонаучные методы: системный, формально-логический.

В настоящее время нет нормативного закрепления термина «коррупционные риски», вследствие этого сложилось несколько подходов к его пониманию. Но все они определяют риски как вероятностное явление, целью которого является извлечение какой-либо выгоды.

Коррупционные риски в праве – это заложенные в правовом акте возможные условия и предпосылки для совершения действий, направленных на незаконное извлечение материальной или иной выгоды.

Коррупционные риски могут содержаться в законодательстве, регламентах, должностных инструкциях и т.д.

Риски в праве проявляются: неточностью формулировок, отсутствием четкой определенности функций должностных лиц, сроков принятия решений, перечня документов, а также широким кругом вопросов, оставленных на усмотрение лиц при принятии решения.

Коррупционные риски могут возникнуть при составлении документов, отчетности, принятии на работу, проведении аттестации, оплате труда, регистрации какого-либо права, обращении лиц и т.д.

Для выявления рисков в праве проводятся экспертизы проектов нормативных актов, что позволяет выявить возможности для коррупционных действий на ранней стадии. Однако не всегда можно усмотреть риски до введения в действие нормативного акта, поэтому также используется правовой мониторинг и оценка регулирующего воздействия для изучения эффективности и практической реализации актов.

Право является не только пространством для возникновения рисков, оно также служит механизмом и регулятором для их устранения. Для этого необходимо выявление мер антикоррупционного воздействия.

На первых стадиях антикоррупционной политики государство связывало риски с определенными государственными органами, в настоящее время коррупционные риски связывают с осуществлением управленческих функций при замещении должности.

Многие учёные при исследовании коррупции предлагали устанавливать перечень функций, при осуществлении которых возникают коррупционные риски, а также перечень должностей, при замещении которых связано с рисками [2]. В настоящее время в некоторых учреждениях введены данные перечни.

Для устранения коррупционных рисков в праве необходимо:

- чётко регламентировать административные процедуры;
- определить конкретные сроки принятия управленческих решений;
- сформулировать конкретные способы реализации действий;
- оптимизировать перечень необходимых документов.

В целом все методы по предотвращению возникновения рисков в праве направлены на точную и подробную регламентацию деятельности должностных лиц, при которой минимализируется возможность выбора действий.

Таким образом, право может выступать как условие для коррупционных действий со стороны должностных лиц, но, с другой стороны, именно с помощью закона оказывается воздействие на возможные проявления коррупции.

Значимость данного исследования состоит в раскрытии предпосылок риска и сфер его проявления, а также в возможных вариантах устранения рисков в праве.

1. Тихомиров Ю.А., Шахрай С.М. Риски в праве. – М., 2012. – С. 21-25.

2. Хабриева Т.Я. Научные подходы к освоению современных стандартов и технологий противодействия коррупции // Современные стандарты и технологии противодействия коррупции: материалы третьего Евразийского антикоррупционного форума. – М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, 2015. – С. 24-26.

АРХЕТИП ПОЛИЦИИ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

А.А. Алиев
А.Н. Гулевский*, научный руководитель, канд. филос. наук, доцент*
Волгоградская академия МВД России
г. Волгоград

Рассматривается образ сотрудника полиции в разных архетипах государства. Обосновывается необходимость формирования образа современного сотрудника полиции как ответственного старшего члена семьи в качестве наиболее действенного способа улучшения взаимоотношений между государством и обществом. Предлагаются методы совершенствования нормативно-правового регулирования критериев деятельности полиции и порядка проведения опросов общественного мнения.

На протяжении большей части своей истории российская государственность строилась на философской концепции государства как семьи. Многие отечественные философы и правоведы ратовали за «семейный склад отношений между верховной властью и народным сознанием» с целью распространения модели семейного поведения на государственно-правовые отношения.

Полагаем, что позитивным способом с целью нахождения взаимопонимания полиции и общества, за которым последует формирование объективного мнения общественности и работы полиции могут стать проекты, которые могли бы быть реализованы на региональном уровне и уже инициированные в Волгоградской академии МВД России:

1. Общественная юридическая клиника на базе вузов МВД России.

В Волгоградской академии МВД России несколько лет действовала внештатная юридическая клиника, в которой по определенным дням и времени профессорско-преподавательский состав академии, а также курсанты старших курсов организовывали юридические консультации, составляли процессуальные документы, поясняли логику действий сотрудников ОВД и проводили письменное анкетирование гражданских лиц в тематике взаимодействия с сотрудниками ОВД.

2. Общественная полицейская академия.

Идея общественной полицейской академии впервые появилась в Англии в 1977 г. Полиция Дэвона и Корнуэлла создала полицейскую вечернюю школу, основная цель которой заключалась в том, чтобы сформировать у сознательных граждан понимание характера и задач полицейской деятельности.

Цель проекта – практическая реализация принципов открытости и публичности полиции, обеспечения общественного доверяя к полиции и поддержка ее гражданами в Волгоградской области посредством сил и средств образовательных заведений МВД России.

Планируемым результатом проекта являлось повышение общественного мнения о полиции как основного критерия официальной оценки деятельности полиции в социо-культурной среде пребывания кадетов – выпускников общественной полицейской академии.

Проект организации Общественной полицейской академии на базе Волгоградской академии МВД России неоднократно участвовал в конкурсах на получение грантов, получил поддержку Уполномоченного по правам человека в Волгоградской области и представителей общественности, однако не был реализован в силу финансовых трудностей.

С учетом высказанного мнения, в существующих условиях наиболее объективными критериями оценки деятельности органов внутренних дел в сфере применения ими мер государственного принуждения должны стать объем протестов, которые прежде всего связаны с деятельностью правоохранительных органов, объем жалоб в различные инстанции, объем статей, публикаций, которые отражают положительные или отрицательные факты в деятельности полиции и т.п.

В ближайшей перспективе следует посредствам привлечения представителей общественности организовать широкое народное обсуждение критериев оценки деятельности полиции и порядок проведения опросов общественного мнения с их последующим законодательным закреплением на федеральном уровне. При этом обязательно предусмотреть реальную возможность как пострадавших от правонарушений, так и правонарушителей анонимно выразить сформировавшуюся оценку деятельности органов внутренних дел в форме социологического опроса.

ПРАВО НА ИНФОРМАЦИЮ И ПРАВО НА ДОСТУП К ИНФОРМАЦИИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ: ПРЕДЕЛЫ СВОБОДЫ И ОГРАНИЧЕНИЙ

В.А. Батов
И.Г. Скурлова*, научный руководитель,*
Санкт-Петербургская академия
Следственного комитета Российской Федерации
г. Санкт-Петербург

Сегодня мир уже давно шагнул в новую реальность, под названием «виртуальная». В настоящей работе рассмотрим реализации проблемы прав человека в сети Интернет и пределы их свободы и ограничений.

Цель работы состоит в том, чтобы на основе анализа положений международно-правовых документов, зарубежного законодательства и внутригосударственного права России рассмотреть наиболее актуальные права человека в Интернете и найти пути их правового совершенствования.

Для достижения указанной выше цели исследования ставятся следующие задачи:

1) определение нормативно-правовых основ права человека на информацию и права на доступ к информации в сети Интернет: международный и внутригосударственный аспекты;

2) исследование права на коммуникацию в сети Интернет, раскрытие правомочий субъекта данного права через призму практики и нормативно-правовых основ.

Каждому гарантируется право получать информацию в сети Интернет. Так, согласно Принципу 3 «Декларации о свободе обмена информацией в интернете» от 28.05.2003[1], это выражается в отсутствии государственного контроля общественности к информации и свободному обмену информацией в интернете, независимо от границ. Международные стандарты в настоящее время призывают государства к предоставлению большей свободы реализации права на информацию в сети Интернет, особенно для маломобильных граждан: инвалидов, мамочек с маленькими детьми и др., например, в ст. 9 и 21 Конвенции ООН о правах инвалидов [2] содержится требование к государствам-участникам осуществлять надлежащие меры для поощрения доступа инвалидов к глобальной сети Интернет. Стоит отметить, что наша страна ратифицировала данный документ в 2012 году. Но до сих пор в базовом законе «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» в ст. 14 данное право сводится к доступности для инвалидов информации органов государственной власти и органов местного самоуправления в сети Интернет, что абсолютно не соответствует международным обязательствам, принятым на себя Российской Федерацией.

Таким образом, право на доступ к информации означает, что у каждого гражданина, человека и субъекта права есть гарантия со стороны государства, что в любой момент времени он может получить доступ к информации, а обязанность государства заключается в содействии реализации данного права.

При этом государства должны поощрять и содействовать, чтоб каждый гражданин имел доступ к информации. Следует отметить, что данный принцип также трактуется и по-другому: цена для граждан должна быть доступна, а значит государства должны обеспечить возможность доступа к информационным сетям, в том числе и для социально незащищённых групп населения.

При этом есть еще одна особенность данного принципа, и она выражается в том, что любая деятельность общества по созданию индивидуальных веб-сайтов не должна становиться объектом лицензирования, а это значит, что международный стандарт трактует право на информацию в сети Интернет как всеобщее.

При этом многие soft-law, принятые ЕС, определяют, что право на доступ к информации, в том числе и в сети Интернет, это не просто право, а это показатель общего уровня образования, в том числе инклюзивного, во всех стра-

нах мира. Данное изречение можно увидеть во многих международных документах, например, п. 3 повестки дня Совета по правам человека ООН о Поощрении и защите всех прав человека, гражданских, политических, экономических, социальных и культурных прав, включая право на развитие, где говорится о том, что поощрение, защита и осуществление прав человека в Интернете – доступ к информации в Интернете способствует широким возможностям для доступного и инклюзивного образования во всем мире, тем самым являясь важным инструментом содействия поощрению права на образование.

Но что может перекрывать право на доступ к информации не напрямую, а косвенно? Так вот, во многих государствах мира давно введен такой механизм, как лицензирование. Но при этом данная деятельность может быть направлена как на ограничение, так и на умаление прав и свобод человека. В информационной среде процедура лицензирования служит скорее негативным элементом, так как ущемляет право на свободный доступ к информации.

Мы с уверенностью можем констатировать, что сегодня живем в информационном обществе и отличительной чертой данного этапа является быстрый обмен информацией в социальных сетях, большие базы данных, получение государственных, муниципальных, социальных услуг, не выходя из дома.

1. Декларация о свободе обмена информацией в интернете (принята 28.05.2003 на 840-ом заседании представителей Комитета министров Совета Европы). – URL: http://docs.pravo.ru/document/view/17327961/

2. Конвенция о правах инвалидов (заключена в г. Нью-Йорке 13.12.2006) // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 6. – Ст. 468.

ПРАВОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СФЕРЕ РОССИЙСКОГО СПОРТА

В.А. Богданова
И.В. Брызгалова*, научный руководитель*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

В современном мире в качестве средства международной интеграции большую роль играет спорт. Спортивные мероприятия регулярно проводятся на территориях разных стран мира, в том числе Российской Федерации. Спортивные соревнования – это не просто досуг, развлечение, это такая же сфера социальной жизни, как экономика, политика, а потому также нуждается в правовой регламентации. На спортивные соревнования, как правило, стекается масса народу, отсюда следуют напряженная атмосфера, конфликты между фан-группами. Отрицательные результаты любимой команды, несправедливое

судейство порождают агрессивное поведение на стадионах. Следовательно, обеспечение безопасности на массовых спортивных мероприятиях на сегодняшний день является актуальным и проблемным вопросом.

С чем связаны противоправные действия зрителей на соревнованиях? Во-первых, с недостаточно высоким уровнем образования, нравственности и правовой культуры граждан. Во-вторых, с незнанием законов, последующих санкций за противоправное поведение. В-третьих, с недостаточным вниманием правоохранительных органов на данную проблему. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» закрепляет наказания для зрителей, нарушивших правила поведения, а также для организаторов, которые не обеспечили мероприятие необходимой мерами безопасности [1].

С другой стороны, четкая регламентация действий болельщиков может восприниматься ими как ограничение свободы и усилить негативные настроения среди масс. Так, в преддверии чемпионата мира по футболу 2018 года была обобщена судебная практика за 2015–2017 гг. по делам об административных правонарушениях на массовых спортивных мероприятиях. Выяснилось, что в 1357 случаях административное производство возбуждено по факту нарушения правил поведения зрителей при проведении официальных спортивных соревнований, включая грубые нарушения (бросание предметов в зрителей и игроков, использование пиротехнических изделий, нахождение на территории стадионов в состоянии алкогольного или наркотического опьянения), 24 дела – по фактам повторного нарушения правил поведения зрителей и случаям, когда правонарушение привело к приостановлению либо прекращению официального спортивного соревнования [2].

Не стоит забывать о другой угрозе, любые массовые скопления народа, проводимые как на международном, так и на внутригосударственном уровне, привлекают внимание террористов, для них это возможность совершить свои злонамеренные планы. В этом случае также необходимо обеспечить безопасность населения, а именно пересмотреть регламент, согласно которому организуются данные мероприятия: кто может на них попасть, досмотр вещей, и в случае реальной террористической угрозы экстренная эвакуация людей.

Для повышения уровня безопасности необходимо ужесточить административные наказания, так как погромы, насилие, массовые беспорядки влекут за собой не только физические, но и моральные травмы, в том числе у детей и подростков. В итоге вместо положительного примера у подрастающего поколения складываются обратные представления о спорте, теряется доверие к органам правопорядка. Кроме того, необходимо обеспечить спортивные мероприятия любого уровня необходимой защитой (обеспечение строгого пропускного режима на территорию соревнований, видеонаблюдение).

На наш взгляд, мерами безопасности нужно обеспечивать не только официальные государственные соревнования, но и мероприятия локального масштаба (районные, городские и пр.).

Таким образом, в настоящее время в российском обществе обозначена проблема правовой безопасности в области организации и проведения массовых спортивных мероприятий. Обеспечение безопасности не должно ограничиваться стадионом и временем проведения соревнований. Правовое регулирование должно проводиться комплексно. Органы государственной власти, местного самоуправления должны находиться в тесном сотрудничестве с правоохранительными структурами для обеспечения защищенности граждан на массовых спортивных мероприятиях.

1. О физической культуре и спорте в Российской Федерации: Федеральный закон от 04.12.2007 № 329-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2007. – № 50. – Ст. 6242.

2. Черняевская Е. В преддверии ЧМ-2018 по футболу обобщена судебная практика, касающаяся правил поведения зрителей на трибунах. – URL: http://www.garant.ru/news/1201275/ (дата обращения: 18.03.2019).

ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕРРОРИЗМА КАК УГРОЗА ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Т.А. Булгакова
Санкт-Петербургский политехнический
университет Петра Великого
г. Санкт-Петербург

Актуальность. За последние годы государство выделяет особое внимание национальной безопасности, которая подразумевает защищенность личности, общества, государства от внешних и внутренних угроз. Но, к сожалению, люди слышат в СМИ о случаях, связанных с терактом.

Под терроризмом обычно понимают насильственные действия против мирного населения с целью устрашения, навязывания определенной линии поведения или подавление воли противника, конкурента.

Но откуда данные группировки, которые устраивают теракт, берут деньги и кто их финансирует?

Целью исследования является анализ данных по финансированию терроризма в разных странах.

Чтобы достичь данной цели были поставлены следующие задачи: проанализировать понимание и трактовку терроризма; проанализировать понимание и трактовку понятия финансированием терроризма; проанализировать данные по случаям финансирования терроризма; выявить возможные пути решения данной проблемы; сделать выводы по полученным данным.

Объект исследования – национальная безопасность, предмет исследования – финансирование терроризма.

Этапы, методы и средства определяются поставленными ранее задачами и целью работы.

Результаты. В настоящее время существует Целевая группа по финансовым мероприятиям (ЦГФМ), которая является межправительственным органом. Цель ЦГФМ заключается в установлении стандартов и эффективному осуществлению правовых, нормативных и оперативных мер по борьбе с отмыванием денег, финансированием терроризма и другими угрозами [1].

Согласно данным, которые приводит ФАТФ на своем официальном сайте, были зафиксированы случаи и различные схемы, с помощью которых террористические группы получали прибыль и, возможно, сейчас также получают.

В одном из следствий были установлены факты создания малых предприятий, доходы которых использовались для финансирования иностранных боевиков-террористов. В некоторых юрисдикциях также отмечались случаи неожиданной продажи активов, а также приобретения имущества на взятые в кредит денежные средства непосредственно перед отъездом боевиков-террористов [2].

Также сообщается, что боевики-террористы получали социальные и иные пособия от государства. Например: Власти Нидерландов прекратили выплачивать в свое время социальные пособия 85 иностранным боевикам-террористам. В настоящем законодательстве предусмотрены различные основания для прекращения данных выплат [2].

В некоторых случаях родственники или знакомые пересылали свои денежные средства лицам, участвующим в вооружённых конфликтах.

Испанские власти зафиксировали случаи участия членов террористических группировок в качестве подставных лиц в мошеннических схемах и аферах с НДС на территории других стран – членов ЕС для получения средств на покрытие расходов, связанных с поездкой в зоны конфликтов. Доходы от такой деятельности отправляются в виде наличных денег вне рамок официальной финансовой системы [2].

Социальные сети также используются для координации усилий по сбору денежных средств. В крупномасштабных и хорошо организованных схемах по сбору денежных средств в целях ФТ могут участвовать до нескольких тысяч «спонсоров» и осуществлять сбор значительных сумм наличных денег. Так, один из участников группы в Facebook, обсуждавшей рецепты для женщин, разместил объявление о сборе денежных средств. В сообщении был упомянут боевик, воюющий в Сирии, который срочно нуждался в «снаряжении, продуктах питания и лекарствах». А в реквизитах счета он указал немецкий банк [2].

Выводы. Таким образом, в настоящее время существует множество схем по финансированию терроризма, при этом некоторые до сих пор не раскрыты. Государство должно проявить интерес по ужесточению норм, связанных с терроризмом, разработать схемы по быстрому выявлению подобных операций. Ведь на кону стоят сотни жизней людей.

1. Официальный сайт ФАТФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.fatf-gafi.org/ (дата обращения: 20.03.2019).

2. Отчет ФАТФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://eurasiangroup.org/files/FATF_docs/Novye_riski_finansirovaniya_terrorizma.pdf (дата обращения: 20.03.2019).

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О РЕЛИГИОЗНОМ ЭКСТРЕМИЗМЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Х.Б. Гомбожапов
Ю.В. Перрон*, научный руководитель*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Одним из самых опасных явлений на сегодняшний день является религиозный экстремизм, представляющий серьезную угрозу безопасности многих государств. Экстремистские и террористические организации, оправдывающие свои действия религиозными догмами, превращаются в реальную политическую силу, способную кардинально повлиять на мировые и региональные политические процессы. Российская Федерация в силу ряда исторических и геополитических причин оказалась частью подобных процессов. В данной работе мы постараемся раскрыть понятие и содержание религиозного экстремизма. Также нами предпринята попытка проанализировать восприятие религиозного экстремизма в общественном сознании россиян.

В теоретической литературе однозначного подхода к понятию «религиозный экстремизм» нет (О.Г. Бахтияров, В.А. Бурковский, О.А. Русанова и др.). Обобщив, мы пришли к выводу, что религиозный экстремизм – это религиозные представления и соответствующие им деяния, имеющие антисоциальный характер, желание и стремление религиозного течения признания своей религии ведущей, а также подавление других религиозных конфессий методом принуждения их к своей системе вероисповедания.

Под религиозным экстремизмом следует понимать социальное явление, существующее в четырех следующих взаимосвязанных формах: 1) религиозное сознание (общественное и индивидуальное), которому свойственны признаки тоталитаризации и преувеличения ценности определенной совокупности религиозных идей в ущерб всем иным религиозным и светским идеям, 2) религиозная идеология (религиозная доктрина), 3) деятельность по реализации религиозной доктрины, 4) организационные формы осуществления религиозной доктрины, в частности религиозные экстремистские организации (тоталитарные секты). Тенденция нарастания религиозного экстремизма во многом обусловлена существующими противоречиями во взаимоотношениях

как между конфессиями, так и внутри их, ростом религиозной экспансии со стороны других государств. Религиозная экспансия со стороны других государств привела к значительному росту новых религиозных движений. Интенсивный рост религиозных новообразований нарушает сложившийся в стране этноконфессиональный баланс, вызывает возрастание межконфессионального соперничества и недовольства основной части населения. Неуважительное отношение к традиционным конфессиям способствует формированию предпосылок к экстремистским проявлениям религиозного характера, в том числе и на бытовом уровне, возбуждению религиозной розни и антиобщественным действиям по религиозным мотивам, влияет на состояние межгосударственных отношений.

Для углубления знания, каким предстает религиозный экстремизм в сознании россиян, нами было проведено анкетирование 50 представителей различных конфессий. Проведенный самостоятельный анализ того, что люди думают о религиозном экстремизме показал следующие результаты.

Большинство опрашиваемых (80%) на вопрос «Как вы понимаете словосочетание «религиозный экстремизм?» ответили, что это один из видов экстремизма, основанный на религиозной идеологии верховенства их вероисповедания и нетерпимость к другим. Примерно шестая часть опрашиваемых (15%) рассматривают это как социально опасное явление, влекущее за собой разделение общества. Есть и такая часть опрашиваемых (5%), которые затруднились ответить. На вопрос «Каковы предпосылки возникновения данного явления?» респонденты ответили (30%), что возникновению религиозного экстремизма, в первую очередь, способствует религиозная нетерпимость, ее пропаганда и практика реализации этих убеждений. Также более половины опрашиваемых отмечают, что одной из детерминант является ошибочное толкование текста религиозного источника или признание новых источников соответствующими какой-либо религии. В частности, это приводит к «вербовке» молодого поколения, которое легко поддается навязыванию данного толкования.

Также в опросе присутствовал вопрос о том, какие факторы в жизни человека влияют на формирование идеологии «религиозного экстремизма». При ответе мнения разделились. Одна половина опрашиваемых ответила, что одним из основных факторов является переломный момент в жизни людей, какие-либо события мирового масштаба. Вторая половина посчитала, что фактором является воспитание человека, то окружение, в котором он рос и проходил процесс социализации. На вопрос о том, к какой ответственности стоит привлекать религиозных экстремистов. Мнение опрашиваемых разделилось в следующем процентном соотношении: 67% считают, что религиозных экстремистов следует привлекать к уголовной ответственности, 23% считают, что нужно привлекать к административной ответственности и 10% – что их не стоит привлекать ни к какой ответственности. Проведенное нами исследование позволило сделать следующий вывод: религиозные чувства являются

важным компонентом правового статуса человека, их защита должна обеспечиваться на том же уровне, что и другие права. Подтверждением данного факта служат результаты того, что практически 80% опрошенных выступают за то, что за религиозный экстремизм должна быть установлена ответственность. Более того, 2/3 респондентов считают, что ответственность должна носить уголовный характер. Данные, полученные в ходе исследования, помогут лучше понять природу религиозного экстремизма в дальнейших исследованиях этого явления.

ЗАЩИТА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ ВО ВРЕМЯ ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

А.С. Король
О.Н. Евдокименко*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно

В течение долгого времени человечество осуществляло и продолжает осуществлять вредоносное влияние на окружающую среду. На сегодняшний день данное воздействие достигло таких масштабов, что защита окружающей среды весьма необходима с целью поддержания экологического порядка и должного состояния экологии в общем на приемлемом для здоровья человека уровне. Наиболее разрушительное влияние на естественную среду оказывают вооруженные конфликты. Вооруженные силы сторон загрязняют находящуюся вокруг окружающую среду, используя запрещенные разновидности оружия, такие как разрывные боеприпасы, зажигательное оружие и боеприпасы, кассетные боеприпасы, а также использование химического и биологического оружия, особенно применение атомного оружия. Это всё порождает загрязнение водных ресурсов, уничтожение лесных массивов, причиняет вред растительному и животному миру.

Так, когда в 1990 году развязалась война в Персидском заливе между многонациональными силами и Ираком за освобождение и восстановление независимости Кувейта, в заливе оказалось примерно полтора миллиона тонн нефти, а также огромное количество нефти было вылито в пустыне. Все комплексы по добыче нефти, которые были под покровительством территории Кувейта были уничтожены, в следствии чего этот ужасный инцидент вызвал огромную катастрофу для окружающей среды. Колоссальное число вредных для здоровья человека веществ было выброшено в атмосферу, что повлекло ряд проблем со здоровьем у людей, которые проживали в близлежащих городах Кувейта и Ирака [1, с. 55]. За период агрессивной операции НАТО против Союзной Республики Югославия, начиная с 24 марта по 10 июня 1999 года,

войсками НАТО было взорвано около миллиона тонн вредных взрывчатых веществ на территории Югославии. Помимо всех примененных орудий массового поражения, были применены бомбы из изотопа урана и графитовые бомбы, которые нанесли некомпенсируемый урон экологии Югославии. Действия, которые произошли в Ливии в 2011 году, продемонстрировали, что существенная часть бомбардировок со стороны войск НАТО имела направленность на подрыв и дестабилизацию компаний по нефтепереработке, что спровоцировало нарушение общепризнанных международно-правовых норм экологического и гуманитарного права.

Понимание важности особой защиты окружающей среды во время вооруженных конфликтов вызвало активное функционирование деятельности множества международных природозащитных организаций, а также привело к принятию целого ряда международно-правовых актов, касающихся защиты природной среды. На сегодняшний день значимость и важность изучения данной проблемы нашли свой отклик в Послании бывшего Генерального секретаря ООН Пан Ги Муна: «Природные резервы, такие как животный мир, водные источники, аграрные угодья и лесные массивы, всё ещё подвергаются эксплуатации и уничтожению в процессе вооруженных конфликтов, несмотря на закрепленные международные акты, что несет прямую угрозу международному миру и безопасности» [2]. Генеральная Ассамблея ООН в принятой резолюции в 2013 году провозгласила 6 ноября Международным днём по предотвращению эксплуатации окружающей среды в момент вооруженных столкновений.

Основополагающие принципы и нормы по защите окружающей среды во время вооруженных конфликтов закреплены в Женевских конвенциях 1949 года, а также прикрепленных к ним Дополнительных протоколах 1 и 2 1977 года, во Всемирной хартии природы 1982 года, в Конвенции ООН о запрещении военного или любого иного враждебного использования средств воздействия на природную среду 1976 и других международно-правовых документах. Таким образом, вопросам защиты окружающей среды во время вооруженных конфликтов посвящена масса международно-правовых актов. Однако остается открытым вопрос о том, насколько осуществимо соблюдение данных норм во время вооруженного конфликта как государствами-сторонами конфликта, так и государствами, не являющимися его сторонами. Вызывает сомнения и эффективность договорных норм международного права окружающей среды, поскольку они рассчитаны на применимость прежде всего в мирное время. В ряде международных договоров закреплена возможность приостановления или прекращения договора или его части в связи с вооруженным конфликтом. Так, согласно Международной конвенции по предотвращению загрязнения моря нефтью 1954 г., в случае войны или другого рода военных действий государство-участник договора, которое считает себя затронутым либо как воюющая, либо как нейтральная сторона, может приоста-

новить действие всей или какой-либо части Конвенции в отношении всех или любой из своих территорий (ст. XIX).

По нашему мнению, на сегодняшний день наиболее актуальным является гармонизация норм международного экологического и международного гуманитарного права, дальнейшее исследование особенностей применения норм международного экологического права в период вооруженных конфликтов. Многие нормы современного международного права нуждаются в их адаптации к условиям вооруженных конфликтов.

1. Робертс А. Ущерб, нанесенный природной среде во время войны в Персидском заливе 1991 г. // Защита окружающей среды в международном гуманитарном праве: сборник статей МККК. – М., 1995. – С. 53-69.

2. Послание Генерального секретаря ООН по случаю Международного дня предотвращения эксплуатации окружающей среды во время войны и вооруженных конфликтов, 6 ноября 2013 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.un.org/ru/sg/messages/2013 /environmentconflictday.shtml (дата обращения: 03.03.2019).

АКТУАЛЬНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИДЕОЛОГИИ В КОНСТИТУЦИИ РФ

А.А. Косенков

Н.В. Кальченко*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*

Волгоградская академия МВД России

г. Волгоград

Конституция Российской Федерации была принята более 25 лет назад. В то непростое время актуальность статьи 13 была абсолютна, однако сейчас этот вопрос подлежит всесторонней дискуссии.

На каждом из этапов существования и развития государства изменяется политико-юридическое содержание его идеологии. Постсоветская трансформация социально-политического устройства страны и последующие фундаментальные преобразования социально-политической жизни нашли непосредственное отражение в правовой доктрине новой России. Идеологический плюрализм, получивший конституционное закрепление, явился рефлексом на насаждавшийся десятилетиями идеологический монизм, который закреплялся советскими конституциями и поддерживался всеми институтами государственной власти. Сегодня многие по-прежнему воспринимают официальную идеологию в качестве неотъемлемого атрибута механизма тоталитарного государства. Вместе с тем в литературе высказывалась точка зрения, согласно которой идеологическая функция присуща каждому государству, причем

осуществляется она как явно, так и скрыто. При этом выделяются две модели осуществления данной функции: идеократическая и манипулятивная. Первая характеризуется открытой формой использования методов осуществления идеологической функции государства. Вторая опирается на скрытую (негласную) форму, которая, как следует из ее названия, призвана манипулировать общественным сознанием, внедряя в него идеи, отвечающие интересам государственной власти.

В то же время идеологический вакуум вряд ли можно считать нормальным состоянием общества. Вакуум, как известно, имеет тенденцию к заполнению, причем заполнить его могут идеи, имеющие сомнительную ценность, но при этом существенно отличающиеся от прежних.

Следует также прислушаться к мнению тех ученых, которые в длительном отсутствии государственной идеологии усматривают угрозу национальной безопасности [1].

Полагаю, что опасность представляет отсутствие не только единой идеологии, но и механизма фильтрации исторически чуждых России идеологических ценностей, которые политтехнологи недружественных России государств стремятся укоренить в сознании ее граждан.

В результате возможно появление псевдоидеологий, несущих в себе реальную угрозу национальной безопасности в целом. Примером может служить идеология терроризма, в частности ИГИЛ.

Вышесказанное позволяет сделать вывод о необходимости признания государственной идеологии необходимым компонентом политико-правовой жизни общества. С этой целью считаю возможным предложить в качестве предмета дискуссии вопрос о внесении изменений в содержание статьи 13 Конституции России. Полагаю, что решение этого вопроса должен предварять всероссийский общенародный референдум по разработке общенародной концепции идеологии, которую государство сможет осуществлять в качестве основополагающего принципа общественного и государственного развития. Основой новой идеологии должна стать модель партнерского взаимоотношения государства с обществом и общественного единства на основе уважения права каждой личности на ее самоидентичность, культурную самобытность, сохранение традиционных национальных и религиозных ценностей. Разумеется, это требует готовности социальных групп к обоюдно толерантному восприятию друг друга.

Можно с уверенностью говорить о том, что будущее – это маяк, к которому государство и общество стремятся своими решениями и действиями в настоящем. Только мы определяем своё отношение к своему будущему. Мы же выбираем и степень ответственности за него. Если мы хотим видеть свое общество морально здоровым, а государство – сильным, то нам необходимо уже сейчас задуматься о выработке всенародной государственной идеологии,

то есть найти ту самую гавань, к которой должен стремиться корабль – государство.

1. Красинский В.В. Защита государственного суверенитета: монография. – М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2017. – 608 с.

ПРОБЛЕМЫ НАКАЗАНИЯ, СВЯЗАННОГО С ИЗОЛЯЦИЕЙ ОТ ОБЩЕСТВА

А.Р. Курыгин
Е.В. Лунгу*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцен*т
Кузбасский институт ФСИН России
г. Новокузнецк

С годами взгляды людей на уголовное наказание менялись, теперь оно должно преследовать такие цели, как исправление и возвращение правонарушителя в общество полноправным его членом. Изоляция не выполняет полностью все свои функции, но является наиболее надежным средством защиты населения от опасных членов общества, ведь не всегда можно исправить преступника альтернативными методами наказания.

Можно выделить такие недостатки уголовного наказания, как уменьшение шанса на исправление осужденного, увеличение вероятности совершения повторного преступления, переполненность исправительных учреждений и риск попасть в преступную банду. Переполненность приводит, на мой взгляд, к увеличению конфликтности между осужденными, а также возникновению у человека, находящегося под стражей, психологических травм, и требует сложного процесса восстановления личности. В российских пенитенциарных учреждениях, иногда нарушают права личности, что наносит ущерб репутации страны и вызывает непонимание со стороны зарубежных стран.

Тюремное заключение должно сформировать стремление у заключенных не совершать преступлений. Это бы помогло решить ряд проблем, а именно: сократить расходы государства и налогоплательщиков на содержание заключенных и эксплуатацию зданий, найти правонарушителям свое место в обществе, а также решить проблему с формированием новых взглядов и ценностей у осужденного.

Насколько мы знаем, альтернативные виды наказания должны применяться к лицам, которые не представляют особой опасности и могут быть исправлены без изоляции от общества, а их правонарушения являются не тяжкими, либо совершенными по неосторожности. К ним относятся: штраф, исправительные работы и т. д. Рассмотрим один из них.

Штраф как вид наказания появился еще в одиннадцатом веке и закреплен в Русской правде. Является одним из старых видов наказания и существовал

на всем протяжение формирования Российского законодательства. Под штрафом понимается денежное взыскание, назначаемое за совершение преступления или проступка. Может приниматься как основное, так и дополнительное наказание. Расценивается как наименее суровое наказание. Одной из проблем штрафа является малый уровень его исполнимости [1]. Некоторые в силу своего материального положения не могут уплатить его в срок. Если правонарушитель пытается уклониться от штрафа, это может повлечь за собой смену наказания. Лицо может не осознать вины своего деяния из-за того, что наказание повлекло только материальный убыток и ничего больше. Тем самым налицо несовершенство данного механизма как вида наказания. Но есть и плюсы: в казну государства увеличивается приход денежных средств, а также снижаются расходы на содержание осужденных к лишению свободы. Альтернативные виды наказания помогут оградить преступников, которые встают на путь исправления, от негативного влияния злостных нарушителей. Тем самым дается правонарушителям второй шанс на исправление, сохраняется главный элемент человеческой жизни – свобода.

Многие отмечают, что при реализации уголовного законодательства нужно не забывать о таких принципах, как гуманизм, равенство осужденных перед законом, рациональное применение мер принуждения и стимулирование их правопослушного поведения. Это поможет в большей степени достичь цели – исправления осужденных и сокращения уровня рецидивных преступлений. Также можно выделить, с помощью каких средств достигается эта цель: воспитательная работа, общественно полезный труд, получение высшего образования, профессиональное обучение, привлечение к спорту и подготовка к освобождению. По моему мнению, определенной части осужденных не страшен этот вид наказания, так как они привыкли находится в преступной среде. Тем самым мы должны планомерно и поэтапно подойти к совершенствованию тюремного вида наказания. У заключенных упадет уровень тревожности и безболезненно пройдет адаптация в учреждении. Таким образом, вопрос о достижении целей наказания остается одним из самых сложных и актуальных в наше время.

Обладая высокими карательными свойствами, тюремное заключение есть, прежде всего, наказание, и эта функция должна быть сохранена. Следует в корне менять профилактические работы и подготавливать больше высококвалифицированных специалистов. А также изоляция от общества не должна покушаться на такие права и свободы, как жизнь, достоинство и судебная защита. Пенитенциарная система РФ стремится к мировым стандартам.

1. Уткина, С.С. Уголовное наказание в виде штрафа : монография. – Томск : Изд-во Том. ун-та, 2004. – 166 с.

ПУТИ РЕАЛИЗАЦИИ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Н.С. Лосев
Д.Н. Евгеньев*, научный руководитель, канд. пед. наук*
Череповецкое высшее военное инженерное училище радиоэлектроники
г. Череповец

В настоящее время невозможно укреплять международные позиции, развивать экономику, обеспечивать национальную безопасность и территориальную целостность нашего государства, если мы не просчитаем риски возможных конфликтов, не достигнем военно-технологического прорыва, не приложим все усилия к подготовке адекватного реагирования на те или иные вызовы и угрозы, и в конце концов – не обеспечим совершенствование военной организации государства. Актуальность данной работы состоит в том, что в наши дни, в связи с нестабильной внешнеполитической обстановкой, государство как никогда нуждается в надежной защите. Целью работы является изучение изменений военной организации государства, произошедших с момента образования Национального центра управления обороной Российской Федерации (далее – НЦУО РФ). Объектом является функционирование НЦУО РФ, предметом – процесс взаимодействия систем государственного и военного управления в рамках деятельности Национального центра. Следует отметить, что существовавшая до 2014 г. система военного управления обладала следующими недостатками: низкая скорость получения и обработки информации, ведомственный принцип развития системы государственного и военного управления, отсутствие сопрягаемости средств управления. Для устранения этих недостатков и целенаправленного преобразования всей системы управления Вооруженными Силами потребовалось создание органа повседневного управления Министерства обороны, осуществляющего оперативный анализ, краткосрочное прогнозирование развития обстановки и оперативную координацию деятельности федеральных органов исполнительной власти (далее – ФОИВ) в области обороны, обеспечивающего управление Вооруженными Силами, разноведомственными и коалиционными группировками войск (сил). Таким органом управления стал НЦУО РФ, который 1 декабря 2014 г. приступил к функционированию в режиме круглосуточного дежурства. Результаты функционирования Национального центра за прошедший период показали, что созданный орган военного управления, сформированный как недостающая компонента в области управления обороной государства, прошел период своего становления и успешно решает возложенные на него задачи с использованием возможностей современных и перспективных информационных технологий [1].

В современных условиях невозможно вести успешную подготовку к обороне государства без координации деятельности ФОИВ, имеющих задачи в области обороны, без создания инфраструктуры и поставки новых образцов вооружения и техники, без материально-технического обеспечения и грамотной подготовки специалистов.

Сегодня ресурсы системы прежде всего направлены на обеспечение действий группировки российских войск в Сирии и оказание помощи в налаживании мирной жизни в этой стране, оснащение Вооружённых Сил России современным вооружением и военной техникой, решение социальных вопросов военнослужащих и членов их семей, оказание помощи регионам в ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций и многое другое.

По мнению Министра обороны РФ, важным шагом по дальнейшему согласованию межведомственных действий стали манёвры «Восток-2018», где отрабатывались вопросы планирования и выполнения совместных мероприятий гражданской и территориальной обороны, применения межвидовых войсковых группировок [2]. Как заявил начальник НЦУО РФ, система межведомственного взаимодействия в области обороны – это 160 министерств, ведомств, госкорпораций, организаций, высших органов исполнительной власти всех субъектов РФ. Межведомственный информационный обмен осуществляется суммарно по более чем 330 регламентам информационного взаимодействия. Это сеть передачи данных с 50 ФОИВ, это 154 абонента федерального и регионального уровней в режиме видеосвязи, это совместное решение более 700 практических задач как внутри Российской Федерации, так и за рубежом [2].

Опыт совместной работы ФОИВ показал, что интенсивность проводимых мероприятий в 2018 году выросла более чем на 40 процентов и имела только практическую направленность. Так, тесное взаимодействие в этом году с ФСБ, Росавиацией, МИД и Федеральной таможенной службой обеспечило успешное решение вопросов использования воздушного пространства, пограничного и таможенного контроля при пересечении государственной границы как в интересах Вооружённых Сил, так и при решении других государственных задач.

Еще одним достижением в области безопасности стала совместная работа с МИД, ФСБ и другими ФОИВ, которая обеспечила заключение пятистороннего Соглашения о предотвращении инцидентов в Каспийском море, что позволило в августе 2018 года главам прикаспийских государств подписать Конвенцию о статусе Каспийского моря и исключить присутствие в его акватории вооружённых сил внерегиональных государств.

Таким образом, создание НЦУО РФ позволило в кратчайшие сроки практически решить стратегическую задачу по совершенствованию системы управления Вооруженными Силами, заложить основу информационного превосходства, совместной ситуационной осведомленности органов военного и

государственного управления, сокращения циклов управления при решении задач обороны страны.

1. О задачах и роли НЦУО РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https:// function.mil.ru/news_page/person/more.htm?id=11998309%40egNews

2. Ефимов Н.Н. Минобороны совершенствует межведомственное взаимодействие / Н.Н. Ефимов // Красная звезда. – 2018. – № 135. – С. 3.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО БОРЬБЕ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИКОВ В РОССИИ

Г.Х. Мередова

Ю.А. Перебинос*, научный руководитель, канд. ист. наук, доцент*

Вологодский институт права и экономики ФСИН России

г. Вологда

Российской Федерацией как участницей международных отношений, провозглашающей себя демократическим государством, в рамках государственной политики проделана объемная социально ориентированная и государственно значимая работа в сфере совершенствования механизма выявления и учета лиц, допускающих потребление наркотических средств в не медицинских целях как лично, так и посредством приобщения к употреблению других. Обращаясь к представленным Федеральной службой государственной статистики данным, отметим, что в период 2017 года на 100 000 чел. населения 16,4 тыс. чел. было взято под диспансерное наблюдение как больных с впервые в жизни установленным диагнозом «наркомания» или «потребитель наркотических средств», 231,6 тыс. чел. состояло на учете в лечебно-профилактических учреждениях [1]. Такие цифры свидетельствуют о необходимости дальнейшего поддержания и развития изучаемого правового института, что подчеркивает актуальность исследования. Целью работы являлся анализ становления и развития законодательной базы, регулирующей вопросы незаконного распространения наркотических средств в нашей стране. Задачи исследования включали: выделить наиболее значимые нормативные акты в сфере предупреждения незаконного оборота наркотических средств на территории Российского государства, провести правовой анализ их содержания, а также определить место и значение в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств.

Во второй половине XIX–XX в. наша страна стала участником международно-правовых отношений, что повлекло за собой принятие определенных обязательств в сфере борьбы с незаконным оборотом наркотических средств. Итогом международного сотрудничества стало принятие в марте 1961 г. Еди-

ной Конвенции о наркотических средствах, а в 1988 г. – Конвенции ООН о борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ.

Говоря о российском государстве, важно отметить, что первый нормативный правовой акт, регулировавший вопросы борьбы с незаконным оборотом наркотических средств и привлечения к лечению больных наркоманией, был принят в советский период, когда перед обществом остро встала проблема распространения наркотиков. Приказ Министерства здравоохранения СССР от 12.09.1988 г. № 704 «О сроках диспансерного наблюдения больных алкоголизмом, наркоманиями и токсикоманиями» фактически был связан с выполнением международных соглашений и освещал вопросы не только медицинского характера, но и социально-правовые аспекты, связанные с наличием у лица наркологического заболевания.

Несмотря на то что в настоящее время функционирует правовой институт и механизм борьбы с наркопреступностью, на мировой арене данной проблеме по-прежнему уделяется особое внимание. В 2016 г. Генеральной Ассамблеей ООН была проведена Специальная Сессия, на которой были приняты «Политическая декларация и План действий по налаживанию международного сотрудничества в целях выработки комплексной и сбалансированной стратегии борьбы с мировой проблемой наркотиков» [2]. В Российской Федерации во исполнение международных обязательств также был принят ряд основополагающих документов в данной сфере. Так, в 1998 г. издан федеральный закон «О наркотических средствах и психотропных веществах». В 2011 г. было принято Постановление Правительства «О лицензировании деятельности по обороту наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, культивированию наркосодержащих растений», в котором регулировались вопросы порядка выдачи лицензий организациям, чья деятельность связана с оборотом наркотических средств. В 2016 г. Указом Президента РФ «О совершенствовании государственного управления в сфере контроля за оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров и в сфере миграции» были освещены следующие вопросы: управление и реализации контроля над осуществлением оборота наркотиков; выявление, предупреждение и пресечение преступлений в сфере наркооборота. В целом в России к настоящему времени принят целый ряд нормативных актов в сфере борьбы и предупреждения незаконного оборотом наркотических средств. Вместе с тем, несмотря на наличие большого количества документов, основополагающим является постановление Правительств от 30.06.1998 № 681 «Об утверждении перечня наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащие контролю в Российской Федерации», в котором приведен исчерпывающий список веществ, относящихся к наркотическим средствам, психотропным веществам и их прекурсорам.

Таким образом, развитие нормативной базы по борьбе с незаконным оборотом наркотиков в нашей стране неразрывно связано с разрешением данных проблем на международной арене и обусловлено транснациональностью вопросов распространения наркотиков.

1. Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика. Заболеваемость населения наркоманией. – URL.: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/healthcare/# (дата обращения: 14.03.2019).

2. Заявление глав государств – участников Содружества Независимых Государств по итогам Специальной сессии Генеральной Ассамблеи ООН по мировой проблеме наркотиков (Нью-Йорк, 19–21 апреля 2016 г.). – URL: http://www.cis.minsk.by/news.php?id=6938 (дата обращения: 18.03.2019).

ПРЕВЕНТИВНАЯ ДИПЛОМАТИЯ КАК СРЕДСТВО ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

Е.А. Михальченко
Д.В. Семёнов*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Превенция в переводе с латинского языка – опережение, предупреждение, предохранение, предотвращение.

Превентивная дипломатия, в свою очередь, означает средство разрешения конфликтов между государствами, в границах территории одного государства, а также в рамках отдельных организаций. Данное понятие включает в себя меры по укреплению доверия между спорящими сторонами, предупреждению (опережению) конфликтов, недоведению спорных ситуаций между сторонами до реальных конфликтов, а также меры по недопущению эскалации и ограничению сферы конфликтов.

Впервые термин «превентивная дипломатия» употребил Генеральный Секретарь ООН – Даг Хаммаршёльд в 1950 году, после чего в 1960 году в своем отчете для Совета Безопасности ООН, он дал ему официальное определение, по его мнению, превентивная дипломатия – это усилия ООН, направленные на локализацию споров и войн, способных усугубить противоборство двух спорящих сторон.

Автором современной концепции превентивной дипломатии считается Б.Б. Гали – шестой Генеральный Секретарь ООН, который в 1992 году выступил со своим докладом «Повестка дня миру» перед Советом Безопасности

ООН. Б.Б. Гали понимал под превентивной дипломатией действия, направленные на предупреждение возникновения споров между сторонами, недопущение перерастания споров в конфликты и ограничение масштабов конфликтов, если они уже возникли. Превентивная дипломатия, на его взгляд, осуществляется по следующим направлениям: первое – формирование строительств и предпосылок для строительства мира, которое включает создание режимов безопасности и контроля вооружения, экономическую помощь, продвижение института демократии. Второе – избежание вооруженного конфликта с помощью раннего и позднего предупреждения. Третье – недопущение распространения исходного очага конфликта.

В 2011 году Генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун по поручению Совета Безопасности подготовил доклад «Превентивная дипломатия: достижение результатов», посвященный памяти Дага Хаммаршёльда и приуроченный к пятидесятилетию его гибели. Особое внимание в нем было сосредоточено на мерах превентивной дипломатии, применяемых в целях предотвращения или смягчения последствий распространения вооруженных конфликтов [1].

В настоящее время основы превентивной дипломатии урегулированы в ст. 33 Устава ООН, в которой говорится о том, что споры между странами, если их развитие может угрожать миру и безопасности, прежде всего, должны быть разрешены с помощью переговоров, обследования, посредничества, примирения, арбитража, судебного разбирательства, обращения к региональным органам или соглашениям, иными мирными средствами [2]. Как мы видим, в данной статье нет прямого указания на превентивную дипломатию, а перечислены только меры, с помощью которых она осуществляется.

В настоящее время практическое применение превентивной дипломатии можно разделить на три уровня: первый уровень – это предупреждение конфликтов с помощью превентивной дипломатии в отдельном государстве, например в Венгрии, Перу, Хорватии, Боснии; второй уровень – это разрешение споров между группами государств, например конфликты в Центральной Азии, на сопредельных регионах Латвии и Эстонии; третий уровень – это превентивная дипломатия, применяемая для разрешения споров в рамках организаций, например ОБСЕ, ООН, Организация Африканского Единства, СНГ, АСЕАН.

Таким образом, основы превентивной дипломатии урегулированы нормами «мягкого права», то есть имеют необязательный статус, закреплены только в виде докладов и отчётов Генеральных Секретарей ООН. В связи с этим необходимо разработать конвенцию по урегулированию споров с помощью превентивной дипломатии, так как на практике нет единого механизма применения этого средства предупреждения вооруженных конфликтов.

1. Рахматуллаев Э.Э. Возникновение и эволюция концепции превентивной дипломатии // Вестник Саратовского государственного социально-эконо-

мического университета. – 2007. – № 15. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/vozniknovenie-i-evolyutsiya-kontseptsii-preventivnoy-diplomatii

2. Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных СССР с иностранными государствами. Вып. XII. – М., 1956. – С. 14-47.

ТЕХНИКО-ЮРИДИЧЕСКИЕ РИСКИ ПЕНИТЕНЦИАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Д.И. Московкина
Е.В. Свинин*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Актуальность исследования обусловлена ролью и значением юридической техники как техники правового регулирования общественных отношений. Использование юридической техники является одним из ключевых факторов подготовки качественного законодательства. Ошибки и технико-юридические дефекты, содержащиеся в юридических нормах, способствуют снижению эффективности правоприменения, а в отдельных случаях могут приводить к ущемлению прав и свобод человека. Состояние пенитенциарной безопасности во многом определяется технико-юридическим уровнем норм уголовно-исполнительного законодательства. Наличие научно обоснованных предложений по совершенствованию пенитенциарных норм создаст важные условия укрепления пенитенциарной безопасности.

Новизна исследования обусловлена изучением проблематики правотворческих и правореализующих рисков в контексте тесной взаимосвязи юридической техники и пенитенциарной безопасности. Ошибки в использовании юридической техники обуславливает возникновение состояния рискогенности юридической практики вообще и правоисполнительной деятельности уголовно-исполнительной системы в частности. Своевременное выявление рисков позволит сформулировать предложения по изменению законодательства, а следовательно, будет являться одной из гарантий пенитенциарной безопасности.

Цель исследования заключается в анализе понятия, природы и видов технико-юридических рисков пенитенциарной безопасности. Достижение цели исследования предопределило постановку и достижение следующих задач: проанализировать понятие юридической техники и пенитенциарной безопасности, выявить особенности и рассмотреть отдельные проявления технико-юридических рисков пенитенциарной безопасности.

Объектом исследования является общественные отношения в сфере выявления и снижения технико-юридических рисков пенитенциарной безопасности.

Методологическую основу исследования образует единство всеобщих (материалистическая диалектика), общенаучных (анализ, синтез, индукция и дедукция) и частнонаучных (формально-юридический анализ) методов научного познания.

Проведенное исследование позволяет сформулировать следующие основные выводы.

Понятие юридической техники прочно вошло в понятийный аппарат юридической науки. Многообразие подходов к этому понятию свидетельствует об активном внимании ученых-юристов. В настоящем исследовании юридическая техника рассматривается как техника правового регулирования.

Понятие пенитенциарной безопасности имеет не только внутренние (характеризуют состояние защищенности прав и законных интересов осужденных и сотрудников), но и внешние (эффективность ресоциализации) показатели.

Основные технико-юридические риски пенитенциарной безопасности могут проявляться в виде коррупциогенных рисков либо рисков низкой ресоциализации осужденных.

Коррупциогенные риски связаны с установлением дискреционных полномочий администрации исправительного учреждения в части реализации законных интересов осужденных. И прежде всего, законных интересов, связанных с переводом из одних условий содержания в другие, а также признания осужденного злостным нарушителем установленного порядка отбывания наказания.

Одним из факторов низкой ресоциализации осужденных является отсутствие законодательного закрепления презумпции добросовестности отбывания уголовного наказания, а также четких критериев оценки степени исправления осужденного.

Отсутствие четких критериев и высокий уровень дискреционности полномочий суда, применяющего условно-досрочное освобождение, создают условия для снижения эффективности этого института. Так, в 2017 году было условно-досрочно освобождено 55 470 осужденных из 82 179 характеризующихся положительно (то есть 67%) [1]. Однако при этом количество лиц, которые ранее были условно досрочно освобождены и совершили преступления в 2017 году, составило 22 454 [2]. Статистика свидетельствует, что почти половина осужденных, условно-досрочно освобожденных от наказания, вновь совершают преступления. Иными словами, в общество возвращаются не добропорядочные граждане, а потенциальные преступники, которые получив свободу вновь совершают преступления.

В заключении хочется отметить, что вопросам технико-юридического совершенства российского законодательства необходимо уделять самое пристальное внимание, поскольку в противном случае возникают и множатся риски причинения вреда интересам как отдельной личности, так и всего общества и государства.

1. Основные показатели деятельности уголовно-исполнительной системы. Январь – декабрь 2017 года: информационно-аналитический сборник. – Тверь: НИИТ, 2018. – С. 56.

2. Основные статистические показатели состояния судимости в России за 2008–2017 годы. – URL: http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=2074 (дата обращения: 20.03.2019).

ПРОБЛЕМА НАРУШЕНИЯ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

П.И. Мохнаткина

А.Л. Кубасов*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*

Вологодский государственный университет

г. Вологда

Актуальность данного исследования связана, прежде всего, с тем, что с наступлением информационной эры сведения об индивиде и его личной жизни становятся все более доступными. Этому способствует глобальная информатизация, компьютеризация, а также распространение социальных сетей. Неприкосновенность частной жизни провозглашена как Конституцией РФ, так и международными правовыми актами, но, несмотря на всеобщее признание этого права, оно стало одним из самых затронутых и уязвимых. В создавшихся условиях особой угрозе подвергаются, в частности, персональные данные, тайна и свобода коммуникаций. Как отмечено в Доктрине информационной безопасности России, повышаются масштабы компьютерной преступности, все изощреннее становятся методы, способы и средства проникновения в личную жизнь граждан. Например, создаются программы для мобильных устройств, позволяющие осуществлять негласный контроль за абонентом.

Целью работы является анализ ситуации в информационной сфере, направленный на выявление характера возникающих угроз и реакцию на них гражданского общества.

Объектом исследования выступает право человека на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

При написании данной работы использованы формально-логический, статистический и другие методы научного познания.

На данный момент времени не существует законодательной нормы, которая бы включала в себя такое понятие, как «частная жизнь», но тем не менее это понятие является очень многослойным и многоуровневым. В частную жизнь включается та область жизнедеятельности человека, которая относится к отдельно взятому лицу, касается только его и не подлежит контролю со стороны общества и государства, если она носит не противоправный характер. То

есть, можно сделать вывод, что в простом понимании «частная жизнь» – это все то, что мы хотели бы уберечь от чужих глаз и ушей, все то, куда могут захотеть проникнуть и, увы, проникают другие люди и организации.

В настоящее время количество посягательств на неприкосновенность частной жизни в сети Интернет постоянно растет. Чаще всего предметом преступного посягательства становятся изображения (69% изученных случаев) и видеозаписи (31% случаев). Данные цифры показал анализ статистических данных, проведенный в отношении такого рода правонарушений.

Субъектами попыток проникновения к информации частного характера в 78% случаев являются мужчины в возрасте от 17 до 35 лет, имеющие навыки работы с компьютером на уровне пользователя, либо продвинутого пользователя, которые являются активными участниками социальных сетей. Кроме того, совершаемые ими правонарушения – это, чаще всего, их первый преступный опыт в жизни. Уровень благосостояния большей части из правонарушителей следует считать удовлетворительным. Вид занятий, которыми они занимаются, достаточно многообразен: учащиеся, студенты, офисные служащие, безработные и временно безработные. Львиная доля (91%) уголовных дел возбуждались в отношении проживающих крупных и средних городов, но, в последнее время, в связи с компьютеризацией населения, все чаще фиксируются случаи совершения данных преступлений и в отдаленных населенных пунктах.

Действующие нормы в сфере информационной безопасности, появившиеся еще в период, когда компьютерные сети только создавались, не справляются в полной мере с урегулированием вновь появляющихся отношений. На данный момент времени ни одна страна в мире не может сказать о наличии адекватного формирующимся угрозам правового регулирования, способного в полной мере обеспечить неприкосновенность частной жизни в условиях информационного общества. Приведенные мною данные показывают острую необходимость внесения изменений в действующее законодательство для успешной борьбы с преступностью в данной специфичной области, разработки и принятия комплексной системы мер для защиты неприкосновенности частной жизни в сети Интернет.

При этом важнейшим фактором становится то, чтобы эти меры были поняты и поддержаны гражданским обществом, не воспринимались им, как нечто враждебное, навязанное государством для установления контроля над населением, как это произошло с пресловутым «законом Яровой», вызвавшим активную критику в социальных сетях, особенно со стороны молодежи, несмотря на то, что данный правовой акт позиционировался как имеющий антитеррористическую направленность.

Для этого, наряду с внедрением защитных мер, необходима целенаправленная и систематическая разъяснительная работа. Составной частью ее может стать введение в вузах курсов по таким дисциплинам, как «Информационное право», «Организационно-правовое обеспечение информационной безопасности».

Я считаю, что законодатель должен внести необходимые поправки, потому что наш мир меняется намного быстрее, чем раньше, и поэтому стоит четко фиксировать в законе новые методы борьбы с преступностью и восполнять существующие пробелы, устанавливать грани вмешательства, позволяющие своевременно предотвращать и выявлять новые преступления.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ РОСКОМНАДЗОРА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ ЭКСТРЕМИЗМУ

И.А. Пальников
А.Л. Кубасов*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Затронутая тема приобрела особую актуальность, поскольку в современных условиях борьба с экстремизмом является одной из приоритетных задач российского государства, что обусловлено событиями, происходящими как на территории нашей страны, так и за ее пределами. Именно поэтому противодействие экстремизму одна из основных задач деятельности Управления федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзора) по Вологодской области.

Федеральный закон от 25.07.2002 г. № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» (далее – закон) в ст. 1 содержит обширный перечень признаков, входящих в понятие «экстремизм». В частности, к экстремизму (экстремистской деятельности) относятся: насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации; публичное оправдание терроризма и иная террористическая деятельность; возбуждение социальной, расовой, национальной или религиозной розни [1].

Безусловно, основные полномочия по противодействию экстремизму и терроризму возложены на ведомства правоохранительного и силового блока. Роскомнадзор же в рамках своей компетенции осуществляет деятельность по борьбе с распространением этих угроз национальной безопасности в сфере средств массовой информации и массовых коммуникаций. Соответствующие полномочия предоставлены службе в рамках осуществления ею контрольно-надзорных функций.

В соответствии со ст. 4 Закона Российской Федерации от 27.12.1991 г. № 2124-1 «О средствах массовой информации» не допускается использования СМИ в целях призыва к осуществлению террористической деятельности, публичного оправдания актов терроризма и экстремизма, а также для распростра-

нения материалов, разжигающих социальную, межнациональную и межконфессиональную рознь [2].

Для выявления подобного рода правонарушений проводится систематический мониторинг СМИ, плановые и внеплановые проверки юридических лиц, действующих в печатной и информационно-телекоммуникационной сфере.

В целях противодействия экстремистской деятельности Роскомнадзор и его территориальные органы осуществляют профилактические, в том числе воспитательные и пропагандистские, мероприятия.

В частности, в Вологодской области при управлении Роскомнадзора создан Консультативный совет, в рамках работы которого организуются семинары-совещания с главными редакторами и журналистами средств массовой информации.

Задачами таких встреч являются:

- повышение уровня информированности главных редакторов и представителей СМИ в вопросах соблюдения требований действующего законодательства Российской Федерации;
- установление деловых контактов между представителями СМИ и органами государственной власти разных уровней для совместного оперативного решения спорных вопросов:
- освещение ситуации в регионе, в том числе в муниципальных образованиях, представителями органов государственной власти;
- обсуждение поставленных вопросов и принятие решений всеми участниками встреч;
- повышение ответственности главных редакторов при подготовке информационных материалов.

Программой семинаров предусмотрено освещение теоретических материалов, обсуждение применения действующего законодательства в практической деятельности, обмен мнениями в отношении спорных вопросов.

Наряду с этим сотрудники ведомства дают интервью в газетах и на телеканалах. Проводятся регулярные встречи с главами муниципальных районов по вопросам взаимодействия со СМИ.

В заключение необходимо отметить, что экстремизм является одной из основных угроз национальной безопасности нашей многонациональной страны. Именно поэтому задачи Роскомнадзора по борьбе с экстремизмом должны, вне всякого сомнения, стоять в числе приоритетных.

1. О противодействии экстремистской деятельности: Федер. закон от 25.07.2002 № 114-ФЗ (ред. от 23.11.2015). – URL: http://www.pravo.gov.ru – 23.11.2015.

2. О средствах массовой информации: закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 (ред. от 18.04.2018, с изм. от 17.01.2019). – URL: http://www.pravo.gov.ru – 18.04.2018.

ПРОФИЛАКТИКА КАК МЕРА ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РАСПРОСТРАНЕНИЮ НАРКОТИКОВ СРЕДИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Т.Г. Рогозина
А.Л. Кубасов*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность проблемы незаконного оборота наркотических средств заключается в том, что данное явление представляет серьезную угрозу для безопасности личности, общества и государства. Особенно это касается подрастающего поколения. В силу указанных обстоятельств целью проведенного исследования является выявление причин, способствующих втягиванию в употребление наркотиков несовершеннолетних, выработка предложений по противодействию данной опасности.

Современная криминогенная обстановка характеризуется сохранением значительных масштабов незаконного распространения наркотиков, в том числе среди подростков и молодежи в возрасте до 24 лет. За последние пять лет нижний возраст лиц, потребляющих наркотики, снизился до 11–12 лет. По сведениям Минздрава России, 16% школьников и 30% студентов хоть раз употребляли наркотические вещества. Такое положение приводит к разрушению генофонда страны, отрицательно воздействует на демографическую ситуацию.

Влияние на распространение среди подростков наркотических средств оказывает их легкая доступность. Многие места массового пребывания молодежи, такие как дискотеки, кафе, парки, стали центрами сбыта запрещенных веществ. Немаловажным фактором являются возрастные особенности подростков (любопытство, искаженные ценностные ориентиры, детерминирующее влияние на поведение молодежи сверстников).

9 июня 2010 г. Указом Президента России № 690 утверждена Стратегия государственной антинаркотической политики до 2020 года, в который определены направления и меры по борьбе с незаконным оборотом наркотических средств. Но на данный момент позитивных изменений не так много, как бы хотелось.

На результативность системы мер по противодействию наркоторговле влияют: неэффективность государственной системы мониторинга наркоситуации (сейчас у нас нет полных и достоверных данных по развитию оборота наркотиков как в стране в целом, так и в отдельных регионах; ощущается недостаток статистических сведений по возрастным группам); сокращение доступности медицинской помощи и медико-социальной реабилитации молодежи (за последние годы уменьшилось число государственных стационаров, а их финансовое и техническое положение желает лучшего).

Как показывает анализ, важное значение в решении задач предупреждения и пресечения распространения наркотиков среди молодежи, наряду с оперативно-розыскными и следственными мерами, имеют профилактические мероприятия.

Основной акцент в работе с подрастающим поколением должен быть сделан на реализацию программ первичной профилактики с обязательным учетом возраста молодых людей. Требуется выявлять, в том числе с использованием методов тестирования, группы, которые в первую очередь подвержены риску, проводить с ними целенаправленную работу. Необходимо развивать личную ответственность подростков за свое поведение, прививать им навыки здорового образа жизни, формировать негативное отношение к наркотикам.

Основная нагрузка в первичной профилактике должна лежать на системе образования (школах и вузах). Учебные заведения, являющиеся важными социальными институтами, обладают возможностями для такого рода деятельности. В силу этого необходимо включать в учебный процесс лекции и профилактические беседы. Важно применять различные формы воздействия, в том числе организовывать викторины и конкурсы, распространять брошюры по данной тематике. В ряде крупных городов России уже существует практика внедрения таких мер, и ее, безусловно, необходимо продолжать и расширять. Следует формировать у преподавателей умение привлекать внимание учеников и студентов к данной проблеме, находить к ним персональный подход, методически правильно вести беседы об угрозах наркотиков для здоровья и жизни. Важно доводить до учащихся данные Роспотребнадзора о рисках заражения наркоманов СПИДом и гепатитом.

В профилактической работе должны более активно участвовать участковые уполномоченные полиции, сотрудники подразделений по борьбе с незаконным оборотом наркотиков, специалисты наркологи. Целесообразно увеличить в средних учебных заведениях штаты должностей психологов и врачей. Большими возможностями в данной сфере обладает волонтерское движение.

Нельзя забывать, что центральную роль в формировании личности играет семья. Практика показывает, что профилактическая работа через близких родственников зачастую имеет гораздо больший эффект, чем другие формы воздействия. Поэтому необходимо систематически обсуждать рассматриваемую проблематику на родительских собраниях.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что успех антинаркотической политики возможен только при условии тесного сотрудничества органов государственной и муниципальной власти, полиции, образовательных учреждений и семьи, тогда это позволит обеспечить комплексный и системный подход в решении проблемы профилактики наркомании.

1. Молодежь в России. Стат. сб. / ЮНИСЕФ, Росстат. – М.: ИИЦ «Статистика России», 2010. – 166 с.

ПРИНЦИПЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА: ПРОБЛЕМЫ РАВНОВЕСИЯ И БАЛАНСА

А.Н. Саттаров
Н.Н. Кириловская*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Одной из актуальных проблем современного международного права является проблема взаимосвязи и взаимодействия принципов территориальной целостности и нерушимости государственных границ и принципа самоопределения народов и наций, часто лежащая в основе многих этнических конфликтов. Конец XX века стал реальным показателем проблемы, связанной с правом народов на самоопределение и с сохранением территориальной целостности и нерушимости границ суверенного государства. Целью исследования является анализ историко-правовых и теоретических аспектов взаимосвязи и взаимодействия принципов права народов на самоопределение, территориальной целостности и нерушимости государственных границ.

Принцип нерушимости государственных границ впервые был применён и озвучен при заключении Вестфальского мира в 1648 году после тридцатилетней войны, которая положила конец серии войн, бушевавших в Европе [1]. Первое упоминание о запрете нарушения государственных границ в качестве основного принципа международного права содержится в Декларации о принципах международного права 1970 г. Данный принцип рассматривался как составная часть принципа неприменения силы или угрозы силой. Самостоятельное закрепление принцип нерушимости государственных границ как и принцип территориальной целостности государств получил в Заключительном акте СБСЕ от 1 августа 1975 г. Суть обоих принципов сводилась к признанию существующих границ всех государств Европы, запрет любых посягательств и любых требований или действий, направленных на захват и узурпацию части или всей территории независимого государства.

Зарождение принципа народов и наций на самоопределение относится к периоду национально-освободительных движений. Ему предшествовал принцип национальности, который был провозглашен в XVIII в., в эпоху буржуазно-демократических революций. Принцип народов на самоопределение как основной принцип международного права впервые был закреплен в Уставе ООН 1945 года. Свое практическое развитие принцип народов и наций на самоопределение получил в Декларации о предоставлении независимости колониальным странам и народам, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 14 декабря 1960 г. Данная декларация получила одобрение со стороны многих ведущих государств. Распад колониальной системы был выгоден США и СССР, которые могли вторгнуться в экономическую и политическую сферу бывших

колониальных стран и получать союзников в построении социализма (СССР), капитализма (США). Колониальные страны и народы получали свою независимость. Таким образом, изначально данные принципы не представляли противоречия друг другу, ситуация изменилась в конце XX века, когда реализация принципа затронула народы и нации, проживающие на территории независимого государства, что и создало угрозу нерушимости государственных границ и территориальной целостности. Возникла дилемма, что важнее и приоритетнее в данном случае: право народов на самоопределение или сохранение территориальной целостности государства? В конфликтах последних лет противостоящие стороны в силу несовпадения своих интересов обращаются каждая к тому принципу, который больше отвечает ее политическим интересам – что, собственно, вообще характерно для сферы политического в отличие от сферы правового. Что мы и видим на примере конфликта в Украине. Два народа находящиеся в Луганской и Донецкой области, по политическим, социальным и экономическим соображениям в 2014 г. приняли решение о самоопределении и провозглашении себя независимым народом. При этом возникла проблема целостности государственных границ Украины. Возникает вопрос, как обеспечить реализацию одного принципа, не нарушая содержания другого. К сожалению, неурегулированность данного вопроса в международном праве приводит к политике двойных стандартов со стороны международного сообщества. Так, например, в считанные дни Косово было признано большинством государств во главе США, в отношении же ЛНР и ДНР международное сообщество заняло жесткую позицию соблюдения принципа территориальной целостности Украины в ущерб принципу народов на самоопределение, что привело к вооруженному конфликту с большим количеством жертв среди мирного населения. Таким образом, условия, в которых формировался принцип народов и наций на самоопределение, уже не существует. На сегодняшний день каждое суверенное государство стало заботиться больше не о праве народов на самоопределение, а о сохранении своей территориальной целостности. Для того чтобы не было злоупотреблений как со стороны государства, стремящегося при любых условиях сохранить свою территориальную целостность, так и со стороны народов, стремящихся стать независимыми, необходимо: во-первых, своевременно реагировать на внутренние межнациональные конфликты; во-вторых, соблюдать и гарантировать права народов и наций в управлении государством; в-третьих, не допускать вмешательства других государств во внутренние конфликты; в-четвертых, повышать восприятие ценности человеческих жизней и интересов народов субъектами международного права.

1. Бекяшев К.А. Международное публичное право. – М.: Проспект. – 2009. – С. 126-127.

НЕХВАТКА ПРЕСНОЙ ВОДЫ КАК УГРОЗА МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Е.О. Семикова
Д.В. Семёнов*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Вода является незаменимым природным ресурсом, выступающим в качестве объекта международных экологических правоотношений. Пресная вода в качестве объекта международных правоотношений выступает в следующих формах: трансграничные водотоки, трансграничные водоносные горизонты и ледниковая пресная вода. Пресная вода имеет жизненно важное значение. В связи с загрязнением воды в развивающихся странах повышается уровень детской смертности. Её нехватка в настоящее время стала носить характер не только национальной, но и международной проблемы. По-прежнему миллионы людей по всему миру сталкиваются с нехваткой пресной воды. Это связано с результатами изменения климата, а также с деятельностью человека, приводящей к сокращению имеющихся ресурсов из-за загрязнения и деградации пресноводных экосистем. Так, например, Правительство России в 2013 году приняло решение о постепенном закрытии Байкальского целлюлозно-бумажного комбината. В озеро Байкал сбрасывались недостаточно очищенные сточные воды, поэтому вода в озере была загрязнена.

Основными источниками международно-правового регулирования в сфере охраны пресной воды являются: Конвенция по охране и использованию трансграничных водотоков и международных озёр 1992 г. (РФ участвует с 1993 г.), Конвенция о праве несудоходных видов использования международных водотоков 1997 г. (РФ участвует с 1997 г.), Проекты статей по праву трансграничных водоносных горизонтов, а также 28 июля 2010 года Генеральная Ассамблея ООН приняла резолюцию «Право человека на воду и санитарию» [1]. Резолюция провозгласила право на безопасную и чистую питьевую воду и санитарию основным и неотъемлемым правом человека. Данное право имеет существенное значение для полноценной жизни и полного осуществления всех прав человека. Вода должна быть безопасной, приемлемой по качеству и цене, а также доступной физически.

В международно-правовом регулировании использование и охрана пресной воды рассматривается только как сотрудничество государств по международным водотокам. Однако остаются неурегулированными отношения, связанные с сохранением пресной воды как объекта экологической безопасности. В «Конвенции о праве несудоходных видов использования международных водотоков» 1997 года [2] не содержится положений о замкнутых водоносных горизонтах. Так как большинство стран мира данную конвенцию не ратифицировали. Она долгое время не вступала в силу. Необходимый минимум ратификаций был достигнут, и конвенция вступила в силу только 17 августа

2014 г. Конвенции и соглашения в сфере охраны пресной воды устанавливают недопустимость загрязнения водных объектов, необходимость сохранения биологического разнообразия, а также рациональное управление водными ресурсами. При этом данные конвенции и международные соглашения не содержат положений о количестве водозабора. В различных региональных соглашениях закрепляется приоритет использования воды в питьевых и хозяйственных целях перед иными видами его использования. Однако в Конвенции 1997 г. и Проектах статей 2008 г. не содержится указания на приоритетную цель использования воды по отношению к другим целям её использования. Можно выделить следующие основные проблемы относительно трансграничных водотоков и водоносных горизонтов:

1. Лимиты водозабора.
2. Права прибрежных государств на водные ресурсы.
3. Приоритеты видов использования.

Дефицит водоснабжения может создавать предпосылки для роста напряженности и возникновения региональных конфликтов. Надежное водоснабжение способствует поддержанию мира и безопасности в регионах. Для обеспечения глобальной водной безопасности в 1996 г. был организован Всемирный Водный Совет, обладающий специальным консультативным статусом. Существуют и другие международные организации, способствующие эффективному управлению и использованию воды, например: Международное бюро по водным ресурсам, Международная ассоциация по водным ресурсам, ЮНЕСКО и другие. Данные международные организации оказывают содействие в разработке стратегий развития и создании национального потенциала в области планирования и эксплуатации ресурсов пресной воды, а также разрабатывают программы эксплуатации водных ресурсов.

Полагаем, что необходимо устранить пробелы в международно-правовом регулировании водных объектов, а именно разработать соглашение о лимите водозабора и права прибрежных государств на водные ресурсы, а также попытаться установить приоритет использования воды в питьевых и хозяйственных целях. Для эффективной охраны питьевой воды в мире необходимо увеличить ответственность государств за загрязнение объектов пресной воды, а также усилить контроль за соблюдением международных соглашений в данной сфере. Для решения проблем, связанных с угрозой нехватки пресной воды, необходимы взаимодействие международных организаций и всех стран, разработка единой стратегии и согласование подходов по противодействию данной угрозе.

1. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН «Право человека на воду и санитарию» от 28 июля 2010 года. – URL: A/RES/64/292 - R - A/RES/64/292

2. Конвенция о праве несудоходных видов использования международных водотоков. 21.05.1997 г. – URL: http://www. un.org/ru/ documents/ decl_conv/conventions/watercrs.shtml.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЭКСТРЕМИЗМУ

А.А. Соломкина
***А.Л. Кубасов**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Серьезную опасность для мирового сообщества представляет современный экстремизм. Борьба с ним становится глобальной международной проблемой и требует координации усилий различных государств. Отличительной чертой данного социального явления все чаще становится преобладание силовых способов достижения поставленных целей. Высшей формой экстремизма является терроризм. Возрастающая опасность такого рода проявлений обуславливает актуальность выбранной темы. Задача работы состоит в исследовании нормативно-правовой базы противодействия экстремизму в зарубежных странах.

Международные правовые акты, регулирующие общественные отношения в сфере борьбы с экстремизмом, можно разделить на несколько групп. Первую из них составляют документы, содержащие стандарты демократии и прав человека. Это, в частности, Всеобщая декларация прав человека (1948 г.), Декларация о ликвидации всех форм нетерпимости и дискриминации на основе религии и убеждений (1981 г.). Ко второй группе относятся правовые акты, непосредственно направленные на борьбу с экстремизмом и терроризмом. В их числе следует назвать Конвенцию о борьбе с незаконным захватом воздушных судов (1970 г.), Международную конвенцию о борьбе с захватом заложников (1979 г.), Международную конвенцию о борьбе с бомбовым терроризмом и другие. Важным международным соглашением является Шанхайская конвенция о борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом (2001 г.)

Сложности для зарубежного законодателя вызывает вопрос о закреплении в уголовном праве понятий «экстремизм», «экстремистская деятельность», «терроризм», «террористическая деятельность», а также определение содержания диспозиций экстремистских составов преступлений. Так, в ФРГ преступлением при проведении протестных акций считается применение насилия, нанесение материального ущерба, распространение материалов, содержащих неофашистскую пропаганду [1].

В Великобритании после террористических актов, проведенных в 2005 г. исламистами в Лондоне, в стране принята программа «Предупреждение насильственного экстремизма», которая основана на принципе «четырех «П» – предупреждение, преследование, протекция и подготовка. Кроме того, МВД представило в парламент перечень мер по борьбе с экстремизмом, одной из которых является закрытие въезда в Соединенное Королевство иностранцам, замеченным или подозреваемым в экстремизме или пропаганде незаконных или общественно опасных действий [2].

Уголовный кодекс Испании предусматривает уменьшение наказания лицу, добровольно прекратившему свою преступную деятельность, представшему перед властями, признавшись в совершенных деяниях, и содействовавшему в предотвращении дальнейших противоправных проявлений. В соответствии со ст. 6 данного Закона допускается полное освобождение от наказания раскаявшегося лица, если его активное сотрудничество позволило установить сообщников, пресечь создание вооруженных бандитских, террористических и иных мятежных формирований.

Основными направлениями противодействия экстремизму и терроризму в странах Европейского Союза на современном этапе являются: создание необходимой правовой базы; формирование международных центров для борьбы с экстремизмом и терроризмом; пресечение негативных проявлений в информационной сфере; оздоровление обстановки в странах и регионах вооруженных конфликтов, откуда прибывают беженцы, среди которых скрываются сторонники ИГИЛ и других террористических организаций.

Меры борьбы с экстремизмом в западных странах включают введение особого правового режима, усилением мер охраны и обеспечения безопасности учреждений и конкретных лиц; оперативные меры специальных служб по получению достоверной информации о планах и намерениях организаторов противоправных акций.

Дискуссионным является вопрос о применении органами правопорядка насилия по отношению к протестующим. Тем не менее в случаях нарушений общественного порядка полиция Испании, Франции и других стран ЕС активно использует спецсредства (водометы, шумовые гранаты, слезоточивый газ, дубинки, резиновые пули).

Зарубежный опыт, безусловно, нуждается в пристальном изучении со стороны компетентных органов Российской Федерации. В частности, необходимо продолжать вносить уточнения в законодательство о противодействии экстремизму, в том числе предусмотреть установление административного надзора за лицами, которые были осуждены за совершение экстремистских преступлений и освободились из мест заключения, совершенствовать нормативно-правовую базу, направленную на усиление взаимодействия следственных и судебных органов.

Важно также целенаправленно формировать у общественности понимание неприемлемости применения экстремистских методов для решения политических задач.

1. Дибиров, З.А. Зарубежный опыт противодействия политическому экстремизму (на примере ФРГ) / З.А. Дибиров // Международный экстремизм и терроризм. – 2010. – № 1. – С. 3-7.

2. Журавель, В.П. О терроризме, терроризмологии и антитеррористической деятельности. Энциклопедический словарь / В.П. Журавель, В. Г. Шевченко // – М., ТОМ, 2007. – 488 с.

ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО КРЕДИТА В КИТАЕ НА СТЕПЕНЬ ДОВЕРИЯ МЕЖДУ ГРАЖДАНАМИ И ГОСУДАРСТВОМ[1]

А.М. Сопралиева
М.А. Бурилина*, научный руководитель, научный сотрудник ЦЭМИ РАН*
Государственный академический университет гуманитарных наук
г. Москва

С развитием цифровых технологий, учитывая проблему огромного населения, Китайская народная республика начала разработку, а теперь и внедрение, системы социального кредита. В первую очередь это касается оцифровки личной жизни, которая заключается в переносе реальной жизни в цифровую, появляется расширенное понятие скоринга (система социального кредита изначально включала в себя оценку кредитора в различных финансовых и других показателях). Такие показатели собирают в компании FICO (США) и благодаря им выполнят оценку заемщика в области кредитования, налогообложения, качества выполнения контрактов и т.д. [1]. Цель работы заключается в изучении параметров модели и в дальнейшем построении агент-ориентированной модели социального кредита на территории РФ, с учетом территориальных особенностей, плотности населения и моральных устоев. Главная идея состоит в том, чтобы, проанализировав поведение людей, сделать вывод о том, насколько социальный кредит повлияет на доверие в обществе с долгосрочной перспективой и не закончится ли такой тотальный контроль очередной революцией. Социальный кредит – это система оценки граждан или организаций по различным параметрам. Контроль и управление жизнью граждан в Китае планировалось ввести государством, система социального рейтинга может сделать этот контроль тотальным, тем самым подчинить себе все сферы жизни общества. В современном мире гаджеты являются неотъемлемой частью жизни, таким образом, информационная безопасность необходима. Вопросы информационной безопасности в ней – только один из элементов.

Основная цель системы – «построение гармоничного социалистического общества». Главная ценность такого общества — честность, которая должна проявляться во всем, от поведения в интернете до почитания родителей. Для развития социального доверия будет введена система оценивания. За отсутствие нарушений закона, полезную общественную деятельность и своевременную выплату кредитов и налогов будут начисляться баллы. За проступки разной степени тяжести – вычитаться. Важным фактором при составление агент-ориентированной модели поведения человека является изучение методологии начисления и списания баллов у Китайской системы социального кредита [3]. Рассмотрим население Китая в качестве агентов, которым изначально начисляются 1000 баллов, но в ходе своей жизнедеятельности и при взаимодействии со внешней средой происходит динамика увеличения или уменьшения баллов, таким образом, появляется несколько типов агентов:

[1] Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ, проект № МК-18-51-14010.

1. AAA – свыше 1050 баллов – образцовый агент. Доступны все возможности, дополнительные привилегии и бонусы.

2. AA (A+ или A) – 1000 баллов – порядочный агент. Возможностей всё еще много, бонусов меньше.

3. B – 900 баллов, появляются ограничения, получение меньших льгот.

4. C – ниже 849 баллов, считается недобропорядочным агентом. Запрет на работу в государственных и муниципальных учреждениях.

5. D – 599 баллов и ниже, это агенты из чёрного списка. Запрещено получение кредита, невозможность купить билеты на самолет и скоростной поезд, список мест для работы становится совсем малым.

В системе уже существуют критерии, которые помогают оценить поведение агента, начисляя при этом баллы или списывая их (помощь пенсионерам: +50 баллов; частое посещение родителей: +5 баллов; непосещение родителей: -5 баллов; пьяное вождение: -50 баллов и т.д.). За неуплату налогов или кредита могут снять не только баллы, но и лишить более высокого рейтинга.

Система социального доверия позволяет построить общество, которое будет стремиться к саморазвитию, следя за своими социальными параметрами, но так ли легко быть образцовым гражданином? Люди, имеющие низкий балл, подвергаются санкциям и социальным лишениям [1, 2]. Жители, попадающие под санкции, имеющие низкую оценку, превращаются в изгоев, а следовательно, им постоянно надо будет доказывать, что они такие же полноценные граждане. Деление приводит к тому, что люди перестают общаться с друг другом, начинают испытывать ненависть и завидовать, а значит, между гражданами начинаются недопонимания, которые приведут скорее не к объединению и построению социально-ответственного общества, а к конфликтам между ними.

Следует отметить, что в России и странах Европы довольно сложно ввести аналогичный социальный кредит. Это связано с тем, что социальные факторы, религия, нормы морали и права отличаются. Менталитет играет важную роль в составлении параметров рейтингирования населения, а так как он различен, будет не под силу объединить все в одну систему. Поэтому с помощью построения агент-ориентированной модели можно предсказать поведение европейцев в такой системе, не внедряя. Анализ и прогнозирование начисления баллов имеют огромный социальный резонанс в обществе, что подтверждено огромным количеством новостных источников. Однако пока нет конкретной модели, предсказывающей поведение людей, которые подвержены тотальному контролю. В дальнейшей работе планируется создание агент ориентированной модели социального кредита Китая.

1. Макаров В.Л., Бахтизин А.Р., Бурилина М.А. Перспективы цифровизации современного общества // Экономика и управление. – № 11 (145). – 2017. – С. 4-7.

2. Бурилина М.А. Цифровизация общества: вызовы и риски // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2018. – № 5. (ч. 1).– С. 14-19.

ПРОБЛЕМА ВЛИЯНИЯ РЕЛИГИОЗНЫХ УБЕЖДЕНИЙ ЗАКОННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ НА СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ РЕБЁНКА

А.Р. Алексеева
Ю.В. Перрон*, научный руководитель*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Право на свободу вероисповедания входит в перечень основных прав и свобод каждого человека. Оно не должно ущемляться, а в случае нарушения – в государстве должны быть предусмотрены механизмы для его защиты. В статье 28 Конституции Российской Федерации гарантировано право граждан иметь религиозные убеждения и действовать в соответствии с ними. Под религией, как правило, понимается вера в сверхъестественные силы, которые управляют миром [1]. На основе этого существуют религиозные объединения и течения. Религиозное объединение – это одно из направлений публично-конфессионального регулирования свободы вероисповедания, которое зарегистрировано в надлежащем порядке. А, в свою очередь, религиозное течение – это объединение группы людей по определенным религиозным взглядам, которые официально не зарегистрированы ввиду асоциальных и антисоциальных убеждений.

Общим для всех религиозных направлений является следование определенным правилам – заветам, заповедям, канонам, выполнение религиозных обрядов и соблюдение запретов, табу. Если речь идет об обыденных ситуациях, то религиозные нормы, чтимые и соблюдаемые конкретным человеком, не оказывают влияния на других. Другое дело, когда возникает ситуация, опасная для жизни и здоровья, когда человек ввиду своих религиозных убеждений отказывается от переливания крови себе или своему ребенку.

В связи с этим целью данной работы является выявление проблемных сфер влияния религии на надлежащее обеспечение прав ребенка. Задачей исследования является попытка обозначить проблемные сферы влияния религиозных убеждений законных представителей (родителей или опекунов) и прав ребенка. Объектом исследования стали отношения законных представителей и детей при осуществлении религиозных норм.

На сегодняшний день одной из самых проблемных областей для взаимодействия является сфера медицинского обслуживания. Одним из примеров служит ситуация, произошедшая в августе 2018 года в г. Караганда, когда в роддоме родители запретили врачам перелить кровь ребенку из-за религиозных убеждений. Недоношенному ребенку нужно было срочное переливание крови, а родители, ссылаясь на религиозный запрет переливания крови, запретили помогать ребенку. В ситуацию вмешались органы опеки и попечительства, которые стали представлять интересы ребенка, в соответствии со статьей

64 Семейного кодекса РФ. В данной статье указано, что «родители не вправе представлять интересы своих детей, если органом опеки и попечительства установлено, что между интересами родителей и детей имеются противоречия. В случае разногласий между родителями и детьми орган опеки и попечительства обязан назначить представителя для защиты прав и интересов детей». Таким образом, если интересы ребенка не совпадают с интересами родителей, то учитывается, в первую очередь, законный интерес ребенка. Суд в решении признал право ребенка на надлежащую медицинскую помощь и необходимость переливания в целях сохранения жизни ребенку. В этом случае ребенку смогли помочь, но существуют примеры, когда дети умирали, так и не дождавшись решения суда. Данный случай не является единичный в России [2].

Еще одна из проблемных сфер – это сфера получения официальных документов. Огромное число граждан отказались от получения паспорта гражданина РФ для себя и своих детей или желают отказаться от паспорта по религиозным убеждениям, поскольку считают недопустимым наличие в его бланке антихристианской символики, графы «личный код», радиочастотных меток. Граждане, отказавшиеся от паспорта гражданина РФ по религиозным убеждениям, ущемляются в своих правах. Не имея паспорта, они лишены возможности трудоустройства, обучения, получения медицинской помощи, совершения нотариальных действий в целях распоряжения своим имуществом, получения пенсий, пособий, социальных выплат. Компромиссным ходом здесь может послужить введение бланка паспорта, не оскорбляющего чувства верующих.

В заключение хотелось бы сказать, что есть и другие примеры сфер, где сталкиваются права ребенка и религиозные убеждения. Для примирения религии и права необходимо правовым путем защищать свое конституционное право жить в соответствии с религиозными убеждениями, разъяснять свою позицию органам власти и ведомствам, в которых решаются жизненные и социальные проблемы. Также следует усилить деятельность органов государственной власти и прокуратуры в сфере защиты прав ребенка.

1. Даль, В.И. Толковый словарь великорусского языка / В.И. Даль. – М.: Дрофа, 2011.

2. Семейный кодекс РФ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 1. – Ст. 16.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

К.И. Баскарева
А.Л. Кубасов*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что организация туризма является значимым и активно развивающимся видом экономической деятельности, в ходе осуществления которой возникают правовые конфликты, обуславливающие потребность в защите прав и свобод граждан.

Отношения в данной сфере регулируются Федеральным законом «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 г. № 132-ФЗ [1]. За время действия в этот правовой акт было внесено большое количество поправок, но практика его применения выявляет все новые проблемы, о чем свидетельствуют претензии потребителей, судебные иски, банкротства туроператоров.

Целью работы является анализ правового регулирования туристской деятельности и выработка предложений по его совершенствованию.

В 2007 году законодатель ввел новые механизмы защиты прав потребителей туристского продукта. Лицензирование такого рода услуг было заменено на банковскую гарантию и договор страхования ответственности.

Пробел в правовом регулировании заключается в том, что указанные нововведения касаются лишь деятельности туроператоров. Но, как правило, договор оказания возмездных услуг клиент заключает с турагентом, фактически являющимся посредником между туроператором и потребителем. Чаще всего клиент непосредственно взаимодействует именно с агентом, от которого получает необходимую информацию, у которого покупает продукт и к которому в дальнейшем предъявляет возникающие претензии. Согласно данной логике рассуждений на турагента должна возлагаться и ответственность отвечать по обязательствам.

Но в первоначальной редакции закона правовой статус турагента оказался никак не отражен: не закреплены его права и обязанности, не определены требования, в соответствии с которыми он ведет свою деятельность, отсутствовала обязанность страхования ответственности за оказываемые услуги.

С 1 января 2017 года в силу вступили поправки в Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации», касающиеся продвижения и реализации туристского продукта по поручению туроператора (статья 9). Реализация турпродукта оператором выполняется на основании поручения (в рамках договора агентирования). Если турагент выступает от имени туроператора, необходимо оформление доверенности, если от своего име-

ни, то ее оформление не требуется. Из контекста закона не вполне понятно, может ли агент действовать от собственного имени или нет. Ничего не сказано о требованиях, предъявляемых к доверенности. Поэтому данную норму необходимо уточнить и конкретизировать.

Другим нерешенным вопросом является наличие на рынке туристских услуг большого количества непрофессиональных агентств, появление которых связано с отменой лицензирования. Способами решения данной проблемы является либо возврат к лицензированию, либо создание саморегулируемых организаций туроператоров (турагенств), наделенных полномочиями давать разрешения на ведение деятельности в сфере оказания туристических услуг, либо законодательное ограничение возможности работы турагентств только по прямым договорам с туроператорами.

Вступившие в действие в 2017 г. поправки касаются также оказания экстренной помощи, осуществляемой Ассоциацией «Турпомощь». Раньше она оказывалась в случае невозможности исполнения обязательства туроператором, а теперь только при прекращении его деятельности. Соответственно, случаи оказания помощи за счет данной организации оказались значительно ограничены.

При этом надо иметь в виду, что туроператор может прекратить свою деятельность по собственному заявлению в Ростуризм, сообщением страховщику, уведомлением Ассоциации «Турпомощь» и размещением данных на своем сайте. Поправками добавлен еще один случай – решение Ростуризма. Данное положение является противоречивым, поскольку ничего не сказано, на основании чего и каким образом регулирующий орган должен сделать вывод о невозможности исполнения туроператором своих обязательств.

В связи с изложенным рекомендуется добавить в действующее законодательство положение о порядке обращения потребителя в Ростуризм в случае нарушения его прав, а также для признания наступления страхового случая при возникновении неразрешимых противоречий со страховой компанией, туроператором и (или) турагентом. Кроме того, необходимо уточнить, требуется ли первоначально претензионное обращение к турагенту или нужно обращаться напрямую к туроператору, какой перечень документов необходимо предоставить в качестве доказательств.

Таким образом, вышеназванные проблемы говорят о необходимости корректировки законодательства, исключения пробелов в нормах права, создания устойчивой, стабильной системы обеспечения защиты прав потребителей в сфере оказания туристских услуг.

1. Об основах туристской деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон № 132-ФЗ. – М.: Проспект, 2010. – 24 с.

ПРАВОВЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ КАК ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ АРКТИЧЕСКОГО РЕГИОНА

М.Ю. Гафуров
В.Б. Агафонов*, научный руководитель, д-р юрид. наук, доцент*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

К основным характеристикам социально-экономического развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности Стратегией развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 г. отнесено, в частности, соотношение объема привлеченных дополнительных финансовых средств (с учетом иностранных инвестиций) на реализацию проектов в Арктической зоне. Очевидно, одним из важных аспектов социально-экономического развития любого региона, в том числе и Арктического, служит привлечение в него материальных средств (инвестиций), способствующих решению конкретных задач и направленных в основополагающую для данного региона хозяйственную деятельность. Финансирование же из иностранных источников служит дополнительной материальной базой для решения поставленных вопросов территориального развития, а также служит укреплению международного сотрудничества.

Целью настоящего исследования является изучение ограничений прав доступа к участкам недр федерального значения, установленных законодателем, так как посредством этих ограничений, во-первых, очерчивается круг субъектов, имеющих возможность осуществлять соответствующую деятельность, а во-вторых, определяется правовой режим участка недр континентального шельфа (УНКШ).

1. Ограничение субъектного состава участников шельфовых проектов, в соответствии ч. 3 ст. 9 Закона о недрах, позволяет публичному субъекту эффективно контролировать разработку шельфовых месторождений и не допускать утечки капитала за границу, а также преследует легальную цель обороны страны и безопасности государства. Но, с другой стороны, данная норма не способствует привлечению необходимых финансовых средств и технологий в геологическое изучение и разработку недр континентального шельфа, которые необходимы для ускорения темпов реализации шельфовых проектов. Следовательно, возникает проблема для развития региона.

2. Пользователи УНКШ должны иметь опыт освоения участков недр континентального шельфа Российской Федерации не менее, чем пять лет. В доктрине является спорным вопрос о том, каким образом должен исчисляться пятилетний срок освоения шельфовых месторождений. Правоведы отмечают,

что наличие лицензии на пользование недрами континентального шельфа является лишь одним из возможных доказательств фактической деятельности по освоению недр. Есть мнение, что понятие «освоение» шире, чем понятие «пользование». Это значит, что пятилетний срок может включать не только пользование участком недр на основании лицензии, но и техническую, технологическую, финансово-экономическую деятельность по обеспечению этого процесса. То есть доказательством наличия опыта освоения УНКШ, помимо лицензий, могут быть сведения о заключенных с обладателями лицензий договорах на выполнение работ по геологическому изучению, разведке и добыче полезных ископаемых. Данное толкование представляется наиболее приемлемым для реализации такого приоритетного направления государственной политики, как привлечение инвестиций на континентальный шельф, и поддерживается судебной практикой. Однако сама по себе возможность альтернативного толкования положений закона об опыте освоения континентального шельфа, отсутствие точности и формальной определенности правовой нормы свидетельствуют о нарушении принципов соразмерности и пропорциональности ограничений прав, что с точки зрения Конституции РФ недопустимо.

В условиях отсутствия законом предусмотренной возможности возмещения расходов на поиск и оценку месторождения для отечественных недропользователей и возмещении таковых в размере лишь 50% для иностранных недропользователей необходимо признать, что открытие месторождений на подводных участках недр (УНКШ и участках недр территориального моря) является невыгодным для потенциального инвестора ввиду высокой степени риска. Однако неоднородное правовое регулирование в отношении иностранных и отечественных недропользователей в части возмещения расходов, как представляется, не способствует созданию благоприятного инвестиционного климата, а отсутствие упомянутой государственной компенсации расходов фактически выступает дополнительным ограничением доступа к геологическому изучению УНКШ.

Таким образом, полагаем, что в действующее законодательство о недрах и о континентальном шельфе должны быть внесены изменения: конкретизировано, с какого момента начинается исчисляться срок, необходимый для участия в освоении участков недр континентального шельфа Российской Федерации, а также какие виды деятельности будут включаться в это понятие.

Представляется, что проблеме ограничения права доступа к участкам недр федерального значения континентального шельфа Российской Федерации необходимо уделить особое внимание ввиду её непосредственного влияния на инвестиционную привлекательность данной сферы, развитие которой является значимым направлением государственной политики, направленной на региональное развитие в целом и на развитие отдельных регионов в частности.

1. Жаворонкова Н.Г., Агафонов В.Б. Современные тренды правового обеспечивания стратегического планирования природопользования в Арктике // Lex Russia. 2018. №7 (140). С. 115.

ЗАЩИТА ЧЕСТИ, ДОСТОИНСТВА И ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

А.А. Горбунова
Е.А. Шелепина*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Современное межличностное и деловое взаимодействие характеризуется активным применением электронных устройств и интернета.

По данным аналитического агентства We Are Social на 1 января 2019 г. аудитория интернета насчитывает 4,39 миллиарда человек. Интернет все чаще становится полем для совершения различных правонарушений, в том числе для посягательств на конституционные права и законные интересы граждан.

На сегодняшний день честь достоинство и деловая репутация могут быть опорочены различными способами. Возникает вопрос, как лицу защитить свою честь, достоинство и деловую репутацию в случае необходимости? Статья 151, ст. 152, а также ст. 1100 Гражданского кодекса РФ указывают на способы защиты. Однако на практике возникают проблемы при их применении. Поэтому целью настоящего исследования является изучение проблем правоприменительной практики в целях определения направлений совершенствования действующего законодательства.

Первая проблема – сложность определения круга лиц, которые могут быть привлечены к ответственности.

Так, в Решении Ленинского районного суда г. Краснодара от 26 июля 2018 г. по делу № 2-8690/2018 указано, что гражданин Б. обратился с иском к Управлению Роскомнадзора о признании сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию, не соответствующими действительности. Истец указал, что на сайте в сети Интернет была опубликована статья «Правосудие по-краснодарски», которая содержала в себе сообщение о совершенных им противоправных действиях. В том числе в статье говорилось о наличии коррупционных и иных связей заявителя в правоохранительных и судебных органах, а также об использовании заявителем своего служебного положения с целью достижения конкретных целей. Истец считал данные сведения не соответствующими действительности и порочащими его честь и достоинство. Установить личность лица, распространившего сведения, не представлялось возможным, так как вход на сайт свободный и не требует специальной авторизации. Требования истца были удовлетворены.

Вторая, не менее важная проблема – это субъективная оценка порочности распространенных сведений, а также отсутствие законодательного определения понятий «честь», «достоинство» и «деловая репутация». Верховный суд

РФ в Определении от 11 марта 2019 г. отказал в передаче кассационной жалобы для рассмотрения Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ. Суд первой инстанции не удовлетворил иск гражданина Кулика Сергея Васильевича к Соловьеву Владимиру Рудольфовичу – российскому журналисту, радио- и телеведущему. Истец ссылался на то, что Соловьев В.Р. распространил сведения, содержавшие утверждение о нарушении истцом законодательства, недобросовестности при осуществлении предпринимательской деятельности. В связи с чем Кулик С.В. был вынужден опровергать вышеуказанную информацию и иметь иные неприятные объяснения с родственниками, знакомыми, клиентами и партнерами. Суд не признал утверждения Соловьева В.Р. порочащими. Таким образом, разрешение вопроса о порочности распространенных сведений решается по усмотрению суда. Повлиять на убеждение судьи могут только доказательства, представленные сторонами, проведение лингвистической экспертизы. Но и здесь возникает проблема – проблема фиксации доказательств, их допустимость и относимость.

Еще одна проблема – трудность доказывания истцом нравственных страданий от распространения ответчиком сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию для взыскания морального вреда.

Так, в деле «Роснефть» против РБК (дело № А40-97503/2016 в производстве Арбитражного Суда города Москвы) истец, воспользовавшись правом на компенсацию репутационного вреда, требовал компенсации в общем размере 3.179.000.000 рублей. В обоснование указанной суммы в материалы дела им было представлено заключение «О результатах анализа стоимости деловой репутации ОАО «НК «Роснефть» по состоянию на 11.04.2016 г.», составленное Центром профессиональной оценки. Однако Суд признал данное доказательство не соответствующим требованиям относимости и допустимости ввиду того, что заключение, представленное в материалы дела, не содержало сведений о лице, подготовившем указанное заключение, его квалификации, образовании, стаже работы.

Наличие вышеперечисленных проблем указывает на то, что защита чести, достоинства и деловой репутации в отношении порочных сведений, распространенных в сети Интернет, хотя и возможна, но весьма затруднительна. Все это ведет к разносторонней судебной практике, отсутствию единого подхода в разрешении данного рода дел. Поэтому мы полагаем, что назрела объективная необходимость Верховному суду РФ дать толкование судебной практики по вопросу защиты чести, достоинства и деловой репутации в Интернете в виде постановления Пленума ВС РФ либо обобщить судебную практику в Обзоре ВС РФ.

1. Дело А40-97503/2016 [Электронный ресурс]. – URL: http://kad.arbitr.ru/Card/3f8d8ae1-92b9-44be-9a3b-2311959e58b7 (дата обращения: 18.03.2019).

2. Дело А40-155966/2017 [Электронный ресурс]. – URL: http://kad.arbitr.ru/Kad/Card?number=A40-155966%2F2017 (дата обращения: 18.03.2019).

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ ДЕТЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Д.М. Гущин
***Ю.М. Заборовская**, научный руководитель*
Кузбасский институт ФСИН России
г. Новокузнецк

Государство уделяет особое внимание поддержке семьи и детства, формирует меры по сохранению, укреплению семьи и обеспечению семейных прав граждан. Распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 мая 2015 г. № 996-р утверждена Стратегия развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года. Укрепление института семьи и семейных отношений является одной из основных задач семейной политики, реализуемой в Российской Федерации. Цель статьи – анализ типичных случаев нарушения прав детей их родителями и близкими родственниками и определение способов их защиты.

Семья в трудной жизненной ситуации – семья, попавшая в ситуацию, объективно нарушающую ее жизнедеятельность. Причины трудных жизненных ситуаций – ухудшение социально-экономического и материального положения семьи: болезнь, инвалидность, потеря близких, безработица, малообеспеченность, отсутствие определенного места жительства, конфликты, жестокость и насилие в семье, алкоголизм, наркомания. Зачастую такие семьи не могут самостоятельно справиться со своими проблемами и нуждаются в помощи. Если помощь оказана своевременно, есть вероятность того, что семья не перейдет в категорию неблагополучной, когда потребуется лишение родителей родительских прав. Поэтому так важно незамедлительно реагировать на сигналы о неблагополучии. С этой задачей помогают справиться неравнодушные граждане, столкнувшиеся с такими семьями: соседи, сослуживцы по работе, работники образования и здравоохранения, родственники.

Проблемам лечения от алкогольной и наркотической зависимости детей следует уделить особое внимание. На основании данных научных исследований, проводимых В.Н. Чиботару, можно сделать вывод о том, что неблагополучие в семье является одной из основных причин алкоголизации подростков. Анализ результатов анкетного опроса показал, что у 50% респондентов наблюдается злоупотребление алкоголем со стороны одного из родителей и 30% опрошенных ответили, что наблюдаются случаи, когда в состоянии алкогольного опьянения находятся их дети. Также 20% опрошенных родителей пояснили, что проводили беседу на тему вредного употребления спиртных напитков несовершеннолетними [1, с. 83].

Для решения указанных проблем предлагается создать межведомственную информационную базу неблагополучных семей, в которых подростки

злоупотребляют алкоголем либо наркотиками. Это позволит полностью видеть состояния алкоголизации и наркотизации детей в семьях, а также вести полный контроль проводимых за профилактикой указанных социальных явлений. Также необходимо вывести на новый уровень взаимодействие между субъектами профилактики по работе с семьями и детьми, проживающими в этих семьях. Это позволит применить принцип комплексности, то есть всесторонности, при осуществлении превентивных мероприятий.

Проблема определения места жительства ребенка после развода: право быть отцом и реальность судебной практики. Не редкость, когда между родителями ребенка проходит ряд судебных разбирательств, касающихся определения порядка общения и определения места жительства ребенка. Решениями судов место жительства малолетних детей, как правило, определяется совместно с мамой. При этом отец всячески оттягивает такое исполнение решения суда, оспаривает его, выезжает с ребенком на длительный отдых, представляет документы о нахождении ребенка на излечении или попросту скрывается у своих знакомых.

Вывоз детей за пределы региона с согласия другого родителя. Имеются такие случаи, когда чрезмерно доверчивый один родитель дает разрешение другому родителю на вывоз ребенка за границу, после чего на долгие месяцы утрачивает связь с ребенком. Помощь в этом случае должны оказывать консульские структуры РФ.

Ненадлежащее исполнение родителями обязанностей. Проблема ненадлежащего исполнения обязанностей по воспитанию, обучению и лечению несовершеннолетних остается одной из самых серьезных с точки зрения ее социальных, экономических и демографических последствий.

Согласно статье 63 Семейного кодекса РФ родители обязаны заботиться о физическом, духовном и нравственном развитии детей, об их здоровье, образовании и подготовке к самостоятельной жизни в обществе. Родители несут ответственность за ненадлежащее воспитание и содержание детей. Воспитание и содержание ребенка признаются ненадлежащими, если не обеспечиваются права и законные интересы ребенка, в том числе если ребенок находится в социально опасном положении.

Таким образом, решению данных проблем необходимо подходить комплексно. Возникла необходимости в разработке и принятии на федеральном уровне национальной программы «Поддержка отцовства, материнства и детства», принятие Указа Президента России «2020 – Год семьи», разработка плана мероприятий по проведению в Российской Федерации Года семьи. Так, например, 10 лет назад 2008 г. уже был провозглашен годом семьи. Государству необходимо поддержать как на федеральном, так и на региональном уровне молодые семьи и в настоящее время в период сложившейся экономической ситуации.

1. Чиботару, В.Н. Исследование влияния семейного неблагополучия на приобщение подростков к употреблению алкоголя // Сборник материалов XXI Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных. – Сыктывкар, 2017. – С. 83-87.

ИНСТИТУТ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ СДЕЛКИ В РОССИЙСКОМ ДОРЕВОЛЮЦИОННОМ ПРАВЕ

А.А. Демидов
И.П. Павлова*, научный руководитель, д-р ист. наук, профессор*
Красноярский государственный аграрный университет
г. Красноярск

Главной целью исследования является анализ исторического опыта отечественной правовой доктрины дореволюционного периода на проблему общих условий недействительности сделок.

Достижение цели возможно только при решении нескольких теоретических задач: 1) проанализировать позиции дореволюционных ученых на понятие сделки и ее элементов; 2) выяснить историческое содержание общих условий недействительности сделок, установить различие ничтожных и оспоримых сделок.

Объектом исследования являются научные труды русских дореволюционных цивилистов. Предметом выступают правовые взгляды этих ученых на общие условия недействительности сделок. Использовались общенаучный и специально-правовой методы исследования.

Актуальность и новизна работы заключаются в том, что понимание сущности достижений царского периода в сфере недействительности договоров выступает базой для определения дальнейших путей развития данного института на современном этапе, законодательной модернизации.

В дореволюционный период проблема сделок и их недействительности рассматривалась выдающимися русскими цивилистами – Д.Е. Мейером, К.П. Победоносцевым, Г.Ф. Шершеневичем, Е.В. Васьковским, В.И. Синайским, взгляды которых выразились в их научных трудах. Особенностью дореволюционного подхода было рассмотрение института порочности сделок от обратного, т.е. посредством выделения исчерпывающего списка параметров действительности договоров и обязательств. Его отсутствие порочило сделку.

Условиями действительности сделки Е.В. Васьковский предполагал: 1) дееспособность сторон, 2) наличность воли, 3) возможная цель [1].

К.П. Победоносцев справедливо указывал, что действительность договора базируется на непринужденном соглашении сторон, чтобы предмет и цель договора не были запрещенные. Как мы видим, у данного автора отсутствуют ссылки на важные компоненты – волю и дееспособность.

Г.Ф. Шершеневич, в свою очередь, наиболее полно приводит условия действительности сделки, также упуская дееспособность: 1) волевой, 2) отсутствие осознания последствий, 3) определенность существенных условий, 4) полное соответствие внутреннего и вешнего выражения воли, 5) соблюдена ли требуемая форма сделки. Заметим, что по своей сущности выделенные уче-

ным пункты 2 и 4 могут быть включены в 1 пункт, поскольку входят в волевой компонент, равно как и он невозможен без наличия дееспособности.

Д.И. Мейер указывает, что для сделки, как сложносоставного образования, существенны только две условности: «чтобы она изменяла юридические отношения и чтобы она была направлена на такое изменение» [1]. Эти обстоятельства мы можем назвать квазиусловиями действительности сделки. При этом он разделяет недействительную и несостоявшуюся сделки. Последняя возникает в случае отсутствия условия, определенного самими ее участниками.

Г.Ф. Шершеневич также указывал на внешние и внутренние недостатки сделки. К.П. Победоносцев же, напротив, производил смешение субъективных и объективных элементов действительности сделок.

Д.И. Мейер акцентировал внимание на качество предмета сделки, который должен иметь: 1) юридическое значение, 2) имущественный интерес, 3) оборотоспособность, 4) соответствовать закону, 5) физическую возможность совершения [2]. Остальные авторы занимали аналогичную позицию.

В части волевого аспекта сделки К.П. Победоносцев лишь кратко упомянул дефект отсутствия осознания и воли. Г.Ф. Шершеневич, напротив, подробно излагает волевую составляющую сделки. Е.В. Васьковский выдвигает волю как центральный элемент сделки, ее ядро [1].

Всеми указанными учеными разделяется взгляд, что несоблюдение указанного действующим на тот момент законом корпуса сделки, т.е. ее формы (неформальные (словесные), письменные, крепостные) влечет санкцию в виде недействительности сделки.

Порочные сделки Е.В. Васьковский традиционно делит на два вида: 1) «действительность относительная, носящая название опровержимости или оспариваемости, 2) безусловная недействительность, называемая ничтожностью» [1].

Проведенный анализ взглядов дореволюционных ученых показал, что:

1. Сформулированное дореволюционными цивилистами понятие «сделка» показывает о двояком понимании этого термина: в связи с конкретными правовыми действиями и с волеизъявлением.

2. Наблюдается различие в условиях недействительности: одни авторы упускают важные компоненты, например, волю и дееспособность (К.П. Победоносцев), вторые же наоборот производят смешение всех элементов (Г.Ф. Шершеневич). Третьи – рационально классифицируют их на объективные и субъективные (Д.И. Мейер).

3. Общий разделяемый всеми взгляд на историческое деление сделок на ничтожные и оспоримые тем не менее выявляет различие на начало момента их порочности, а также производности последствий на третьих лиц.

1. Васьковский, Е.В. Учебник гражданского права / Е.В. Васьковский. – М.: Статут, 2003. – 382 с.

2. Мейер, Д.И. Русское гражданское право / Д.И. Мейер. – М., 1873. – 731 с.

ПРОРОГАЦИОННОЕ СОГЛАШЕНИЕ В СПОРАХ ПО ПОВОДУ КОМПЬЮТЕРНЫХ ИГР

Е.А. Демидов
А.В. Баскова*, научный руководитель, канд. юрид. наук,*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им.О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

В связи с развитием информационных технологий, появлялись и появляются новые виды развлечений, в том числе и компьютерные игры. В соответствии с нормами ГК РФ, компьютерные игры относятся к программам для ЭВМ и, как следствие, охраняются авторским правом.

Правоотношения по поводу игр между компаниями-владельцами игр и гражданами регулируются лицензионными договорами (соглашениями). Такого рода соглашения могут быть осложнены иностранным элементом. Также лицензионный договор может содержать пророгационное соглашение, в соответствии с которым может быть установлена подсудность иностранного суда по данной категории дел, и как следствие, пользователь сталкивается с трудностями при судебной защите своих законных прав и интересов, что обуславливает актуальность этой темы. Цель исследования – исследование способов защиты прав граждан-потребителей компьютерных игр. Задачи исследования: анализ судебной практики по данной категории дел, формирование направлений действующего гражданского процессуального законодательства. Объектом исследования являются общественные отношения, возникающие между производителем и потребителями компьютерных игр. Методы исследования: формально-логический и сравнительно-правовой.

Игра – это онлайн, мобильная, консольная и/или иная видеоигра, являющаяся программой для ЭВМ и представляющая собой совокупность данных, команд и порождаемых ею аудиовизуальных отображений, активируемых последовательно для получения игроком определенного результата, предусмотренного сценарием игры, без внесения платы или после внесения лицензионного платежа. Права использования игры предоставляются разработчиком или издателем на условиях, определенных лицензионным соглашением.

Ключевая проблема в подобных правоотношениях – пророгационное соглашение. В соответствии с данным соглашением может устанавливаться подсудность иностранного суда. Таким образом, наши граждане фактически лишаются права на судебную защиту либо же такая защита будет существенно осложнена. Так случилось с гражданином В.В. Никулиным. Он обратился с иском в российский суд к Компании Wargaming Group Limited о взыскании стоимости внутриигрового имущества в многопользовательской онлайн-игре World of Tanks в размере 32 111 руб., а также о взыскании неустойки. Иск был

подан истцом в суд по месту своего жительства. Дело было принято к производству Чертановским районным судом г. Москвы. Представителем ответчика было заявлено ходатайство о прекращении производства в связи с неподсудностью данного дела судам Российской Федерации, так как между сторонами было заключено соглашение о разрешении споров в суде по месту регистрации компании, а местом регистрации компании является Республика Кипр. Суд согласился с доводами ответчика и прекратил производство по делу [1].

Однако Президиум Московского городского суда в своём постановлении от 21.08.2018 по другому, но похожему делу принял противоположное решение. Е.А. обратился в суд с иском, ссылаясь на нарушение ответчиком его прав как потребителя компьютерной игры Counter-Strike, реализуемой как путем продажи копии игры на материальных носителях, так и по сети Интернет. Определением Преображенского районного суда, оставленным без изменения апелляционным определением судебной коллегии по гражданским делам Московского городского суда, исковое заявление Е.А. возвращено, истцу разъяснено право обратиться с указанным иском в суд по месту нахождения ответчика. Не согласившись с судебными актами, Е.А. обратился в Московский городской суд с кассационной жалобой, в которой он поставил вопрос об их отмене. Суд не согласился с доводами нижестоящих инстанций, проигнорировал имеющееся пророгационное соглашение, которое установило подсудность суда США, и отправил дело в суд первой инстанции на рассмотрение по существу. В своем постановлении суд также подчеркнул, что «возвращение поданного Е.А. искового заявления, неприменение положений Закона РФ «О защите прав потребителей», предусматривающих предъявление искового заявления по выбору истца, а также игнорирование его доводов, связанных с подтверждением исполнения/частичного исполнения договора на адрес, нарушает право последнего на судебную защиту и является существенным нарушением норм процессуального и материального права» [2].

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что единой судебной практики по данной категории дел не сформировано. В целях единообразия судебной практики представляется необходимым установить исключительную подсудность российских судов данной категории дел путём внесения соответствующих изменений в ГПК РФ.

1. Определение Чертановского районного суда г. Москвы от 11 января 2018 г. по делу № 33-10610 // ГАС «Правосудие».

2. Постановление Президиума Московского городского суда от 21.08.2018 г. по делу № 44г-257/2018 // ГАС «Правосудие».

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОСТРОЕНИЯ «ЗЕЛЕНОЙ» ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

П.С. Домашкевич, В.А. Мусатова
Н.О. Ведышева*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Концепция построения «зеленой» экономики в России основывается на нескольких аспекта: конечность ресурсов, ограниченность территорий и влияние взаимосвязи глобальных процессов в мире на государство. К сожалению, в настоящее время существует ряд проблем, на решение которых направлена наша правовая политика. Сейчас зачастую все замыкается формальным разделом об охране окружающей среды, после реализации плана предприятие подает формальный отчет, при этом важные глобальные проблемы уходят с первого плана. Цель исследования – анализ проблем построения в РФ «зеленой экономики» и формирование правовых путей их решения.

Обсуждение концепции «зеленой» экономики широко обсуждается на многих важных международных форумах (включая United Nations, G7, BRICS, APEC, OECD). Актуальность решения проблемы значима для политиков, бизнеса и общества в целом. Детализировав проблему, стоит обратить внимание на экологическую реформу, сложности перехода к «зеленой» экономике, преимущества возобновляемой энергетики и управления отходами, необходимость новых законодательных решений.

Фактором, сдерживающим развитие, являются проблемы государственной поддержки, отсутствие финансирования и особенности законодательства, выражающиеся в устаревших строительных нормах, ограничивающих использование современных технологий, недостаточное развитие субсидий, льгот, низкая экологическая культура общества. Со стороны сложилась ситуация, при которой компании с жесткой экологической политикой социальной ответственности не получают никаких преференций за то, что они делают. Хотя за последнее десятилетие увеличилось количество команд-проектировщиков, небезразличных к «зеленому» содержанию проекта. Выделяются три перспективных линии: коммерческие проекты, которые реализуются без участия государства, проекты в зонах геополитического риска, к которым относятся Арктика, Каспий, требующие софинансирования государства, и сложноразвивающиеся проекты, такие как Алтай, Байкал, поддерживаемые суверенными фондами разных стран [1]. Существенную роль играют государственный органы и потребители, которые отдают преимущество товарам, соответствующий экологическим требования. Становится значительно больше организаций крупного производства высокотехнологичных экологически чистых комплек-

сов для эффективной переработки любых типов отходов, осадков сточных вод и др. на основе внедрения новых методов термоутилизации. Развитие законодательства, использование действующих норм и развитие методологии – это базовые методы решения проблем «зеленой» экономики.

Конечно же, мы понимаем, что есть значительные отличия в особенностях развития «зеленой» экономики в нашей стране и в других государствах, которые развиваются более активно. Для них «зеленая» экономика выступает в качестве такого ресурса, который является базисом для решения проблем занятости населения. Для российской экономики мы видим теснейшую связь данного перехода с решением экологических, а также энергетических проблем.

Исходя из того, что имеются проблемы в социальной и экономической сферах, мы видим особую важность такого перехода. В первую очередь мы хотим сказать о том, что добыча полезных ископаемых, производство и распределение электроэнергии, газа и воды занимают первую позицию среди того, что загрязняет окружающую среду.

Для России решающее значение для перехода к «зеленой» экономике имеет усовершенствование энергетики, выступающей в качестве важного и ключевого сектора для нашей страны. Все это, безусловно, связано с тем, что он влияет на формирование ВВП, налогов, доходов бюджета, занятости, доходов от экспорта. Также отметим особое угрожающее влияние на здоровье граждан и всего населения. Поэтому энергетический сектор – один из первых, где необходимо проведение нововведений.

На наш взгляд, необходимо укрепить в действительности государственное регулирование природопользования в сфере добычи и использования ресурсов. Для этого предлагается использовать налоги, штрафы и т.д. Ввиду использования этих инструментов можно принудить государственные и частные монопольные компании повысить результативность использования ресурсов, устранять экологические потери, умеренно компенсировать внешние издержки в экологической сфере. Необходимо, чтобы принцип, где мы видим, что загрязнитель должен платить, наконец-то в полной мере проявил себя на практике. Далее стоит сказать о повышении уровня конкуренции, которая повлияет положительным образом, если внедрится в энергетический сектор экономики [2].

В сельском хозяйстве построение «зеленой экономики» – производство органической продукции.

Таким образом, выполнение вышеизложенного станет основой роста благосостояния и качества жизни. «Зеленая» экономика поспособствует получению доступа к экологическим благам: безопасной воде, экологически чистой энергии, санитарии и т. д.

1. Прогноз научно-технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года» (утв. Правительством РФ) // СПС КонсультантПлюс.

2. Шапиро С. Перспективы «зеленой» экономики в России: круглый стол // Ведомости. 2018. 27 апреля.

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗБУМАЖНОЙ ТОРГОВЛИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.В. Ежова
О.М. Куницкая*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Белорусский государственный университет
г. Минск

Эффективному развитию экономики в Республики Беларусь в последнее время способствует ее цифровизация, одновременно обеспечивающая создание выгодных условий для развития IT-сектора.

Одной из задач деятельности Правительства Республики Беларусь на 2018–2020 годы [1] по повышению эффективности финансовых и нефинансовых инструментов поддержки экспорта является создание национальной системы безбумажной торговли.

Разрабатывая свою стратегию, страна перенимает опыт зарубежных стран. Так, например, в сфере информационно-коммуникационных технологий (далее – ИКТ) и развитии электронного правительства одной из лидирующих стран по праву считается Республика Корея. Понимая всю значимость опыта различных государств в сфере цифровых технологий, Республика Беларусь активно взаимодействует с ними при совместной разработке и внедрении в Беларусь национальной системы безбумажной торговли (далее – НСБТ) в рамках реализации программы развития цифровой экономики и информационного общества на 2016–2020 гг. [2]. Проект направлен на инновационное совершенствование торговых процессов и сокращение связанных с торговлей расходов путем предоставления автоматизированного обслуживания всех процессов, связанных с экспортно-импортными операциями предприятий.

Система безбумажной торговли представляет собой механизм, который позволяет субъектам внешнеэкономической деятельности подавать в регулирующий орган нормативную информацию в электронном виде с использованием единой ИТ-платформы. При этом все заинтересованные регулирующие органы имеют эффективный доступ к такой информации и могут осуществлять межведомственную верификацию данных, представленных в заявке.

Главными преимуществами реализации данного механизма, безусловно, являются сокращение времени и стоимости торговых транзакций, снижение негативного влияния субъективных факторов, повышение эффективности и рост объемов внешнеторгового оборота, развитие цифровой экономики и экономический рост, мониторинг в реальном масштабе времени экспортно-импортных потоков и торгового баланса, повышение конкурентоспособности внешнеторговых операторов и повышение готовности участия во Всемирной Торговой Организации (далее – ВТО). Республика Беларусь делает акцент на

нормах применительно к своей правовой действительности и к своей практике, в частности соглашения ВТО об упрощении процедур торговли, которое рассматривается в контексте вступления Республики Беларусь в эту организацию.

Благодаря интеграционному взаимодействию растет взаимная торговля стран ЕАЭС, реализуются проекты и инициативы в соответствии с цифровой повесткой ЕАЭС и касающиеся цифровых транспортных коридоров, внедрения электронных разрешительных документов и их взаимного признания.

Примером успешной реализации проектов по цифровизации экономики может служить новая государственная информационно-аналитическая система управления государственными закупками (ГИАС). Она объединит этапы от планирования закупок до подписания договора в форме электронного документа и передачи его в автоматизированную систему финансовых расчетов Министерства финансов Республики Беларусь.

Отслеживая вектор направления Республики Беларусь в плоскости цифровизации экономики посредством внедрения системы НСБТ, можно с уверенностью сказать, что она добилась значительных результатов, однако с целью дальнейшей реализации данного проекта необходимо не только консолидировать интересы государства и бизнеса, но также продолжить активно изучать опыт зарубежных стран в данной сфере, взаимодействовать с ними и делать акцент на собственной правовой реальности.

Важным аспектом является качественное правовое регулирование, позволяющее избежать коллизий и пробелов в законодательстве, обеспечивая прозрачность системы законодательства, а также ее структурированность. Первостепенное значение имеет также выработка оптимальных решений в целях соблюдения баланса национальных интересов каждой из сторон и их международных обязательств. Особое внимание необходимо уделять внедрению и развитию механизма безбумажной торговли, основанной на концепции единого окна, что позволит решить задачи по упрощению процедур торговли и оптимизации существующих технологий.

1. Об утверждении Программы деятельности Правительства Республики Беларусь на 2018–2020 годы: Постановление Совета министров Респ. Беларусь № 774 от 31 окт. 2018 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.government.by/ru/solutions/3369 (дата обращения: 09.03.2019).

2. Об утверждении Программы развития цифровой экономики и информационного общества на 2016–2020 годы: Постановление Совета министров Респ. Беларусь № 774 от 23 марта 2016 г. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.government.by/ru/solutions/2435 (дата обращения: 09.03.2019).

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ КОДЕКС РОССИИ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

А.А. Жигитов
Н.П. Воронина*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Проблема кодификации экологического законодательства стоит перед отечественным законодателем и доктриной экологического права давно. Еще в советское время поднимался вопрос о выделении экологического права как самостоятельной отрасли и, соответственно, необходимости кодифицированного нормативного правового акта.

Проект концепции Экологического кодекса (далее – проект), представленный Минприроды, был разработан около десяти лет назад, но споры в доктрине о возможности такой кодификации не утихают. Поэтому целью данного исследования является рассмотрение необходимости кодификации экологического законодательства путем анализа и с помощью формально-логической методологии нормативных правовых актов, судебной практики и доктринальных положений о правовом регулировании экологических отношений.

Сторонники точки зрения, согласно которой экологическое законодательство необходимо и потенциально возможно кодифицировать, приводят в защиту своей позиции следующие аргументы: во-первых, присутствие противоречий, пробелов, двойственности понимания норм в существующем экологическом законодательстве, во-вторых, межотраслевые противоречия с нормами гражданского, административного и земельного права, в-третьих, отсутствие комплексного подхода в правовом регулировании отношений. Кроме того, отмечается присутствие в отечественной системе законодательства кодифицированных актов субъектов РФ, регулирующих экологические отношения, например Экологический кодекс Санкт-Петербурга от 29.06.2016. Позитивно оценивается и зарубежный опыт экологической кодификации (Франция, Казахстан, ФРГ [2] и др.).

В проекте оценивается состояние правового регулирования экологических отношений. В качестве его недостатков указывалось на присутствие множества часто слабо взаимосвязанных федеральных законов, ориентированных, как правило, на достижение узких секторальных задач охраны окружающей среды, природопользования и экологической безопасности. Также критике подвергается Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ, который не решил задачи по созданию единой правовой основы развития законодательства в области охраны окружающей среды, а большое количество декларативных и бланкетных норм не позволяет эффективно его применять, в частности, применять юридическую ответственность за экологические правонарушения [1].

Таким образом, решение всех перечисленных проблем предлагается путем кодификации, упраздняя при этом целый ряд законов: «Об охране окружающей среды», «Об охране атмосферного воздуха», «Об отходах производства и потребления», «Об экологической экспертизе», а также существенно изменяя другие законы в этой сфере.

Кодификация представляет собой достаточно сложный процесс, так как не только объединяет в себе действующие правовые акты, но и перерабатывает их содержание. Ввиду этого некоторые ученые рассматривают кодификацию не как вид систематизации норм права, а как правотворчество.

Помимо того, что при кодификации экологического законодательства могут возникнуть трудности материально-технического характера (сбор накопившегося нормативного материала, финансирование проекта и т.д.), на поверхность всплывает вопрос о целесообразности кодификации. Создание Экологического кодекса не может быть просто модной затеей, реализацией чьей-то идеи или политических амбиций.

В 2008 г. Верховный Суд РФ проводил анализ судебной практики по делам, связанным с применением норм экологического законодательства, и поручил всем нижестоящим судам подготовить обзоры правоприменительной практики. На его основе можно заключить, что суды не испытывают существенных трудностей при применении норм экологического законодательства. Отмечается лишь некоторая сложность анализа экологических норм. Например, указывается на то, что нормы природоохранной ответственности разбросаны по различным институтам природоресурсных отраслей права и при рассмотрении данной категории дел суды, помимо специальных подзаконных нормативных актов, регламентирующих вопросы предоставления природных ресурсов в природопользование, в зависимости от того, в какой отрасли возникли спорные правоотношения, руководствуются главным образом федеральными законами. Но в целом большинство судов субъектов РФ, в частности Волгоградский областной суд и Верховный суд Республики Удмуртия, констатируют, что сложностей при рассмотрении указанной категории дел у судов не возникало.

Полагаем, что кодификация экологического законодательства на данном этапе развития России не представляется возможной по причине концептуальных разногласий относительно соотношения кодифицированного экологического и природоресурсного законодательства, также построенного на принципе экологизации. Вместе с тем нельзя забывать, что экологический кризис требует поиска новых правовых решений. Поэтому по мере развития общественного правосознания и совершенствования государственной экологической политики принятие Экологического кодекса РФ станет насущной необходимостью.

1. Бринчук М.М. Эколого-правовая ответственность – самостоятельный вид ответственности // Lexrussica. – 2016. – № 6. – С. 26-47.

2. Дубовик О.Л. Кодификация экологического законодательства в ФРГ // Экологическое право. – 2010. – № 6. – С. 40-43.

РЕФОРМИРОВАНИЕ ПОДСУДНОСТИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ МИРОВЫМ СУДЬЯМ

А.И. Зыков
Н.А. Афанасьева*, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Одними из важнейших конституционных гарантий выступают права на судебную защиту прав и свобод (ст. 46) и право на рассмотрение дела тем судом, к подсудности которого оно отнесено законом (ст. 47). Подсудность дел мировым судьям – один из наиболее часто реформируемых институтов в гражданском процессе РФ. Однако причины столь частого реформирования неочевидны, а последствия, видимо, не всегда устраивают и самого законодателя. Все указанное и обуславливает актуальность избранной для исследования темы.

Научную новизну составляет попытка автора дать ретроспективный анализ реформирования ст. 23, 122 ГПК РФ, а также проанализировать изменения, которые затронули статью 23 ГПК РФ в связи с принятием Федерального закона № 451-ФЗ от 28.11.2018 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Цель работы – выявить причины реформирования института подсудности мировых судей. Задачи исследования: 1) ретроспективный анализ основных изменений, вносимых в статью 23 за весь период действия ГПК РФ, 2) анализ новелл Федерального закона № 451-ФЗ от 28.11.2018 г., 3) установление причин реформирования статьи 23 ГПК РФ и их оценка на предмет целесообразности. Объектом научного исследования стало совершенствование института подсудности гражданских дел мировым судьям. Основные методы, используемые при написании работы: методы анализа и синтеза, сравнительно-правовой, исторический метод.

Проанализировав различные редакции ст. 23 ГПК РФ, мы установили, что начиная с 2008 г. из компетенции мировых судей исчезли трудовые споры, дела о наследовании имущества и дела, возникающие из отношений по созданию и использованию результатов интеллектуальной деятельности (2008 г.). Дела о разделе между супругами совместно нажитого имущества лишились формулировки «независимо от цены иска» (2002 г.) и стали подсудны мировым судьям при цене иска «до 100 тысяч рублей» (2008 г.), а потом и «до 50 тысяч рублей» (2010 г.), что в разы снизило количество дел данной категории, рассматриваемых мировыми судьями. Однако следует отметить, что одновременно со снижением количества дел *искового характера*, подсудных мировым судьям, происходило увеличение категорий дел, рассматриваемых мировыми судьями в порядке приказного производства. Так, ст. 122 ГПК РФ в 2016 году была дополнена двумя новыми требованиями, существенно увели-

чившими объем дел приказного производства (а следовательно, и нагрузку мировых судей) – о взыскании задолженности по оплате жилого помещения и коммунальных услуг, а также услуг телефонной связи и о взыскании обязательных платежей и взносов с членов ТСЖ или строительного кооператива. Подытоживая изложенное, можно прийти к выводу о том, что происходит целенаправленное уменьшение законодателем нагрузки мировых судей и её упрощение – отнесение к их компетенции наиболее простых категорий дел искового производства. Параллельный процесс – увеличение количества дел, по которым выдается судебный приказ (дел очевидного характера, рассмотрения которых не требуется).

Несмотря на попытки законодателя снизить нагрузку мировых судей, данные судебной статистики свидетельствуют о неуклонном росте количества дел, рассматриваемых ими. В соответствии с отчетом о работе мировых судей Вологодской области за 2016 г. было рассмотрено 162 700 гражданских (административных дел). В 2017 г. – 226 346 (увеличение на 39%). В 2018 г. – 240 736 дел, увеличение составило 48% (в сравнении с 2016 г.) [1]. По-видимому, непрекращающийся, вопреки попыткам законодателя, рост нагрузки мировых судей вынудил его продолжить реформирование ст. 23, 122 ГПК РФ. Федеральным законом от 28.11.2018 г. № 451-ФЗ в данные статьи были внесены очередные изменения: исключена такая категория дел, как «иные возникающие из семейно-правовых отношений дела», дела об определении порядка пользования имуществом; в компетенцию мировых судей были добавлены дела, касающиеся имущественных споров, возникающих в сфере защиты прав потребителей при цене иска, не превышающей ста тысяч рублей. В дела приказного производства были добавлены требования о взыскании задолженности по оплате расходов на капитальный ремонт и содержание общего имущества в многоквартирном доме, а также услуг связи. Следует констатировать, что очередные изменения продолжают указанные выше тенденции – из подсудности мировых судей исключены еще две категории дел искового производства. Между тем дела приказного производства неуклонно продолжают увеличиваться. Что касается дел о защите прав потребителей, то они и ранее рассматривались мировыми судьями как имущественные споры до 50 тыс. руб. Рост числа дел здесь может произойти только за счет дел с ценной иска от 50 до 100 тыс. руб., что, скорее всего, не составит большого количества.

Подытоживая, следует отметить, что за последнее десятилетие качественно изменилась нагрузка мировых судей. Дальнейшее движение в данном направлении приведет к тому, что всю компетенцию мировых судей займут дела приказного производства, а роль самих судей данного звена будет низведена до роли «документарного» судьи.

1. Информация о работе мировых судей Вологодской области за 12 месяцев 2018 года [Электронный ресурс]. – URL: https://depmirsud.gov35.ru/vedomstvennaya-informatsiy (дата обращения: 17.03.2019).

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА СУБЪЕКТОВ ЭНЕРГЕТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Е.Е. Карловская
О.М. Куницкая*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Белорусский государственный университет
г. Минск

Особенности правового статуса субъектов естественных монополий, в первую очередь, заключаются в том, что они действуют в тех сферах рынка услуг, при котором создание конкурентных условий для удовлетворения спроса на определенный вид услуг невозможно или экономически нецелесообразно в силу технологических особенностей производства и предоставления данного вида услуг [1]. Соответственно, в силу того, что такие субъекты, по сути, являются незаменимыми, единственными и необходимыми, становится обоснованной важность установления на законодательном уровне специальных правил, регулирующих особенности банкротства субъектов естественных монополий.

Законодательство Республики Беларусь предусматривает положение, согласно которому в отношении субъектов естественных монополий законодательство об экономической несостоятельности (банкротстве) не применяется [2]. Тем не менее установлены правила для руководителя организаций, собственника имущества унитарного предприятия, учредителей (участников) юридического лица, относящихся к данной сфере, а также государственных органов в пределах своей компетенции своевременно принимать меры по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства), осуществлять меры по улучшению финансового состояния субъектов естественных монополий, созданию условий для их стабильной и эффективной хозяйственной (экономической) деятельности. Правительство Республики Беларусь вправе предоставлять отсрочку исполнения гражданско-правовых обязательств (мораторий) в целях обеспечения условий для стабильной и эффективной деятельности субъектов естественных монополий.

Иных особенностей правового регулирования экономической несостоятельности (банкротства) в отношении субъектов естественных монополий белорусское законодательство не содержит. Между тем в свете стратегической важности энергетики в устойчивом развитии Республики Беларусь в целях гибкого реагирования на развитие социально-экономических условий требуется оптимизация законодательства в сфере энергетики. Разделение в ходе реформы электроэнергетики видов деятельности на естественно монопольные (передача электроэнергии, оперативно-диспетчерское управление) и потенциально конкурентные (производство и сбыт электроэнергии) должно иметь своим итогом упразднение вертикально-интегрированных организаций, в настоящее время осуществляющих весь электроэнергетический цикл от генерации до сбыта, и изменение структуры электроэнергетического рынка: созда-

ние оптового рынка и розничных рынков электрической энергии, образование новых субъектов электроэнергетики.

Возникнет необходимость в переосмыслении подходов к регулированию банкротства субъектов электроэнергетики, осуществляющих конкурентные виды деятельности. Важным является установление общих положений функционирования оптового и розничного электроэнергетических рынков, способов централизованной и (или) децентрализованной торговли электрической энергией, форм и видов договоров купли-продажи или договоров электроснабжения в соответствии с правилами розничного электроэнергетического рынка Республики Беларусь, субъектного состава в зависимости от осуществляемого вида экономической деятельности.

Встает вопрос о сохранении механизма государственного регулирования в сфере ценообразования. Свободные цены на оптовом и розничном рынках электроэнергии предполагается применять лишь в отношении части электроэнергии, которая не охвачена регулированием. Правительство по-прежнему будет регулировать цены на электроэнергию для физических лиц.

При таких обстоятельствах сложно говорить о полноценном создании условий для развития конкуренции применительно к отдельным видам деятельности в электроэнергетическом цикле. Соответственно, не ясным остается вопрос о внесении изменений и дополнений в законодательство об экономической несостоятельности (банкротстве), касающихся установления особенностей осуществления ее процедур.

По нашему мнению, на те виды деятельности, которые будут выделены как конкурентные виды деятельности в сфере электроэнергетики (производство и сбыт электроэнергии), ограничений по распространению на них норм законодательства об экономической несостоятельности (банкротстве) быть не должно. В противном случае цели рыночных преобразований и реформирования электроэнергетики не могут быть достигнуты.

При этом при наличии неопределенностей в механизме реформирования и опасений возникновения негативных последствий, принимая те или иные решения в процессе реформирования, необходимо учитывать общественную значимость электроэнергетической отрасли для всех без исключения хозяйствующих субъектов, в том числе осуществляющих инвестиции в указанную сферу. Полагаем, что ответы на поставленные вопросы должны быть решены законодательно.

1. О естественных монополиях: Закон Респ. Беларусь № 162-З от 16 декабря 2002 г. [Электронный ресурс] // Нац. Интернет-портал. – Режим доступа: http://pravo.by/document/?guid=3871&p0=H10200162 (дата обращения: 20.03.2019).

2. Об экономической несостоятельности (банкротстве): Закон Респ. Беларусь № 415-З от 13 июля 2012 г. [Электронный ресурс] // Нац. Интернет-портал. – Режим доступа: http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=h11200415 (дата обращения: 20.03.2019).

БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: РАБОТАЮЩАЯ ПРОЦЕДУРА ИЛИ ПРЕДРАССУДОК?

А.В. Маслова
Е.А. Шелепина*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Банкротство (несостоятельность) физических лиц – довольно новый институт для российского права. Предпосылки его появления напрямую связаны с экономической ситуацией в стране в 2000-е годы нашего столетия. Несмотря на затягивание принятия проекта закона и спорные вопросы в его реализации, поправки в Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» были внесены, и на данный момент институт успешной функционирует. Однако, на наш взгляд, доминируют совершенно противоположные цели, нежели защита интересов должника.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что должниками для данной процедуры обычно выступают лица без специального юридического образования и, следовательно, не имеющие возможности объективно оценить все «за» и «против» вступления в процедуру банкротства. По их мнению, банкротство является последней надеждой в безвыходной ситуации. Люди убеждены, что им спишут все долги, которые они накапливали месяцами, а то и годами, тем самым погасив их обязательства перед кредиторами. Однако эти убеждения являются большим заблуждением со стороны обывателей.

Целью исследования являются вопросы: полезна ли данная процедура для лица, оказавшегося в тяжелой жизненной ситуации или же антикризисное законодательство, регулируя данный вопрос, порождает только злоупотребление со стороны коммерции, которая повсеместно предлагает простому населению услуги в данной сфере, тем самым вводя их в заблуждение относительно её необходимости в конкретном случае? А может, стоит опасаться злоупотребления как раз со стороны должников?

Объектом исследования выступают «банкротные отношения», то есть общественные отношения, возникающие при неспособности должника удовлетворить в полном объеме требования кредиторов.

Методы, используемые в научной работе: общенаучные (анализ, дедукция, сравнение, абстрагирование), специально-юридические (формально-юридический и технико-юридический методы).

Процедура банкротства для граждан, несомненно, имеет ряд положительных факторов, но не стоит забывать, что есть и другая сторона медали.

Во-первых, это дороговизна самой процедуры.

Во-вторых, как уже упоминалось выше, основная проблема состоит в ошибочном представлении граждан о том, что все их долги будут безвозмездно списаны. В этой связи стоить упомянуть, что требования, непосредственно связанные с личностью не аннулируются вообще.

В-третьих, это испорченная кредитная история.

В-четвертых, происходит ограничение выбора рода деятельности. Закон предусматривает некоторые временные запреты для лица, признанного в установленном порядке банкротом.

Согласно данным Единого федерального реестра сведений о банкротстве («Федресурс»), 2018-й год продемонстрировал внушительный рост числа судебных решений о признании граждан несостоятельными (банкротами) – в полтора раза, до 43 984, как следует из данных. Количество завершенных процедур реализации имущества увеличилось в 1,7 раза, до 21 358. Следовательно, институт является действующим. Население активно использует его для защиты своих интересов, а значит, он должен быть доработан и улучшен.

Примечательно, что на сто тысяч человек в России в среднем приходится 40 банкротов. Наибольшая «плотность» несостоятельных – в Вологодской области (137 банкротов на сто тысяч человек). Дискуссия о том, почему наша область занимает лидирующие позиции по банкротам, сводится к версии о большом количестве выпускников юридических вузов, конкурирующих между собой и предлагающих свои услуги за формальные денежные довольствия. А это положение ещё раз подтверждает позицию, которую мы обозначили целью своего исследования.

Таким образом, российское антикризисное законодательство, развивая прокредиторскую систему в банкротстве, первоначально защищает интерес контрагентов, а не самого дебитора. Последний претерпевает ряд последствий, которые порождает процедура индивидуального банкротства, несет значительные финансовые затраты, но фактически не освобождается от долгов, а всего лишь гуманно структурирует их.

Вследствие этого, нами рассматривается вопрос о применении на данный момент альтернативной, более удобной для должника процедуры исполнительного производства, при которой дебитор может надеяться на прекращение производства за отсутствием у него финансовой базы, которая может быть выведена на момент проведения исполнительных действий (прекращение в связи с невозможностью исполнения).

Подводя итог, предлагаем реформировать российское законодательство о банкротстве физических лиц и ввести, исходя из положительного опыта США, институт государственных арбитражных управляющих, которые будут осуществлять функции управления при банкротстве и контроль над доверительными управляющими (частными лицами). Тем самым обеспечив более льготные условия проведения процедуры, а также «разгрузку» арбитражных судов посредством передачи их полномочий в процедуре индивидуального банкротства государственным арбитражным управляющим.

ТАЙНА УСЫНОВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И НА ЯМАЙКЕ

В.Е. Михалкина
***Е.Б. Шмакова**, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Тайна усыновления – это элемент сложного по своей характеристике права на частную жизнь, которой сопутствует юридическая обязанность соответствующих субъектов обеспечить его реализацию, что и обеспечивает актуальность данной темы в наши дни.

Большинство государств англо-саксонской системы по примеру США уже перешли к тому моменту, когда тайна усыновления перестала быть тайной, чему постепенно начинает следовать и Россия.

Новизна исследования состоит в том, что вопрос о разглашении тайны усыновления стоит под вопросом в России (примерно) с 2012 года, в тот момент, когда Ямайка, ставшая отдельным государством от Великобритании (отмена, так называемой, колонизации) в 1962 году, в лице Агентства по защите детей и семейным услугам, с 2004 года отменила данную тайну путём «передачи» её на усмотрение опекунов [1].Указом Президента РФ от 1 июня 2012 г. № 761 впервые на федеральном уровне (до этого были только теоретические споры по поводу данного акта гражданского состояния) была провозглашена «Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012–2017 годы», а именно говорилось о переходе к системе открытого усыновления (подразумевая под собой отказ от самой тайны).

Цели данного исследования заключаются в нескольких аспекта. Во-первых, следует разобраться, с этической точки зрения, стоит ли приёмным родителям говорить ребёнку о том, что он усыновлён. Во-вторых, сравнить судебную практику о разглашении тайны в РФ и на Ямайке. В-третьих, найти ответы на вопрос: «Почему Россия не спешит отменить тайну усыновления?». И в-четвёртых, предположить последствия, которые ждут Россию вследствие выбора пути англо-саксонской системы по данному вопросу.

Для достижения целей выполняется разрешение таких задач, как анализ понятия «тайна усыновления» в РФ и на Ямайке, рассмотрение различных вариантов исхода отмены усыновления в РФ, оценка данной отмены и с правовой, и с этической точек зрения.

Объектом исследования является, по сути, сама «тайна усыновления».

Методы исследования, используемые в данной работе, следующие: сравнительно-правовой, метод анализа и синтеза, метод индукции и абстрагирования.

Как можно обосновать точки зрения на отмену тайны усыновления?

№	Аргументы «за» отмену	Аргументы «против» отмены
1.	Если супруги хотят сохранить тайну о том, что они по медицинским показаниям не могут иметь детей, но при это хотят иметь наследников, то данный акт гражданского состояния убережёт их от гнёта окружающих, так как многие считают бесплодие неполноценностью	Психологически родителям трудно держать в тайне факт усыновления, так как их будет сопровождать страх о том, что ребёнок по тем или иным обстоятельствам узнает правду
2.	Суды получат «разгрузку» и будут иметь возможность акцентировать своё внимание на правонарушениях с большей общественной опасностью (например, терроризм, экстремизм и прочее)	Многие практикующие юристы (например, адвокаты), работающие в этом направлении, могут потерять работу, что, в худшем случае, приведёт к безработице в стране
3.	Если ребёнок не будет знать о том, что он усыновлён, он не будет чувствовать психологическое воздействие со стороны сверстников, благодаря чему у него не появятся комплексов в этой сфере жизни	Будет нарушено одно из главных конституционных прав человека на личную и семейную тайну (ч.1 ст. 23 Конституции РФ и в гл.3 ст. 26 п.1 пп. 4 Конституции Ямайки [2])

Таким образом, на основании всего вышесказанного следует вывод о том, что проблемы, касающиеся тайны усыновления, носят и правовой, и этический характер, и, следовательно, данный институт надо сохранить. Сам же вопрос о разглашении данного акта гражданского состояния должен решаться не только в соответствии с законодательством, но и со сложившимися обстоятельствами, которые будут служить основаниями для сохранения института тайны усыновления и, возможно, проложат «путь» для ужесточения санкций за его нарушение.

1. Закон об уходе и защите детей 2004 (THECHILDCAREANDPROTECTIONACT 2004), стр.31 [Электронный ресурс]. – URL //http://childprotection.gov.jm/legislation/

2. Конституция Ямайки от 6 августа 1962 года [Электронный ресурс]. – URL (п.109) // http://artlibrary2007.narod.ru/konstitucii.html

НОВЕЛЛЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О РЫБОЛОВСТВЕ: ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ

А.Л. Монгуш
Н.О. Ведышева*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Актуальность темы определяет то, что любительское рыболовство является одним из самых распространенных видов отдыха в России и видом общего природопользования [1]. По данным Росохотрыболовсоюза, ежегодно вылавливают около 60 тыс. тон рыбы 15 млн человек (примерно 10% населения). По своей массовости любительское рыболовство существенно влияет на состояние водных биоресурсов, для их рационального использования необходимо регулирование этой деятельности.

Новизна работы состоит в сравнительно-правовом анализе норм действующего законодательства и принятого, но еще не вступившего в юридическую силу Федерального закона от 25.12.2018 № 475-ФЗ «О любительском рыболовстве и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон). Цель работы – выявление достоинств и недостатков нового законодательства о любительском рыболовстве.

В качестве объекта исследования выступают общественные отношения в сфере любительского рыболовства и охраны водных биологических ресурсов. Исследование проведено сравнительно-правовым методом.

Законом дается понятие любительского рыболовства, в статье 1 которого сказано, что «любительское рыболовство – деятельность по добыче (вылову) водных биологических ресурсов (далее – водные биоресурсы), осуществляемая гражданами в целях удовлетворения личных потребностей, а также при проведении официальных физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий». Ныне действующим Федеральным законом от 20.12.2004 № 166 «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» определяется, что «спортивное и любительское рыболовство – это деятельность по добыче (вылову) водных биоресурсов в целях личного потребления и в рекреационных целях». Законодатель не определял, чем спортивное рыболовство отличается от любительского, но указал, что целью любительского рыболовства является вылов рыбы для личного потребления и как форма отдыха, исключая право на реализацию выловленной рыбы [2]. В новом Законе спортивное рыболовство как отдельный вид рыболовства не определяется, поскольку оно включается в любительское рыболовство. Следовательно, любительское рыболовство будет носит многоаспектный характер, в том числе и в целях спор-

тивного состязания. Такой концептуальный подход требует новых правовых решений, в том числе и правил осуществления рыболовства.

Законом закрепляется право граждан свободно и бесплатно ловить рыбу на водных объектах общего пользования. К ним относятся практически все водные объекты страны, а также водоемы, на которых организованы крупные рыбные хозяйства любительского рыболовства. Промысловые участки теперь ликвидируют, кроме некоторых территорий Севера, Дальнего Востока, а также в Сибири. Любительское рыболовство может быть ограничено только на землях обороны и особо охраняемых землях, а также иных землях, доступ граждан на которые запрещен или ограничен в соответствии с федеральными законами.

Суточные нормы вылова рыбы для любителей остаются без изменений правил Минсельхоза России. Суточные нормы нужны для сохранения водных биоресурсов популяции рыбы. Как правило, на одного человека можно выловить 5–10 кг рыбы в сутки. Однако в Законе ничего не говорится о том, что делать жителям территорий, где суточная норма ограничена 5 кг, для которых любительское рыболовство – не форма отдыха, а способ прокормить семьи.

Таким образом, новый Закон о любительском рыболовстве значительно ограничивает любительское рыболовство. С одной стороны, эти ограничения можно оценивать как правовую меру охраны окружающей среды и сохранения водных биологических ресурсов. Но, с другой стороны, в субъектах РФ с массовой безработицей и низким уровнем доходов, существенное ограничение суточной нормы добычи водных биологических ресурсов может привести к негативным социально-экономическим последствиям. Поэтому пока Закон не вступил в юридическую силу, полагаем, что суточная норма вылова рыбы должна быть увеличена с 5 до 10 кг.

Также Закон содержит и иные недостатки, в частности бессистемный характер отдельных норм, противоречия с Федеральным законом от 20.12.2004 № 166 «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» и др. Поэтому Федеральный закон от 25.12.2018 № 475-ФЗ «О любительском рыболовстве и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации нуждается в корректировке.

1. Винницкий А.В. Право общего пользования в системе субъективных публичных прав // Административное и муниципальное право. – 2018. – № 12. С. 1-16.

2. Андрейкин П. Что нужно знать рыбаку о правовом регулировании рыболовства в России // ЭЖ-Юрист. – 2017. – № 47. – С. 10.

ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТУРИСТИЧЕСКОГО ПОТОКА В СЕВЕРО-ЗАПАДНОМ ПРОХОДЕ В КАНАДЕ

К.А. Науменко
М.Ю. Задорин*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северный (Арктический) федеральный университет им. М.В. Ломоносова
г. Архангельск

Актуальность проблемы исследования туристического потока в Северо-Западном проходе связана с постоянно растущим интересом к различным видам туризма. В настоящее время проблема регулирования арктического туризма, а также расширения научных исследований в Канаде в целом представляет значимый интерес для ученых.

Научная новизна исследования состоит в отсутствии полноценной нормативно-правовой базы и исследования туристического потенциала в Северо-Западном проходе Канады. Отдельные юристы считают, что арктический туризм через Северо-Западный проход контролируется Агентством пограничной службы Канады («Canada Border Services Agency»), которое регулирует выезд и въезд пассажиров и перемещение товаров, а также содействует осуществлению пограничного контроля [1]. Другие же полагают, что для этих целей функционирует Канадская комиссия по туризму («Canadian tourism commission»), которая также осуществляет контроль за туристической деятельностью и является важным органом в налаживании экономической ситуации в стране. Деятельность подобного органа осуществляется на федеральном уровне. Комиссия занимается не только вопросами регулирования, разработкой нормативно-правовой базы, международного сотрудничества, маркетинговой деятельностью, управлением туристскими представительствами за рубежом, но туристической деятельностью в Северо-Западном проходе [2]. Таким образом, возникает вопрос о перекрестной компетенции двух государственных органов.

Соответственно, основными законами, регулирующими туризм в Северо-Западном проходе, являются:

– Закон «О Канадской комиссии по туризму» («Canadian tourism commission Act»);

– Закон «О регулировании экспорта и импорта» («Export and Import Permits Act»);

– Закон «О таможне» («The Customs Act»).

Объект исследования – совокупность общественных отношений, связанных с правовым регулированием туристического потока в Северо-Западном проходе в Канаде. *Предмет исследования* – международные нормы, национальные акты, законодательство Канады, судебная практика.

Целью исследования является проведение комплексного анализа нормативных правовых актов, которые регулируют вопросы компетенции и контроля за туристической деятельностью в Северо-Западном проходе. В рамках цели определены следующие *задачи*:

– анализ современного состояния законодательства и международно-правового регулирования в сфере туризма применительно к Северо-Западному проходу;

– сравнительный анализ компетенций органов, осуществляющих контроль за сферой туризма в Северо-Западном проходе;

– анализ нормативно-правовых актов и норм, которые ранее применялись для контроля туристического потока в Северо-Западном проходе.

Для реализации указанных задач используются следующие методы научного познания: анализ, синтез, аналогия, системно-структурный, формально-юридический, сравнительно-правовой, исторический, метод статистического исследования.

Уже на текущем этапе работы в результате анализа научной литературы, законодательства и судебной практики выявлен целый спектр факторов, раскрывающих ключевые задачи исследования и позволяющих сделать определенные *выводы*. В ходе исследования автор пришел к выводу о необходимости внесения изменений в нормативно-правовую базу Канады с учетом международно-правовых обязательств, экологических стандартов, а также вопросов, связанных с таможенным регулированием в связи с 30-летним спором о статусе прохода между Канадой и США. Предполагается, что это будет способствовать стимулированию и расширению применения стандартов туристических предприятий и объектов в целом и обеспечит более тесное сотрудничество между Канадой и другими приарктическими странами.

1. Кобзарь-Фролова М.Н. Организация таможенного контроля в Канаде // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2016. – № 4. С. 119-122.

2. Тотонова Е.Е. Модели управления региональным туризмом на примере Северных территорий Канады // Проблемы современной экономики. – 2010. – С. 383-387.

ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЙ

Т.С. Нестерова, К.О. Свистунов
***Н.П. Воронина**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Институт экологической экспертизы является важнейшей и незаменимой составной частью механизма охраны окружающей среды, предусмотренного российским правом. И его значение нельзя недооценивать. Проанализировав российское законодательство, можно прийти к выводу, что формирование, изменение и дополнение экологического права неразрывно связано с толкованием и определением концепции экологической экспертизы. Но, как и любой институт права, экологическая экспертиза не лишена проблем, спорных положений и наравне с другими подвержена критике как со стороны экономических субъектов, сталкивающихся с ее осуществлением, так и со стороны ученых в эколого-правовой сфере. Столь высокое значение данного института в непрерывно развивающемся и изменяющемся экологическом праве подразумевает собой актуальность постановки вопроса о проблемах экологической экспертизы. Это непосредственно подтверждается довольно частым внесением в органы государственной власти предложений о внесении изменений в законодательство об экологической экспертизе, некоторые из которых принимаются и обретают юридическую силу (например, Федеральный закон от 25.12.2018 № 496-ФЗ). Помимо этого, данный вопрос широко обсуждается как среди лиц, занятых в сферах деятельности, напрямую соприкасающихся с проведением экологической экспертизы, так и среди ученых в сфере экологического права, которыми непосредственно выпускаются статьи и монографии, посвященные этой тематике. Все вышесказанное означает, что вопрос проблем в области экологической экспертизы заслуживает пристального и подробного изучения.

Целью данного исследования является указание на проблемы регулирования и осуществления экологической экспертизы в Российской Федерации, контроля над ее проведением, а также предложение соответствующих решений. Методы исследования: анализ, догматический и логический методы исследования норм российского законодательства и практики их применения, изучение юридической литературы, посвященной данному вопросу.

В первую очередь следует отметить, что существует два вида экологической экспертизы: общественная и государственная, порядок проведения, объекты и субъекты которых установлены законодательством [1]. И, соответственно, существуют как общие для обоих, так и специфические для каждого вида проблемы.

Анализируя судебную практику, практику применения норм законодательства об экологической экспертизе и юридическую литературу можно выделить следующие проблемы.

Во-первых, высокий уровень коррумпированности и иной зависимости лиц, проводящих экологическую экспертизу.

Во-вторых, практически полное отсутствие случаев привлечения к юридической ответственности участников экологической экспертизы, виновных в правонарушениях, предусмотренных ФЗ «Об экологической экспертизе» и связанных с ее проведением [2].

В-третьих, зачастую встречающиеся случаи строительства без проведения государственной экологической экспертизы, либо проведение ее уже после начала строительных работ.

В-четвертых, частота случаев, когда заключение общественной экологической экспертизы просто не утверждается компетентным органом.

В-пятых, встречающееся на практике дополнение материалов, поданных на экспертизу уже после ее начала, что в свою очередь снижает объективность ее заключения.

В-шестых, проблемы с определением компетенции органов, которые должны заниматься проведением экологической экспертизы ввиду неточности установления ее объектов.

И для решения этих проблем мы предлагаем следующие направления развития законодательства и практики осуществления экологической экспертизы:

1. Необходимость усиления и более жесткой регламентации контроля над осуществлением экологической экспертизы и соблюдением законодательства, ее регулирующего.

2. Более точное установление объектов экологической экспертизы, приведение их в один законодательный акт с четкой дифференциацией.

3. Создание законодательно закрепленной и носящей декларативный характер инструкции действий заказчика по подготовке документов к осуществлению экспертизы, более точная регламентация требований к документам, подаваемым на экспертизу.

4. Законодательно закрепленное решение вопросов, связанных с общественной экологической экспертизой, например таких, как бремя непредвиденных потерь заказчика в связи с проведением общественной экологической экспертизы; не всегда точное указание органа местного самоуправления, регистрирующего заключение; вопрос о чрезмерно высокой стоимости экспертизы, которую должны выплачивать общественные объединения.

5. Создание регулярно действующих центров подготовки и переподготовки лиц, осуществляющих экологическую экспертизу, и создание базы данных для привлечения этих лиц в экспертные комиссии.

1. Об экологической экспертизе: Федеральный закон от 23.11.1995 № 174-ФЗ // Доступ из СПС Консультант.

2. Актуальные проблемы экологического права: монография / С. А. Боголюбов. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 498 с. – Серия : Авторский учебник.

ЗАЩИТА ПРАВ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ АРКТИКИ: СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ

А.А. Плотникова
М.Ю. Задорин*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Северный (Арктический) федеральный университет
им. М.В. Ломоносова
г. Архангельск

Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 г. одним из основных направлений политики государства называет социально-экономическое развитие Арктики, которое, с одной стороны, сопровождается активным освоением территории, а с другой – мероприятиями по обеспечению этнокультурного развития коренных малочисленных народов, защиты мест их традиционного проживания и традиционного образа жизни [1].

Однако достижение такого баланса является достаточно непростой задачей. При реализации масштабных проектов по освоению природных ресурсов неизбежно изъятие все большего количества земель, на которых испокон веков проживают названные народы.

Актуальность проблемы исследования политико-правовых механизмов защиты прав коренных малочисленных народов Севера связана с таким набирающим обороты процессом, как «глокализация», когда в условиях глобализации (в т.ч. техногенных процессов) вместо ожидаемого исчезновения региональных отличий (в т.ч. этнокультурных) происходит их развитие и усиление.

Научная новизна исследования состоит в признании отсутствия комплексных правовых исследований защиты прав коренных малочисленных народов Арктики. Большинство исследователей фокусируется на межнациональных проблемах в целом (нередко политологических и этнокультурных), в то время как существует острая нехватка анализа правового регулирования с учетом наилучших практик. В контексте Арктической зоны Российской Федерации это такие проблемные точки, как сам непосредственный доступ недропользователей к энергетическим ресурсам Арктики, в т.ч. правовая регламентация порядка доступа с учетом принципа охраны окружающей природной среды (в условиях доминирующих технократических тенденций в экономике), сохранение не только образа жизни коренных малочисленных народов как такового (оленеводства и др.), но и изучение влияния «изменений исконной среды обитания малочисленных народов и социально-культурной ситуации на развитие этноса» (вопрос о принятии закона об «этнологической экспертизе»). Объект исследования – совокупность общественных отношений, связанных с защитой прав коренных малочисленных народов АЗРФ, нашедших свое отражение в конституционном праве Российской Федерации. Предмет исследования – международные нормы, законодательство Российской Федерации, законодательство зарубежных стран, судебная практика.

Таким образом, целью исследования является проведение комплексного, системного анализа правовых проблем коренных малочисленных народов Севера с учетом судебной и правоприменительной практики. Для достижения поставленной цели требуется решить следующие задачи:

– определить статус коренных малочисленных народов Севера как субъектов конституционного производства;

– провести анализ современного состояния законодательства и международно-правового регулирования в обозначенной сфере применительно к Арктике;

– рассмотреть вопросы правового положения (в т.ч. судебной практики) коренных малочисленных народов Северной Америки (Аляски) и Канады;

– выявить государственные и альтернативные механизмы защиты прав коренных малочисленных народов России, в т.ч. наилучшие практики.

Для реализации указанных задач используются следующие методы научного познания: анализ, синтез, аналогия, системно-структурный, формально-юридический, сравнительно-правовой, исторический, метод статистического исследования.

Уже на текущем этапе работы в результате анализа научной литературы, законодательства и судебной практики выявлен целый спектр факторов, раскрывающих ключевые задачи исследования и позволяющих сделать определенные выводы. Как отмечает профессор В.А. Кряжков, нередко традиционный образ жизни коренных малочисленных народов, имея международное и конституционно-правовое признание, отрицается не напрямую, а исподволь, часто завуалировано и скрытно [2, с. 51]. Повод для такого вывода дает практика правового регулирования в рассматриваемой сфере. В последние 10–15 лет ее отличают два момента. Во-первых, это изъятие из федерального законодательства норм, ранее гарантировавших важные права коренных малочисленных народов (к примеру, квоты представительства в региональных «парламентах»). Во-вторых, устойчивое нежелание федерального законодателя урегулировать крайне важные отношения, обеспечивающие коренным малочисленным народам надлежащую реализацию их прав (к примеру, вопросы поддержки северного оленеводства на федеральном уровне, порядка подтверждения принадлежности к коренному малочисленному народу, борьбы с мошенническими схемами регистрации несуществующих общин коренных малочисленных народов для получения права доступа к рыбопромысловым участкам в ущерб реальным общинам и др.).

1. Стратегия развития Арктической зоны РФ и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года (утв. Президентом РФ). [Электронный ресурс]. – URL: http://docs.cntd.ru/document/499002465 (дата обращения: 23.03.2019).

2. Кряжков В.А. Традиционный образ жизни коренных малочисленных народов в конституционно-правовом измерении // Государство и право. – 2017. – № 1. – С. 44-55.

К ВОПРОСУ О КОМПЕТЕНЦИЯХ ПЕРЕВОДЧИКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

А.С. Радиончик
Т.И. Чугунова*, научный руководитель*
Брестский государственный университет им. А.С. Пушкина
г. Брест

Гражданский процессуальный кодекс Республики Беларусь (далее – ГПК) определяет переводчика как самостоятельного участника процессуальных правоотношений (ст. 54). Посредством его участия в судебном разбирательстве реализуется принцип национального языка судопроизводства (ст. 16 ГПК), поскольку дело должно разрешаться в процессе взаимодействия участников судебного заседания на русском и (или) белорусском языках.

Активно идущие мировые процессы миграции и интеграции различных культур и общностей приводят к появлению в государстве всё большего числа лиц с иностранным гражданством, в том числе в гражданских процессуальных правоотношениях, что определяет актуальность темы.

Научная новизна исследования состоит в тезисе о том, что реализация права на переводчика в гражданском процессе возможна лишь при условии детальной регламентации требований к его компетенциям. Ее определение составляет цель исследования. Это требует решения следующих задач: анализа правового статуса переводчика в гражданском процессе, выявления отдельных проблем процессуального законодательства в данной области, определения путей и способов их разрешения.

В связи с этим объектом изучения выступают общественные отношения, возникающие в связи с участием переводчика в гражданском процессе Республики Беларусь. В целях разрешения задач исследования использованы методы научного анализа и описания.

Переводчика назначает суд из сторонних лиц, не являющихся участником текущего гражданского судопроизводства. Переводчик имеет право задавать уточняющие вопросы для лучшего понимания переводимых словесных конструкций, а также право на получение вознаграждения за свой труд, на возмещение понесенных расходов (ст. 102 ГПК). Обратная сторона правового статуса исследуемого субъекта – его обязанности. К таковым, кроме прочих, относится обязанность отказаться от участия в производстве по делу при отсутствии достаточных знаний для осуществления перевода (ст. 103 ГПК). При этом в ГПК отсутствует норма, регламентирующая порядок установления достаточности знаний у лица, привлекаемого в качестве переводчика в процесс. В соответствии с положениями законодательства, переводчик несет уголовную ответственность за заведомо неправильный перевод, что, безусловно, не допускает участия в судопроизводстве лиц, которые не столь уверены в своих знаниях иностранного языка, чтобы выступать в качестве переводчика в

суде. Полагаем, что данной нормы недостаточно. Необходимо установить порядок удостоверения и подтверждения лицом, претендующим на роль переводчика, своих специальный знаний и уровня владения языком. В юридической литературе под специальными знаниями понимают «сочетание теоретических знаний и практических навыков, приобретенных человеком в связи с рождением, проживанием, воспитанием в определенной местности, а также полученных в рамках высшего профессионального образования или специальной подготовки либо в качестве практического опыта» [1].

Считаем, что надлежащими способами проверки могут выступать письменное тестирование и устное собеседование. Однако использование данной модели приведет к появлению отдельных проблем, требующих разрешения. Во-первых, встает вопрос о том, кто будет данные проверки проводить и оценивать их результаты? Вряд ли разумным будет вызов в суд переводчика для досудебной проверки знаний другого переводчика. Во-вторых, данная модель увеличит временные затраты на привлечение переводчиков.

В качестве результатов исследования предлагаем тезис о необходимости использования тех средств и методов подтверждения знаний языка, которые были бы доступны для предоставления в суд и не требовали бы производства таковых в рамках досудебного отбора кандидата на роль переводчика. В их качестве могут использоваться дипломы о высшем образовании по соответствующей специальности, сертификаты о прохождении курсов должного уровня и направленности. От иностранных граждан, владеющих иностранным (родным для них) языком ввиду своего национального происхождения было бы уместно требовать предоставления соответствующих документов в контексте владения белорусским (русским) языками. Немаловажным может быть и наличие навыков специального перевода, когда дело имеет специфический характер и требует от лица знания терминологии определенной тематики [2, с. 443]. Поэтому столь необходимо, чтобы лицо не просто владело языком, а говорило на нем свободно, могло производить перевод словосочетаний узкой направленности.

Вывод: в гражданском процессуальном законодательстве Республики Беларусь наблюдается недостаточная регламентация механизма отбора лиц для участия в судопроизводстве в качестве переводчика. Считаем необходимым данную ситуацию изменить посредством введения нормы об обязательном подтверждении соответствующих знаний и навыков лицами, которые будут привлечены в качестве субъекта реализации одного из основополагающих принципов судопроизводства.

1. Бунова, И.И. Участие переводчика в уголовном судопроизводстве [Электронный ресурс]: дис. … канд. юрид. наук : 12.00.09 / И.И. Бунова. – Режим доступа: http://www.dissercat.com/content/uchastie-perevodchika-v-ugolovnom-sudoproizvodstve#ixzz5i8waitJl (дата обращения: 14.03.2019).

2. Стрункина, А.В. Некоторые рассуждения о процессуальном статусе переводчика в гражданском судопроизводстве / А.В. Стрункина, К.А. Кузнецова // Общество Науки и Творчества: материалы междунар. науч.-практ. конф. и конкурсов, Казань, май 2015 г. – Казань: ИП Кузьмин Сергей Владимирович, 2015. – С. 439-444.

«ИЮЛЬСКИЕ» НОВЕЛЛЫ ЛЕСНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

А.И. Французова
Ю.Л. Грачкова*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

Лес – это зеленые «легкие» всей планеты, которые обеспечивают устойчивое развитие человечества и поддержание экологической безопасности. Поэтому нельзя отрицать того факта, что главной задачей всего населения планеты является создание благоприятных условий для обеспечения его сохранности и преумножения. Россия является крупнейшей лесной державой, в которой продукты леса используются в подавляющем большинстве отраслей народного хозяйства, являются экологическим каркасом планеты и важнейшим экономическим ресурсом, что в разы увеличивает нашу ответственность по сохранению и воспроизводству леса и наиболее тщательному и вымеренному подходу к правовому регулированию отношений, складывающихся в области лесопользования.

В нашей стране активно воплощается в жизнь лесная реформа, которая призвана устранить пробелы и несовершенства лесного законодательства, а также благоприятно отразиться на экологии. Одним из этапов реформы являются новеллы, вступающие в силу с 1 июля 2019 г., регламентированные ФЗ от 27.12.2018 № 583-ФЗ и вводящие изменения в Лесной кодекс РФ (далее – ЛК), связанные с совершенствованием правовой регламентации отношений по обеспечению сохранения лесов на землях лесного фонда и землях иных категорий. Цель исследования – изучение новелл лесного законодательства и оценка возможной их практической реализации и последствий применения.

В «Законе о защитных лесах» вводятся ограничения сплошной рубки леса, устанавливается комплексное регулирование режима защитных лесов и особо защитных участков леса. Можно отметить природоохранную направленность июльских новелл и исключение ослабления правового режима защитных лесов, в т.ч. от их целевого назначения.

Вводится запрет на сплошные рубки лесов в водоохранных зонах, в городских и иных категорий защитных лесах для целей заготовки древесины, что позволит значительно увеличить площадь защитных лесов. Запрещается

изменять границы земель, на которых расположены городские леса, которые впервые были выделены в отдельную категорию защитных лесов.

«Июльские» новеллы являются частью системной реформы и серьезным шагом для сохранения защитных лесов в РФ.

Еще одной важной новеллой является новая глава, которая устанавливает охрану и защиту лесов, не являющихся лесным фондом. Было скорректировано деление лесов по территориальной принадлежности:

1) леса лесного фонда, состоящие из лесных и нелесных земель;

2) леса вне лесного фонда.

Ко вторым относятся леса, расположенных в границах населенных пунктов, на землях с.-х. назначения, обороны и безопасности. При этом после завершения использования лесов обороны и безопасности они переводятся в состав лесного фонда и при необходимости подлежат рекультивации.

Из ЛК будет исключено понятие «лесопарк». Это связано с тем, что за последние годы лесопарков было создано не очень много и поэтому сохранение подобной структурной единицы не целесообразно. Предполагается, что в течение года с момента вступления закона в силу, все существующие лесопарки будут переоформлены в лесничества. При этом происходит изменение процедуры создания лесничеств. К решению о создании нужно будет прилагать текстовое и графическое описание местоположения границ объектов, географические координат местоположения, с указанием границ объектов.

С момента принятия ЛК и до настоящего момента законодатель не перестает искать пути наиболее эффективного законодательного регулирования в области лесопользования. Между тем до сих пор не решен ряд правовых проблем, в частности не определено понятие «лес», нет точного разграничения между гражданским, лесным и земельным законодательством при определении правового режима земель лесного фонда, разграничения между гражданским и лесным законодательством в части определения правового режима лесных участков и их имущественного оборота, не закончена «лесная амнистия». Отдельные проблемы возникают при привлечении к ответственности за нарушение лесного законодательства [1], в том числе и к уголовной ответственности [2].

Возможно, лесная реформа и «июльские новеллы» не решат всех проблем, возникающих на практике, однако создадут правовую основу совершенствования лесного законодательства, помогут сделать лесопользование более простым, доступным и самое главное улучшить экологическую обстановку.

1. Шуплецова Ю.И. Актуальные вопросы ответственности за нарушение лесного законодательства // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2018. – № 1. – С. 80-91.

2. Арзамасов В.Ю. Совершенствование правовой регламентации уголовной ответственности за нарушения лесного законодательства // Безопасность бизнеса. – 2019. – № 2. – С. 32-38.

«МУСОРНАЯ» РЕФОРМА: ПРАВОВЫЕ, ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

Г.В. Черкасов
Ю.Л. Грачкова*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Москва

В январе 2019 г. в России начала действовать так называемая «мусорная» реформа.

Правовой старт это реформе дали Федеральный закон от 29.12.2014 № 458-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления», отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» (далее – Закон).

Становится понятно, что законодатель обратил внимание на имеющиеся проблемы в сфере обращения твёрдых коммунальных отходов (далее – ТКО) [1], однако остается открытым ряд вопросов.

В Послании Президента России Федеральному Собранию РФ на 2019 г. было сказано о намерении создания перерабатывающих предприятий с целью сокращения мест хранения ТКО, поэтому очевидным становятся вопрос: действительно ли представляется возможным реализовать строительство таких предприятий на территории каждого субъекта РФ за счёт платы за обращение с ТКО, взимаемой с граждан.

Размещение ТКО, их обработка и утилизация являются частью обращения с ТКО.

Возникает вопрос, с позиции социально-экономической ситуации не было бы более правильным шагом строительство мусороперерабатывающих предприятий исключительно за счёт федерального, регионального и местного бюджетов? В Законе также говорится о том, что функцию по вывозу, утилизации и также переработке ТКО берет на себя региональный оператор. Возникает вопрос о том, кто будет собственником построенного мусороперерабатывающего предприятия – публично-правовое образование или региональный оператор – юридическое лицо? Закон говорит об инвестиционных программах, утвержденных субъектом РФ. Более подробно порядок разработки и утверждения инвестиционных программах определен Постановлением Правительства РФ от 16.05.2016 № 424 «Об утверждении порядка разработки, утверждения и корректировки инвестиционных и производственных программ в области обращения с твердыми коммунальными отходами, в том числе порядка определения плановых и фактических значений показателей эффективности объектов обработки, обезвреживания, захоронения твердых коммуналь-

ных отходов, а также осуществления контроля за реализацией инвестиционных и производственных программ». Очевидно, что строительство таких объектов должно осуществляться исключительно на основе государственно-частного партнерства. Такой механизм неплохо зарекомендовал себя в иных сферах охраны окружающей среды. Но пока такой опыт в сфере обращения с ТКО отсутствует. И каким образом будет складываться правоприменительная практика, пока неизвестно[2].

Также не всё ясно с тарифами по данным платежам. Так, например, 69 субъектов РФ уже установили размер платы, которая взимается с собственников недвижимого жилого имущества, а также недвижимого нежилого имущества, которое может быть использовано для проживания. Однако вывести какую-то закономерность не удается ввиду того, что тарифы очень разные. Это, не говоря уже о том, что города федерального значения Санкт-Петербург, Москва и Севастополь отложили реализацию «мусорной» реформы до 2022 г.

Вызывает сомнение норма о том, что граждане обязаны платить за те объекты недвижимости, которые ими не эксплуатируется для проживания в определённый момент времени. Выход нами видится, как и с иными коммунальными платежами, следующий – предъявление региональному оператору документа, подтверждающим регистрацию по месту жительства или месту пребывания в ином объекте недвижимости.

Ещё одной актуальной проблемой «мусорной» реформы является тот факт, что организации, участвовавшие в конкурсе на право занимать положение регионального оператора, не были проверены на их способность реализовать обязанности, предусмотренные в Законе. Это, в свою очередь, привело к тому, что в некоторых субъектах уже сейчас просят отсрочки с целью поиска новых региональных операторов. Поэтому Президент РФ просил ОНФ провести проверку региональных операторов на предмет способности реализовать государственный контракт по обращению с ТКО. Тем самым расширяется сфера общественного экологического контроля в рассматриваемой сфере.

Также следует усилить прокурорский надзор и государственный надзор со стороны Росприроднадзора и ФАС России за деятельностью региональных операторов и установления размера платы за обращение с ТКО.

1. Болтанова Е.С. Правовое обеспечение экологических инноваций (на примере строительной отрасли) // Экологическое право. – 2018. – № 4. – С. 41-47.

2. Пономарев М.В. Гражданско-правовые способы экономического стимулирования предпринимательской деятельности в области обращения с отходами // Гражданское право. – 2018. – № 6. – С. 39-42.

РЕФОРМА СУДЕБНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ПО ГРАЖДАНСКИМ ДЕЛАМ

М.Л. Щеголина
Н.А. Афанасьева*, научный руководитель*
Северо-Западный институт (филиал)
Университета им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
г. Вологда

Российский рынок юридических услуг является далеко не самым организованным по сравнению с аналогичными институтами иностранных государств. Последние годы в России идет масштабная подготовка к реформе судебного представительства, целью которой является создание единого сообщества профессиональных представителей, повышение качества оказания юридических услуг, защита отечественного рынка юридических услуг от иностранных конкурентов. Указанным обусловлена актуальность избранной для исследования темы. Цель исследования – оценка результатов реформы судебного представительства на современном этапе. Задачи: изучение проектов вносимых изменений, их анализ; оценка допустимости предлагаемых изменений; определение возможных направлений дальнейшего совершенствования института судебного представительства. Объектом исследования являются правоотношения, возникающие в ходе судебного представительства на современном этапе. При написании применялись методы анализа, синтеза, исторический метод, метод сравнительного правоведения.

Анализ действующего законодательства и предлагаемых в него изменений позволяет выделить три подхода к реформе судебного представительства. Первый проект был предложен Минюстом РФ. Постановлением Правительства РФ № 312 еще 15 апреля 2014 г. была утверждена государственная программа Российской Федерации «Юстиция», во исполнение которой, позже, 24 октября 2017 г., Минюстом РФ был принят проект Концепции регулирования рынка профессиональной юридической помощи. Проект Минюста предусматривают трехэтапное введение адвокатской монополии на профессиональное судебное представительство и являются наиболее революционными из всех внесенных законопроектов [1]. Проект № 273154-7 «Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты», внесенный в сентябре 2017 г. депутатом Государственной думы РФ П.В. Крашенинниковым, предусматривал не адвокатскую, а профессиональную монополию на судебное представительство – представителями граждан и организаций для ведения гражданских и административных дел в судах и дел в арбитражных судах должны были стать «российские граждане, которые имеют высшее юридическое образование, полученное по имеющей российскую государственную аккредитацию образовательной программе, ли-

бо присвоенную в Российской Федерации ученую степень по юридической специальности, а также российские организации» [2]. Ограничения предлагалось внести и по отношению к иностранным юристам. Законопроект П.В. Крашенинникова, пройдя все три чтения, не получил одобрения Совета Федерации РФ, поскольку имел недоработки и противоречия, как с отечественным, так и с международным законодательством. Верховный суд РФ во внесенном им 6 февраля 2018 г. законопроекте № 383208-7, утвержденном в постановлении № 30 от 3 октября 2017 г., также предложил более мягкий вариант профессиональной монополии.

Таким образом, все три инициативы вводили так называемый «образовательный ценз» на осуществление судебного представительства. Современное состояние реформы получило закрепление в Федеральном законе № 451-ФЗ от 28.11.2018 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Данным законом требования к судебному представителю унифицированы применительно к ГПК, АПК и КАС РФ: «Представителями в суде, могут выступать адвокаты и иные оказывающие юридическую помощь лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности». Стоит отметить, что в ГПК РФ предусмотрено исключение – для дел, рассматриваемых мировыми судьями и районными судами повышенные требования к судебному представителю не предъявляются. Таким образом, законодатель встал на сторону более мягкого варианта профессиональной, а не адвокатской монополии.

Несомненными положительными чертами внесенных изменений следует отнести: реализацию конституционной гарантии на оказание квалифицированной юридической помощи, повышение качества ведения судебного процесса, возможность установления механизма страхования рисков профессиональной ответственности и мер дополнительной ответственности представителей. В качестве негативных последствий можно отметить: ограничение права свободно выбирать себе представителя (ограничение свободы договора); монополизация представительства и повышение судебных расходов на оплату услуг представителя, нехватка профессиональных представителей (особенно для деревенских жителей, жителей удаленных местностей, малоимущих). Следует отметить, что адвокатская монополия добавила бы к числу этих минусов сложность и затратность процедуры получения статуса адвоката, высокий уровень налогов и сборов, еще большее ограничение количества допускаемых в процесс лиц, а значит – повышение судебных расходов. Из плюсов – адвокатская тайна, наличие репутационных ограничений и более жестких требований к адвокату, наличие контрольных механизмов внутри корпорации. Поддерживая законодателя, заметим, что адвокатская монополия в данный исторический период очевидно преждевременна. Дальнейшее реформирование института представительства должно происходить за счет расширения профессиональной монополии и установления более жестких огра-

ничений к представительству, а также гарантий деятельности профессионального представителя.

1. Проект Распоряжения Правительства РФ «Об утверждении Концепции регулирования рынка профессиональной юридической помощи» (подготовлен Минюстом России) [Электронный ресурс]. – URL: http://minjust.ru/ (дата обращения: 15.03.2019).

2. Проект Федерального закона № 273154-7 «Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты» (текст по состоянию на 27.09.2017) [Электронный ресурс]. – URL: http://asozd.duma.gov.ru/ (дата обращения: 15.03.2019).

ЛИЧНОСТЬ ОСУЖДЕННЫХ К ПОЖИЗНЕННОМУ ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ

А.В. Бондаренко
***В.П. Силкин**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Личность – ключевое звено механизма преступного поведения [1, с. 74]. Лицу, совершившему преступление и приобретшему статус осужденного, присущи черты, составляющие его психологический и социальный портреты. Определенная специфика таких свойств особо свойственна лицам, осужденным к пожизненному лишению свободы. Это обуславливается тем, что постоянная изоляция, а также жесткая регламентация жизнедеятельности и распорядка дня приводит к различным расстройствам личности депрессивного характера.

Исследуя личностные качества осужденных к пожизненному лишению свободы, содержащихся в ФКУ ИК-5 УФСИН России по Вологодской области, ФКУ ИК-1 России по Республике Мордовии, ФКУ ИК-2 ГУФСИН России по Пермскому краю, можно отметить, что данному контингенту лиц свойственны замкнутость и погруженность в себя, пессимизм и раздражительность, чувствительность, мнительность, а также склонность к аффективным реакциям. Присутствуют тревожные невротические реакций, обусловленные необходимостью постоянного самоконтроля, а также трудности в общении. Уровень волевого контроля значительно понижен. Фон настроения в большей степени подавленный, нежели оптимистичный, что обуславливает неуверенность в себе и заниженную самооценку в сочетании с переоценкой личных страданий со стремлением избежать ответственности. Большая часть осужденных не раскаивается в содеянном, а, напротив, убеждена в отсутствии вины. Действует правило «цель оправдывает средства». В сравнении с осужденными к лишению свободы на определенный срок, у осужденным к пожизненному лишению свободы наблюдается заниженный уровень интеллекта, происходит снижение мыслительной активности и заторможенность логического мышления. Присутствует ориентированность на получение личной выгоды, соединенная с пренебрежением моральными нормами и социальными правилами.

Психологическое изучение личности осужденных к пожизненному лишению свободы осуществляется с целью оказания им квалифицированной помощи в процессе адаптации, сохранения их психического здоровья и предупреждения возможной деградации личности [2, с. 53]. Изучение личности осужденных также способствует установлению причин совершенных ими преступлений, что играет важную роль при предупреждении преступлений в дальнейшем.

В качестве основных проблем осужденные называют потерю связей с родными и друзьями, а также отсутствие уверенности в условно-досрочном освобождении. Несмотря на указанные трудности, с которыми сталкиваются осужденные к пожизненному лишению свободы при отбывании ими наказания, действующее законодательство не содержит нормативно-правовой регламентации проводимой в отношении рассматриваемой категории лиц воспитательной работы. В свою очередь, воспитательная работа направлена на формирование у осужденных уважительного отношения к человеку, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития, на повышение их образовательного и культурного уровня. Участие осужденных в проводимых воспитательных мероприятиях учитывается при определении степени их исправления, а также при применении к ним мер поощрения и взыскания. Особо важную роль играет воспитательная работа при решении вопроса об условно-досрочном освобождении лица. На данный момент случаи условно-досрочного освобождения лица, осужденного к пожизненному лишению свободы, в практике отсутствуют. Однако данный факт не исключает необходимости проведения с осужденными к пожизненному лишению свободы воспитательной работы, так как де-юре возможность условно-досрочного освобождения предусмотрена (через 25 лет отбывания наказания), а значит с лицом, претендующим на подобное освобождение, должны проводиться различного рода мероприятия, направленные на его исправление и возвращение в общество. С учетом изложенного видится необходимым внести в действующее уголовно-исполнительное законодательство дополнения, а именно установить проведение с осужденными к пожизненному лишению свободы воспитательной работы.

1. Антонян Ю.М. Криминология. Лекции. – М.: Логос. – 2004. – 448 с.

2. Хачатурян С.Д., Ткаченко Е.С. Формы проявления социальной дезадаптации у осужденных к пожизненному лишению свободы // Вестник Владимирского юридического института. – 2007. – № 3. – С. 52-54.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА БЕЛАРУСИ И КИТАЯ

Ван Чжаоцзюнь
М.И. Игнатик*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно

Сотрудничеству между Республикой Беларусь и Китайской Народной Республикой в различных областях уделяется пристальное внимание с момента обретения независимости Республикой Беларусь. История китайско-белорусского торгово-экономического сотрудничества началась с создания Белорусско-Китайской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству 16 сентября 1994 г. на основе Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Китайской Народной Республики о торгово-экономическом сотрудничестве от 10 января 1992 г., что свидетельствовало о формировании механизма двусторонних консультаций.

До сих пор действуют около 100 двусторонних международных договоров, в том числе около 70 межгосударственных и межправительственных, поскольку Китай важен для Беларуси, как и Беларусь для Китая. Наиболее важные из них – соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве, об избежании двойного налогообложения, поощрении и взаимной защите инвестиций:

- Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Китайской Народной Республики о поощрении и взаимной защите инвестиций, подписано 11 января 1993 г. Соглашение носит рамочный характер и определяет основные режимы инвестиций.
- Соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество от 17 января 1995 г.
- Соглашение по обеспечению качества импортных и экспортных товаров.
- Соглашение об охране прав на интеллектуальную собственность от 4 апреля 1996 г.

Кроме того, важно национальное законодательство двух стран. В 2015 году принята Директива Президента Республики Беларусь «О развитии двусторонних отношений Республики Беларусь и Китайской Народной Республики». Ее принятие активизировало законотворческую деятельность, призванную обеспечить развитие торговых и инвестиционных отношений между нашими странами.

Эти правовые основы обеспечивают торгово-экономическое сотрудничество между двумя странами. Расширение сфер взаимодействия государств и необходимость перехода на качественно более высокий уровень сотрудничества вызвало необходимость и научного обобщения опыта двустороннего сотрудничества.

Объектом исследования выступают общественные отношения, складывающиеся между Республикой Беларусь и Китайской Народной Республикой в ходе торгово-экономического сотрудничества. Предметом является научная литература, международные договоры, национальное законодательство Республики Беларусь и Китайской Народной Республики по теме исследования. Методы исследования: всеобщий диалектический метод познания; описательный, общенаучный методы и специальные юридические методы исследования – историко-правовой, сравнительно-правовой, формально-юридический.

Целью исследования является комплексный анализ торгово-экономических отношений Республики Беларусь и Китайской Народной Республики, выявление проблемных вопросов сотрудничества в данных сферах и формирование предложений по их решению. Задачи исследования: дать общую характеристику торгово-экономических отношений Республики Беларусь и Китайской Народной Республики, раскрыть содержание торгово-экономических отношений Республики Беларусь и Китайской Народной Республики, дать правовые основы торгово-экономического сотрудничества Республики Беларусь и Китайской Народной Республики.

Научная новизна обусловлена активизацией торгово-экономического сотрудничества Республики Беларусь и Китайской Народной Республики и наличием в связи с этим правовых и организационных проблем. Основные результаты исследования могут быть использованы в учебном процессе и в практической деятельности субъектов хозяйствования.

После установления дипломатических отношений между Республикой Беларусь и Китайской Народной Республикой 20 января 1992 г. двусторонние связи между странами стали развиваться быстрыми темпами. Китайская Народная Республика является одним из наиболее важных торгово-экономических партнеров и крупнейшим торговым партнеров Республики Беларусь в Азии. Республика Беларусь – лучшее место для ведения торговли в Европе для Китайской Народной Республикой.

Анализ прошлого и нынешнего состояния белорусско-китайских торгово-экономических отношений и правовых основ белорусско-китайского торгово-экономического сотрудничества позволит выделить основные принципы построения и развития взаимоотношений, позволит определить будущую направленность этих отношений, поможет спроектировать модель наиболее благоприятных белорусско-китайских торгово-экономических отношений и совершенствовать их правовой режим.

ПРОБЛЕМА ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ЛИЦАМ, СТРАДАЮЩИМ СОЦИАЛЬНО ЗНАЧИМЫМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ, В УЧРЕЖДЕНИЯХ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

Я.Д. Витовский
Ю.М. Заборовская*, научный руководитель*
Кузбасский институт ФСИН России
г. Новокузнецк

По официальным данным ФСИН России на 1 марта 2019 года в местах лишения свободы отбывает наказание 458 007 человек. В лечебных исправительных учреждениях для больных туберкулезом на 2015 г. содержалось 21 699 человек, на 2016 г. – 21 460, на 2017 г. – 18 571, на 2018 г. – 16 130 человек соответственно. В лечебных исправительных учреждениях для наркоманов на 2015 г. содержалось 5518 человек, на 2016 г. – 5477, на 2017 г. – 5008, на 2018 г. – 4355 человек соответственно [1].

Чрезвычайно сложной проблемой является оказание медицинской помощи осужденным, страдающим социально значимыми заболеваниями. Добиться сокращения числа больных и улучшения их состояния – сложнейшая задача, стоящая перед учреждениями уголовно-исполнительной системы и органами здравоохранения.

Организация лечения и воспитательного процесса осужденных, страдающих социально значимыми заболеваниями, имеет существенную специфику [2]. Таких осужденных можно классифицировать по дополнительным критериям: ведущие паразитический образ жизни, возраст, ранее отбывавшие уголовное наказание в местах лишения свободы, нарушающие общественный порядок. Данные критерии в большей мере характеризуют правовой статус осужденных, выступающих в качестве субъектов лечения.

По мнению специалистов, при выборе лечения настоятельно рекомендуется учитывать не только вид социального заболевания, но и наличие или отсутствие наркозависимости, психического расстройства, данных об обращении больных за предоставлением им медицинской помощи.

Перечень социально значимых заболеваний и заболеваний, представляющих опасность для окружающих, регламентирован Постановлением Правительства РФ от 01.12.2004 г. № 715 «Об утверждении перечня социально значимых заболеваний и перечня заболеваний, представляющих опасность для окружающих», при этом легальное определение таких заболеваний отсутствует.

Предложенные определения весьма разнообразны. К примеру, под социально значимыми болезнями понимаются болезни, возникновение и распространение которых определено социально-экономическими условиями и которые приносят ущерб социуму и требуют защиты. По нашему мнению, социально значимые заболевания – это болезни, находящиеся в неразрывной связи с обществом, характеризующиеся массовым характером и высокими темпами прироста заболевших, требующие эффективной профилактики.

Уголовно-исполнительное законодательство содержит целый конгломерат норм, устанавливающих оказание медицинской помощи лицам, страдающим социально-значимыми заболеваниями. Организация исполнения наказания и лечебного процесса в учреждениях уголовно-исполнительной системы отражает направление государственной политики в рассматриваемой сфере. При этом не выработан правовой механизм оказания медицинской помощи осужденным, страдающим социально значимыми заболеваниями. В целях дальнейшего совершенствования деятельности учреждений уголовно-исполнительной системы необходимо восполнить пробел в действующем законодательстве, разработать и внести определение «социально значимого заболевания», отразив признаки влияния неблагоприятных условий социально-экономического строя.

В целях успешного приобщения освобожденных из мест лишения свободы, прошедших лечение от социально значимых заболеваний к нормальной социальной жизни и ликвидации рецидива заболевания предлагаем осуществлять взаимодействие учреждений уголовно-исполнительной системы и органов здравоохранения по постановке на учет осужденных, прошедших лечение от социально значимых заболеваний в соответствующих диспансерах.

1. Статистические данные / ФСИН России (официальный сайт) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://фсин.рф/structure/inspector/iao/statistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/ (дата обращения: 16.03.2019).

2. Заборовская, Ю.М. Реализация принципа гуманизма в отношении тяжело больных осужденных инвалидов, отбывающих наказание в виде лишения свободы // Вестник Кузбасского института. – 2016. – № 4. – С. 58-66.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ БЕЗ РЕГИСТРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

В.В. Галанов

А.А. Лебедев*, научный руководитель, преподаватель*

Пермский институт ФСИН России

г. Пермь

Понятие предпринимательской деятельности закреплено законодателем в положениях ст. 2 ГК РФ. О его важности говорит тот факт, что в этой же статье ГК РФ отношения, возникающие в связи с осуществлением предпринимательской деятельности, указаны в качестве объекта регулирования гражданского законодательства. Правительством РФ в целях стимулирования и развития предпринимательской деятельности разработаны соответствующие программные документы [1]. 6.08.2017 года вступили в силу существенные изменения: в силу положений федерального закона от 26.07.2017 № 199-ФЗ в

отношении отдельных видов предпринимательской деятельности законом могут быть предусмотрены условия осуществления гражданами такой деятельности без государственной регистрации в качестве ИП.

Пояснительная записка к соответствующему законопроекту содержала указание на то, что его принятие позволит снизить уровень неформальной занятости экономически активного населения и станет правовой основой для выполнения поручения Президента РФ, данного на заседании Совета при Президенте по стратегическому развитию и приоритетным проектам 21.09.2016 года, – «исключить любые возможности признания деятельности самозанятых граждан незаконным предпринимательством» [2]. Следует отметить, что прозвучавший в выступлении Президента РФ термин «самозанятые граждане» своего законодательного закрепления в ст. 23 ГК РФ не получил, равно как он не имеет его и в других нормативно-правовых актах. При этом он активно используется в официальных заявлениях, документах федеральных органов государственной власти [3].

Федеральная налоговая служба РФ прямо увязывает последних с перечнем лиц, приведенных в п. 70 ст. 217 НК РФ: физические лица, не являющиеся ИП, получающие доходы в виде выплат (вознаграждений) от физических лиц за оказание им следующих услуг для личных, домашних и (или) иных подобных нужд: 1) по присмотру и уходу за детьми, больными лицами, лицами, достигшими возраста 80 лет, а также иными лицами, нуждающимися в постоянном постороннем уходе по заключению медицинской организации; 2) по репетиторству; 3) по уборке жилых помещений, ведению домашнего хозяйства; 4) иные виды услуг для личных, домашних и (или) иных подобных нужд, установленные законом субъекта РФ [4].

Положения ст. 217 НК РФ предусматривают освобождение данных физических лиц от налогообложения НДФЛ при условии направления ими уведомления в налоговый орган в соответствии с п. 7.3 ст. 83 НК РФ и не привлекающих наемных работников для оказания указанных в настоящем пункте услуг. Формально п. 70 ст. 217 НК РФ уже сейчас можно считать тем самым законом, предусматривающим отдельные виды предпринимательской деятельности, которыми можно заниматься официально, не будучи ИП, причем его действие распространяется лишь на доходы, получаемые физическими лицами в 2017 и 2018 годах. Законы субъектов РФ, упомянутые в информационном письме ФНС России, в настоящее время не приняты.

Комментируемые изменения в ГК РФ стали предметом жесткой критики со стороны и других ученых. В частности, Ж.Г. Попкова обоснованно указывает на следующие недостатки:

- отсутствует перечень видов деятельностей, которые подпадают под действие новой редакции ст. 23 ГК РФ;

- необходимо принятие как минимум еще одного федерального закона, предусматривающего конкретные виды деятельности;

- не указано значение размеров получаемых вознаграждений [5].

Подводя итог, следует сделать вывод о том, что изменение объемов правосубъектности физических лиц в части осуществления предпринимательской деятельности без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя является позитивным моментом. Необходимо детально проработать соответствующую правовую модель, которая должна точно определять:

- наличие (либо отсутствие) сроков осуществления предпринимательской деятельности без регистрации в качестве ИП;
- право (либо запрет) выступать в качестве работодателя;
- минимальные требования по государственному учету данных субъектов предпринимательской деятельности.

Недостаточное правовое регулирование данных вопросов не позволит реализовать на практике стремления руководства нашего государства к созданию благоприятных условий для развития малого предпринимательства в РФ. Избыточная регламентация приведет к тому, что субъекты предпринимательской деятельности предпочтут оставаться вне правового поля.

1. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 № 1083-р (ред. от 08.12.2016) «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года») // Собрание законодательства РФ. 13.06.2016. № 24. ст. 3549.

2. Пояснительная записка «К проекту федерального закона «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» № 87981-7 // Текст документа приведен в соответствии с публикацией на сайте http://asozd.duma.gov.ru/ по состоянию на 27.01.2017.

3. Распоряжение Правительства РФ от 08.03.2017 № 410-р «Об утверждении Национальной стратегии действий в интересах женщин на 2017 – 2022 годы» // Собрание законодательства РФ. 13.03.2017. № 11. ст. 1618.

4. Информация ФНС России «О постановке на учет самозанятых граждан» // текст документа приведен в соответствии с публикацией на сайте https://www.nalog.ru по состоянию на 11.05.2017.

5. Попкова Ж.Г. Новая категория самозанятых лиц: проблемы правового статуса // Право и экономика. – 2017. – № 2. – С. 5-14.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ СУВЕРЕНИТЕТ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Д.С. Гордеев
Т.О. Чукаев*, научный руководитель*
Санкт-Петербургский университет МВД России
г. Санкт-Петербург

На данный момент в научной литературе имеется множество подходов к определению понятия «суверенитет», его следует понимать как независимость государства во внешних делах и верховенство государственной власти во внутреннем управлении [1, с. 892]. По данным на 2018 г., в мире насчитывается 197 официально признанных государств, 193 из которых являются членами Организации Объединённых Наций [2]. Однако большинство из этих стран не являются суверенными, так как не обладают полным государственным суверенитетом.

Можно ли назвать Россию суверенным государством? Формально в Конституции РФ закреплено: «носителем суверенитета и единственным источником власти России признаётся многонациональный народ» [3]. Также в Конституции закрепляется задача президента по «охране суверенитета Российской Федерации, ее независимости и государственной целостности» [4]. Но являются ли эти статьи Конституции законодательным закреплением суверенитета государства? Этот вопрос достаточно дискуссионный, ввиду чего необходимо подробно рассмотреть государственный суверенитет Российской Федерации как совокупность пяти отдельно взятых суверенитетов.

Во-первых, Российская Федерация обладает критериями международного признания, то есть мировое сообщество признает государственные границы, существующий герб, гимн и флаг. Также Российская Федерация является страной с общепризнанным международным авторитетом, она способна проводить независимую международную политику, этому способствует её политический, экономический, духовный и военный потенциал. Являясь постоянным членом Совета Безопасности (СБ) ООН и представителем других влиятельных международных организаций, она активно участвует в развитии и укреплении содружества наций, реформировании модели международных отношений в соответствии с новыми политическими реалиями.

Однако, несмотря на вышесказанное, с экономической точки зрения на данный момент российская экономика обладает низкой конкурентоспособностью, это проявляется в высокой зависимости доходной базы бюджета от цен на углеводородное сырье, технологическом отставании от ведущих стран, зависимости от поставок современного зарубежного оборудования и программных средств, невысоком уровне производительности труда. Значительное снижение цен на нефть, финансово-экономические ограничения, введенные

США и странами Западной Европы в отношении российских промышленных предприятий и финансовых учреждений, сокращение доходов от внешнеэкономической деятельности несут угрозу экономической и финансовой стабильности РФ и её суверенитету.

Последние несколько лет приоритеты от необходимости «перенимать культурные образцы у прогрессивных стран», «войти в семью культурных народов», преобладающие в недавнем времени, смещаются в сторону убеждения в самодостаточности собственной культуры [5].

Таким образом, Российскую Федерацию формально можно назвать страной, обладающей полным государственным суверенитетом, но при этом с недостаточной степенью экономической независимости от других стран, а также чрезмерной ресурсно-ориентированностью.

1. Российский энциклопедический словарь / Главный редактор А. М. Прохоров. – М.: Научное изд-во «Большая Российская энциклопедия», 2000. 1632 с.

2. Географический справочник: на 2019 год – число стран/государств мира по разным версиям [Электронный ресурс]. – URL: https://geo.koltyrin.ru/skolko_stran_v_mire.php (дата обращения: 13.02.19).

3. Конституция Российской Федерации. (В последней редакции от 19 января 2009 г.) // Российская газета. 2009. 21 января, Гл. 1. Ст. 3.

4. Конституция Российской Федерации. (В последней редакции от 19 января 2009 г.) // Российская газета. 2009. 21 января, Гл. 4. Ст. 80.

5. Заседание Совета по культуре и искусству: Стенограмма [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Президента Российской Федерации. М., Кремль, 2013. 2 октября. – URL: http://kremlin.ru/transcripts/19353. (дата обращения: 14.02.19).

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ГУМАННОГО ОТНОШЕНИЯ К ОСУЖДЁННЫМ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ В РОССИИ

Т.Д. Гусева, А.С. Николаева
В.П. Силкин*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Понятие гуманизма тесно переплетается с правами человека, которые выражают признание личности как высшей ценности, уважения чести и достоинства человека и гражданина. Осуждённые, находящиеся в местах лишения свободы, весьма уязвимы для различного злоупотребления со стороны как сотрудников уголовно-исполнительной системы, так и со стороны других осуждённых. Для того чтобы минимизировать ущемление их прав, была создана международно-правовая защита прав заключенных.

В 1948 году Генеральной Ассамблеей ООН принята Всеобщая Декларация прав человека, которая запретила применение пыток и других форм жестокого обращения [1]. В 1955 году на первом Конгрессе ООН по предупреждению преступности и обращению с правонарушителями были приняты Минимальные стандартные правила обращения с заключёнными, которые имели своей целью полное регулирование порядка такого обращения. Непосредственное отношение к защите прав заключённых имеет принятая Генеральной Ассамблеей ООН в 1984 году Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания [2].

В российском законодательстве также регулируются отношения, связанные с гуманным обращением к человеку, в частности – к заключенным.

Так, Конституция Российской Федерации в ч. 2 ст. 21 провозглашает, что никто не должен подвергаться пыткам, насилию, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию. В ст. 7 Уголовного Кодекса Российской Федерации закреплён принцип гуманизма, а основные права осужденных более детально изложены в ст.12 Уголовно-исполнительного Кодекса Российской Федерации.

К сожалению, в настоящее время в российском государстве существует большое количество прецедентов, нарушающих принцип гуманизма: это случаи жестокого отношения к осуждённым к лишению свободы со стороны сотрудников учреждений, исполняющих наказания, пыток, издевательств, как физических, так и моральных, причиняющих боль и страдания, в некоторых случаях повлекших смерть.

Так, например, в ночь на 25 ноября 2015 года в Белореченской воспитательной колонии после избиения надзирателями умер 16-летний Виталий Поп. Он получил черепно-мозговую травму и перелом ребер. Всего избили семерых подростков, которые только что прибыли в воспитательную колонию. 20 июля 2018 года «Новая газета» опубликовала видео избиения Макарова в колонии № 1, которое произошло в июне 2017 года. На нем видно, что заключенного, лежащего на животе, бьют по голеням и пяткам резиновыми дубинками. Иногда на его голову льют холодную воду. Затем Макарова ставят на колени и бьют по лицу. Следственный Комитет возбудил уголовное дело по статье «Превышение должностных полномочий с применением насилия».

В соответствии со статистическими данными, преступлений, совершённых по ч. 3 ст. 286 УК РФ, по стране было зарегистрировано: в 2014 году – 370 преступлений; в 2015 году – 363 преступления; в 2016 году – 945 преступлений; в 2017 году – 798 преступлений, из чего видно, что в последние годы количество преступлений данного характера на порядок возросло [3].

Уполномоченный по правам человека РФ Татьяна Москалькова сообщила, что за 10 месяцев 2018 года ей поступило свыше 3 тысяч жалоб на несоблюдение прав в уголовно-исполнительной системе, в том числе связанных с пытками [4].

Проведенное нами исследование показало, что, для того чтобы искоренить применение пыток в исправительных учреждениях, необходимо провести реформу уголовно-исполнительной системы, которая сможет обеспечить защиту права заключенных на гуманное отношение к ним. После случаев, произошедших в Ярославской колонии в 2018 году, Верховный суд попытался решить данную проблему, издав постановление «О некоторых вопросах, возникающих у судов при рассмотрении административных дел, связанных с нарушением условий содержания лиц, находящихся в местах принудительного содержания». Данный документ призван урегулировать деятельность ФСИН РФ, в котором регулируется запрет пытать заключенных с применением физической силы, специальных средств, а также мер психического и физического воздействия с нарушением допустимых пределов, даже в тех случаях, когда они получают прямой приказ руководства это делать.

Мы считаем, что, помимо Постановления Пленума Верховного суда, нужно также провести реформу, которая фактически сможет искоренить применения пыток и жестокое, а в некоторых случаях бесчеловечное, отношение к заключенным. Для этого необходимо провести ряд профилактических мер, прежде всего, с сотрудниками колоний. Каждый факт применения пыток либо действий, унижающих человеческое достоинство, должен быть выявлен и расследован, а все виновные должны быть привлечены к ответственности. В случае реализации этих мер возникнет доступ к независимым от колонии доказательствам фактов пыток, повысятся гарантии защиты от пыток.

1. Всеобщая декларация прав человека (принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А (III) от 10 декабря 1948 г.). – URL: Гарант: справочно-правовая система/Компания «Гарант».

2. Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания (Нью-Йорк, 10 декабря 1984 г.). – URL: Гарант: справочно-правовая система/Компания «Гарант».

3. Федеральная служба государственной статистики России. – URL: www.gks.ru

4. Выступление Татьяны Москальковой на II Международной конференции омбудсменов, посвященной 70-летию принятия Всеобщей декларации прав человека от 08.11.2018 года. – URL: https://youtu.be/TOVqamP2rTg (..)

К ВОПРОСУ ЗАЩИТЫ ЖЕРТВ ВООРУЖЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

Б.В. Еремич
Е.С. Корнева*, научный руководитель, ст. преподаватель*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно

Актуальность. Развитие права вооруженных конфликтов в XIX–XX вв. хотя и носило прогрессивный характер, не способствовало уменьшению самих вооруженных конфликтов. Не урегулированный характер имеют конфликты между Ираном и Саудовской Аравией, Израилем и Палестиной, США и Северной Кореей, на востоке Украины, в Судане, в Афганистане и других регионах. Часть из них имеет статус международных, другая – немеждународных вооружённых конфликтов. И в первом, и во втором случае встаёт вопрос о защите жертв войны.

Основная часть. Идея о защите жертв войны существовала давно. Так, Ф.Ф. Мартенс выдвинул тезис (известный сегодня как «оговорка Мартенса») о том, что в ситуациях, не предусмотренных принятыми резолюциями, население и воюющие стороны остаются под защитой начал международного права, как это следует из установленных между образованными нациями обычаев, законов человечества и требований общественного сознания.

Важным и прогрессивным шагом защиты жертв вооруженных конфликтов стало принятие Женевских конвенций 1949 года: (I) об улучшении участи раненых и больных в действующих армиях, (II) об улучшении участи раненых, больных и лиц, потерпевших кораблекрушение, из состава вооруженных сил на море, (III) об обращении с военнопленными, (IV) о защите гражданского населения во время войны, а в последующем – протоколов к ним. Значимость указанных международных правовых актов для целей защиты жертв вооружённых конфликтов немеждународного характера состояла в том, что они содержали общую статью, закрепившую основные принципы такой защиты (см.: ст. 3 Женевских конвенций 1949 г.).Соблюдение обязательств участниками немеждународного вооружённого конфликта, изложенных в упомянутой статье, обеспечивает минимальный уровень гуманности по отношению к лицам, оказавшимся волею судеб в числе жертв такого конфликта.

Что касается вооружённых конфликтов, которые носят международный характер, то, как верно замечено в Комментарии Международного Комитета Красного Креста к Женевским Конвенциям 1949 г., «поскольку она (статья 3) представляет собой тот минимум, который должен применяться в конфликте, который наименее четко определён, её положения должны ***тем более соблюдаться*** (выделено мной. – *Б. Е.*) в международных вооружённых конфликтах, когда применимы все положения Конвенций». Международный Суд ООН в решении 1986 г. по иску *Никарагуа против США* указал: «нет сомнений, что в

случае международного вооруженного конфликта эти нормы тоже являются минимальным правовым мерилом, как и более подробно разработанные нормы, которые тоже должны применяться во время международных вооруженных конфликтов» [1].

Действующее международное право не содержит определения понятия «жертвы вооруженных конфликтов», а лишь самым общим образом обозначает круг лиц, которые могут быть отнесены к этой группе и тем самым включены в число «покровительствуемых лиц». В частности, под защиту четырёх Женевских конвенций 1949 г. попадают раненые и больные в действующих армиях, раненые, больные и лица, потерпевшие кораблекрушение, из состава вооруженных сил на море, военнопленные и гражданское население. Отсутствие легального понятия «жертва вооруженного конфликта» не единственная проблема, требующая решения. Справедливо замечание относительно отсутствия чёткого понимания той границы, когда внутренние беспорядки перерастают в вооруженный конфликт. Ситуация усложняется ещё и тем, что сами государства не заинтересованы в констатации внутреннего вооруженного конфликта [2, с. 104], что, в свою очередь, не позволяет международному сообществу незамедлительно отреагировать с целью обеспечения защиты жертв вооружённых конфликтов, в случае необходимости принять меры по минимизации таких жертв, когда само государство не в состоянии обеспечить это. Еще одной проблемой является ненадлежащее выполнение сторонами вооруженного конфликта обязательств по принятым международным соглашениям, что ведёт к снижению эффективности имеющихся международно-правовых гарантий защиты жертв вооруженных конфликтов.

Вывод. Обозначенные проблемы требуют надлежащего научного осмысления и проработки практических предложений по дальнейшему совершенствованию системы международных соглашений, направленных на защиту жертв вооружённых конфликтов, и механизмов по реализации и обеспечению соблюдения государствами соответствующих обязательств в условиях возникновения таких конфликтов.

1. Давид, Э. Принципы права вооруженных конфликтов. Курс лекций юридического университета Открытого Брюссельского университета / Э. Давид. – Бельгия; Брюссель, 2011.

2. Павлова, Л.В. Роль статьи 3 Женевских конвенций 1949 г. в прогрессивном развитии международного гуманитарного права / Л.В. Павлова // Журнал международного права и международных отношений. – 2010. – № 4. – С. 3-7.

ПРОБЛЕМА ПРИМЕНЕНИЯ ЛИЧНОГО ПОРУЧИТЕЛЬСТВА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ

И.И. Закатнов
Ю.Н. Спиридонова*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Важной гарантией соблюдения прав личности в уголовном судопроизводстве является возможность избрания в отношении подозреваемых и обвиняемых мер пресечения, не связанных с изоляцией от общества. Одной из мер пресечения в уголовном процессе является личное поручительство. Однако на практике данная мера пресечения применяется крайне редко, что обусловлено рядом пробелов в законодательной регламентации порядка его избрания и применения.

К сожалению, в законе не закрепляется перечень конкретных требований предъявляемых к поручителям, с точки зрения теории таким лицом может стать каждый, пусть даже и не связанный какими-либо отношениями с обвиняемым или подозреваемым [1].

Поручители – это лица, удостоверяющие надежность обвиняемого в смысле его определенного поведения, они лучше других знают наклонности обвиняемого, его характер, поведение и лучше других могут на него воздействовать своим авторитетом [2].

Поручительство выступает самостоятельной уголовно-процессуальной мерой, не является освобождением из-под стражи и не требует совмещения с другими мерами пресечения. Но есть и противники этой позиции. Так, например, А.А. Лиеде видит суть поручительства в его субсидиарном применении как замены ареста [3]. Б.Б. Булатов говорит о проблеме больших временных затрат для назначения поручительства и предлагает применять данную меру лишь в случаях замены ею содержания под стражей [4].

Ещё одной проблемой, которую стоит отметить, является недостаточность властных полномочий поручителя по отношению к подозреваемому и обвиняемому как рычагов воздействия, с помощью которых он смог бы гораздо более эффективно исполнять свои обязанности.

Если проанализировать статью 103 УПК РФ, то можно увидеть, что данная норма устанавливает лишь одно полномочие поручителя – право получать информацию о сущности дела своего подопечного с зеркальной обязанностью органа уголовного судопроизводства информировать поручителя о сущности дела, что просто необходимо для того, чтобы поручитель знал совершение каких именно действий или поведения он не должен допустить со стороны обвиняемого/подозреваемого.

А вот набор обязанностей поручителя очень обширен. Поручитель должен представить письменное обязательство об обеспечении надлежащего поведения обвиняемого, нести ответственность за его поведение, для предупре-

ждения которого была применена мера пресечения в виде личного поручительства. При этом не понятно, за счет чего поручитель должен обеспечивать исполнение своих обязательств. Иных прав и обязанностей в данной норме не содержится.

Таким образом, мы рассмотрели наиболее актуальные проблемы и направления реформирования такой меры пресечения в уголовном процессе как личное поручительство. На основании вышесказанного можно сделать вывод о том, что данная мера пресечения имеет огромный потенциал с точки зрения правозащитников и гуманистов как мера пресечения, обеспечивающая чистоту уголовного разбирательства с наименьшим ограничением прав человека. Однако, несмотря на большое количество достоинств, в настоящее время в силу слабой разработанности и нормативной закреплённости она не способна гарантированно обеспечить предусмотренные цели рассматриваемой меры уголовно-процессуального пресечения.

1. Интернет источник. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ primenenie-mer-presecheniya-ne-svyazannyh-s-lisheniem-svobody-po-ugolovno-protses sual-nomu-kodeksu-rossiyskoy-federatsii. (дата обращения: 18.10.2018).

2. Особенности применения мер процессуального принуждения к несовершеннолетним подозреваемым и обвиняемым. – URL: https://lawbook. online/ugolovnoe-sudoproizvodstvo-rossii/osobennosti-primeneniya-mer-protsessual nogo.html (дата обращения: 01.11.2018)

3. Лиеде А.А. Общественное поручительство в уголовном судопроизводстве // Вестник Московского государственного института. – 2015. – № 3. – С. 34.

4. Булатов Б.Б. Государственное принуждение в уголовном судопроизводстве // Вестник академии МВД России. – 2003. – № 7. – С. 54.

К ВОПРОСУ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЛИДЕРОВ ПРЕСТУПНЫХ ГРУППИРОВОК

К.Б. Закатнова

Н.А. Мельникова*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*

Вологодский институт права и экономики ФСИН России

г. Вологда

Современная уголовно-правовая политика Российской Федерации в первую очередь направлена на обеспечение безопасности личности, общества и государства, защиту от угроз, связанных с преступностью. Достижение данной цели предполагает комплексное решение ряда задач, которые состоят в том, чтобы избегать расширительного или неверного толкования признаков и границ поведения, признаваемого уголовным законом преступным; развивать унификацию законодательства в рамках международно-правовых стандартов; достичь качественного улучшения состояния преступности, в том числе сни-

жения объема и уровня общественной опасности отдельных ее видов: террористической, насильственной, рецидивной, организационной.

Так, Федеральный закон от 01.04.2019 № 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности» внес в Уголовный кодекс РФ ст. 210.1 «Занятие высшего положения в преступной иерархии» [1]. В данном нормативном акте была ужесточена уголовная ответственность за создание преступного сообщества и руководство таким сообществом, также необходимо привлекать к ответственности на срок от 8 до 15 лет лишения свободы лидеров преступных группировок и сообществ по статье 210.1 УК РФ «Занятие высшего положения в преступной иерархии». Следует подчеркнуть, что указанное наказание относит деяние к категории особо тяжких преступлений.

В пояснительной записке к проекту Федерального закона сказано, что наиболее опасные преступления совершаются организованными преступными сообществами (организациями). Лидеры таких преступных сообществ (организаций) координируют преступные действия участников, способствуют созданию и укреплению взаимосвязей между ними, занимаются разделом сфер преступного влияния и в связи с этим представляют наибольшую общественную опасность. Однако, благодаря своему положению в преступной иерархии, как правило, уходят от уголовной ответственности.

По нашему мнению, криминализация данного деяния, а если точнее – специального субъекта данного состава преступления, и внесение поправок в уголовный закон, не является как криминологически, так и юридически обоснованным. Также можно прийти к выводу, что сам факт занятия высшего положения в преступной иерархии становится уголовно наказуемым.

Во-первых, в действующем Уголовном кодексе РФ и иных нормативных актах отсутствуют принятые в науке советующие термины «иерархия преступного сообщества (организации)», «лидер преступного сообщества (организации)». Да и внутри самого преступного сообщества (организации) статус участников и их взаимосвязи, как и язык (говорить по «фене», жаргонные слова), обычаи устанавливаются по так называемым воровским законам. Внесением поправок в действующее уголовное законодательство мы тем самым официально признаем и закрепим не только высший статус представителей криминальной субкультуры, но и их структуру.

Во-вторых, по нашему мнению, уголовная ответственность за данное деяние уже предусмотрена в качестве квалифицированного состава со специальным субъектом в ч. 4 ст. 210 УК РФ. Так, лицо, занимающее высшее положение в преступной иерархии, которое создало, координировало, содействовало в создании планов или условий для совершения хотя бы одного преступления, наказывается на срок от 12 до 20 лет лишения свободы. Как можно заметить, санкция данной статьи позволяет отнести такой состав преступле-

ния к категории особо тяжких преступлений, однако как минимальный, так максимальный предел наказания значительно выше, чем предлагается в Проекте закона.

В-третьих, в самой диспозиции ст. 210.1 Проекта абсолютно ничего не говорится о территориальности (распространенности) преступной иерархии сообщества. Соответственно с положениями ст. 11 и 12 УК РФ преступная иерархия должна пониматься как единая, упорядоченная система управления преступными элементами (группами, подразделениями, звеньями, отдельными преступниками), основанная на принципе единоначалия, на всей территории Российской Федерации. Таким образом, данная преступная деятельность является «профессиональной» управляемой средой (преступной сферой), а к ответственности может быть привлечен лишь один единственный человек, т.е. «лидер преступной иерархии».

Резюмируя все выше нами изложенное, можно прийти к выводу, что внесение поправок в действующее уголовное законодательство страны относительно состава преступления об организации преступного сообщества (преступной организации) или участия в нем (ней), а также криминализация самого факта занятия высшего положения в преступной иерархии является излишним.

1. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности: Федеральный закон от 01.04.2019 № 46-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2019. – № 14. – Ст. 1459.

ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ В РОССИИ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ СУДОВ

Д.В. Климова
А.Л. Кубасов*, научный руководитель, кандидат юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Актуальность научного исследования выражается в том, что ежегодно российскими судами рассматривается все возрастающее количество дел об административных правонарушениях. Кроме того, в рамках судебного контроля над законностью решений и действий органов государственной и муниципальной власти рассматриваются дела о нарушениях прав и интересов граждан. Разрешение административных дел требует специализации и профессионализма с тем, чтобы обеспечить их качественное рассмотрение и принятие обоснованных решений. [1, с. 23]. Указанные факторы обуславливают необходимость изучения зарубежной практики функционирования административных судов.

Во многих европейских странах административные суды существуют уже долгие годы. В частности, в Великобритании роль административных судов играют особые квазисудебные органы – административные трибуналы. Сегодня в стране действует несколько тысяч таких учреждений: трибуналы по пенсиям, по подоходному налогу, по железнодорожным тарифам и многие другие. В них рассматривается до ста тысяч дел каждый год. Трибуналы обеспечивают быстроту, профессионализм, низкую себестоимость при высоком качестве рассмотрения дел. В связи с этим данные органы популярны как среди юридического сообщества, так и у населения

В Германии система административных судов состоит из трех ступеней. В качестве первой выступают административные суды с универсальной подведомственностью, далее по иерархии следуют высшие административные суды земель в качестве апелляционной инстанции, а на вершине иерархии находится Федеральный административный суд. Кроме того, существуют суды специальной компетенции. К положительным чертам немецкой модели административной юстиции можно отнести профессионализм судей, детальное регулирование нормативными актами.

После распада СССР, в 90-е годы XX века, ученые заинтересовались вопросом создания административных судов в России, вызванного необходимостью поиска эффективного способа разрешать конфликты, возникающие между аппаратом управления и гражданином. Был издан закон, позволявший гражданам обжаловать в суде действия и решения государственных органов и должностных лиц, нарушающих права и свободы граждан. Это закон Российской Федерации от 27.04.1993 г. № 4866-1 «Об обжаловании в суд действий и решений, нарушающих права и свободы граждан». Позднее данное право было закреплено в Конституции 1993 года и в статье 16 Гражданского кодекса РФ «Возмещение убытков, причиненных государственными органами и органами местного самоуправления».

В 2000 году Верховный Суд Российской Федерации внес в Государственную Думу проект федерального конституционного закона «О федеральных административных судах в Российской Федерации», в котором была подробно описана система административных судов. Данный законопроект был принят Госдумой России в I чтении, однако не получил дальнейшей поддержки законодателей и в 2013 году снят с рассмотрения.

В настоящий момент дела об административных правонарушениях и дела о разрешении административно-правовых споров рассматриваются в мировых судах, судах общей юрисдикции и арбитражных судах.

Подводя итоги, необходимо отметить, что рассмотрение таких дел в специализированных судах судьями, имеющими соответствующую квалификацию, разгрузило бы суды общей юрисдикции, способствовало более качественному рассмотрению дел, создало дополнительные гарантии защиты прав и свобод граждан, повысило эффективность правосудия. А.И. Сапожников отмечает, что «введение административных судов является конституционным долгом законодателя» [1, с. 42].

Однако создание системы административных судов требует огромных финансовых затрат (около 5 млрд рублей), что является сложным в условиях складывающейся экономической ситуации, к тому же нет полной ясности в отношении самой концепции административной юстиции.

В любом случае важные шаги к введению административных судов уже сделаны. В 2015 году принят Кодекс административного судопроизводства. Поэтому остается предположить, что учреждение в России административных судов станет вопросом времени, а также готовности и возможностей государства.

В отношении применения зарубежного опыта необходимо отметить, что, по мнению специалистов, модель административной юстиции Германии является более оптимальной для возможного использования отдельных ее элементов в ходе реформирования судебной системы России в отличие от британской, поскольку последняя предполагает создание квазисудебных органов, что неприемлемо с учетом истории российского правосудия и его традиций. Хотя уже в настоящее время в нашей правовой системе в рамках административной юстиции все более широко применяется институт судебных приказов.

1. Соколова, Н.В. О некоторых проблемах создания административного правосудия в России / Н.В. Соколова // Вестник Самарской гуманитарной академии. – Серия «Право». – 2008. – № 1.

2. Сапожников, А.И. К вопросу о создании административной юстиции в Российской Федерации / А.И. Сапожников // Адвокатская практика. – 2008. – № 1.

ПРИМЕНЕНИЕ НОВЕЙШИХ ТЕХНИКО-КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ИЗНАСИЛОВАНИЙ

С.Л. Копытов

Н.Н. Ильин*, научный руководитель, канд. юрид. наук*

Московская академия Следственного комитета Российской Федерации

г. Москва

Технико-криминалистические средства все чаще используются в следственной практике при производстве осмотра места происшествия, осмотре предметов, документов и прочих следственных действиях. Помимо экспертов, традиционно использующих ряд технических средств, в число лиц, обладающих возможностями и навыками применения криминалистической техники, относится следователь-криминалист. Использование технико-криминалистических средств при расследовании половых преступлений наиболее актуально поскольку место происшествия может хранить в себе множество следов, а наиболее полное нахождение и фиксация их зачастую может ускорить расследование преступления в разы.

Места совершения рассматриваемых преступлений делятся в зависимости от их расположения внутри населенных пунктов на участки местности и помещения. Большая часть изнасилований совершается на улицах, в парках, во дворах, в скверах, лесопарках, садах, подвалах и на чердаках строений, в заброшенных и нежилых помещениях. Помещения могут быть дифференцированы на жилые здания, здания предприятий и учреждений, а также заброшенные, недостроенные сооружения [1].

Наиболее сложными половыми преступлениями являются изнасилования, совершенные в малолюдных местах, таких как пустыри, лесопарковые зоны и поля, где нахождение следов и ориентация на местности наиболее затруднительны.

В случае с половыми преступлениями важно знать адрес помещения, координаты местности, а в случае сложности выявления вышеизложенного нужно искать по существующим или искусственным ориентирам. Для наиболее удобного ориентирования на месте разумно осуществить привязку по местности, выстроить координаты близлежащих ориентиров (населенные пункты, природные ландшафты), использовать методы искусственной трассировки (пограничные столбы, gps-маяки).

При исследовании местности, на которой было совершено преступление, эффективно провести осмотр с помощью современных поисковых комплексов, состоящих на вооружении криминалистических подразделений СК России, к примеру: нелинейных радиолокаторов по типу RFD 23, NR-900 EK Коршун для поиска предметов, содержащих полупроводниковые приборы; портативных металлодетекторов или магнитометров по типу Кондор 3, GARRETT 2500, при работе на местности, заросшей травой, участках суши, затопленных водой, либо территории, имеющей множество визуальных раздражителей, таких как камни, сухостой, строительный мусор, позволяющих обнаружить предметы потерпевшей либо преступника, структура или элементы которых выполнены из ферромагнитных металлов, таких как железо, сталь и никель, хранящие на себе следы преступления. Осмотр таких труднодоступных либо опасных мест, как горная местность с резкими ландшафтными перепадами, а также реки с заросшими растительностью берегами, возможно исследовать при помощи квадрокоптеров, дронов и беспилотных летательных аппаратов.

В качестве средства нахождения биологических следов, таких как пот, кровь, сперма, на различных поверхностях криминалисты используют источники экспертного света, работающие в УФ части спектра с разной длинной волны по типу Projectina SL-450, позволяющие найти как свежие, так и старые следы биологического происхождения. Особенностью применения экспертного света является нахождение следов под водой, за слоем краски и копоти, что наиболее ценно при расследовании преступлений прошлых лет.

Для работы на широкой местности разумно использовать план-схему, а зачастую и методы топографических квадратов, позволяющих наиболее полно отразить местонахождение объектов, хранящих на себе следы преступления, а также для объективности и удобства при возможной передаче материалов уголовного дела, при расследовании преступлений прошлых лет, серийных эпизодах на одной территории. Применение различных методов визуализирования позволяет отобразить движение преступника в пространстве, маршрут, характерный почерк насильника.

На практике также наиболее часто применяют экспресс-тесты веществ, найденных на месте происшествия, по типу Seratec HemDirect, индикаторных пластин ГемоФАН. Химический метод, рассчитанный на поиск следов биологического происхождения, в краткие сроки определяет из представленных к исследованию образцов сперму, кровь, пот, слюну [2].

Полнота и своевременность найденных следов позволяет осуществить назначение широкого спектра судебных экспертиз, сопоставить образцы, в кратчайшие сроки идентифицировать преступника. Именно для всех вышеперечисленных действий необходимо применение технико-криминалистических средств для нахождения на обстановке места преступления всех возможных следов, поскольку, как показывает практика, предоставления одних только следов биологического образования мало, а вот совокупность проведенных экспертиз, следственных действий с применением различного рода тактических приемов и методов наиболее благоприятно влияет на расследование данной категории дел.

1. Бастрыкин А.И. Криминалистика. Учебник. – М.: Экзамен, 2014. – Т. 1. – С. 284-285.

2. Багмет А.М. Технико-криминалистическое сопровождение расследование преступлений: учеб. пособие. – М.: Юрлитинформ, 2016. – С. 130-133.

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПРИ СОВЕРШЕНИИ УСТНОЙ СДЕЛКИ

М.А. Леонтьева

Р.В. Новиков*, научный руководитель, канд. юрид. наук*

Пермский институт ФСИН России

г. Пермь

Проблематика данной статьи заключается в неиспользовании современных способов доказательств при разрешении конфликтных ситуаций в судебном порядке на примере заключения устной формы сделки. Такая проблема является достаточно актуальной, поскольку доказательства в судопроизводстве являются обязательным составным элементом и с развитием технологий должны развиваться и методы судопроизводства. Цель моего исследования

состоит в изучении применяемых на практике способов доказательства устных сделок.

В современном правовом государстве заключение сделки в устной форме не является редкостью, поскольку она законодательно закреплена и для некрупных «бытовых» сделок наиболее удобна. ГК РФ отмечает некоторые ограничения в отношении устной сделки. Ее сумма не должна превышать 10 тыс. рублей (ч. 1 ст. 161 ГК РФ), не может быть реализована в отношении объекта недвижимости, а также между юридическими лицами. Сделка считается заключенной и приобретает юридическую силу в момент достижения сторонами устной договоренности. Однако при возникновении конфликтной ситуации, требующей разрешения в судебном порядке, часто возникает вопрос доказательства условий совершения сделки, заключенной без каких-либо доказательств, способных подтвердить факт заключения (например, кассовый чек, расписка и др.). На решение подобной ситуации законодатель точного ответа не дает. ГПК РФ предлагает следующие варианты доказательств: сведения, поученные из объяснений сторон и третьих лиц, показаний свидетелей, аудио- и видеозаписей, и заключений экспертов (ст. 55 ГПК РФ). На мой взгляд, применительно к устным сделкам наиболее подходящим способом является аудио- и видеозапись, поскольку доказательства именно в такой форме способны наиболее полно и достоверно отобразить факт и условия заключения устной сделки. Немало ученых высказывают свое мнение на этот счет. Е.Ф. Евсеев в своей статье говорит: «Если аудиозапись и нельзя считать аналогом письменного договора, то все же на сегодняшний день она является единственно адекватным, отвечающим специфике устной сделки и потому наиболее точным способом ее фиксации» [1]. По мнению С.А. Короткого, таким образом возможно фиксирование не только самого результата действий, но и информации о том, как это действие протекало во времени, обстановки, в которой происходило действие, и иных обстоятельств, сопровождающих действие и предшествовавших ему, наличие которых может поставить под сомнение его законность [2].

Для того чтобы доказательство было принято и исследовано судом, необходимо соблюсти ряд условий. Об осуществлении записи разговора необходимо уведомить контрагента по сделке, иначе возможен риск нарушить существующие запреты о недопустимости негласной аудиозаписи. Конституция РФ (ч. 2 ст. 23) и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации» (п. 8 ст. 9) закрепляют право на тайну телефонных переговоров, запрет сбора, хранения, использования и распространения информации о частной жизни гражданина без его согласия. Следовательно, необходимо доказать, что лицо, заключившее сделку, полностью отдавало отчет о своих действиях. (ч. 1 ст. 152.1 ГК РФ). Также лицо, представляющее аудио- и (или) видеозаписи на электронном или ином носителе в суде обязано указать, когда, кем и в каких условиях осуществлялись записи (ст. 77 ГПК РФ). Практика показывает, что имеются серьезные проблемы как с приобщением таких доказательств к материалам гражданских дел, так и при проведе-

нии их экспертных исследований касательно оценки их достоверности, установления содержания, а также принадлежности голоса тому или иному лицу. Так, в определении Ленинградского областного суда от 19.03.2015 № 33-1293/2015 суд пришел к выводу, что аудиозаписи разговоров, произведенные истцом на мобильный телефон, не отвечают требованиям допустимости доказательств ввиду нарушения положений ст. 77 ГПК РФ о порядке их получения.

На наш взгляд, судопроизводство в целом должно равняться на развитие информационных технологий, а не отрицать его. На современном этапе уже разработано множество программ, способных подтвердить наличие либо отсутствие изменений в указанных доказательствах. Данный вопрос должен решаться не через создание нового источника доказательств, а через смену парадигмы доказательственного права, отношения к уже существующим способам. Гражданско-правовые факты могут подтверждаться посредством представления в суд аудио- и видеозаписей в тех случаях, когда это позволяет установить истину по делу, удобно для участников гражданского процесса, не противоречит основам гражданско-правового регулирования. Это значительно ускорит и упростит процесс разбирательства по гражданским делам.

1. Гражданский кодекс РФ. Часть первая: ФЗ от 30 ноября 1994 г. № 217 –ФЗ // Собрание законодательства РФ. – № 32.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ: в ред. от 30.12.2015 // Собрание законодательства РФ. – № 46.

3. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ // Российская газета. – 29.07.2006. – № 165.

4. Короткий С.А. Соотношение аудио- и видеозаписей с письменными доказательствами в гражданском процессе // Юрист. – 2009. – № 6. – С. 23.

ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ ВАЛЮТНОГО СОЮЗА В ЕВРАЗИЙСКОМ РЕГИОНЕ

А.В. Ломать
М.И. Игнатик*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно

Создание Евразийского экономического союза (далее ЕАЭС) – важный шаг, благодаря которому государства-участники получили возможность реального взаимодействия в рамках единого интеграционного объединения. Таможенное регулирование является важнейшей сферой, в которой государства – члены Союза осуществляют единую политику. В рамках данной стадии межрегиональной интеграции были достигнуты значительные успехи. Между

государствами – членами ЕАЭС существует свободный оборот товаров и услуг, действует Единый таможенный тариф ЕАЭС, осуществляется взаимодействие органов таможенного, валютного контроля. Следующей, высшей стадией экономической интеграции выступает валютная интеграция, включающая процессы координации валютной политики, формирования наднационального механизма валютного регулирования, проведение макроэкономической политики.

Цель данного исследования заключается в оценке возможности создания валютного союза в евразийском регионе.

Объектом исследования является Евразийский экономический союз.

Предметом исследования является валютный союз, проблемы его создания.

Достижение поставленной цели стало возможным благодаря использованию таких методов, как обобщение, анализ и сравнение.

Идея создания единого финансового пространства с собственными платежными инструментами в Евразийском регионе существует уже не один год. Ещё в рамках Единого экономического пространства в 2012 году было принято Соглашение о согласованных принципах валютной политики. Оно определяет направления гармонизации валютного законодательства. В частности, Соглашение предусматривает постепенное устранение ограничений в отношении валютных операций и открытия или ведения счетов в банках государств Единого экономического пространства. Стремление государств к экономическому и валютному сотрудничеству, к интеграции в валютно-финансовой сфере связано с сокращением возможности государств добиться экономического и социального подъёма в одиночку.

Правовой основой проведения согласованной валютной политики выступает раздел 14 Договора о ЕАЭС, а также приложение 15 к нему «Протокол о мерах, направленных на проведение согласованной политики». Также в статье 64 Договора о ЕАЭС определены основные принципы проведения валютной политики. Основная цель государств состоит в ликвидации валютных ограничений. Государства должны:

1) обеспечить постепенное устранение валютных ограничений в отношении валютных операций и открытие счетов резидентами государств-членов в банках, расположенных на территории других государств-членов;

2) определить валютных операций, совершаемых между государствами-членами, в отношении которых не применяются валютные ограничения;

3) свободное перемещение денежных средств и инструментов в пределах таможенной территории ЕАЭС.

Таким образом, право ЕАЭС определяет задачи и направления развития валютной политики, но не устанавливает сроки их реализации.

Одной из целей валютной политики является выработка общих подходов к регулированию валютных отношений. И как результат – создание интегрированного валютного рынка. В рамках ЕАЭС запланировано принятие отдельного международного договора, посвящённого вопросам валютного регулирования. Было даже выдвинуто предложение о введении единой валюты

«евраз», являющейся важным элементом такого уровня интеграции, как валютный союз. Для ее создания необходимо наличие следующих факторов:

1) высокоразвитая рыночная экономика;
2) высокий уровень взаимной торговли;
3) стабильность обменного курса.

Однако на данный момент государства – члены ЕАЭС не обладают вышеперечисленными свойствами. Также существует много иных препятствий между государствами для осуществления такого важного шага. В частности, различия в экономическом развитии, структуре хозяйства и промышленности, государственном участии в экономике.

Если проанализировать экономические системы стран ЕАЭС, то можно отметить не только ряд различий в уровне цен или дефиците государственного бюджета, но и выделить расхождения в уровне жизни населения, структуре национальных экономик, доли государственной и частной собственности.

Немаловажной задачей является гармонизация законодательств ЕАЭС о валютном регулировании. Основу валютного законодательства каждой из стран ЕАЭС составляют национальные законы о валютном регулировании и валютном контроле, основные положения и нормы которых пока что отличаются друг от друга.

Таким образом, можно сделать вывод, что создание валютного союза в евразийском регионе возможно только после достижения всех задач экономического союза. Для перехода к валютному союзу необходимо добиться высокой производительность труда, продолжать повышать конкурентоспособность производимой продукции и совершенствовать валютное законодательство не каждым государством отдельно, а сообща. Построение полноценного валютного союза требует чёткого плана, по которому государства – участники ЕАЭС будут действовать для формирования единой валютной системы, а в дальнейшем и единой валюты.

КОЛЛЕГИАЛЬНОСТЬ КАК ЧЕРТА СУДЕБНОЙ СТАДИИ ОТЕЧЕСТВЕННОГО УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Д.А. Лыков
И.С. Дикарев*, научный руководитель, д-р юрид. наук, доцент*
Волгоградский государственный университет
г. Волгоград

В последнее время следует отметить тенденцию развития коллегиального начала в судебной деятельности. Во-первых, был реформирован институт присяжных заседателей, являющийся единственной на настоящий момент формой осуществления конституционного принципа участия народа в отправлении правосудия (ч. 5 ст. 32 Конституции РФ). Так, теперь в судах районного уровня и в приравненных к ним судах появляются коллегии присяжных. Во-вторых, вследствие недавних реформ были созданы апелляционные и касса-

ционные суды общей юрисдикции, в которых единственной формой рассмотрения уголовных дел является отправление правосудия коллегиальными составами суда. И это не является чем-то удивительным, ведь принцип сочетания единоначалия и коллегиальности является одним из основных принципов современного отечественного уголовного процесса, сущность которого состоит в том, что уголовное судопроизводство в его различных стадиях осуществляется как единолично, так и коллегиально.

Так, исходя из анализа сущности современного российского уголовного процесса, можно заключить, что на досудебной его стадии действует принцип единоначалия. В качестве исключения можно было бы назвать такой вид уголовно-процессуальной деятельности, как производство предварительного следствия следственной группой, предусмотренный статьей 163 Уголовно-процессуального Кодекса Российской Федерации. Однако следственная группа создается постановлением руководителя следственного органа, и один из следователей этой группы назначается её руководителем. Руководитель следственной группы:

1) принимает дело к своему производству;

2) организует работу группы, руководит действиями других следователей в группе;

3) принимает наиболее значимые решения по делу, составляет обвинительное заключение.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что основные черты коллегиальности производству предварительного следствия следственной группой не присущи.

В свою очередь, в судебных же стадиях напротив преимущественно действует принцип коллегиальности. Данный принцип, следует отметить, был всегда присущ отечественному уголовному судопроизводству, и только лишь в 1992 году Законом РФ от 29 мая № 2869-1 «О внесении изменений и дополнений в Закон РСФСР «О судоустройстве РСФСР», Уголовно-процессуальный и Гражданский процессуальный кодексы РСФСР» был введен единоличный порядок рассмотрения уголовных дел. Каковы же черты коллегиального порядка рассмотрения уголовных дел?

Анализ уголовно-процессуального законодательства позволил определить, что коллегиальное начало в деятельности составов судов выражается в следующих чертах:

1) именно коллегия, принимающая решение большинством голосов, является носителем государственной власти в уголовно-процессуальных отношениях суда с иными участниками процесса;

2) каждый из судей в составе коллегии тем или иным образом отражают собственную позицию по делу, оценивают доказательства по собственному внутреннему убеждению, а затем, согласовывая эти позиции, приходят к внутренне непротиворечивому, единому общему мнению;

3) каждый из членов коллегии имеет право на особое мнение, при недостижении единого общего мнения коллегии.

Все вышеперечисленные черты в полной мере присущи коллегиальным составам суда, состоящим полностью из профессиональных судей (как в первой инстанции, так и в апелляционном и кассационно-надзорном производстве). Немного же иначе выглядит коллегиальность при отправлении правосудия в рамках рассмотрения дела в судах с участием присяжных заседателей. В данном случае коллегия хоть и формально является полноценным «органом» судебной власти, однако никакой властью по отношению к другим участникам процесса она не обладает. О властном начале в деятельности присяжных можно говорить лишь по отношению к председательствующему судье, который обязан принять решение по делу только в соответствии с вердиктом присяжных. В остальном же наблюдается полное соответствие представленным выше чертам коллегиальности: члены коллегии выносят вердикт в процессе обсуждения, где каждый член коллегии в процессе исследования доказательств на основе внутреннего убеждения открыто голосует по вопросам, представленным на обсуждение.

Таким образом, рассмотрение уголовного дела коллегиальным составом суда обеспечивает создание дополнительных правовых гарантий принятия законных и обоснованных, объективных и справедливых властных решений. А.А. Тарасов верно отмечает, рассуждая о сущности коллегиального в уголовном процессе: «Коллегиальная уголовно-процессуальная деятельность позволяет привлечь нескольких людей с их знаниями, профессиональным и житейским опытом к решению наиболее сложных правовых задач, ограничить опасность единоличного произвола со стороны конкретных представителей власти» [1].

1. Тарасов А.А. Единоличное и коллегиальное в уголовном процессе. Правовые и социально-психологические проблемы / А.А. Тарасов; отв. ред. С.А. Шейфер // СамГУ. – Самара: Изд-во Самар. ун-та, 2001. – С. 5.

СРЕДСТВА ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Т.П. Маслова
***Е.В. Попаденко**, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский государственный университет
г. Вологда

Известно, что дифференциация уголовной ответственности является исключительно прерогативой законодателя и является приоритетным направлением современной уголовно-правовой политики. Вместе с тем в публикациях по уголовному праву и уголовному процессу все еще не существует единого мнения о понятии данного института, его средствах, соотношении с другими фундаментальными категориями уголовного права. Стремление более четко обозначить перечень средств дифференциации уголовной ответственности стало целью написания настоящей работы.

Прежде всего сформулируем определение средств дифференциации уголовной ответственности: это определенный способ или инструмент, при помощи которого осуществляется деятельность законодателя при осуществлении процесса дифференциации уголовной ответственности.

Рассматривая различные классификации средств дифференциации уголовной ответственности, более обоснованной представляется точка зрения О.Н. Чупровой, полагающей, что в Общей части УК РФ выделяются следующие средства дифференциации уголовной ответственности [1]:

- категории преступлений;
- множественность преступлений;
- неоконченное преступление;
- соучастие в преступлении;
- несовершеннолетний и престарелый возраст виновного;
- смягчающие и отягчающие обстоятельства;
- освобождение от уголовной ответственности и наказания.

Особенная часть УК РФ содержит следующие средства дифференциации уголовной ответственности:

- привилегированные и квалифицированные составы;
- санкции статей;
- специальные основания освобождения от уголовной ответственности.

Рассмотрим некоторые, наиболее спорные средства дифференциации уголовной ответственности.

Соучастие в преступлении как дифференцирующее средство занимает неоднозначное положение. Исторически сложилось так, что за преступление, совершенное группой, наказывалось строже. Участие в преступлении нескольких лиц повышает общественную опасность такого деяния и требует по-

вышенной ответственности соучастников в сравнении с деянием, совершенным в одиночку. Однако в какой мере должен отвечать каждый из соучастников и каким образом градировать их ответственность, это и есть задача дифференциации уголовной ответственности.

Неопределенное положение среди средств дифференциации уголовной ответственности занимает и институт освобождения от уголовной ответственности и наказания. Среди ученых развернулись споры по этому поводу. Так, Т.А. Лесниевски-Костарева резко негативно относится к институту освобождения от наказания как к средству дифференциации уголовной ответственности. Она аргументирует это тем, что данный институт представляет собой законодательную регламентацию процесса индивидуализации отбытия наказания виновным лицом, справедливо замечая, что изменяется процесс реализации уже избранной виновному меры наказания [2]. Мы разделяем эту точку зрения.

Подводя итог, средства дифференциации уголовной ответственности являются важным инструментом уголовно-правовой политики, поэтому конкретизация его перечня и исследование особенностей применения каждого из средств видится одной из первостепенных задач законодателя. Правоприменителю необходимо использовать средства дифференциации уголовной ответственности с учетом сложившихся форм реализации права, обобщения судебной практики и современных представлений об эффективности данных средств.

1. Чупрова О.Н. Средства дифференциации уголовной ответственности // Юрист-Правовед. – 2007. – № 6. – С. 29-32.

2. Лесниевски-Костарева Т.А. Дифференциация уголовной ответственности: Теория и законодательная практика. – М., Проспект, 2000. – 296 с.

К ВОПРОСУ ПРЕСТУПНОГО ПОВЕДЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ И ЕГО МОТИВАЦИИ

В.А. Пантелеева
О.В. Лещенко, *научный руководитель, канд. юрид. наук*
Псковский филиал Академии права и управления ФСИН России
г. Псков

Выявление и изучение мотивов преступного поведения несовершеннолетних необходимо, так как «мотив непосредственно связан с личностью и ее особенностями, склонностями, влечениями и интересами» [1].

Попробуем понять, что движет преступным поведением несовершеннолетних на примере фабулы конкретного события, произошедшего в г. Невель Псковской области, за которое предусмотрена ответственность ч. 2 ст. 162 Уголовного кодекса Российской Федерации (УК РФ).

Двое школьников, угрожая продавцу пистолетом, ограбили магазин. По словам заведующей магазином, нападавшие были в масках, они забрали выручку из кассы, а также алкоголь, сигареты и продукты питания. Подозреваемых – старшеклассников местных школ – юношей 15 и 16 лет задержали у них дома. По решению суда оба соучастника получили по 2 года и 2 месяца лишения свободы условно. На вопрос о характере основного мотива совершенного преступления был получен ответ об отсутствии, с точки зрения виновного, какого-либо внятного мотива, одной из причин была названа глупость.

Далее следует уточнить, что несовершеннолетний рос в благополучной семье с соответствующим достатком. Неудивительно, что корыстные мотивы и цели не имели для него доминирующего значения. Проблем в общении со сверстниками у него не наблюдалось, имел спокойный, уравновешенный характер, не проявляя при этом явно выраженных лидерских качеств. Полагаем, что проблема скрывалась в психологическом, морально-нравственном плане, а именно в самоутверждении статуса личности в социальной группе. Это, по всей вероятности, и стало той движущей силой (основным мотивационным вектором), направляющей совершение преступления, придающей субъекту уверенности в себе, сил и храбрости.

Вторым участником беседы стал сотрудник правоохранительных органов – начальник отделения участковых уполномоченных полиции и по делам несовершеннолетних в этом районе Псковской области, который отметил, что несовершеннолетними чаще всего совершаются имущественные преступления. Если речь ведется о детях из неблагополучных семей, то их деятельность во многом предопределена поведением родителей, их жизненными установками и ориентирами, а также условиями жизни. Однако когда преступления совершаются детьми из внешне благополучных семей, основными детерми-

нантами в таком случае являются: самоутверждение в коллективе; проверка себя в экстремальной ситуации; желание почувствовать поддержку соучастников, безнаказанность; стремление заполнить свой досуг яркими, опасными событиями и впечатлениями.

Отметим, что среди причин и условий преступности несовершеннолетних особое место занимают бесконтрольность детей, их незанятость, а также неосведомленность о последствиях своих поступков. Если бы родители, педагоги и компетентные сотрудники правоохранительных органов принимали большее участие в воспитании детей и рассказывали о тех правовых последствиях, которые ждут в дальнейшем малолетних преступников, совершаемых ими преступлений было бы значительно меньше.

Следует сказать о высокой латентности преступности несовершеннолетних. О многих преступлениях (например, кражах, изнасилованиях) потерпевшие лица не заявляют. Во-первых, они считают, что преступления не будут раскрыты в силу своей малозначительности. Во-вторых, потерпевшее лицо, пережившее сексуальное надругательство (или родственники), может не желать рассказывать об этом событии, так как существуют риски того, что окружающие узнают об этом. Данные факты усиливают чувство безнаказанности у преступившего закон подростка.

Кроме этого, считаем, что на преступном поведении несовершеннолетних сказывается недостаточный уровень профилактической работы правоохранительных органов в жилых массивах, педагогов в образовательных организациях, родителей в процессе воспитания.

Применение оружия при совершении преступлений несовершеннолетними также является распространенным явлением. Известны случаи использования усыпляющих и наркотических веществ при совершении изнасилований и других преступлений. Корыстная мотивация доминирует по всем составам преступлений [2].

К самым значимым криминогенным условиям преступности несовершеннолетних можно отнести беспризорность, бесконтрольность, семейное неблагополучие, безработицу, низкий материальный достаток, слабость ранней профилактики, низкий уровень правового сознания и родительского воспитания.

1. Криминология / под общ. ред. А.И. Долговой. – М.: Изд. группа НОРМА-ИНФРЛ-М, 2007. – 348 с.

2. Об утверждении Инструкции по организации исполнения наказаний и мер уголовно-правового характера без изоляции от общества: приказ Минюста России от 20 мая 2009 г. № 142 // Российская газета. – 2009. – 14 августа.

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ И КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

А.М. Синицына
Г.А. Василевич*, научный руководитель, д-р юрид. наук, профессор*
Белорусский государственный университет
г. Минск

Конституционный суд Республики Беларусь, призван защищать конституционный строй, права, свободы человека и гражданина, обеспечивать верховенство Конституции, способствовать утверждению законности в нормотворчестве и правоприменении. Прокурорский надзор также направлен на обеспечение верховенства права, законности, защиту прав, законных интересов граждан. Однако действующим законодательством определены лишь отдельные аспекты взаимодействия Конституционного суда с органами прокуратуры, а в юридической научной литературе данному вопросу не уделено должного внимания.

Между тем наличие корреспондирующих задач позволяет говорить о целесообразности исследования конституционного контроля в контексте поиска перспективных вариантов сотрудничества Конституционного суда с органами прокуратуры в сфере утверждения конституционной законности, путем решения следующих задач: анализа правовых основ деятельности прокуратуры, изучения реализуемых форм взаимодействия Конституционного суда и прокуратуры.

На сегодняшний день наиболее эффективно взаимодействие Конституционного суда и прокуратуры развивается по следующим направлениям. Конституционный суд направляет в Генеральную прокуратуру запросы об изложении позиции по делам, рассматриваемым в порядке конституционного судопроизводства. Уполномоченные должностные лица прокуратуры осуществляют представительство ее интересов в Конституционном суде. На основании обращений Генерального прокурора Конституционным судом вносятся в государственные органы предложения о необходимости изменения (дополнения) актов законодательства, даются рекомендации по развитию правоприменительной практики.

Кроме того, абз. 4 ч. 1 ст. 22 Кодекса Республики Беларусь о судоустройстве и статусе судей предусмотрено, что Конституционный суд дает заключения о соответствии актов Генерального прокурора Конституции, международно-правовым актам, ратифицированным Республикой Беларусь, законам, декретам и указам Президента [1], однако на практике данная норма не реализуется.

Следует отметить, что для целей утверждения конституционной законности важно обеспечить взаимодействие Конституционного суда и органов про-

куратуры на всех стадиях конституционного судопроизводства (от инициирования конституционного контроля, до исполнения актов Конституционного суда).

С 1994 г. по 1996 г. на уровне Конституции за Генеральным прокурором было закреплено право инициировать проверку конституционности нормативных правовых актов Конституционным судом, в указанный период было внесено четыре соответствующих предложения. Однако согласно действующему законодательству Генеральный прокурор лишен такого права, что негативным образом влияет на процесс утверждения конституционной законности.

Анализ нормативных правовых актов, составляющих правовую основу деятельности органов прокуратуры в Республике Беларусь, свидетельствует об огромном неиспользованном потенциале прокурорского надзора. Согласно ч. 1 ст. 4 Закона Республики Беларусь от 08.05.2007 № 220-З «О прокуратуре Республики Беларусь» (далее – Закон «О прокуратуре Республики Беларусь») одним из направлений деятельности прокуратуры является надзор за точным и единообразным исполнением нормативных правовых актов, к числу которых относятся решения и заключения Конституционного суда. Таким образом, на органы прокуратуры в рамках их полномочий может быть возложена обязанность осуществлять надзор за исполнением актов Конституционного суда.

В соответствии со ст. 86 Закона Республики Беларусь от 08.01.2014 № 124-З «О конституционном судопроизводстве» государственные органы, должностные лица должны прекратить действие своих нормативных правовых актов, признанных не соответствующими Основному Закону, либо внести в них изменения и (или) дополнения, принять (издать) новый акт с тем же предметом правового регулирования [2]. Полагаем, в случае непринятия (несвоевременного принятия) указанными субъектами мер во исполнение заключений Конституционного суда, Генеральный прокурор на основании ч. 4 ст. 13 Закона «О прокуратуре Республики Беларусь» вправе направить данным субъектам предложение о принятии (издании), изменении, дополнении или признании утратившими силу нормативных правовых актов, признанных неконституционными.

Признание нормативного правового акта не соответствующим Конституции также является основанием для прекращения действия положений иных нормативных правовых актов, правовых актов, основанных на нем либо воспроизводящих его [2]. Уполномоченным государственным органам и должностным лицам предписывается принять соответствующие меры не позднее 2-х месяцев после вынесения заключения Конституционного суда. На наш взгляд, в случае несоблюдения указанного срока в отношении них могут быть применены соответствующие меры прокурорского реагирования в форме принесения протеста на правовые акты и обращения в суд с заявлением об их отмене.

Таким образом, в целях утверждения конституционного законности необходимо развивать новые направления сотрудничества Конституционного

суда и органов прокуратуры в вопросе конституционализации законодательства и практики его применения, что будет способствовать укреплению авторитета государственной власти в глазах граждан, обеспечению эффективной и своевременной защиты их прав, свобод и законных интересов.

1. Кодекс Республики Беларусь о судоустройстве и статусе судей [Электронный ресурс]: 29 июня 2006 г., № 139-З: принят Палатой представителей 31 мая 2006 г. : одобр. Советом Респ. 16 июня 2006 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 22.12.2016 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2019.

2. О конституционном судопроизводстве [Электронный ресурс] : Закон Республики Беларусь, 8 янв. 2014 г., № 124-З: в ред. Закона Респ. Беларусь от 22.12.2016 // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2019.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ БУКМЕКЕРСКИХ КОНТОР

И.С. Снурников
Р.В. Новиков*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Пермский институт ФСИН России
г. Пермь

Организация ряда зрелищных спортивных мероприятий на территории России показали значимость легальной букмекерской деятельности. В то же время, на наш взгляд, вопросы функционирования букмекерских контор исследованы недостаточно. Целью настоящей статьи является анализ особенностей правового регулирования букмекерской деятельности и выявление проблемных аспектов в данной сфере.

Особенностью правового регулирования букмекерской деятельности, по мнению Т.Р. Никитина и И.А. Степанова, является то, что в его основе лежат нормы гражданского (частного) права [1]. Действительно, именно глава 58 ГК РФ определяет общие правила организации игр и пари. Однако правовую основу функционирования букмекерских контор составляет Федеральный закон № 244-ФЗ от 29.12.2006 года «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» (далее – ФЗ «Об игорном бизнесе»), который устанавливает особенности организации азартных игр и содержит легальные определения игр и пари.

Понятие «букмекерская контора», под которой понимается игорное заведение, где организатор азартных игр заключает пари с участниками такой

азартной игры, закреплено в п. 14 ст. 3 ФЗ «Об игорном бизнесе». Исходя из определения – это некое помещение, зал, где заключаются пари. В то же время букмекерская контора понимается и как субъект правоотношений, который, однако, не является юридическим лицом.

Букмекерские конторы вправе осуществлять деятельность по приему интерактивных ставок, то есть имеют возможность получать денежные средства посредством использования электронных средств и передавать их организаторам азартных игр.

Анализ положений, закрепленных в ст. 5 ФЗ «Об игорном бизнесе», позволяет утверждать, что закон, в отличие от казино, не требует размещения данных контор в специальных игорных зонах. Однако букмекерские конторы могут располагаться только в объектах капитального строительства, при этом, например, запрещается размещать такие конторы в объектах жилищного фонда. Кроме того, обязательным условием деятельности букмекерской конторы является наличие касс, а также специального оборудования, предназначенного для принятия интерактивных ставок.

Каждый букмекер, легально осуществляющий букмекерскую деятельность, обязан получить лицензию Федеральной налоговой службы. Порядок и условия лицензирования определены в Постановлении Правительства РФ от 26.12.2011 № 1130 «О лицензировании деятельности по организации и проведению азартных игр в букмекерских конторах и тотализаторах». В частности, для прохождения лицензирования необходимо сформировать уставной капитал, минимальный размер которого должен составлять не менее 100 млн рублей.

В соответствии со ст. 6 ФЗ «Об игорном бизнесе» у организатора азартных игр в букмекерской конторе существует обязанность иметь банковскую гарантию исполнения обязательств перед участниками азартных игр размером не менее 500 млн рублей сроком на пять лет. Помимо этого букмекер должен состоять в саморегулируемой организации и внести по меньшей мере 30 млн рублей для формирования компенсационного фонда.

Такой размер уставного капитала, иных финансовых требований сдерживает появление новых игроков на данном рынке, останавливая даже иностранных инвесторов. Полагаем, что этим можно объяснить небольшое количество действующих букмекерских контор, имеющих, правда, многочисленные филиалы по стране.

Еще одним сдерживающим фактором в развитии букмекерской деятельности, на наш взгляд, является установленная законом двойная идентификация игроков. Так, игроки должны сначала зарегистрироваться на сайтах букмекера и Центра учета переводов интерактивных ставок (кредитная организация, через которую идет процессинг денежных средств от участников пари), затем лично с паспортом посетить пункт приема ставок букмекера, пройти там идентификацию и дождаться завершения всех процедур.

В целом следует признать, что правовое регулирование деятельности букмекерских контор носит комплексный характер. При этом законодательство ус-

танавливает достаточно высокие требования к размеру уставного капитала, необходимости предоставления финансовых гарантий исполнения обязательств, иные ограничения, которые, на наш взгляд, в определенной мере сдерживают развитие игорного бизнеса в данной сфере. С другой стороны, легальная букмекерская деятельность, исходя из приведённых выше данных, приносит достаточно высокий доход, что свидетельствует о наличии перспектив развития букмекерской деятельности в условиях полного запрета азартных игр вне игровых зон.

1. Никитина Т.Р., Степанов И.А. Букмекерская деятельность в России: пари или услуга, соотношение частного и публичного права // Закон. – 2014. – № 11. – С. 95-103.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНСПЕКЦИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДОУСТРОЙСТВА ОСУЖДЕННЫХ

А.И. Швецова
М.М. Попович*, научный руководитель, канд. юрид. наук, доцент*
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
г. Вологда

Реформирование системы уголовной юстиции государства на сегодняшний день ориентировано на либерализацию и гуманизацию процесса исполнения и отбывания наказания. Исходя из этого, в России стали чаще применять альтернативные виды наказаний, не связанных с лишением свободы. Так, по состоянию на 1 марта 2019 г. в УИИ состоят на учете 503 351 чел., осужденных к наказаниям, не связанным с изоляцией от общества. В связи с этим актуальность исследования заключается в необходимости изучения теоретико-прикладных проблем реализации наказаний, не связанных с лишением свободы, на примере обязательных работ.

Целью является анализ проблем трудоустройства осужденных к обязательным работам. Задачи: 1) проанализировать основные проблемы, связанные с трудоустройством осужденных; 2) выявить причины и эффективные способы решения этих проблем на сегодняшний день. Объектом является отношения, связанные с реализацией обязательных работ. В основу исследования легли частнонаучные и эмпирические методы познания.

Как известно, сущность обязательных работ состоит в выполнении бесплатных общественных работ в свободное от основной работы или учебы время. Вид обязательных работ и объекты, на которых они отбываются, определяются органами местного самоуправления по согласованию с уголовно-исполнительными инспекциями.

В практике исполнения обязательных работ возникают проблемы, касающиеся определения объектов и видов работ, зачастую органы местного

самоуправления определяют предприятия, на которых отсутствуют вакантные рабочие места. Наиболее правильным решением этой проблемы будет подключить к трудоустройству осужденных органы службы занятости населения, которые владеют обширной информацией о наличии свободных рабочих мест и которые бы определяли конкретные объекты для отбывания исправительных и обязательных работ. На сегодняшний день эти органы оказывают помощь уголовно-исполнительным инспекциям в направлении осужденных на работу, но нормативно-правового регулирования эта деятельность не имеет, поэтому и осуществляется она не столь активным образом.

Еще одна проблема – это нежелание администрации организаций или предприятий принимать на работу данную категорию граждан, так как нет необходимости в новой рабочей силе, а тем более в лицах, не имеющих должных навыков и знаний. На наш взгляд, выходом из такой ситуации, во-первых, может стать введение законодателем новой нормы, которая бы привлекала администрацию организаций к ответственности за отказ от принятия на работу осужденных. Во-вторых, это обязательное своевременное квотирование рабочих мест на предприятиях и организациях для принятия на работу осужденных к обязательным работам как совершеннолетних, так и несовершеннолетних [1]. Кроме того, заинтересовать организации использовать труд осуждённых можно путем предоставления им налоговых льгот и скидок, а именно: возможность снижения налоговой ставки налога на прибыль, подлежащую зачислению в бюджет субъекта РФ.

Обязательные работы обычно назначаются в субъекте проживания нарушителя. Все дело в том, что уголовно-исполнительных инспекций не так много, они есть не в каждом субъекте. Поэтому важной задачей является создание инспекций в отдаленных населенных пунктах, где проживают осужденные без изоляции от общества, обеспечение инспекций аудиовизуальными, электронными и иными техническими средствами надзора и контроля в целях эффективного контроля за осужденными на их рабочих местах.

Таким образом, для того чтобы решить исследованные нами проблемы, связанные с трудоустройством осужденных к обязательным работам, необходимо устранить коренные причины их появления:

1) низкий уровень профессиональной подготовки сотрудников уголовно-исполнительной инспекции;

2) отсутствие или недостаточность взаимодействия уголовно-исполнительных инспекций с органами государственной власти в вопросах трудоустройства осужденных;

3) организационно-кадровые проблемы сотрудников уголовно-исполнительных инспекций. Дефицит квалифицированных кадров, их «текучесть» влияет на повышение случаев нарушения законности, противоправного поведения. Для предотвращения этого необходимо введение обязательной государственной программы по подготовке и переквалификации сотрудников УИС.

1. Краткая характеристика уголовно-исполнительной системы. – URL: http://фсин.рф/structure/inspector/iao/statistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/ (дата обращения: 09.03.2019).

2. Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019).

МОРСКАЯ ПЕРЕВОЗКА ПАССАЖИРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Е.А. Ширкевич
М.И. Игнатик*, научный руководитель, канд. юрид. наук*
Гродненский государственный университет им. Янки Купалы
г. Гродно

Республика Беларусь – государство, не имеющее морского побережья. Однако, благодаря развитой речной системе, у неё есть прямой доступ к Балтийскому и Чёрному морям. Для товарных перевозок грузов Республика Беларусь уже использует морской транспорт в портах России, Литвы, Латвии и Украины. Что же насчёт морской перевозки пассажиров?

С 2016 года Республика Беларусь – полноправный член Международной Морской Организации [1], что, однозначно, должно содействовать повышению роли международного морского судоходства, развитию транзитного потенциала и сотрудничества в области морского права.

Данной организацией был принят ряд конвенций, большинство из которых ратифицированы Республикой Беларусь. Это Конвенция ООН по морскому праву 1958 года, Конвенция по охране человеческой жизни на море 1974 года, Конвенция об унификации некоторых правил перевозки морем багажа и пассажиров 1967 года, Конвенция об унификации некоторых правил, относящихся к перевозке пассажиров морем 1981 года.

Не ратифицированы, имеющие значение для морских перевозок пассажиров, Конвенция о поиске и спасении на море 1979 года, Конвенция по облегчению международного морского судоходства 1965 года с поправками, Афинская конвенция о перевозке морем пассажиров и их багажа 1974 г., хотя последняя была ратифицирована СССР и этот факт мог бы облегчить процедуру принятия данного нормативного акта нашей страной в будущем.

В национальном законодательстве Республики Беларусь также существуют нормативно-правовые акты, регулирующие перевозку пассажиров морским и речным транспортом.

Это Кодекс торгового мореплавания Республики Беларусь, Кодекс внутреннего водного транспорта Республики Беларусь, Закон «Об основах транспортной деятельности». Постановлением Совета Министров Республики Беларусь в 2016 году также принята Государственная программа по развитию

транспортного комплекса Республики Беларусь на 2016–2020 годы. В неё включены мероприятия по восстановлению международного водного пути Е-40 с целью развития морских грузовых и пассажирских перевозок. В этой же программе поставлены цели развития пассажирских перевозок по реке Неман в сообщении с Литовской Республикой, формирования правового поля, необходимого для начала судоходства по реке Западная Двина с Латвийской Республикой [2].

На сегодняшний день доля перевозок пассажиров морским транспортом невелика из-за низкой скорости перевозок или высокой стоимости высокоскоростных перевозок, обеспеченности населения Республики Беларусь автомобильным транспортом, наличия автобусных маршрутов, дублирующих возможные маршруты перевозки пассажиров водным транспортом.

Для экономики Республики Беларусь на данном этапе всё же более целесообразно развивать международный морской туризм, перевозки пассажиров водным транспортом в рекреационных целях. Туристы со всего мира не оставили бы без внимания такой необычный способ знакомства с нашей природой и людьми. Это позволило бы создать дополнительные рабочие места, привлечь иностранных инвесторов.

Следующим этапом смогло бы стать создание единого воднотранспортного пространства, общего рынка транспортных услуг со странами Прибалтики и Украиной путём заключения ряда двусторонних и многосторонних соглашений. Также необходимо внести в программу по развитию транспортного комплекса Республики Беларусь план по развитию морских перевозок пассажиров в рамках развития международной водной магистрали Е-40.

В Беларуси есть все предпосылки для развития морских пассажирских перевозок. Мы считаем это обязательным для повышения транзитного, экономического потенциала Республики Беларусь, привлечения внимания туристов к нашей богатой природе.

1. О присоединении Республики Беларусь к Конвенции о Международной морской организации: Закон Респ. Беларусь от 18 окт. 2016 г. № 416-З [Электронный ресурс] // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа: http://pravo.by/document/?guid=12551&p0=H11600416&p1=1 (дата обращения: 20.03.2019).

2. Об утверждении Государственной программы развития транспортного комплекса Республики Беларусь на 2016–2020 годы: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 28 апреля 2016 г. № 345 [Электронный ресурс] // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа: http://pravo.by/document/?guid=3871&p0=C21600345 (дата обращения: 15.03.2019).

ПРОБЛЕМА ПЕРЕВОСПИТАНИЯ КАК ОСНОВНАЯ ПРОБЛЕМА РЕСОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЦ, ОТБЫВАЮЩИХ НАКАЗАНИЕ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Р.А. Шубников
***Ю.М. Заборовская**, научный руководитель*
Кузбасский институт ФСИН России
г. Новокузнецк

Процесс воспитания осужденных в местах лишения свободы является неотъемлемой частью обширного процесса исправления лиц, переступивших закон. Главная цель – сформировать уважительное отношение не только к социуму, но и к труду, правилам и традициям человеческого общежития.

Процесс ресоциализации осужденных должен начинаться еще в период отбывания наказания, продолжаться — после освобождения. Однако данный процесс невозможен без посторонней помощи государства в лице уполномоченных, квалифицированных специалистов. Зачастую осужденный усваивает криминальный менталитет, на добровольной или недобровольной основе, и, посредством длительного нахождения в криминальной субкультуре, вступает в процесс десоциализации. Это делает его опасным для общества и практически гарантирует рецидив правонарушения.

Именно поэтому процесс воспитания осужденного должен оставаться главной задачей государства [1]. В него входят профессиональная психологическая и юридическая помощь осужденным как в период отбывания наказания, так и после освобождения. Проблема оказания психологической помощи осужденным должна включать в себя психопрофилактику и психокоррекцию. Крайне тяжелые условия жизни в местах лишения свободы негативно влияют на психологическое состояние осужденного, поэтому с ним необходимо регулярно проводить занятия с участием квалифицированного специалиста. Однако очень часто бывает так, что администрация мест лишения свободы просто не может предоставить осужденному данную услугу в связи с нехваткой персонала. Ведь даже после освобождения бывшие осужденные часто подвергаются социальной дискриминации со стороны общества, а неустойчивое психическое состояние может стать причиной опасных действий в отношении социума.

Помимо этого, осужденных необходимо привлекать к работе в местах лишения свободы, обеспечивать им условия для дальнейшего трудоустройства и жизни в обществе. Пенитенциарные системы иностранных государств довольно успешно практикуют обучение осужденных и их дальнейшее трудоустройство, сокращая тем самым уровень повторных рецидивов и повышая шансы на ресоциализацию осужденных. К сожалению, современная пенитенциарная система России практически игнорирует данную проблему. Большое

количество осужденных, освободившись из мест лишения свободы, не имеют профессионального статуса, документов, необходимых для поступления на работу, а отсутствие постоянного заработка и карьерного роста заставляет бывших осужденных вновь вставать на криминальный путь, что вновь приводит к их десоциализации [2].

Указанные выше проблемы ресоциализации осужденных являются актуальными и, возможно, глобальными для государства. Отсутствие должного внимания к их решению ставит под угрозу главную задачу мест лишения свободы – перевоспитание. Уполномоченные по правам человека в разных областях Российской Федерации часто указывают в своих докладах данную проблему, выделяют ей первостепенное значение для правоохранительных органов, и, прежде всего, для ФСИН России.

1. Заборовская, Ю.М. Реализация принципа гуманизма в отношении тяжело больных осужденных инвалидов, отбывающих наказание в виде лишения свободы // Вестник Кузбасского института». – 2016. – № 4. – С. 58-66.

2. Заборовская, Ю.М. Оценка личности осужденного инвалида и осужденного пожилого возраста, отбывающих наказание в виде лишения свободы (криминологический аспект) // Вестник Кузбасского института. – 2018. – № 1. – С. 31-37.

СОДЕРЖАНИЕ

Секция «ИНЖЕНЕРНЫЙ БИЗНЕС И МЕНЕДЖМЕНТ»

А.М.Ф. Аль Дарабсе, Маркова Е.В., Тиняков И.А. Методы исследования в инженерном менеджменте 4

Воронина А.А. Способы автоматизации системы управленческого учета в организации 6

Донец Ю.А. Разработка методики изучения поведения потребителя 8

Журавлева Е.И., Аскерова Г.А. Применение методики оценки интенсификации производства на предприятии 10

Зиновьева А.С. Мотивация персонала на основе системы сбалансированных показателей 12

Киперь Э.А. Роль цифровых технологий в экономическом развитии легкой промышленности 14

Лебедева Н.А. Оценка потенциала экспорта арболита из Вологодской области 16

Миронова В.С. Оценка инвестиционной привлекательности предприятия 18

Островский В.Л. Использование инструмента контроллинга в условиях отходоперерабатывающего производства 20

Поращенко П.А. Инновационное развитие промышленных предприятий Республики Беларусь 22

Пузанёва А.В. Инновационная стратегия организации как основа ее конкурентоспособности 24

Сидоров И.В. Цифровизация инженерного бизнеса по восстановлению деталей методом плазменной наплавки 27

Утюганова В.В., Колпакова Т.В. Участие молодых работников в управлении культурой безопасности труда 29

Черкашина Н.О. Робо-эдвайзинг как фактор развития индивидуального инвестирования в России 31

Чернат И.С. Прогнозирование инновационной деятельности на основе цифровых платформ 33

Секция «ФИНАНСЫ И УЧЕТ»

Берсенева Г.А. Методы оценки инвестиционного потенциала региона 36

Виноградова А.А. Оценка системы внутреннего контроля в соответствии с международными стандартами аудита 38

Выходцева А.В. Аудит бухгалтерской отчетности: теория и практика 40

Девятовская А.В. Анализ эффективности деятельности предприятий гостиничной индустрии Вологодской области 42

Зажигина М.А. Оптимизация денежных потоков на предприятиях строительной отрасли Вологодской области 44

Комичева Е.А. Сельскохозяйственное страхование в Вологодской области 46

Куклина Т.И. Анализ и пути улучшения финансового состояния ресторана «Арбатъ» 48

Лазарева М.А. Резервы повышения финансовых результатов в ООО «ПК Пластком» 50

Оришина А.М. Инвестиционные возможности региона 53

Переломова Е.А. Цифровые технологии в финансовой сфере: проблемы и возможности 54

Пчелка А.А. Развитие потребительского кредитования в Витебской области 57

Романюк А.А. Анализ рынка облигаций за 2017 год в Республике Беларусь 59

Самойлова Е.Д. Основные методологические подходы к организации взаимосвязи управленческого и финансового учета 61

Фалалеева А.А. Оптимизация налогообложения в СХПК колхоз «Передовой» 63

Хряпко И.С. Анализ финансовых результатов от внешнеэкономической деятельности организации 65

Секция «РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Алексеев А.В. Проектирование эффективной организационной структуры кластера (на примере Бурятии) 68

Бабиков А.А. Результаты применения метода доходности инвестированного капитала в электросетевой компании 70

Базаев Н.Д. Концептуальные основы становления проектного управления в России 72

Беляева Е.А. Совершенствование системы управления в АО «Соколагрохимия» 74

Вечеринина А.В. Инновационные технологии как фактор развития организации сферы образования 76

Горянская Е.А. Оценка структуры транспортных затрат крупного регионального торгового предприятия 78

Грачева И.А. Открытие новых границ экспорта в Вологодской области 81

Дорофеева А.В. Применение PR в продвижении сайта 83

Достовалова А.С. Инновационно-активные кластеры в цифровой экономике 85

Зажигина С.Ю. Тенденции развития розничной торговли в Вологодской области 87

Зорин Н.А., Зарубалова К.В. Туристический потенциал Череповецкого и Шекснинского районов: их рекреационная привлекательность и особенности 89

Калинина С.Л. Повышение качества предоставления медицинских услуг населению Вологодской области 91

Кашинцева М.С. Анализ наличия и состояния спортивных сооружений в Вожегодском муниципальном районе 93

Киселева Л.А. Пути повышения импортозамещения в молочной отрасли (на примере Вологодской области) 95

Ковалев К.А. Выбор оптимальной системы доставки груза покупателю для ПАО «Электромеханика» 97

Криулина К.А. Разработка методики определения оптимального количества мест для приемки 99

Кузнецов С.М., Аржанухин Д.С. Оценка влияния МСП на динамику развития Центрального федерального округа 101

Кузьмина Е.А., Хаирова В.А. Региональные особенности развития химической промышленности (на примере Новгородской области) 103

Лапцова Е.С. Межсекторное партнёрство: подходы к определению понятия 105

Лебедева М.А. Проблемы перехода к «зеленой» экономике в регионе 107

Левина О.С. Тенденция на получение социально-гуманитарного образования как путь к дефициту кадров на предприятиях оборонно-промышленного комплекса РФ 109

Леонтьева Н.Н. Инновационные формы социально-трудовых отношений 111

Матвеева О.Е., Резванова Т.А. Особенности экономического развития Новосибирской области 113

Матюшина К.О. Оптимизация маршрутов в ООО «Росгигиена СПб» 115

Мишенев С.О. Совершенствование системы мотивации персонала на примере компании ООО «Профэксперт» 117

Мягков П.Е., Тиханов Р.С. Экономика регионов как фактор экономической безопасности 119

Патракова С.С. Актуальные направления государственной поддержки сельского хозяйства Вологодской области 121

Рак В.А. Динамика жилищных условий в городах Владимирской области 123

Садовая А.М. Выбор оптимального вида погрузчиков для склада сети «Макси» 125

Секушина И.А. Финансовая самостоятельность малых и средних городов Вологодской области 127

Семёнова Д.Д. Концепция агропродуктового секторного баланса 129

Серебряков А.И. Государственное регулирование рынка наружной рекламы: практика города Москвы и Республики Коми 127

Соловьева Т.Ю. Модель внутришкольной системы управления качеством образования 133

Стрельникова Л.В. Роль миграции в демографическом развитии Оренбургской области 135

Хомякова М.Е. Развитие стратегии рынка для ООО «ФЭСТЕН» 137

Чайка Е.Е. Проблемы развития золотодобывающей отрасли Магаданской области 138

Шкапова Д.Н. Деятельность администрации Ярославской области по поддержке малого бизнеса 140

Щеблыкина О.Н. Совершенствование стратегического маркетинга в ИП Ваганова О.А. 142

Секция «ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА В РЕГИОНАХ»

Алферьев Д.А. Искусственный интеллект как инструмент прогнозирования социально-экономических последствий 145

Занин Р.С. Научно-технологические инновации в области электроэнергетической самообеспеченности 147

Кабакова Е.А. Европейский опыт исследования инноваций в рабочем пространстве 149

Квитко К.Б. Понятие и сущность объектов и явлений научно-технологического пространства России 150

Кремин А.Е. Направления государственной поддержки малых инновационных организаций 152

Кузнецова Е.П. Программно-целевой подход к управлению производственной кооперацией как инструмент научно-технологического развития 154

Кузнецова С.М. Налоговое стимулирование инновационной деятельности в России 156

Кулакова А.Б., Сухарева Л.М. «Smart-Вологда»: научно-техническое пространство региона 158

Сидоров М.А. Оперативный мониторинг экономической динамики региона 158

Сурилов М.Н. Роль молодежного инновационного предпринимательства в формировании единого научно-технологического пространства Союзного государства 162

Теребова Е.Э. Высокотехнологичный экспорт России: научный подход в измерении 164

Ушакова Ю.О. К вопросу о сущности четвертой промышленной революции и Интернета вещей 166

Секция «СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ»

Автухов А.К., Кологрив А.А. Автоматизация как драйвер структурных изменений на рынке труда 168

Бакулина Е.А. Оценка производительности труда на аграрном предприятии 168

Беляева Я.В. Анализ сервисных услуг гостиницы вокзала Новосибирск-Главный 172

Блохина М.С., Надькина А.И. Статистическая оценка влияния макроэкономических факторов на уровень коррупции в России 174

Голодова М.Н. Уровень морального комфорта проживания в России 176

Гусев Е.О. Система франчайзинга в разных странах мира 178

Евмененко О.А. Внедрение облачных технологий в структуру белорусских организаций 180

Жигальская Л.О. Состояние и потенциал использования местных топливно-энергетических ресурсов в Беларуси 182

Игнатьевская Ю.А. Среднее количество лет жизни на пенсии в различных странах мира 184

Калашматина А.С. Опыт применения бережливого производства в муниципальном управлении 186

Корепина Т.А. Образовательная миграция молодежи Вологодской области 189

Крюков И.А. Российская экономика в условиях НЭПа и в конце XX века... 191

Кудряков Е.А. Инновации – основа развития российской экономики 193

Кулагина Ж.Д., Леухина М.С. Сравнительная характеристика иммиграционных процессов на примере Испании и Японии 195

Лебедева В.С. Анализ государственного долга 197

Николаева А.С. Инновационное развитие промышленности Ярославской области 199

Нусратов Р.С. Поддержка малого предпринимательства в России и за рубежом 201

Пантелеева Н.Ю. Технологии урегулирования межгосударственных экономических конфликтов 203

Петрова А.В. Актуальность развития бюджетно-налоговой политики Республики Беларусь 205

Попова Е.В. Влияние процессов глобализации на национальную экономику 208

Разуваева К.П. Влияние государственного регулирования на аккредитованные фитосанитарные испытательные лаборатории 210

Ришко М.Э. Проблемы транспортной логистики в России 212

Скороходова В.Ю. Индекс здоровья населения в России 214

Смирнова М.А. Риски во внешнеэкономической деятельности машиностроительных предприятий 216

Соловьева А.В. Решение демографических проблем России (на примере Вологодской области) 218

Сорокина О.Н. Корпоративные стартапы как цифровое развитие компании 220

Суворова Е.О. Процессный подход для оценки эффективности деятельности предприятия 222

Супроткина П.Л. Проблема задержки сроков доставки грузов на железнодорожном транспорте 224

Филиппова А.А. Эффективность механизма банкротства физических лиц в России 226

Ширикова А.А. Развитие туристской индустрии в регионе на основе комплексного подхода 228

Шишова А.С. Оценка качественных параметров инновационного проекта в электроэнергетике 230

Яковлева А.С. Развитие транспортной инфраструктуры – шаг к экономическому росту России 233

Секция «СОВРЕМЕННОЕ ГОСУДАРСТВО И БЕЗОПАСНОСТЬ»

Агапова К.Н. Коррупционные риски в праве 235

Алиев А.А. Архетип полиции в современном российском обществе 237

Батов В.А. Право на информацию и право на доступ к информации в сети Интернет: пределы свободы и ограничений 238

Богданова В.А. Правовая безопасность в сфере российского спорта 240

Булгакова Т.А. Финансирование терроризма как угроза для национальной безопасности 242

Гомбожапов Х.Б. Теоретические и практические представления о религиозном экстремизме в Российской Федерации 244

Король А.С. Защита окружающей среды во время вооруженных конфликтов 246

Косенков А.А. Актуальность государственной идеологии в Конституции РФ 248

Курыгин А.Р. Проблемы наказания, связанного с изоляцией от общества 250

Лосев Н.С. Пути реализации межведомственного информационного взаимодействия по обеспечению безопасности государства 252

Мередова Г.Х. Становление и развитие законодательства по борьбе с незаконным оборотом наркотиков в России 254

Михальченко Е.А. Превентивная дипломатия как средство предотвращения вооруженных конфликтов 256

Московкина Д.И. Технико-юридические риски пенитенциарной безопасности 258

Мохнаткина П.И. Проблема нарушения неприкосновенности частной жизни в сети Интернет 260

Пальников И.А. Деятельность управления Роскомнадзора Вологодской области по противодействию экстремизму 262

Рогозина Т.Г. Профилактика как мера противодействия распространению наркотиков среди несовершеннолетних 264

Саттаров А.Н. Принципы международного права: проблемы равновесия и баланса 266

Семикова Е.О. Нехватка пресной воды как угроза международной экологической безопасности 268

Соломкина А.А. Зарубежный опыт противодействия экстремизму 270

Сопралиева А.М. Влияние системы социального кредита в Китае на степень доверия между гражданами и государством 272

Секция «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК: ЧАСТНОПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ»

Алексеева А.Р. Проблема влияния религиозных убеждений законных представителей на соблюдение прав ребёнка 274

Баскарева К.И. Актуальные проблемы правового регулирования туристской деятельности 276

Гафуров М.Ю. Правовые ограничения недропользования как проблема развития Арктического региона 278

Горбунова А.А. Защита чести, достоинства и деловой репутации в сети Интернет 280

Гущин Д.М. Проблемы реализации прав детей в Российской Федерации 282

Демидов А.А. Институт недействительности сделки в российском дореволюционном праве 284

Демидов Е.А. Пророгационное соглашение в спорах по поводу компьютерных игр 286

Домашкевич П.С., Мусатова В.А. Правовые проблемы построения «зеленой» экономики в Российской Федерации 288

Ежова А.В. Правовое обеспечение безбумажной торговли в Республике Беларусь 290

Жигитов А.А. Экологический кодекс России: миф или реальность? 292

Зыков А.И. Реформирование подсудности гражданских дел мировым судьям 294

Карловская Е.Е. Особенности правового регулирования банкротства субъектов энергетики в Республике Беларусь 296

Маслова А.В. Банкротство физических лиц: работающая процедура или предрассудок? 298

Михалкина В.Е. Тайна усыновления в Российской Федерации и на Ямайке 300

Монгуш А.Л. Новеллы законодательства о рыболовстве: достоинства и недостатки 302

Науменко К.А. Особенности регулирования туристического потока в Северо-Западном проходе в Канаде 304

Нестерова Т.С., Свистунов К.О. Проблемы экологической экспертизы и возможные пути их решений 306

Плотникова А.А. Защита прав коренных малочисленных народов Арктики: современные реалии 308

Радиончик А.С. К вопросу о компетенциях переводчика в гражданском процессе 310

Французова А.И. «Июльские» новеллы лесного законодательства 312

Черкасов Г.В. «Мусорная» реформа: правовые, экологические и социально-экономические последствия 314

Щеголина М.Л. Реформа судебного представительства по гражданским делам 316

Секция «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ НАУК: ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ»

Бондаренко А.В. Личность осужденных к пожизненному лишению свободы 319

Ван Чжаоцзюнь. Правовое регулирование торгово-экономического сотрудничества Беларуси и Китая 321

Витовский Я.Д. Проблема оказания медицинской помощи лицам, страдающим социально значимыми заболеваниями, в учреждениях уголовно-исполнительной системы 323

Галанов В.В. Предпринимательская деятельность физических лиц без регистрации в качестве индивидуального предпринимателя 324

Гордеев Д.С. Национальный суверенитет и его реализация в Российской Федерации 327

Гусева Т.Д., Николаева А.С. Проблемы обеспечения гуманного отношения к осуждённым к лишению свободы в России 328

Еремич Б.В. К вопросу защиты жертв вооруженных конфликтов 328

Закатнов И.И. Проблема применения личного поручительства в уголовном судопроизводстве России 333

Закатнова К.Б. К вопросу об ответственности лидеров преступных группировок 334

Климова Д.В. Имплементация в России зарубежной практики функционирования административных судов 336

Копытов С.Л. Применение новейших технико-криминалистических средств при расследовании изнасилований 338

Леонтьева М.А. Проблемы применения доказательств при совершении устной сделки 340

Ломать А.В. Проблемы создания валютного союза в Евразийском регионе 342

Лыков Д.А. Коллегиальность как черта судебной стадии отечественного уголовного судопроизводства 344

Маслова Т.П. Средства дифференциации уголовной ответственности 347

Пантелеева В.А. К вопросу преступного поведения несовершеннолетних и его мотивации 349

Синицына А.М. Проблемы взаимодействия органов прокуратуры и Конституционного суда Республики Беларусь 351

Снурников И.С. Правовые основы функционирования букмекерских контор 353

Швецова А.И. Деятельность уголовно-исполнительных инспекций в организации трудоустройства осужденных 355

Ширкевич Е.А. Морская перевозка пассажиров Республики Беларусь 357

Шубников Р.А. Проблема перевоспитания как основная проблема ресоциализации лиц, отбывающих наказание в местах лишения свободы 359

Научное издание

МОЛОДЫЕ ИССЛЕДОВАТЕЛИ – РЕГИОНАМ

Материалы Международной научной конференции
(Вологда, 23–24 апреля 2019 г.)
Том II

Редактор О. М. Ванчугова
Оригинал-макет подготовил С. В. Кудрявцев

Подписано в печать 26.06.2019. Формат $60\times90^{1}/_{16}$
Уч.-изд. л. 22,6. Усл. печ. л. 23,2. Тираж 100 экз. (1-й з-д – 25) Заказ №

РИО ВоГУ. 160000, г. Вологда, ул. С. Орлова, 6

Отпечатано: Федеральное государственное бюджетное учреждение науки
«Вологодский научный центр Российской академии наук»
(ФГБУН ВолНЦ РАН)
160014, г. Вологда, ул. Горького, 56а
Тел.: 59-78-03, e-mail: common@vscc.ac.ru